

“Türkiye’nin Turkcell’i”



TURKCELL

FAALİYET RAPORU 2008

İÇİNDEKİLER

- 01** Vizyon / Stratejik Önceliklerimiz / Değerlerimiz
Operasyonel ve Finansal Bilgi Özeti
- 02** Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı
- 04** Yönetim Kurulu
- 06** Genel Müdür'ün Mesajı
- 08** Yönetim Takımı
- 10** Turkcell İştirak Yöneticileri
- 12** Türkiye Ekonomisine ve İstihdamına Katkı Sağlayarak
Milyonlarca Yüzü Güldürüyoruz
- 18** Güveninize Güçlü Değer Tekliflerimiz İle Karşılık Veriyoruz
- 26** En Yeni Teknolojileri Türkiye'ye Sunmaya Devam Ediyoruz
- 36** Sosyal Sorumluluk Bilincimizle Topluma Değer Katan Projeler
Sunuyoruz
- 50** İletişimde Sınırları Kaldırarak Dünya'nın Da Turkcell'i Olduk
- 66** Mobil İletişim Sektörü
- 66** 2008 Yılı Operasyonel Ve Finansal Değerlendirme
- 81** Yatırımcı Bilgileri ve Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum
- 97** Bağımsız Denetim Raporu Ve Finansal Tablolar
- 172** Hisse Senetlerinin Kaydileştirilmesi
- 174** Yönetim Kurulu'nun Kâr Dağıtım Teklifi
- 176** Denetçi Raporu Özeti

VİZYONUMUZ

İletişim ve teknoloji çözümleriyle hayatı kolaylaştırmak ve zenginleştirmek.

STRATEJİK ÖNCELİKLERİMİZ

Lider İletişim ve Teknoloji Şirketi olarak;

- Ana işimiz mobil iletişim faaliyetlerinde ses ve veri kullanımını artırarak büyümek
- Uzun dönemde, mevcut uluslararası iştiraklerimizi karlılık odaklı büyütme
- Fiber optik altyapımızla Turkcell grup şirketleri arasında sinerji yaratarak, sabit genişbant sektöründe büyümek
- Mobilite, internet, yakınsama alanlarında yeni iş fırsatları ile büyümek
- Yurt içi ve uluslararası pazarlarda iletişim, teknoloji ve yeni iş alanlarındaki fırsatları değerlendirerek büyümek
- Teknolojik yetkinliğimizi kullanarak müşterilerimizle ilişkimizi zenginleştirecek yeni servis platformları geliştirmek

DEĞERLERİMİZ

- Önce müşterimiz için varız
- Çevik bir takımız
- Açık iletişime inanırız
- Fark yaratırız
- İnsana değer veririz

OPERASYONEL VE FİNANSAL BİLGİ ÖZETİ

	2007	2008	Değişim (%)
Toplam Abone (Milyon)	35,4	37,0	%4,5
Faturalı Hat Abone Sayısı (Milyon)	6,4	7,5	%17,2
Faturasız Hat Abone Sayısı (Milyon)	29,0	29,5	%1,7
ARPU - Abone Başına Elde Edilen Bileşik Aylık Gelir (YTL)	18,5	18,4	(%0,5)
Abone Kayıp Oranı (%)	19,9	23,8	3,9 bp
MoU-Aylık Ortalama Kullanım Dakikası (Bileşik)	76,3	95,9	%25,7
Gelir (Milyon YTL)	8.187	8.845	%8,0
Net Esas Faaliyet Kârı (Milyon YTL)	2.381	2.414	%1,4
Net Kâr (Milyon YTL)	1.759	2.313	%31,5

YÖNETİM KURULU BAŞKANI'NIN MESAJI



Turkcell Grubu, 2008'de ekonomik yavaşlama ve finansal krizin olduğu bir ortamda, bünyesine 6 milyon abone ekleyerek, 7 milyar dolar net gelir, 1,8 milyar dolar net kâr sağlayarak ulusal ve uluslararası pazarda sektöründe kuvvetli bir oyuncu olarak varlığını güçlendirdi. Ana faaliyet alanı mobil iletişimin yanı sıra; yeni iş alanları ve teknolojilerle desteklediği stratejik bir büyüme planı ve güçlü nakit pozisyonu olan Turkcell, 2009'da belirsiz ekonomik görünümüne rağmen iyi işler yapmak üzere doğru bir şekilde konumlandı.

Avrupa'nın ikinci ve dünyanın 13. büyük mobil iletişim şirketi olan Turkcell, başlangıçtan itibaren Türkiye'de pazar payını büyütürken, uluslararası piyasalardaki girişim fırsatları ile büyüme arayışında olmuştur. 2008 yılının sonunda, Turkcell Grubu'nun abone sayısı, 37 milyonu Türkiye'de olmak üzere, sekiz ülkede toplam 62 milyona ulaşmış olup, Grubumuz toplamda 160 milyonluk nüfusa dokunmaktadır.

Ukrayna, Kuzey Kıbrıs, Azerbaycan, Kazakistan, Gürcistan ve Moldova'da bulunan mevcut operasyonlarına ek olarak Turkcell, 2008'de Belarus'ta bulunan Belarus Telecommunication Network (BeST)'e %80 oranında iştirak etmiştir. Genç bir nüfusla, cazip ve büyüyen bir pazarda faaliyet gösteren BeST, Ukrayna'daki başarılı operasyonumuzda kazandığımız tecrübeden yararlanacak ve Turkcell'in güçlü ekosisteminden fayda sağlayacaktır.

Resesyon Tehdidi

2008'de Amerika'da ipoteg'e dayalı menkul kıymet fiyatlarının çökmesinin yarattığı finansal ve ekonomik şok dalgaları kredi sıkışmasına, bölge ülkelerinde ciddi bir resesyon tehlikesine ve yüksek bir işsizlik oranına neden olarak dünyanın her tarafına yayıldı.

Türkiye global krizin olumsuz etkilerini 2008'in ikinci yarısında hissetmeye başladı. Ekonomi, yedi yıllık kesintisiz bir büyümeden sonra 2008'in son çeyreğinde ciddi bir şekilde küçülürken; Gayrisafi Milli Hasıla (GSMH)'daki daralmanın 2009 yılında da devam edeceği tahmin edilmektedir.

Turkcell'in Fintur aracılığı ile faaliyette bulunduğu ve global kriz dolayısıyla olumsuz etkilenen Azerbaycan, Kazakistan ve Gürcistan gibi Merkez Asya ve Kafkaslar bölgesi için IMF tarafından yapılan büyüme tahmini ise karamsar. 2007'de %12 ve 2008'de %6 olarak gerçekleşen büyüme oranının, 2009'da %2 seviyelerinin altında olması tahmin edilmektedir.

Moldova, Belarus ve Ukrayna gibi aktif olduğumuz Doğu Avrupa ülkelerinde ise 2009'un ilk çeyreğinde sanayi üretimi sert bir çöküş yaşadı. 2008'de Ukrayna'da ulusal para biriminde büyük bir değer kaybına neden olan istikrarsız politik ve makro ekonomik durumu endişe verici.

Küresel dalgalanmanın Türkiye'deki işimiz ve finansal performansımız üzerindeki potansiyel etkisini; faaliyet gösterdiğimiz diğer bölgelerde olduğu gibi izliyor ve iş planlarımızda gerekli aksiyonları alıyoruz.

MEHMET EMİN KARAMEHMET, YÖNETİM KURULU BAŞKANI “TURKCELL EN GÜNCEL TEKNOLOJİLERİ TÜRKİYE'YE GETİREREK İLETİŞİM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİNİN YAKINSAMASININ BÜYÜMESİ İÇİN BİR ALAN YARATTI. BU ALANA ODAKLANMAYA DEVAM ETMEYİ VE BİRİ MUTLAKA SABİT GENİŞ BANT OLMAK ÜZERE, GELECEKTEKİ İŞLERİMİZ İÇİN BU ALANI AVANTAJA ÇEVİRMİYİ DÜŞÜNÜYORUZ.”

Önümüze baktığımızda, Turkcell Grubu olarak yeni faaliyetler ya da ölçek ekonomisine katkıda bulunacak ve sinerji oluşturacak iş ortaklıkları ile uluslararası pazarlarda büyüme konusundaki kararlı duruşumuz devam ediyor. Ayrıca potansiyel birleşme veya şirket satınalma fırsatlarını da araştırıyoruz.

Hareketli ve Dirençli Bir Sektör

Türkiye'de ve dünyada iletişim sektörünün son ekonomik krizdeki direnç sinyalleri ümit vericidir. Özellikle mobil iletişim sektörü hareketliliğini koruyarak, varlığının bir lüks değil de, gereklilik olduğunu yansıtmıştır. Türkiye'de toplamda mobil hat penetrasyonu %92'ye yaklaşırken Turkcell'in kendi pazarındaki amacı müşterilerini korumak ve özellikle katma değerli servisler alanında kullanımı artırmak ve yüksek gelir grubundaki kullanıcılara ve kurumsal müşterilere servis sağlayan önde gelen sabit geniş bant sağlayıcılardan biri olmaktır.

Kasım ayının sonuna doğru üçüncü nesil (3N) lisansını alan, 2009'un ortasında uygulanması beklenen 3N'nin sağlayacağı geliştirilmiş frekans verimliliği ile daha geniş bir şebeke kapasitesine ulaşacak ve kullanıcılarına daha geniş bir düzeyde daha gelişmiş servisleri tam olarak sunacak olan Turkcell bu durumdadır.

Kurulduğundan bu yana, konsolide bazda gerçekleştirdiği, 9,2 milyar ABD dolarlık yatırım harcamasının 7,6 milyar ABD dolarını Türkiye'de gerçekleştiren Turkcell, Türkiye ekonomisinin en büyük yatırımcılarından biridir. 2009 yılında da 1,6 milyar ABD doları yatırım yapmayı ve iletişim ve teknoloji alanındaki lider pozisyonumuzu pekiştirmeyi planlıyoruz.

Turkcell, en güncel teknolojileri Türkiye'ye getirerek iletişim ve bilgi teknolojilerinin yakınsamasının büyümesi için bir alan yarattı. Bu alana odaklanmaya devam etmeyi ve biri mutlaka sabit geniş bant olmak üzere, gelecekteki işlerimiz için bu alanı avantaja çevirmeyi düşünüyoruz. İştirakimiz Tellcom'un fiber altyapısını hizmete sunması, ileride 3N uygulamasının başlamasıyla daha da artacağını umduğumuz memnuniyet verici bir sinerji oluşturdu.

İletişim ve teknolojiye yüksek gelir potansiyeli sunan veya rekabete dayalı avantajlarımızı devam ettirmek için kritik olan yeni iş fırsatları arıyoruz.

İnsanlara Yatırım ve Kurumsal Yönetim

Turkcell'in ekosistemi 235 iş ortağını ve 18.000 satış kanalını kapsamaktadır. Bununla birlikte Turkcell Grubu yaklaşık olarak 10.355 kişiye doğrudan çalışma imkânı sağlamaktadır.

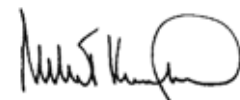
İşlerimiz büyürken, insana yatırım yapmaya da devam etmekteyiz. Türkiye'nin Doğu Bölgesi'nde, Erzurum ve Diyarbakır gibi gelişmekte olan şehirlerde kurulan Çağrı Merkezleri ile özellikle gurur duymaktayız. 2007'de kurulan Turkcell Teknoloji Ar-Ge Merkezimiz, yeni teknolojileri kendimiz yaratmamız ve büyüyen Türk Silikon Vadisi'nin temelini oluşturmamız için ileri doğru ciddi bir adım attığımızı göstermektedir.

Turkcell olarak tüm paydaşlarımıza olan sorumluluklarımızı ciddiyetle ele alıyoruz. New York Menkul Kıymetler Borsası'na kote tek Türk şirketi olan Turkcell, Sarbanes-Oxley Yasası da dahil olmak üzere ABD Sermaye Kurulu'nun tüm yönetmeliklerine tabiidir. Şüphesiz, 2002 Sarbanes-Oxley Yasası, 1930'ların başındaki Birleşik Devletler Menkul Kıymetler Kanunu'ndan bu yana kurumsal yönetimi, finansal açıklamaları ve kamu maliyesi uygulamalarını etkileyen en önemli tek mevzuattır.

Bu mevzuat için gerekli koşulları karşılamada muazzam bir ilerleme kaydeden etkili iç kontrol mekanizması ve şeffaf mali raporlama süreçleriyle Turkcell, Türkiye için örnek oluşturmaktadır. İyi kurumsal yönetim, yatırımcılar ve diğer pay sahiplerine değer üretmek için gereklidir. Performansı değere dönüştürerek finansal hizmetler ve yatırımcı ilişkileri kategorisinde Uluslararası Halkla İlişkiler Kurulu (IPRA)'nın 2008 Dünya Altın Ödülü'nü kazanmış olmaktan gurur duyuyoruz.

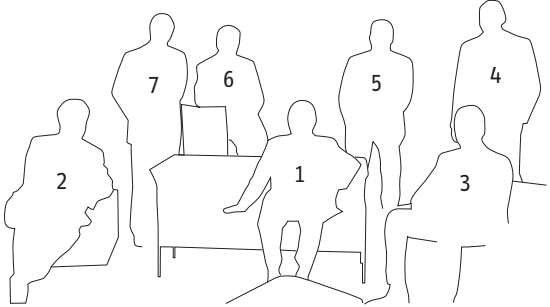
Ayrıca Türkiyemizin bütçesine katkıda bulunmaktan da gurur duyuyoruz. 2008 yılı gelirlerimiz 8,8 milyar TL olurken; geçen yıl Hazine'ye ödediğimiz toplam vergi 5,6 milyar TL'ye denk gelmektedir. Türkiye'nin toplam vergi gelirlerinin %3,3'üne denk gelen bu vergi ödemesi ülkemiz için son derece önemli olan bir gelir kaynağı olmuştur. Ayrıca, ülkemizin doğusunda gelişmekte olan şehirlerde yaşayan ailelerin kızlarının eğitimini desteklemekten, öğrenci değişim programlarına sponsor olmaktan ve Türkiye'de sporu desteklemekten de gurur duyuyoruz.

Turkcell'in ortakları kenetlenerek Şirket'in gelişiminde aktif rol üstlenmektedirler. Sevgili Yönetim Kurulu Üyelerine katkıları ve fedakârlıkları için teşekkür etmek isterim. Yönetim Kurulu adına, hızla değişen ekonomik ortamda çok başarılı bir performans sergileyen Turkcell Yönetim Takımı'na da minnettarlığımızı belirtmek isterim. İnanıyoruz ki; Turkcell ürün yelpazesini genişletmeye devam edip Türkiye ve Avrasya Bölgesi'nde daha geniş bir abone ağına hizmet ettikçe önümüzdeki sene daha güçlü bir şirket olacaktır.



Mehmet Emin KARAMEHMET

YÖNETİM KURULU



1 MEHMET EMİN KARAMEHMET
BAŞKAN-ÇUKUROVA HOLDİNG A.Ş.

Mehmet Emin Karamehmet, Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine ilk kez 30 Eylül 1993'te atanmıştır. Son olarak ise 22 Mayıs 2006 tarihinde bu göreve yeniden seçilmiştir. Kendisi aynı zamanda Çukurova Holding şirketlerinin Yönetim Kurulu Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi'dir. Mehmet Emin Karamehmet, Kent İngiltere'de, Dover Koleji'nde eğitim almıştır.

2 AIMO ELOHOLMA
ÜYE

Aimo Eloholma 22 Ağustos 2007 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atanmıştır. Eloholma, aynı zamanda 2003-2004 yıllarında Turkcell Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev almıştır. TeliaSonera'ya 1974 yılında katılan Aimo Eloholma veri iletişimi, satış ve pazarlama, iş geliştirme, kurumsal planlama ve uluslararası operasyonlarda yönetici ve üst düzey yönetici pozisyonlarında bulunmuştur. Şu anda TeliaSonera Avrasya'da Uluslararası İş Destek Bölümü Başkanlığı, Megafon Yönetim Kurulu Başkanlığı ve Fintur Holding, TeliaSonera UTA Holding, TeliaSonera Asia Holding ve de Telecom Invest Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürütmektedir. Helsinki Teknoloji Üniversitesi Elektrik Mühendisliği yüksek lisans derecesine sahip olan Eloholma, ekonomi ve işletme derecelerine de sahiptir.

3 OLEG MALIS
ÜYE

Oleg Malis, 22 Mayıs 2006 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atanmıştır. Malis, Altimo'da Kıdemli Başkan Yardımcısı olarak görev yapmaktadır. Altimo'da 2005 yılında çalışmaya başlayan Malis, 2003-2005 yılları arasında Golden Telecom firmasında Kıdemli Başkan Yardımcısı ve Birleşme ve Satın Almalardan Sorumlu Yönetici olarak görev yapmıştır. Golden Telecom'a katılmadan önce Investelectrosvyaz ve Corbina Telecom'u kuran Malis, Moskova Devlet Havacılık Teknik Üniversitesi Ergonomi ve Bilgi Ölçüm Sistem Mühendisliği Bölümü'nden mezundur.

4 ALEXEY KNUDYAKOV
ÜYE

Alexey Khudyakov, 22 Mayıs 2006 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atanmıştır. Kendisi aynı zamanda Kyivstar'ın Yönetim Kurulu Üyesi olarak da görev yapmaktadır. 2004 yılına kadar Alfa Bank'ta Başkan Yardımcısı olarak Alfa Grubu'nun Golden Telecom ve Kyivstar'daki yatırımlarını yöneten Khudyakov, halen Altimo'da Başkan Yardımcısı görevini yürütmektedir. Khudyakov, 1998-2002 yılları arasında McKinsey & Co. Moskova ofisinde görev almıştır. Khudyakov'un INSEAD'den işletme, Moskova Fizik ve Teknoloji Enstitüsü'nden uygulamalı matematik ve fizik yüksek lisans derecesi bulunmaktadır.

5 TERO ERKKI KIVISAARI
ÜYE

Tero Erkki Kivisaari, 14 Mayıs 2007 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atanmıştır. Kivisaari, 1 Mayıs 2007 tarihinden bu yana Telia Sonera'nın Avrasya operasyonlarını yürütmektedir. Bunun yanı sıra, Fintur Holdings BV'nin Yönetim Kurulu Başkanı ve MegaFon Yönetim Kurulu Üyesi'dir. Daha önce Telia Sonera'nın Avrasya Operasyonlarının Mali İşlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı ve Başkan Yardımcılığı görevlerini yürüten Kivisaari, Helsinki School of Economics Finans Bölümü'nde doçentlik yapmıştır. Finans alanında yüksek lisans derecesine sahiptir.

6 MEHMET BÜLENT ERGİN
ÜYE

Mehmet Bülent Ergin, ilk kez 29 Nisan 2005 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atanmıştır. Son olarak ise 22 Mayıs 2006 tarihinde bu göreve yeniden seçilmiştir. Hochtief AG Birinci Boğaz Köprüsü inşaatı ve Tefken A.Ş. Irak-Türkiye boru hattı inşaatında çalıştıktan sonra iş yaşamına Çukurova Holding'de devam etmiştir. Çukurova İthalat ve İhracat TAŞ'de yönetici, Maysan A.Ş. ve Baytur Trading SA'da Murahhas Aza olarak görev alan Mehmet Bülent Ergin, halen Genel Denizcilik Nakliyatı A.Ş., Show TV ve Akşam Gazetesi'nde Yönetim Kurulu Başkanlığı ile Çukurova Holding'de Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini sürdürmektedir. Mehmet Bülent Ergin, Robert Kolej İnşaat Mühendisliği Bölümü'nü bitirmiştir.

7 COLIN J. WILLIAMS
ÜYE

Colin J. Williams, 22 Mayıs 2006 tarihinde Turkcell Yönetim Kurulu Üyeliğine atandı. Kendisi aynı zamanda Turkcell Yönetim Kurulu Denetim Komitesi Başkanı ve oy kullanma hakkı olan üyesidir. Bunun yanı sıra Avrupa, Kuzey Amerika ve Güney Afrika'da faaliyet gösteren bir paketleme firması olan Treofan'da Denetim Direktörlüğü ve Denetim Kurulu Başkanlığı, kimyasal mamuller şirketi olan Yule Catto'da İcra Fonksiyonu Olmayan Yönetim Kurulu Üyeliği, oy kullanma hakkı olan Denetim ve Ücretlendirme Komiteleri Üyeliği, Avrupa ve ABD'de faaliyet gösteren bir tüketim ve endüstriyel paketleme firması olan Clondalkin'de Yönetim Kurulu Başkanlığı, Denetim ve Ücretlendirme Komiteleri Başkanlığı, yine Avrupa ve ABD'de faaliyet gösteren bir endüstriyel tekstil şirketi olan Dewhurst'da Yönetim Kurulu Başkanlığı yapmaktadır. Williams, Ocak 2001'den Aralık 2004'e kadar, paketleme, kişisel bakım ve temizlik kâğıtları ürünleri konusunda faaliyette bulunan SCA Kuzey Amerika'da Şirket Başkanı olarak görev almıştır.

Uluslararası Corrugated Paketleme Enstitüsü (ICCA), Avrupa Paketleme Federasyonu ve Kâğıt Üreticileri Federasyonu'nda (CEPI) uzun süreli Yönetim Kurulu Üyeliği ve Başkan Yardımcılığı yapan Williams, 2002 ve 2004 yılları arasında da, Propac Europe Kurucu Başkanlığı ve Greater Philadelphia Chamber of Commerce Yönetim Kurulu Üyeliği yapmıştır. Oluklu paketleme firması olan Bowater'da dört yıl boyunca Murahhas Azalık yapmadan önce, Williams, 1988-2001 yılları arasında SCA Paketleme'nin şirket başkanlığını yürütmüştür. Williams, Johnson & Johnson'un Hollanda'da kurulu dokunmamış kumaş fabrikası olan Chicopee firmasının, Satış Direktörlüğü ve Genel Müdürlüğünü 1978 ve 1984 yılları arasında yapmıştır. Kimya mühendisliği konusunda yüksek lisans sahibi Williams'ın, NYU'dan işletme yüksek lisansı ve İsveç Lund Üniversitesi'nden fahri doktora bulunmaktadır.

SÜREYYA CİLİV, GENEL MÜDÜR “2008 YILINDA OPERASYONEL ORTAMIMIZDA KARŞILAŞTIĞIMIZ ZORLUKLARA RAĞMEN KAYDETTİĞİMİZ GÜÇLÜ SONUÇLARIMIZDAN MEMNUNUZ.”

2008 yılında iş dünyası tarihinin karşılaştığı en zorlu koşullarda ortaya koyduğumuz performanstan memnunuz. Yıl boyunca, global makroekonomik ortamdaki dalgalanmalara ve faaliyet ortamımızdaki, siyaset, mevzuat ve rekabetten kaynaklanan engellere rağmen gelirlerimizde büyüme sağladık ve güçlü nakit yaratımını sürdürdük. Bu güçlükler ve ciddi rekabete rağmen sağlam sonuçlar elde ettik: Yılın son çeyreğinde Türk lirasının ABD doları karşısında %23,5 değer kaybetmesine rağmen, konsolide gelirlerimiz %10,1 oranında artarak 7,0 milyar ABD dolarına ulaştı; net gelirimiz %36 oranında artarak 1,8 milyar ABD dolarına yükseldi ve FAVÖK %2 gibi hafif bir düşüş ile 2,6 milyar ABD doları seviyesinde gerçekleşti. Turkcell Grubu'nun yurtdışındaki iştirakleri de dahil olmak üzere toplam abone sayısı 2008 yılında 62 milyona yükseldi.

2008 Yılı Çok Zor Bir Faaliyet Ortamına Sahne Oldu

Yılın en başında Türkiye'nin mali piyasaları küresel ekonomik endişelerden ve ülkede artan siyasi gerilimden olumsuz yönde etkilendi. Küresel ekonomideki bu kötüye gidişin etkileri 2008'in ikinci yarısında daha da kritik hal aldı. Artık "resesyon" olarak atıfta bulunulan 2008 küresel krizi, başlıca pazarlarımızda da GSYH artışının önemli ölçüde yavaşlaması, tüketici güveninin azalması ve para birimlerinin de önemli ölçüde değer kaybetmesi şeklinde etkilerini gösterdi.

Regülasyon ortamında ise Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun (BTK) Ekim 2007'de mobil operatörlerin perakende fiyatlandırmalarını denetim altına almak üzere taban ve tavan fiyatları belirlemesi pazarlama ve iletişim faaliyetlerimizi olumsuz etkiledi. Yılın ilk çeyreğinde, kampanya faaliyetlerimizin kısıtlanması nedeniyle tarihimizde ilk kez abone bazında kayıp yaşadık.

Abone kayıp oranımızın artması ve kullanıcı başına ortalama gelirimizin azalmasıyla beklenenden daha düşük bir performans kaydettik. Bu durum, ara bağlantı ücretlerinde 1 Nisan'dan itibaren geçerli olmak üzere yapılan %33 oranındaki ani indirimle birlikte Turkcell hisselerinde düşüşe yol açarak hissedarlarımızda hayal kırıklığı yarattı.

Temel faaliyet alanımız olan mobil iletişim piyasasında büyüme makroekonomik gelişmeler yüzünden yavaşladı.

Kampanya ve iletişim faaliyetlerimizin kısıtlandığı dönemde, rakiplerimizin başlattığı abone kazanmaya yönelik agresif teklifler, satış kanalı aksiyonları ve fiyat algılamasını yönetmeye yönelik kampanyaları, Mobil Numara Taşınabilirliğinin başlamasıyla birlikte, yıl sonuna doğru fiyatlandırma üzerine yoğunlaştı.

Tüm Olumsuzluklara Rağmen, Fark Yaratan Değer Tekliflerimizle Türkiye Pazarının Lideriyiz

9 Kasım'da uygulamaya başlayan Mobil Numara Taşınabilirliğinin hayata geçmesinin hemen ardından yılı net abone alımı ile tamamlamış olmamızdan gurur duyuyorum. Açıkçası, bu durum bir sürpriz değildir. Yeni kampanyalar ve teklifler sunma kabiliyetimizi tekrar kazandıktan sonra, fark yaratan değer tekliflerimizi ve markamızın çekiciliğini ortaya koyarak 2008'in ikinci çeyreğinde operasyonel performansımızda kısa sürede toparlanma gerçekleştirdik. Giderek daha rekabetçi hale gelen bir ortamda yıl boyunca abone sayımızı, iletişim trafiğindeki payımızı ve gelirlerimizi artırdık.

Türkiye'de abone sayımızı 37,0 milyona çıkararak pazar liderliğimizi sürdürdük. Katma Değerli Servislerimizi ile de bağlantılı yaratarak özellikle yüksek gelir yaratan müşteri grubundaki pazar payımızı koruduk.

2008 yılında başarılı değer tekliflerimizi daha da vurgulamak suretiyle Turkcell'i farklılaştırmaya devam ettik. 2008 yılında Türkiye dahil olmak üzere konsolide sermaye harcamalarımız, mobil iletişim hizmetlerimizin de üstün kalitesini vurgulayarak, 808 milyon ABD doları olarak gerçekleşti. Yıl boyunca, en geniş abone kitlesi için en avantajlı kampanyalar sunarak, belirli ihtiyaçlara cevap veren birçok teklif tasarladık ve bunları etkin biçimde duyurduk. Markamızın yaygınlığını sağlamak amacıyla alt bayilerimize odaklanarak dağıtım kanallarımızın etkinliğini vurgularken, Katma Değerli Servislerimizi güçlendirmeye önem verdik. Marka işbirlikleri ile sunduğumuz teklifler sayesinde 6 milyon genç ve kurumsal kulüp üyemiz 120 milyon TL değerinde fayda elde etti. Değer tekliflerimize, "Türkiye'ye en çok Turkcell Kazandırır" konsepti ile benimsediğimiz altınıncısı ekleyerek, kapsamını genişletmekten de iftihar duyduk.

Türkiye'nin Turkcell'i Türk Ekonomisine ve İnsanına Doğrudan Katkı Sağlıyor

Turkcell'in yıllar içinde değerli bir marka yaratmış olmasından gurur duyuyoruz. Sosyal sorumluluğunun bilincindeki bir şirket olarak 2008 yılında Türk ekonomisine ve insanımıza doğrudan katkı sağlarken, markamıza yatırım yapmaya da devam ettik.

2006'da Erzurum'da ve 2008'de Diyarbakır'da açtığımız çağrı merkezleri, ekonomik açıdan gelişmekte olan bu bölgelerde yaklaşık 1.160 gence istihdam sağlayarak Birleşmiş Milletler tarafından Örnek Proje olarak nitelendirildi.

2008 yılında Turkcell'in konsolide gelirleri 8,8 milyar TL olarak gerçekleşti, yine aynı dönemde, vergiler yoluyla, Türk ekonomisine sağladığımız katkılarının toplamı yaklaşık 5,6 milyar TL oldu. Bunun yaklaşık 2 milyar TL'si iletişim vergilerinden, 900 milyon TL kadari KDV'den ve 1,2 milyar TL'si Hazine payından kaynaklandı. Milli Eğitim Bakanlığı ile birlikte yürüttüğümüz "Gönül Köprüsü" projesinde, Türkiye'deki çeşitliliği vurgulamak, anlayış ve hoşgörüyü güçlendirmek amacıyla, toplam 100.000 öğrencinin yararlandığı tutkulu bir değişim programı çerçevesinde Türkiye'nin farklı bölgelerinde yaşayan öğrencilere büyük şehirleri, büyük şehirlerde oturanlara ise küçük kasabaları gezdirdik. Gelişmekte olan bölgelerde yaşayan kızlarımız başta olmak üzere Türkiye'nin eğitimine katkı sağlama kararlılığımızdan hiçbir zaman vazgeçmedik. 2000 yılından bu yana 20.000 kız öğrenciye burs sağladık. Bunlardan bir kısmı üniversitelere girdi ve bazıları çalışma hayatına atıldı.

Milli Futbol ve Basketbol Takımlarımızı da destekledik ve Türkiye'nin toplumsal gelişimine katkı sağlayacak anlamlı projelerin sponsorluğunu üstlendik.

Uluslararası İştiraklerimizin Katkısı Büyümeye Devam Ediyor.

Ukrayna pazarındaki konumunu ciddi boyutta güçlendiren Astelit'ten çok memnunuz. Astelit'in üç aylık aktif abone sayısı geçen seneye kıyasla %31,5 oranında artarak 7,1 milyon oldu ve Ukrayna'daki toplam abone bazının %63'ünü oluşturdu. Ülkenin para birimi olan Grivna'nın ABD doları karşısında %52 oranında değer kaybetmesine rağmen, gelirlerini %71,4 oranında artırarak 438,7 milyon ABD dolarına çıkaran Astelit, 32,3 milyon ABD doları tutarında FAVÖK ile, ilk defa yıllık pozitif operasyonel kârlılık kaydetti.

GENEL MÜDÜR'ÜN MESAJI

Fintur ile faaliyet gösterdiğimiz Kazakistan, Azerbaycan, Moldova ve Gürcistan'daki mobil iletişim operasyonlarımız, pazarlarındaki konumlarımızı daha da güçlendirdiler. Fintur operasyonları büyümeye devam ederek, Turkcell'in net kârına, özsermaye metoduna göre, 151 milyon ABD doları tutarında katkı sağlarken, 83 milyon ABD doları tutarında ilk temettü ödemesini de gerçekleştirdi.

Kayda değer bir başka gelişme ise Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde KKTCELL'in videolu telefon ve mobil geniş bant ile ilk 3. nesil servislerini hizmete sunmasıydı.

Belarus'ta ise BeST'in %80'inin satın alınması ile ilgili işlemleri sonuçlandırarak şebeke kurulum ve marka relansmanını başlattık.

Önümüzde Daha Zorluklar Var

İlerleyen zamanlarda karşılaşıcağımız güçlükler daha da artabilir. IMF'nin deyimiyle 2009 yılında, "Büyük Resesyon"un, dünya genelinde tüketici ve iş dünyası güveninde çöküş yaratarak, İkinci Dünya Savaşı'ndan beri, ilk kez küresel ekonomik büyümede daralmaya yol açması bekleniyor.

Regülasyon alanında ise, mobil ara bağlantı ücretlerinde olası bir indirim, BTK'nın gündeminde olabilir. AB ülkelerinde mobil ara bağlantı ücretlerinde 2008 yılında ortalama %12 indirim gerçekleşmişken, aynı dönemde Türkiye'de bu oran %33 olarak gerçekleşmiştir. Türkiye'de 1 Nisan 2008 itibarıyla yürürlükte olan mobil ara bağlantı ücretleri, Avrupa ülkeleri ortalamasının %57 altındadır, dolayısıyla, BTK'nın olası mobil ara bağlantı indirimine gitmesinin makul olmadığını düşünüyoruz.

Bunun yanı sıra, serbestleşme sonucunda, daha fazla dinamizm ve adil rekabet dinamiklerinin hakim olmasını ümit ettiğimiz, sabit hat pazarına karşılık, rekabetin sadece mobil iletişim pazarında yoğunlaşmakta olduğunu görüyoruz.

Yurtiçi ve Dışında Yeni İş Fırsatları Kollayarak Büyümeye Kararlıyız

İletişim ve teknoloji alanında lider bir şirket olan Turkcell, giderek çetinleşen bir faaliyet ortamında manevra yapabilecek bir konuma sahiptir. Güçlü nakit yaratma kabiliyetimiz ve temkinli mali yönetimimiz sayesinde gerek yeni uluslararası pazarlardaki büyüme fırsatlarını değerlendirmek, gerekse Türkiye'deki yeni iş fırsatlarına odaklanmak için uygun bir konumdayız.

Kuşkusuz, 2009 yılında GSYİH azaldıkça küresel ekonomik durgunluk Türkiye'yi olumsuz etkileyecektir. Temkinli tutumumuzu sürdüreceğiz, gelişmeleri ve bunların olası etkilerini izlemeye devam edeceğiz.

Beklentimiz yavaş bir hız ile büyüyen mobil pazarında hat penetrasyonunun 2008'e göre pek az artacağı yönünde ise de, TL cinsinden gelir artışı sağlayabileceğimize inanıyoruz. Zor koşulların hakim olduğu bir ortamda artan maliyetlerin yaratacağı baskının farkındayız. Ancak, yatırımlarımızı 2009'da iki katına çıkararak sürdürmeye de kararlıyız. Geleceğine her zaman inandığımız Türkiye'ye 1.300 milyon ABD doları, uluslararası işbirliklerimiz için ise 300 milyon ABD doları harcamayı planlıyoruz.

Büyüme Azmimizi Koruyoruz

Türkiye'de 3. nesil lisanslarının onaylanmasının ardından, en geniş frekans bandı için 358 milyon Euro'luk en yüksek teklifi vererek aldığımız A tipi lisansımız kalite, kapsama alanı ve hız açısından bizi rakiplerimizden farklı bir noktaya taşıyacaktır. 3. nesil teknolojisinin gelişi ve gelişmesi içerik ve çözümlerde önemli iyileşmeler getirecek, Şirketimizin dağıtım, altyapı, içerik ve çözüm ortaklarından oluşan "ekosistemine" olumlu katkılar yapacaktır. Türkiye pazarında yeni bir çağ başlatacak olan 3. neslin 2009 yılı ortalarında uygulamaya konulması bekleniyor.

Teknolojide öncü bir kuruluş olarak Türkiye pazarına getirdiğimiz BlackBerry Bold ve i-Phone 3G gibi akıllı telefonları destekleyerek Katma Değerli Servislerimizi daha da ön plana çıkaracağız. Mobil İnternette alınan vergilerin %25'ten %5'e indirilmesi ve 3. nesil teknolojilerinin devreye girmesiyle önümüzdeki yıl, 2008'de %27 oranında artarak Grubun konsolide gelirlerinin %14'ünü oluşturan Katma Değerli Servislerimizden elde edeceğimiz gelirleri artırma yönünde büyük bir olanağa kavuşacağımızı düşünüyoruz.

Mobil iletişim, İnternet ve yakınsamanın büyüme için iyi fırsatlar oluşturduğuna inanıyoruz. Türkiye'de sabit geniş bant alanında faaliyet gösterdiğimiz işimiz Tellcom, alanında başlıca oyuncuların biri olma hedefiyle ülkenin büyük şehirlerinde fiber optik şebeke kurulum çalışmalarını sürdürüyor. Tellcom ile şebekemizde daha fazla sinerji elde etmeyi ve Türkiye'de Mayıs ayında gerçekleşmesi beklenen serbestleşmenin ardından sabit geniş bant alanında büyüme fırsatlarını değerlendirmeyi amaçlıyoruz.



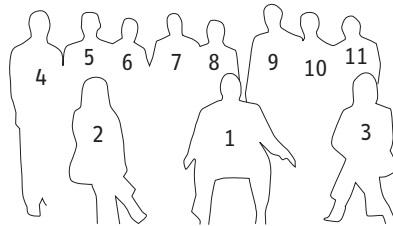
Sabit hat ve geniş bant sektöründe alternatif oyuncuların katılımıyla pazarın daha rekabetçi ve serbest hale gelmesini sağlayacak reformlara ve düzenlemelere ihtiyacı olduğunu düşünüyor ve bu reformların bir an önce gerçekleşmesini umud ediyoruz. Gerekli düzenlemelerin ve serbestleştirmelerin gerçekleştirilmesiyle Türkiye'nin büyüme potansiyelinin daha da artacağına inanıyoruz.

Bizi "Türkiye'nin Turkcell'i" yapan tüm Turkcell ekibine teşekkürlerimi sunuyorum. Şirketimiz amaç ve hedeflerine onların görev aşkı, zekâsı, heyecanı ve hayal gücü sayesinde ulaştı. Ayrıca bu süreçteki paha biçilmez ve istikrarlı destekleri için Yönetim Kurulumuza ve gerek şimdiki gerekse gelecekteki başarılarımızın temelini oluşturan bağlılıkları için de müşterilerimize teşekkür ederim.

Süreyya CİLİV

Süreyya CİLİV

YÖNETİM TAKIMI



Önemli Not: Bireysel Satış Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürüten Sn. Levent Burak Demiralp, 1 Temmuz 2008 tarihi itibarıyla görevinden ayrılmıştır. Bireysel Satış Genel Müdür Yardımcılığı görevine aynı tarih itibarıyla Sn. Emre Sayın atanmıştır. İş Geliştirme konularından sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütmekte olan Cenk Serdar, 13 Mart 2009 itibarıyla görevinden ayrılmıştır.

1 SÜREYYA CİLİV

GENEL MÜDÜR

Süreyya Ciliv Turkcell Ailesi'ne 9 Ocak 2007 tarihinde katılmıştır. 2000 - 2007 yılları arasında ABD'de Microsoft Global Satış, Pazarlama ve Hizmet Grubu'nda çeşitli yöneticilik pozisyonlarını üstlenmiş, 1997-2000 yılları arasında Microsoft Türkiye'nin Ülke Genel Müdürü olarak görev yapmıştır. Ciliv, 1997'ye kadar ABD Boston'da kurduğu Novasoft Systems Inc'in Genel Müdürlük ve Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürütmüştür. Süreyya Ciliv MBA derecesini 1983 yılında Harvard Üniversitesi'nden almış, 1981'de Michigan Üniversitesi Endüstri ve Operasyon Mühendisliği ile Bilgisayar Mühendisliği bölümlerini şeref listesine girerek tamamlamıştır.

2 LALE SARAL DEVELİOĞLUGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
PAZARLAMA

Lale Saral Develioğlu, Turkcell ailesine 2003 yılında katılmıştır ve 19 Haziran 2006 tarihinden itibaren Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görevini sürdürmektedir. Lale Saral Develioğlu, bu göreve atanmadan önce Turkcell'de Bireysel Pazarlama Bölüm Başkanı olarak çalışmaktaydı. Profesyonel iş hayatına Unilever'de başlayan Lale Saral Develioğlu, Unilever'de çeşitli pazarlarda Pazarlama Müdürü olarak görev yapmıştır. Develioğlu, Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü mezunudur. Rensselaer Polytechnic Enstitüsü'nde yönetim mühendisliği üzerine lisansüstü eğitimini tamamlamıştır.

3 SELEN KOCABAŞGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
İŞ DESTEK

Selen Kocabaş Turkcell ailesine 2003 yılında katılmıştır. Çalışan İlişkileri Yönetimi, İç İletişim, Akademi, Turkcell Grup Organizasyonel Gelişim, Satın Alma ve Kontrat Yönetimi ve İdari İşler Bölümlerinden Sorumlu İş Destek Genel Müdür Yardımcısı olarak görevini sürdürmektedir. İş hayatına Koç Holding'de başlayan Kocabaş, Arçelik'te insan kaynakları uzmanı, Marshall'da İnsan Kaynakları Koordinasyon Şefi, DanoneSA'da da İnsan Kaynakları Direktörü olarak çalışmıştır. İstanbul Üniversitesi İngilizce İktisat Bölümü mezunudur. Marmara Üniversitesi'nde insan kaynakları yönetimi lisansüstü eğitimini tamamlamıştır.

4 SERKAN OKANDANGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
FINANS

Serkan Okandan, Turkcell ailesine 2000 yılında katılmıştır ve 1 Ocak 2006 tarihinden itibaren Finans Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görevini sürdürmektedir. Okandan, bu göreve atanmadan önce Turkcell'de Finansal Kontrol ve Raporlama Bölüm Başkanı olarak çalışmaktaydı. Profesyonel iş hayatına 1992 yılında PriceWaterhouseCoopers'ta başlayan Serkan Okandan, daha sonra DHL ve Frito Lay'de finansal kontrolör olarak görev yapmıştır. Serkan Okandan Boğaziçi Üniversitesi Ekonomi Bölümü mezunudur.

5 ORHAN GEMİCİOĞLU

TURKCELL GRUP HUKUK MÜŞAVİRİ

Orhan Gemicioğlu, 1944 yılında Lüleburgaz'da doğmuştur. Yüksek öğrenimini İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nde 1967 yılında tamamlamıştır. 1970 yılından beri İstanbul Barosu'na kayıtlı olarak avukatlık yapmaktadır. Meslek hayatı süresince farklı sektörlerdeki birçok şirkete danışmanlık hizmeti vermiştir. 1986 yılından beri Telekomünikasyon Hukuku alanında uzmanlaşmıştır. Turkcell'in kuruluşundan beri Turkcell ve Turkcell Grubu'nun Hukuk Müşaviri olarak görev yapmaktadır. Bugüne kadar Turkcell'in tüm projelerinde yer almıştır.

6 CENK BAYRAKDARGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
BİLGİ VE İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Turkcell'e 2002 yılında katılan Cenk Bayraktar, Nisan 2006 tarihinden itibaren Servis ve Ürün Geliştirme Genel Müdür Yardımcılığı görevindedir. Bu göreve atanmadan önce İçerik Servisleri ve İş Ortakları Bölüm Başkanı olarak çalışmaktaydı. İş hayatına Koç Holding'te MT olarak başlayan Bayraktar, Arçelik'te bilgi sistem sorumluluğu ve üretim takım liderliği görevlerinin ardından Corbuss ve Turkcell'de İş Geliştirme Yöneticisi olarak görev yapmıştır. İTÜ Elektronik Haberleşme Bölümü mezunudur. Texas A&M Üniversitesi'nde Endüstri Mühendisliği lisansüstü eğitimini tamamlamıştır.

7 İLTER TERZİOĞLUGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
ŞEBEKE OPERASYONLARI

İlter Terzioğlu, 1 Nisan 2006 tarihinden itibaren Turkcell Şebeke Operasyonlarından Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görevini sürdürmektedir. 1993 yılından itibaren iletişim sektöründe olan İlter Terzioğlu, Ericsson, Superonline ve Show TV'de Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapmıştır. İlter Terzioğlu İstanbul Üniversitesi Ekonometri Bölümü mezunudur.

8 KORAY ÖZTÜRKLERGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
KURUMSAL İLETİŞİM VE İLİŞKİLER

Koray Öztürkler, Turkcell Ailesi'ne 1998 yılında katılmıştır ve 9 Nisan 2008'den beri Kurumsal İletişim ve İlişkilerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütmektedir. Öztürkler, bu göreve atanmadan önce Turkcell'de Yurtdışı İş Geliştirme Direktörü ve ardından Yatırımcı İlişkilerinden Sorumlu Bölüm Başkanı olarak görev yapmıştır. İş hayatına ABD'de başlayan Koray Öztürkler, Accenture Consulting'de ve Yapı Kredi'de görev almıştır. Öztürkler, Johnson C. Smith Üniversitesi Pazarlama Bölümü mezunudur. Mercer Üniversitesi'nde MBA ve MIS konsantrasyonu üzerine lisansüstü eğitimini tamamlamıştır.

9 EMRE SAYINGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
KURUMSAL SATIŞ

Emre Sayın Turkcell ailesine Kurumsal Müşteriler Yönetiminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak 2007 yılında katılmıştır. Turkcell'deki görevi öncesinde Pazarlama ve Tic. A.Ş.'de Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı, 2002-2005 yılları arasında Kodak A.Ş.'de Genel Müdür olarak görev almıştır. 1999-2002 yılları arasında Microsoft Türkiye'de Pazarlama Genel Müdür Yardımcılığı, 1992-1999 yılları arasında ise Unilever'de Zincir Mağazalar, Ticari Pazarlama, Pazarlama Müdürlüğü yapmıştır. Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Emre Sayın, Rutgers Üniversitesi'nde yüksek lisansını tamamlamıştır.

10 TAYFUN ÇATALTEPEGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
KURUMSAL STRATEJİ VE REGÜLASYONLAR

Tayfun Çataltepe Turkcell Ailesi'ne Kurumsal Strateji ve Uluslararası Genişlemeden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak 2007 yılında katılmıştır. Boğaziçi Üniversitesi'nden Elektrik Mühendisliği lisansı, Michigan Teknoloji Üniversitesi'nden yüksek lisans, California Üniversitesi'nden de doktora derecelerini almıştır. Bell Laboratuvarları'nda ARGE Mühendisliği, AT&T'de IP Network Planlama projelerinin yönetimini yaptıktan sonra Aycell'de Teknik Operasyonlar, AVEA'da da Şebeke Operasyonları ve Regülasyondan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapmıştır. Çataltepe, 2006-2007 yılları arası Ernst & Young'da Birleşme ve Satın Alma Sonrası Kurumsal Entegrasyon Servisleri Avrupa Telekom Sektör Sorumluluğu görevini yürütmüştür.

11 EKREM YENERGENEL MÜDÜR YARDIMCISI,
KURUMSAL MÜŞTERİ YÖNETİMİ

Ekrem Yener Turkcell Ailesi'ne Kurumsal Müşteriler Yönetiminden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak 2007 yılında katılmıştır. Turkcell'deki görevi öncesinde sırasıyla, Microsoft Türkiye'de Ankara Bölge Yöneticiliği, Pazarlama Genel Müdür Yardımcılığı ve 2004-2007 yılları arasında Microsoft İş ve Strateji Geliştirme Genel Müdür Yardımcılığı yapmıştır. 1982 yılında İTÜ Metalürji Mühendisliği Bölümü'nden mezun olan Ekrem Yener, 1986 yılında California Üniversitesi Berkeley'de Materials Science ve 2002 yılında Kellogg Üniversitesi'nde üst düzey pazarlama yönetimi konusunda yüksek lisanslarını tamamlamıştır.

TURKCELL İŞTİRAK YÖNETİCİLERİ



GLOBAL BİLGİ
BAHADIR PEÇKAN



TURKCELL TECH
SEMİH İNCEDAYI



TURKKULE
EKREM ÖZORBEYİ



ASTELIT-LIFE:)
TANSU YEĞEN



INTELTEK-İDDAA
AHMET SEZER



KKTCELL
DAĞHAN FELLAHOĞLU



TELLCOM
MURAT ERKAN



BeST
ÖZCAN ERİŞ

1 GLOBAL BİLGİ
BAHADİR PEKKAN

Bahadır Pekkan, ulusal ve uluslararası pek çok şirkette yönetici pozisyonunda üstlendiği görevlerin ardından 2005 yılında, çağrı merkezi sektörünün lider kuruluşu Global Bilgi A.Ş.'de çalışmaya başlamıştır. Pekkan, Global Bilgi'de Finanstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak yaklaşık 1,5 yıl görev yaptıktan sonra, 1 Haziran 2006'da üstlendiği Genel Müdürlük görevini halen sürdürmektedir. 1967 İstanbul doğumlu olan Bahadır Pekkan, Saint Benoit Lisesi ve Boğaziçi Üniversitesi Matematik Bölümü mezunudur. Pekkan, Marmara Üniversitesi'nden Sermaye Piyasaları ve Borsa, Yeditepe Üniversitesi'nden ise finans-muhasebe dalında master derecesine sahiptir.

2 TURKCELL TECH
SEMİH İNCEDAYI

Semih İncedayı, Aralık 2006'da Turkcell'de çalışmaya başlamıştır. Nisan 2007'de Turkcell Teknoloji Genel Müdürü olan Semih İncedayı halen bu görevi sürdürmektedir. Koç Grubu'nda 10 yıllık çalışma hayatından sonra, dört yıl Telsim, iki yıl da Borusan Telekom'da yöneticilik yapmıştır. Semih İncedayı, 1965 İstanbul doğumludur. İstanbul Erkek Lisesi'nin ardından ODTÜ Bilgisayar Mühendisliği Bölümü'nden 1988 yılında mezun olmuştur.

3 TURKKULE
EKREM ÖZORBEBİ

Ekrem Özorbeyi, 01 Temmuz 2008 tarihinden bu yana Turkcell Genel Müdürü olarak görev yapmaktadır. 1995'te Telsim'de Planlama Mühendisi olarak çalışmaya başlayan Özorbeyi, 1996 -1998 yılları arasında Netaş'ta çalışma hayatına devam etmiştir. 1998'de Turkcell'de Radyo Şebeke Proje Koordinatörü olarak göreve başlayan Ekrem Özorbeyi, 1999'da Hücre Planlama Birim Yöneticiliğine, Temmuz 2006 itibarıyla Radyo Şebeke Bölüm Yöneticiliğine atanmıştır. Lisans eğitimini Yıldız Teknik Üniversitesi'nde 1982-1986 yılları arasında tamamlayan Ekrem Özorbeyi, ardından aynı üniversitede lisans ve lisansüstü çalışmaları yapmış ve 1992-1993 yılları arasında Avusturya Innsbrugg Üniversitesi'nde akademik çalışmalarını sürdürmüştür.

4 ASTELIT-LIFE:)
TANSU YEĞEN

Şubat 2007'de Astelit Genel Müdürü olan Tansu Yeğen, Turkcell ailesine katılmadan önce bilgi teknolojileri ve telekom alanında tanınmış uluslararası şirketlerde çeşitli yöneticilik pozisyonları üstelenerek deneyim ve profesyonel ödüller kazanmıştır. Astelit'ten önce Apple IMC'nin Türkiye Genel Müdürü olarak görev yapan Yeğen, 1999-2005 yılları arasında Microsoft Türkiye Genel Müdür Yardımcılığı görevini üstlenmiştir. Bu pozisyonlardan önce Hewlett Packard Türkiye ve Digital Equipment Türkiye'de çeşitli yöneticilik pozisyonlarını yürütmüştür. Boğaziçi Üniversitesi Elektrik ve Elektronik Bölümü mezunu olan Tansu Yeğen, işletme yüksek lisans derecesini (MBA) Marmara Üniversitesi'nden almıştır.

5 INTELTEK-İDDAA
AHMET SEZER

2001 yılından bu yana İnteltek'te Genel Müdürlük görevini başarıyla sürdüren Ahmet Sezer, iş yaşamına mühendis olarak başlamış ve 1997 yılına kadar mühendislik yapmıştır. Daha sonra Intertech A.Ş. ve Vestel Şirketler Grubu'nda Başkan Yardımcılığı görevini üstlenmiştir. 1998 yılında Vestel Danışmanlık ve Profesyonel Hizmetler Genel Müdürü olarak görev alan Ahmet Sezer, 1982 yılında İTÜ Elektronik Haberleşme Mühendisliği Bölümü'nden mezun olmuştur.

6 KKTCELL
DAĞHAN FELLAHOĞLU

Dağhan Fellahoğlu, Turkcell ailesine 2008 yılında katılmıştır ve 1 Ağustos 2008 tarihinden itibaren Genel Müdür olarak görevini sürdürmektedir. Fellahoğlu, Türkiye ve yurtdışındaki telekomünikasyon ve bilişim pazarında üst düzey görevlerde bulunarak pazarlama, satış, ürün yönetimi ve şebeke tasarımı konularında uzmanlaşmıştır. Fellahoğlu, 1996'dan 2008'e kadar Ericsson firmasının Türkiye, İsveç ve son olarak Güney Doğu Asya, Singapur'daki çeşitli operasyonlarında üst düzey yöneticilik pozisyonlarında görev almıştır. Dağhan Fellahoğlu, Doğu Akdeniz Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği Bölümü mezunudur.

7 TELLCOM
MURAT ERKAN

Tellcom ailesine Haziran 2008'de Genel Müdür olarak katılan Murat Erkan, iş hayatına Toshiba'da başlamıştır. Biltam Mühendislik'te Uygulama Mühendisi olarak görev alan Erkan, daha sonra Cisco Türkiye'de Türkiye'nin ilk "Sistem Mühendisi" görevini yürütmüştür. Cisco'da, aralarında Koç.net, Superonline, Doğan Online, Kablo Net, Ultra TV ve Turkcell gibi şirketlerin öncü projelerinde Teknoloji Lideri, Sistem Mühendisliği, İş Geliştirme Bölüm Yöneticiliği ve Bölge Satış Müdürü gibi çeşitli pozisyonlarda çalışmıştır. Erkan, Tellcom'daki görevinden önce 2006 yılından itibaren Aneltech'te, telekom, mobil, ICT, savunma sanayi ve endüstriyel ürünler sektörlerine yönelik çözümlerin İş Birim Yöneticiliği görevini sürdürmüştür. Murat Erkan, 1992 yılında Yıldız Teknik Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği Bölümü'nden mezun olmuştur.

8 BeST
ÖZCAN ERMİŞ

Ukrayna'da faaliyet gösteren life:) şirketinde 2006 yılından itibaren Bireysel Satış ve Pazarlama Direktörü olarak çalışan Özcan Ermiş, 2008 yılı Eylül ayından itibaren bu görevine ek olarak Belarus life:)da Genel Müdürlük görevini de yürütmektedir. life:)da abone bazında kayda değer bir büyümeye ulaşmayı sağlayan Ermiş, abone başına aylık gelir artışı ve kârlılık artırımı konularından da sorumludur. 2004 yılına kadar Vodafone Türkiye'de Satış ve Pazarlama Direktörü ve 2003 yılına kadar Telsim'de Pazarlama Direktörü olarak görev yaptı. 1995 yılında telekomünikasyon sektörüne Rumeli Telekom'la geçiş yapan Ermiş, iş hayatına 1992'de otomotiv sanayinde pazarlama yaparak başladı. 1970 doğumlu Özcan Ermiş, Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği mezunu ve GSMA - Stratejiler ve Pazarlama Grubu, Türkiye Makine Mühendisleri Birliği ve Boğaziçi Mezunları Derneği üyesidir.



“TÜRKİYE EKONOMİSİNE VE İSTİHDAMINA
KATKI SAĞLAYARAK
milyonlarca yüzü GÜLDÜRÜYORUZ”



İSTİHDAM, VERGİ ÖDEMELERİMİZ VE TEKNOLOJİ YATIRIMLARIMIZLA TÜRKİYE'YE KATKI SAĞLIYORUZ

Turkcell olarak kurumsal şirketlerin, hem ülke ekonomisine, hem de topluma fayda sağlamak ile sorumlu olduklarını düşünüyoruz. Bu doğrultuda, 2008 yılında global ekonomide yaşanan zorluklara ve ciddi rekabete rağmen, özellikle Türkiye'nin doğu illerindeki yatırımlarımız ve yarattığımız istihdam, vergi ödemeleri, sosyal sorumluluk projeleri ile Türkiye'nin Turkcell'i olarak hem ülkemize, hem de insanımıza yaptığımız yatırımlara devam ettik.

Diyarbakır ve Erzurum Çağrı Merkezleriyle, Yaklaşık 2.000 Kişiye İstihdam Sağlıyoruz

2006 yılında Erzurum'da ve 2008 yılında Diyarbakır'da açtığımız çağrı merkezleriyle, gençlerimize iş imkânı sağlayarak, hem bölge gelişimine, hem de ekonomiye katkı sağlıyoruz.



Genç nüfusun yoğun olduğu ve bu sebeple istihdamın önem kazandığı Türkiye'de, özellikle kalkınmada öncelikli illerimizden Diyarbakır ve Erzurum'da açtığımız Çağrı Merkezlerimiz, Türkiye'nin diğer bölgelerindeki çağrı merkezleriyle aynı işleve sahip olarak ülkenin dört bir yanından gelen çağrıları cevaplıyor. Türkiye'de Global Bilgi çatısı altında, Yalova, İzmir, Erzurum, Diyarbakır ve altısı da İstanbul'da olmak üzere toplam 10 lokasyonda hizmet veren ve 2008 sonu itibarıyla yaklaşık 4.635 kişi istihdam eden çağrı merkezlerimizin yanı sıra, Ukrayna'daki Çağrı Merkezi de 2008 sonu itibarıyla 327 çalışanıyla faaliyetini sürdürüyor.

Şubat 2006'dan itibaren bin kişilik çalışanı ile faaliyet göstermekte olan Erzurum Çağrı Merkezimiz, büyük bir başarıya imza atarak Dünya Bankası 2009 Kalkınma Raporu'nda "Örnek Proje" seçildi.

Doğu'daki ilk yatırımımız olan Erzurum Çağrı Merkezi'nden sonra Diyarbakır'da 12,3 milyon ABD Doları tutarında yatırım ile gerçekleştirdiğimiz çağrı merkezimiz ile bölgenin ekonomik ve sosyal kalkınmasına önemli katkıda bulunmak için yola çıktık.



DARALAN DÜNYA EKONOMİSİNDE, ÇOK ULUSLU ŞİRKETLERİN DE İSTİHDAMI AZALTIĞI BİR ORTAMDA, DOĞU VE GÜNEYDOĞU ANADOLU'DA AÇTIĞIMIZ ÇAĞRI MERKEZLERİ İLE TURKCELL GRUP ÇALIŞAN SAYISI 2008'DE 10.355'E ULAŞTI.



Diyarbakır Çağrı Merkezi Açılışı

Türkiye'ye yatırımlarımızı sürdürürken, 20 Ekim 2008'de açılışı yapılan Diyarbakır Çağrı Merkezimizle de bölgede kademeli olarak 2009 yılı sonuna kadar 1.000 gence istihdam sağlamayı hedefliyoruz. Toplam 6.600 metrekare alan üzerine kurulu olan Diyarbakır Çağrı Merkezimizin aylık 2,5 milyon dakikalık üretim potansiyeli sağlamasını bekliyoruz. Diyarbakır Çağrı Merkezimizde çalışan gençler, bölgeden ve Turkcell Akademi ve Dicle Üniversitesi işbirliği ile gerçekleştirilen "Müşteri İlişkileri Gelişim Programı"nı bitiren Dicle Üniversitesi öğrencilerinden seçildi.

Turkcell Global Bilgi İle "En İyi Teknoloji İnovasyonu" Dalında, Dünya Birincisi Seçildik

Türkiye'nin lider müşteri ilişkileri yönetim merkezi konumuna ulaşan Global Bilgi ile uluslararası başarılarına imza atmaya devam ediyoruz. Global Bilgi ile 2003 yılından bu yana ContactCenterWorld.com tarafından dünyanın en iyi çağrı merkezlerini belirlemek üzere düzenlenen, Amerika, Avrupa, Ortadoğu, Afrika ve Asya Pasifik bölgesinin birincilerinin katıldığı ve 18 farklı kategoride derecelendirme yapılan "2008 Dünya Ödülleri" finalinde, "En İyi Teknoloji İnovasyonu" kategorisinde dünyanın en iyi çağrı merkezi seçildik ve "En İyi Müşteri Hizmeti" kategorisinde dünya üçüncüsü olduk.

"En İyi Teknoloji İnovasyonu" kategorisindeki birinciliği, performans yönetiminde farklılaşmayı ve verimliliği artırmayı hedefleyen özel ürün "ccDashboard" ile aldık. "En İyi Müşteri Hizmeti" kategorisindeki ödüle, müşteri hizmetleri, teknolojik alt yapı, çağrı merkezini arayan müşterilerinin beklentilerini karşılamak üzerine geliştirdiği "adil çözüm, ilk çağrıda çözüm" gibi uygulamaların yanı sıra, kişiselleştirilebilen ve müşteriye kendini özel hissettiren hizmet yaklaşımı çalışmaları ile layık görüldük.



Turkcell Ekosistemi İle Türkiye Ekonomisine Katkıda Bulunduk

Turkcell olarak oluşturduğumuz ekosisteme büyük önem veriyoruz. Sıkı işbirlikleri içinde müşterilerimize değer katan çözüm ve servisler sunuyoruz. 202 iş ortağımızla oluşturduğumuz ekosistem sayesinde 500'e yakın servisi hem kurumsal hem de bireysel müşterilerimiz ile buluşturuyoruz. Türkiye'de teknoloji alanında da lokomotif olan Turkcell'in söz konusu iş ortakları sadece Türkiye'de değil Ukrayna'dan, Afrika'ya, İngiltere'den, Birleşik Arap Emirlikleri'ne kadar dünyanın birçok farklı ülkesinde de faaliyet gösteriyor.

Dağıtım Kanalımız İle Yaklaşık 36.000 Kişiye İstihdam Sağladık

Turkcell olarak müşterilerimize hizmet veren satış kanallarımız ile yaklaşık 36 bin kişiye istihdam sağladık. Turkcell'i büyük bir aile olarak düşündüğümüzde yaklaşık 143 bin kişinin geçimine önemli düzeyde katkıda bulunmaktayız. Dijital kanallar, ATM'ler, POS'lar, kiosklar, çağrı merkezleri, internet, WAP, perakende zincirleri, SMS, Dijital TV ve USSD'ler ile yaklaşık olarak 80.000'in üzerindeki kontör satış noktamız ile ülkenin her yanına Turkcell kalitesini ulaştırıyoruz.

2008 Yılında Devlet'in Topladığı Verginin %3,3'ünü Ödedik ve Türkiye Hazinesi'ne 5,6 Milyar TL Direkt Katkı Sağladık

Türkiye'nin Turkcell'i olarak istihdama sağladığımız katkının yanı sıra, Türkiye ekonomisine, ödediğimiz vergilerle de büyük katkıda bulunuyoruz. 2008 yılında, Türkiye Hazine'sine yaklaşık 2 milyar TL iletişim vergisi, yaklaşık 900 milyon TL tutarında Katma Değer Vergisi ve 1,2 milyar TL tutarında da hazine payı olmak üzere diğer vergilerle birlikte yaklaşık 5,6 milyar TL tutarında katkı sağladık. 2008 yılında Devlet'in topladığı verginin %3,3'ünü ödedik. Türkiye'nin Turkcell'i olarak, ülkemize sağladığımız bu katkıdan dolayı büyük gurur duyuyoruz.

Teknolojiyi Öz Kaynaklarımızla Üreterek Türkiye Ekonomisine Katkı Sağlıyoruz

Ülkemizde üretilen yerli bilgi ve teknolojilerin küresel değere dönüştürülmesini sağlıyoruz. Türkiye'nin yüksek nitelikli insan kaynağının ülkemizde oluşmasını ve kalmasını sağlamak amacıyla, bu yüksek nitelikli işgücünü Ar-Ge faaliyetlerimizde değerlendiriyoruz. Bu sayede tersine beyin göçü yaratmayı, ekosistemimizde yer alan firmalarla birlikte büyümeyi ve yurtdışı pazarlara açılarak teknoloji ihraç etmeyi hedefliyoruz.

Ekosistemimiz içinde yer alan 200'den fazla firmayla proje bazında, doğrudan insan kaynağı hizmeti olarak ya da anahtar teslim iş modeli ile çalışıyor ve bu firmaları doğrudan geliştirme faaliyetlerimize dahil ediyoruz.

Servis ve ürün geliştirme faaliyetlerimiz kapsamında, 200'e yakını Ar-Ge faaliyetlerinde görev almak üzere, yaklaşık 700 kişi çalışıyor. Ar-Ge yatırımlarımız sayesinde, global arenada iletişim ve teknoloji alanında örnek oluşturuyoruz. Teknolojiyi öz kaynaklarımızla üreterek, hız, esneklik ve maliyet avantajı yaratıyor ve hem Turkcell Grubu'na rekabet avantajı, hem de Türkiye ekonomisine katkı sağlıyoruz.

2008 yılı Mayıs ayında, Gebze-TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi Teknoloji Serbest Bölgesi'nde, 6 bin metrekare kapalı alana inşa edilen 500 kişilik çalışma kapasitesine sahip yeni binamızın açılışını gerçekleştirdik. Şu anda yaklaşık 300 mühendisin görev aldığı Turkcell Teknoloji'yi, hedeflerimiz doğrultusunda istihdamı artırarak tam bir teknoloji üretim üssü haline getirmeyi planlıyoruz. Servis ve ürün geliştirme ekipleri Turkcell Teknoloji'den aldığı güç ile 2008 yılında üretiminde %35'lik artışla 415 proje gerçekleştirdi. Bu çalışmaların sonunda 10 adet patent başvurusunda bulunduk.

TÜRKİYE'NİN TURKCELL'İ OLARAK 2008 YILINDA 8,8 MİLYAR TL GELİR ELDE EDERKEN AYNI DÖNEMDE DEVLETE 5,6 MİLYAR TL VERGİ GELİRİ KAZANDIRDIK.

AR-GE Çalışmalarımız Avrupa Birliği'nde de Ses Getirdi

Ar-Ge faaliyetlerimizin olgunlaşması ile 2006 sonlarında Tübitak'ın yönettiği ulusal Ar-Ge fonlarına ek olarak Avrupa Birliği 7. Çerçeve Programı ve EUREKA Ar-Ge organizasyonları kapsamında faaliyet göstermeye başladık. Kısa sürede sağlanan gelişmelerle kendi katıldığımız birçok projeye ek olarak ekosistemimizde yer alan birçok firmanın da Avrupa Birliği Ar-Ge programlarında yer almasına destek olduk.

Turkcell, 2008 yılının Haziran ayında geldiği noktada EUREKA organizasyonunun telekomünikasyon alanındaki Ar-Ge kümesi olan CELTIC (Cooperation for a sustained European Leadership in Telecommunications) Yönetim Kurulu'na seçildi. Bu seçim Yönetim Kurulu'nun diğer üyeleri olan Avrupa'nın 12 dev telekomünikasyon firmasının temsilcilerinin onayı ile yapıldı. CELTIC, bilgi ve iletişim teknolojileri (BIT) alanında uçtan-uca çözümler sunan Ar-Ge projelerini hedeflemektedir. Bu kapsamda Avrupa'nın en güçlü oyuncularının yönlendirmesi ile 1 milyar Avro'ya varan projeler üzerinde çalışılmaktadır. Turkcell katıldığı bu çalışmalarla Avrupa'nın geleceğini oluşturacak BIT alanındaki Ar-Ge konularının belirlenmesi, stratejilerinin oluşturulması ve teklif edilen projelerin seçilmesinde aktif rol almaktadır.

Bilgi Teknolojileri ve Telekomünikasyon Sektörlerinin Gelişimine Katkıda Bulunduk

Teknoloji alanında CeBIT Eurasia Fuarı'na sağladığımız destekle Türkiye'de bilgi teknolojileri ve telekomünikasyon sektörlerinin gelişmesine katkıda bulunmaya devam ettik. Son 11 yıldır ana sponsorluğunu üstlendiğimiz bu dev organizasyon, sektörün temsilcilerini uluslararası bir platformda buluşturmanın yanı sıra kamuoyunda teknoloji bilincinin artırılmasında da önemli bir rol oynadı.

**“GÜVENİNİZE güçlü değer
tekliflerimiz ile
KARŞILIK VERİYORUZ”**





KALİTELİ HİZMETLERİMİZ VE EN UYGUN TARİFE SEÇENEKLERİMİZLE MÜŞTERİLERİMİZE KAZANDIRMAYA DEVAM ETTİK

Türkiye'de, en yaygın kapsama alanı, en yüksek ses kalitesi, en geniş hizmet ağı, en uygun fiyat teklifleri, ürün çeşitliliği ve dünyada birçok ilke imza atan uygulamalarla hizmetlerimizde açık ara fark yarattık. Kalitede üstünlüğümüzün yanı sıra, kampanyalarımız hem bireysel, hem kurumsal müşterilerimizin yıl boyunca ve 2008 yılı Kasım ayında başlayan Mobil Numara Taşınabilirliği sürecinde Turkcell'i tercih etmelerinde önemli rol oynadı.

Kapsama Alanı ve Kalitede Yine Lideriz

Kurulduğumuz günden bu yana yaptığımız yatırımlarla Türkiye'nin her köşesine hizmet götürmek üzere çalışıyoruz.

Türkiye, 780 bin km²'yi aşan yüzölçümüyle Avrupa Kıtası'nda Rusya'dan sonra en büyük coğrafyaya sahip ülkedir. 2008 yıl sonu itibarıyla bu geniş coğrafyanın %84,3'ünü kapsıyoruz. Basit bir kıyaslama ile kapsama alanımız, tüm Almanya ve İtalya'nın toplam coğrafi alanları kadardır. 2008 yıl sonu itibarıyla, Türkiye nüfusunun yaklaşık %98,8'i kapsama alanımızdadır.

Turkcell, 2008 yılı başında Türkiye'deki nüfusu 1.000'e kadar olan yerleşim birimlerinin %100'ünü kapsayan tek operatördür. Turkcell olarak nüfusu 500-1.000 aralığında olan yerleşim birimlerinin de %93,5'ini kapsamaktayız.

En kaliteli hizmeti sunma amacıyla kurulduğumuz günden bugüne yaptığımız yatırımlar 2008 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 7,6 milyar ABD Doları'na ve baz istasyon sayımız 15,100'e ulaştı. 2008 yılı sonu itibarıyla şebekemizin %98,9'u EDGE desteklidir.

2008 Yılında Mobil Filomuzu Daha Da Güçlendirdik

Coğrafi şartlar nedeniyle transmision olanağı olmayan yerler için, üzerindeki uydu sistemiyle haberleşme sağlayan mobil araçlar yaptık. Acil durumlarda müdahale hızımızı artırmak amacı ile bu araçları tüm Türkiye'ye dağıttık. Daha çok yerde daha geniş hizmet verebilmek için mobil filomuzu 2008 yılı içerisinde iki katına çıkararak Türk halkına en kaliteli iletişimi sunmaya devam ettik.

TURKCELL, 2008 YILI SONUNDA 1.000 NÜFUSA KADAR OLAN YERLEŞİM BİRİMLERİNİ KAPSAYAN TEK OPERATÖRDÜR.



Kalite ve Kapsamanın Yanında Çevreye De Önem Verdik

Teknolojideki ilerlemeler sayesinde telekom operatörlerinin pek çoğu, abone sayısı artışına rağmen 1995'teki tüketimleri ile karşılaştırılabilir seviyede enerji tüketiyorlar. Mobil iletişim sektörünün gelişmesi; seyahat ihtiyacının azalması, daha akıllı ev ve ofis ortamları sayesinde CO2 emisyonunun azalmasına katkı sağlıyor. Bu doğrultuda, mobil iletişim firmaları da sosyal sorumluluk bilinci ile enerji tüketimlerini optimize etmek durumundalar.

Turkcell olarak çevreye daha duyarlı olan ve alternatif enerji ile çalışan baz istasyonlarının sayısını artırıyor, bazı bölgelerdeki baz istasyonları için gereken enerji ihtiyacını sağlamak adına alternatif yöntemlere başvuruyoruz.

Turkcell, Türkiye ekonomisine enerji dostu çözümler ile katkı sağlamaya devam ediyor.

Alternatif Enerji Sistemleri

Şehir şebekesinin kullanılmasının coğrafi şartlar veya maliyet nedeniyle mümkün olmadığı yerlerde güneş ve rüzgar enerjisi kullanılarak yapılan çalışmalardır. Alternatif enerji ile saha başına ortalama 4,5 kW'lık tasarruf yapılıyor.

Pasif Soğutma Sistemi

Ortamdaki iç ve dış ısı farklarından faydalanarak, aktif iklimlendirme ihtiyacını azaltan bir sistemdir. Ortam ısı belirlenen değerlerin dışına çıktığında, iç ve dış sıcaklık farkı uygunsa fanı çalıştırarak, iç ve dış sıcaklık farkı uygun değilse klimayı çalıştırarak, en az enerji sarfiyatıyla baz istasyonunun iç sıcaklığını uygun değere getirir.

Turkcell Radyo Şebekesi'nde Aktif Uygulamalar İle Enerji Tasarrufu

Şu an aktif olan uygulamalar sonucu yıllık tasarrufumuz yaklaşık 15.460 MW'a ulaşıyor. Bu da 19.300 tonluk CO2 emisyonuna karşılık geliyor. Başka bir bakış açısı ile bu tasarruf ortalama 15 bin ailenin ya da 60 bin nüfuslu bir şehrin bir yıllık enerji tüketimine eşdeğerdir.



Müşterilerimizin Hayatını Kolaylaştıran ve Cebini Düşünen Faydalarla 2008'de Fark Yarattık

Güçlü değer tekliflerimizle müşterilerimizin memnuniyetini sağlıyoruz. 2008 yılında da bireysel ve kurumsal müşterilerimizin ihtiyaçlarına ve kullanım alışkanlıklarına hitap eden toplam 800 farklı kampanya sunduk.

Türkiye'nin lider iletişim ve teknoloji şirketi olarak yıllardır müşterilerimize en kaliteli, en yaygın ve en ekonomik mobil iletişim hizmetlerini sunmak için çalışıyoruz. 2008 yılında geliştirdiğimiz tarife seçenekleri ile en büyük abone bazına en cazip teklifleri sunarak, müşteri memnuniyeti odağımızı koruduk ve bu alandaki liderliğimizi sürdürdük.

Yeni tarife yapımızı, hem markamızın içten ve samimi marka imajını hem de müşterilerimizin sadakatini güçlendirecek uzun vadeli bir yatırım olarak kurguladık. Böylece, sadece sadakati güçlendirmekle kalmayıp, hem abone alımımızın hem de kullanım sürelerinin artmasına katkı sağladık.

2008'in Temmuz ayında lanse edilen "Süper Tarife" en çok tercih edilen tarifemiz oldu;

Faturalı hatlar için en ucuza konuşmanın yolu olan Alo Paketler ve Temmuz ayında lanse edilen yeni kampanyamız ile tüm Turkcell'lileri ev/iş numaralarıyla çok ucuza konuşturmaya devam etti;

Nisan ayında lansmanını yaptığımız "Turkcell'den Ev Turkcell" hizmeti ile büyük bir teknolojik yeniliği müşterimizle buluşturarak, müşterilerimizin evden de cep telefonlarını rahatça kullanmalarını sağladık;

Gençlere özel Bizbize Kampüs'ün lansmanını Nisan ayında öğrenciler ve 25 yaş altı gençlere sunduk ve Bizbize Kampüs gençler arasında en çok tercih edilen tarifemiz oldu.

Kasım ayında "Senin Şanslı Günlerin Hangileri Turkcell'li?" sloganıyla lanse ettiğimiz kampanyamızla, faturalı müşterilerimizi iki ay boyunca her hafta iki gün milyonlarca Turkcell'li ile bedava konuşturduk;

Şubat ayında lansmanını yaptığımız "Yükle Kazan" (Nar) kampanyamızla Hazırcart Bireysel Müşterilerimizin her kontör yüklemelerinde hediye kontör kazanmalarını sağladık.

Turkcell Platinum ve Turkcell Gold Dünyasıyla Müşterilerimize Daha Ayrıcalıklı Hizmetler Sunduk

2008'de de, en fazla yerde açık ara en kaliteli iletişim ile müşterilerimize hayatlarının her alanında faydalar sağlamaya devam ettik. Turkcell faydalarını doyusya yaşatmak ve kişiye özel, ayrıcalıklı çözümlerle müşterilerimize daha iyi hizmet vermek için benzersiz Turkcell Gold ve Turkcell Platinum dünyalarının lansmanını Şubat ayında yaptık.

Turkcell Platinum müşterilerimize fiyat ayrıcalıkları, özel kişisel asistan, cihaz ile ilgili mobil ekip desteği, seçkin marka avantajları, özel sürprizler ve sosyal hayatla ilgili danışmanlık ve organizasyon hizmeti sunuyoruz. Gold müşterilerimiz için ise, fiyat ve cihaz ayrıcalıklarının yanı sıra, özel müşteri hizmetleri ve ücretsiz asistans hizmeti sunmaya devam ediyoruz.

Bizbize kampüsülerle her 10 dakikası 1 kontör

Üstelik Turkcell'ilerle 2 saat bedava!

Yasın 25'li ailesiyle bir Turkcell'iden Haricetler gel. Bizbize Kampüsü'ü. Eğer Turkcell'i de ilginç, her zaman Turkcell'i ol. Bu kampanya ayrıcalıklıdır. Ayrıntılı bilgi www.turkcell.com.tr'de.

TURKCELL

Günaydın Turkcell'li :) haftada 2 gün konuşmak Bedava!

Faturalıysan ve tüm Turkcell'ilerle haftada 2 gün bedava konuşmak istiyorsan: BEDAVA -> 8040

TURKCELL

Ayrıntılı bilgi www.turkcell.com.tr'de.

NAR MEVSİMİ BAŞLADI :) 100 YÜKLEYENE 100 KONTÖR

Tek seferde her 100 yüklemeye 100, her 150 ve üzeri yüklemeye 500 kontör kazanın. Bu kampanya ayrıcalıklıdır.

NARTOPU -> 7474

TURKCELL

2008 Yılında Kurumsal Müşterilerimize De Avantajlı Teklifler Sunmaya Devam Ettik

2008 yılında kurumsal müşterilerimize de farklı kullanım ihtiyaçlarına yönelik avantajlı tarife seçenekleri ve fark yaratan çözümleri sunmaya devam ettik.

Nisan ayında lanse ettiğimiz Şirketçi 2400 opsiyonuyla kurumsal müşterilere çok avantajlı bir şirket içi fiyatı sunduk;

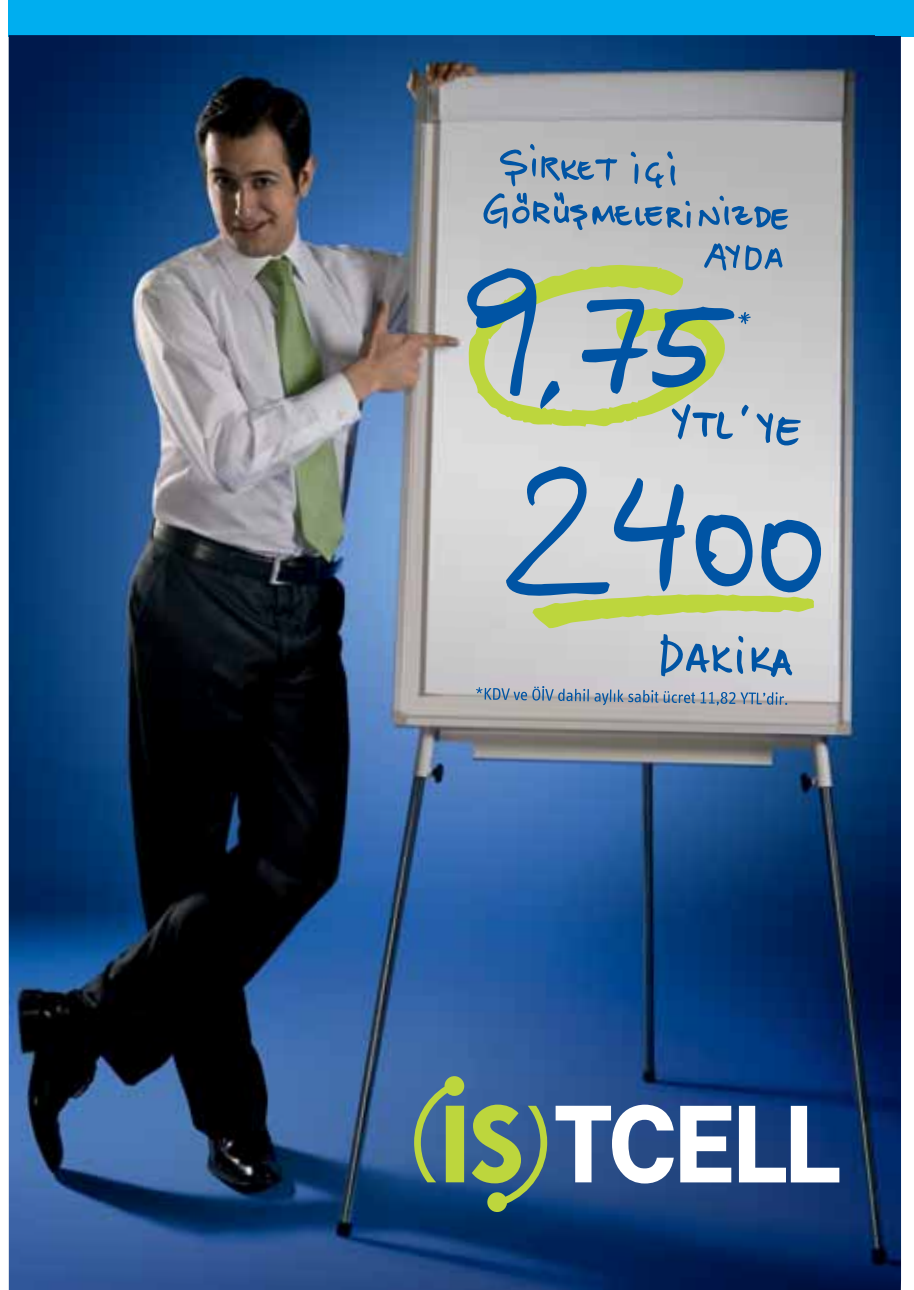
Ağustos'ta devreye aldığımız İşteHerkes opsiyonuyla, İşTcell'li şirketlere İşTcell'li tüm şirketleri şirket içi fiyatlar üzerinden arama imkânı sağladık;

Temmuz ayında Turkcell içi indirimli paketlerdeki dakika adetlerini fiyatlarını değiştirmeden iki katına çıkardık;

Mayıs ayında devreye aldığımız ve yurtiçi her yöne doğru kullanılacak dakika içeren HerYöne paketleriyle kurumsal müşterilerimizin maliyetlerini kontrol etmelerine katkıda bulduk.

Katma Değerli Servislerle Fark Yaratmaya Devam Ettik

Katma değerli hizmetlerimizle ürün yelpazemizi müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentileri paralelinde yeni hizmetler sunarak sürekli geliştiriyoruz. Türkiye'de ve hatta dünyada benzeri olmayan ürün ve servisler, müşterilerimizin memnuniyetini ve Turkcell'e olan bağlılığını artırırken, bu ürün ve servislerin penetrasyonunun artması gelirlerimizi artıran bir unsur oldu. Turkcell olarak hizmete başladığımız günden beri hizmet hızı ve çeviklik açısından da sektörde öncü konumumuzu koruduk.



2008 YILINDA MÜŞTERİLERİMİZİN FARKLI KULLANIM İHTİYAÇLARINA YÖNELİK AVANTAJLI TARİFE SEÇENEKLERİ VE FARK YARATAN ÇÖZÜMLER SUNMAYA DEVAM ETTİK.

Müşterilerimize Sunduğumuz Marka İşbirlikleriyle Her Yerde Kazandırdık

2008 yılı boyunca "gnctrkcll" ve "İşTcell" marka işbirliklerimiz ile 6 milyon Turkcell'liye 120 milyon TL'lik avantaj sağladık.

15 milyon üyesiyle Türkiye'nin en büyük gençlik kulübü gnctrkcll'le gençlerin sevdikleri ve en çok kullandıkları markalarla işbirliği yaparak müşterilerimize yaygın ve uzun süreli marka faydaları sunduk.

Sinema Kampanyasında 18 Milyon TL Fayda

Yoğun ilgi gören gnctrkcll sinema kampanyası dahilinde 2008 yılında 4,5 milyondan fazla kez sinemaya gidildi. Bu kapsamda 2,25 milyondan fazla gnctrkcll üyesine ücretsiz verildi. Bir yılda kampanyadan 1 milyondan fazla farklı kişi yararlandı ve 51 ilde, 186 sinemada yaklaşık 18 milyon TL'lik fayda sağlandı.

McDonald's Kampanyasıyla 45,64 Milyon TL Fayda

McDonald's kampanyasıyla 2008 yılında 21 ilde, 110 noktada, 6,4 milyon ücretsiz menü verildi. Kampanyamızdan 2008 yılında 1,38 milyon kişi yararlanırken, sağlanan toplam fayda 45,64 milyon TL'ye ulaştı.

Giyim Kampanyasında 13 Farklı Marka İşbirliği İle 26 Milyon TL Fayda

gnctrkcll giyim kampanyası ile 2008'de toplam 13 markayla iş birliği yaptık. Aldo, Accessorize, Koton, Mavi Jeans, Collezione, Mudo, Collin's, Polo Garage, Hotiç, Lescon, Steve Madden, So Chic, Seven Hill mağazalarında toplam 26 milyon TL fayda sağlandı. 60 il ve 860 mağazada geçerli olan kampanyamız kapsamında toplam 1 milyon adet indirimli alışveriş yapıldı.

İşTcell

İşTcell'de Bireysel ve Kurumsal Müşterilerimizin İş Hayatını Kolaylaştıran Marka İşbirlikleri Kapsamında 2008'de Toplam 21 Milyon TL'lik Fayda Sağlandı





1.087 Turkcell İletişim Merkezi Ve 16.419 Turkcell Satış Noktası İle En Yaygın Dağıtım Kanalı

Ürünlerimizi müşterilerimize en hızlı yoldan ulaştırma hedefimiz doğrultusunda, Türkiye'nin dört bir yanında dokuz adet dağıtım firması ve bir servis sağlayıcısı aracılığıyla dağıtım yapıyoruz.

Bayi satış kanalımız, Türkiye'nin en büyük zincir mağazaları haline gelmiş durumda. Bu kanalda, yalnızca Turkcell ürünleri satan sekiz coğrafi bölge müdürlüğüne bağlı 81 ile yayılmış 1.087 adet Turkcell İletişim Merkezi bulunuyor.

Müşteri deneyimi ve memnuniyetinin ön planda olduğu üç Turkcell Mağazamızda 50 kişilik ekip ile müşterilerimize hizmet veriyoruz.

2008'in ikinci çeyreğinde Türkiye'nin her yerinde olan Turkcell Satış Noktalarındaki (TSN) ürün bulunurluğu, tedarik kolaylığı tanzim teşhir uygulamalarının standardizasyonu sağlamak için Turkcell Dağıtım Merkezleri (TDM) kuruldu. 57 TDM, sekiz coğrafi bölge müdürlüğünde, 2008 sonu itibari ile 16.419 TSN'ye hizmet veriyor.

Aynı zamanda 200 Elektronik Zincir Kanalında da müşterilerimize hizmet vermekteyiz.

Türkiye'ye En Çok Turkcell Kazandırır
Kurduğumuz günden bu yana, en kaliteli hizmetleri, en yeni teknolojileri müşterilerimize sunmayı ilke edinerek her geçen yıl kendimizi geliştiriyoruz.

Buradan yola çıkarak geliştirdiğimiz beş değer teklifimizle asıl iş alanımıza odaklanarak her geçen gün Turkcell markasını ve kalitesini daha da geliştiriyoruz. Bunun yanı sıra, Turkcell olarak ülkemizin ekonomik gelişmesinin yanı sıra; birey ve toplumun faydasına katkılarımızı da her geçen gün artırıyoruz.

Bu kapsamda, 2009 yılının Ocak ayında mevcut beş değer teklifimize ilave ettiğimiz "Türkiye'ye en çok Turkcell kazandırır" konsepti ile ülkemiz ekonomisine ve Türk halkına fayda sağlamaya devam ediyoruz. Türkiye'nin Turkcell'i olmakla gurur duyuyor; vizyonumuzu geniş tutarak uluslararası genişleme projelerimizle Dünya'nın da Turkcell'i olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz.

2008 YILINDA MÜŞTERİLERİMİZE SUNDUĞUMUZ MARKA İŞBİRLİKLERİYLE 6 MİLYON TURKCELL'LİYE 120 MİLYON TL'LİK AVANTAJ SAĞLADIK.



**“en yeni teknolojileri
TÜRKİYE’YE SUNMAYA DEVAM EDİYORUZ”**



KULLANIŞLI VE GENİŞ ÜRÜN PORTFÖYÜMÜZÜ EN YENİ TEKNOLOJİYLE TÜRKİYE'YE SUNMAYA DEVAM ETTİK

Donanımlı ve güçlü mobil teknoloji altyapımız ile yeni teknolojiler geliştirme konusunda önemli adımlar atıyoruz. En yeni teknolojileri en kaliteli hizmetle birleştirerek, müşterilerimize hayatlarını daha zenginleştiren, daha kolaylaştıran servisleri sunuyoruz.

Üçüncü nesil yatırımlarımızla birlikte katma değerli servislerin günlük hayattaki kullanımlarını daha da artıracakız. Sadece ses odaklı hizmetler vermenin yanı sıra mobil servislere odaklı hizmetler vermek ve en yeni teknolojileri sunmak için yatırımlarımızı sürdürüyoruz.

En Yeni Teknolojiyi Türkiye'ye Sunmaya Devam Ettik

Mobil imza, m-eğitim, EvTurkcell, Esnek SIM, e-Devlet uygulamaları gibi ürünlerimiz ve pek çok servisimizle geniş kitlelerin hayatlarını ve iş yapış tarzlarını kolaylaştırıyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz tüm hizmetlerde, özellikle servis şebekesinde fark yaratacak ürün ve altyapılar geliştiriyoruz.



**Evinizdeyken
sabit hatları aramanın
en uygun yolu
EvTurkcell.**

Hemen evinizden
800'81 arayın,
EvTurkcell ile
dakikası 5 Ykr'ye
konuşmaya başlayın.

Ayrıntılı bilgi www.turkcell.com.tr/6

TURKCELL

Bunun yanı sıra, diğer sektörlerde iletişimin daha etkin kullanımına yönelik teknolojiler geliştirilmesi amacıyla da çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Oluşan ürün ve çözümleri dışarıya satarak, teknoloji ihracatımıza katkıda bulunuyoruz. Teknoloji alanında geleceğin şekillendiği uluslararası Ar-Ge platformlarında aktif olarak yer alarak, stratejik alanlarda Ar-Ge yapıyoruz.

Ar-Ge projelerimiz arttıkça faaliyetlerimizi de en uygun ortam olan teknoparklardan birinde sürdürme gerekliliği gündeme geldi. Bu doğrultuda, 2007 yılında, Türkiye'nin ilk ve tek Teknoloji Serbest Bölgesi'nde Turkcell Teknoloji Araştırma ve Geliştirme Anonim Şirketi'ni kurarak Ar-Ge faaliyetlerimizi daha da hızlandırdık.

2008'de gerçekleştirdiğimiz, Telemetri, Saha Otomasyon, Araç Takip gibi uygulamalar içeren projelerle kurumsal müşterilerimizin maliyetlerini önemli ölçüde azaltmalarını sağladık.

Mayıs'ta devreye aldığımız İşte Kimkimdir servisiyle şirketlerin kendi içlerinde daha kolay iletişim kurmalarına destek olduk. Bu servisten yararlanan şirketlerin çalışanları kendi şirketlerindeki diğer çalışanların ismini yazarak cep telefonu numarasını veya cep telefonu numarasını yazarak ismini sorgulayabiliyor.

2008 yılı Mart ayında İşTcell Google işbirliğiyle sunduğumuz İşte Posta servisiyle KOBİ'lerin şirket isimli e-posta adresi ve web domain'e ücretsiz sahip olmalarını sağlayarak internete açılmalarını destekledik.

Türkiye Mobil İmza ile Dünya'da Lider

Turkcell Mobil İmza, 850 operatörü ve 180'den fazla mobil iletişim şirketi ve tedarikçisini temsil eden bir organizasyon olan GSMA tarafından "Girişim" olarak kabul edildi.

TurkcellMobil Cepte taşınabil imza

Tek bir şifreyle tüm işlemlerinizi sıra beklemeden, güvenle ve kolayca yapın. TurkcellMobilimza'yla her an, her yerde uzaktan imza alabilir, sadece sizin bildiğiniz şifrenizle işlemlerinizi güvenli yapabilirsiniz.

TurkcellMobilimza'ya;

- İnternet ve WAP bankacılığında,
- ATM'lerden kartız nakit çekmek için,
- E-Devlet ve diğer e-devlet uygulamalarında,
- Anlaşmalı bankalardan alında bireysel nakit kredi kullanımında,
- Şifreleme gerektiren birçok işlemde kullanabilirsiniz.

Ücretsiz servise abone olduğunuzda

50 kuruş/15 dakika hediye!

*TurkcellMobilimza, 5070 sayılı Elektronik İmza Kanunu'na göre Telekomünikasyon Kurumu'na kaydedilmiştir.

Abone olmak için
ADINIZI,
SOYADINIZI
ve
2929'a
gönderin.

TurkcellMobilimza şu kullanılabileceği kuruluşlar:



TURKCELL



İŞ DÜNYASININ TÜRKCELL'İ

(İS)TCELL

İŞTELL VE GOOGLE'DAN
KOBİ'LERE
ALTIN FIRSAT
İştePosta
ŞİRKET ADIYLA
TÜM ÇALIŞANLARINIZA
E-POSTA ADRESİ BEDAVA

www.iste posta.com'u ziyaret edin.
İştePosta'nın avantajlarından yararlanın:

Tüm çalışanlarınız için, şirket ismi
uzunluğunda ücretsiz e-posta adresi
(adsoyad@isteadi.com)

Şirketinize özel ücretsiz web adresi
(www.sirketadi.com)

Bir ay boyunca e-postalarınıza
cehizden ücretsiz erişim imkânı

Şirket reklamlarınızı
80 YTL değerindeki kuponla
Google'da yayınlama imkânı

Google

MÜŞTERİLERİMİZE SUNDUĞUMUZ FARK YARATAN ÜRÜN VE SERVİSLERLE GENİŞ KİTLELERİN HAYATLARINI VE İŞ YAPİŞ TARZLARINI KOLAYLAŞTIRIYORUZ.

İlk defa Dünya GSM Birliği'nde (GSMA) bir Türk projesi "öncelikler" listesinde yer alırken; 15 ülkeden 18 operatör Türkiye'nin liderliğinde bu çözümü izlemeye aldı. Dünyada bir ilk olan bu projeye birlikte, büyük bir teknoloji ve iletişim firması olma yolunda hızlı adımlar attığımızı bir kez daha gösterdik.

Mobil İnternette Yeni İşbirlikleri

2008'de Google, Facebook, Yahoo, Microsoft ve Mynet, Garanti, Ntvmsnbc, Kariyer.Net gibi güçlü marka işbirlikleri ile sunduğumuz cepte internet dünyasını daha da zenginleştirdik.

Türkcell aboneleri cep telefonlarından, Google'da arama yapabiliyor, cep telefonlarından Facebook'a erişip MMS ile profillerine resim yükleyebiliyor ya da Yahoo Go uygulamasını indirip tüm özellikleri ile kullanabiliyorlar. Ayrıca, Garanti Bankası'nda bankacılık işlemleri gerçekleştirebiliyor, Mynet'te gezinebiliyor, gazete okuyabiliyor, e-posta gönderebiliyorlar. Ve en önemlisi, "turkcell-im internet" sayesinde bilgisayarından yaşadığı internet deneyiminin aynısını cep telefonundan da yaşayabiliyor, turkcell-im internet anasayfası üzerinden birçok popüler internet sitesine cepten tek tık ile ulaşabiliyorlar.

Ayrıca, Türkiye'de ilk defa abonelerimizin hizmetine Windows Live Messenger servisini sunarak Microsoft ile yaptığımız işbirliği ile mobil internet dünyasındaki yeniliklere devam ettik.



Hızınızı Turkcell hızına ayarlayın!

Çünkü dün Türkiye'de çok önemli bir şey oldu.

3G teknolojinin hayatımıza girmesi yolunda büyük bir karara imza atıldı. Yakında Turkcell'le sizi çok daha hızlı günler bekliyor. Nasıl mı?

3G hızına ulaştığınızda, ister cebinizden, ister dizüstü bilgisayarınızdan internete çok daha hızlı bağlanabileceksiniz.

3G hızına ulaştığınızda, bir mp3 dosyasını birkaç saniyede, bir filmi ise dakikalar içinde indirebileceksiniz.

3G hızına ulaştığınızda, sevdiklerinizle cepten görüntülü konuşabileceksiniz. Hatta dilerse bu konuşmaya aynı anda birden fazla sevdiğinizi de dahil edebileceksiniz.

3G hızına ulaştığınızda, cebinizin ekranından dilediğiniz TV kanalını canlı canlı seyredebileceksiniz.

Hayatınızı tamamiyle değiştirecek 3G teknolojisini, çok yakında Türkiye'de! Çünkü Turkcell, sizi 3G hızıyla tanıştırmak için gerekli bütün hazırlıklara başladı bile!

Bu yüzden hızınızı şimdiden Turkcell hızına ayarlayın. O gün geldiğinde, Turkcell'le hayata 3G hızında bağlanın.



TURKCELL

3G lisans ihalesi, 28 Kasım 2008 tarihinde yapılmıştır. Turkcell bu ihaleye kâhmiştir. Lisanslara verilmesi ve lisans alan operatörlerle sözleşmelerin imzalanmasından sonra Turkcell, 2009 yılında 3G servislerini deneme hedeflemiştir. 3G paketleri ve hizmetlerini abone kullanım koşullarına, http://teknolojileri.turkcell.com.tr/iletisim-kurumu/nun (BTR) düzenlemeleri doğrultusunda belirleyecektir. Ayrıntılı bilgi için www.turkcell.com.tr'de.

Türkiye'ye Duyduğumuz Güvenle Yatırımlarımıza Devam Ediyoruz

3N teknolojisine geçiş, Türkiye için telekomünikasyon sektöründe yeni fırsat ve iş kollarının oluşması, yeni teknoloji yatırımlarının yapılması ve yabancı yatırım çekebilme fırsatı açısından çok önemli bir rol oynuyor. 3N, Türkiye'nin geleceğe açılan kapısı ve ülkemizin ekonomik büyüme vizyonunda itici güç olacaktır. Ülkemizin büyümesine çok büyük bir ivme kazandıracak olan 3N, yerel bilgi birikimi, teknoloji kullanımı, ihracat, istihdam ve nitelikli iş gücü gibi önemli katkıları da beraberinde getirecektir. Bu katkılarıyla da Türkiye'nin uluslararası alandaki rekabet gücü artacaktır. Genç girişimcilerimizin dünyaya açılmasını sağlayarak, sayısal uçurumun kapanmasında önemli fırsatlar yaratacak olan 3N, Türkiye'nin sağlık, eğitim gibi alanlar başta olmak üzere önemli ihtiyaçlarını karşılayacak pek çok yenilikçi servisi beraberinde getirecektir.

28 Kasım'da yapılan 3N ihalesi ile sadece Turkcell olarak ülkemize 358 milyon Euro (KDV hariç) tutarında bir kaynak yaratıyoruz. Turkcell olarak 3N teknolojisini ile ülkemizin geleceğine yatırım yapıyoruz.

Türkiye'de Teknoloji Alanında Öncü Bir Şirket Olmaya Devam Ediyoruz

Türk halkı yeni teknolojileri seviyor, kullanıyor ve benimsiyor. Ülkemizin yaş ortalamasının 28 olduğunu göz önünde bulundurursak, oldukça genç, aynı zamanda da teknoloji ve yeniliklere açık bir toplumuz.

Siz nerede, 3G hızında mobil internet orada!
Dışarıdayken dünyayı takip edebilirsiniz, eğlencenizi gürültüsüz yene görebilirsiniz diye 3G mobil internet hep sizde!
3G altyapısı olan bölgelerde aktif kullanılabilmektedir.
www.kktcell.com.tr

hızla bağlan dünyaya!
www.kktcell.com.tr

800 80 80 80

KUZEY KIBRIS
TÜRKCELL

3N ihalesinde aldığımız A tipi lisans ile bugüne kadar kapsama ve hizmet kalitesindeki liderliğimizi 3N altyapısı ile de sürdüreceğiz ve müşterilerimize hayatlarının vazgeçilmez unsuru olacak yeni ürün ve hizmetler sunacağız.

3N altyapısının sağlayacağı daha hızlı data iletişimi sayesinde, günümüz iletişim çağında insanların bilgi erişiminin yanı sıra, eğlence ve sosyal yaşamları içinde faydalandığı internet kullanımının da yaygınlaşmasına katkıda bulunacağız. Hızlı mobil internet, gençlerin yanı sıra, işlerini ofis dışında rahatlıkla sürdürmek isteyen profesyoneller için de önemli bir değer yaratacaktır.

KKTCell'de 3N Uygulamalarına Başladık

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde faaliyet gösteren %100 iştirakimiz olan KKTCell 2008'in Mart ayında 3. Nesil altyapı lisansı aldı. 3. Nesil iletişim teknolojileri ile birlikte KKTCell aboneleri, mobil geniş bandın sağladığı hız ile birlikte yüksek hızda data transferi, görüntülü görüşme, mobil TV ve pek çok farklı katma değerli hizmetlerden faydalanma imkanına ve "dünyaya daha hızlı bağlanma" ayrıcalığına kavuşmuş oldular. İlk iki haftada KKTCell'den, 54.000 abone 3N hizmeti alırken, 10.000 data kartı satışı gerçekleşti.

İnternette hız zamanı!

MOBİL İNTERNET 1 AYLIK SINIRSIZ
3G Hızında İnternet
70 TL

MOBİL İNTERNET 4GB
3G Hızında İnternet
60 TL

MOBİL İNTERNET 4GB
3G Hızında İnternet
60 TL

MOBİL İNTERNET 12 AYLIK SINIRSIZ
3G Hızında İnternet
70 TL

hızla bağlan dünyaya!
www.kktcell.com.tr

800 80 80 80

KUZEY KIBRIS
TÜRKCELL

KKTCELL'LİLER BEĞENDİĞİNİ SEÇİYOR,
%50 AZ ÖDÜYOR!

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde faaliyet gösteren %100 iştirakimiz olan KKTCell 2008'in Mart ayında 3. Nesil altyapı lisansı aldı. 3. Nesil iletişim teknolojileri ile birlikte KKTCell aboneleri, mobil geniş bandın sağladığı hız ile birlikte yüksek hızda data transferi, görüntülü görüşme, mobil TV ve pek çok farklı katma değerli hizmetlerden faydalanma imkanına ve "dünyaya daha hızlı bağlanma" ayrıcalığına kavuşmuş oldular. İlk iki haftada KKTCell'den, 54.000 abone 3N hizmeti alırken, 10.000 data kartı satışı gerçekleşti.

hızla bağlan dünyaya!
www.kktcell.com.tr

800 80 80 80

KUZEY KIBRIS
TÜRKCELL

ÜLKEMİZİN BÜYÜMESİNE ÇOK BÜYÜK BİR İVME KAZANDIRACAK OLAN 3N, YEREL BİLGİ BİRİKİMİ, TEKNOLOJİ KULLANIMI, İHRACAT, İSTİHDAM VE NİTELİKLİ İŞ GÜCÜ GİBİ ÖNEMLİ KATKILARI DA BERABERİNDE GETİRECEKTİR.

TÜRKİYE'DE TEKNOLOJİ ALANINDA LİDER BİR ŞİRKET OLARAK 3N'Yİ DESTEKLEYEN CİHAZLARIN TÜRKİYE PAZARINA GETİRİLMESİNDE ÖNCÜ OLDUK.

Apple iPhone 3G



**Şimdi
Turkcell'le
Türkiye'de!**

TURKCELL

İŞ DÜNYASININ TURKCELL'İ

(İS)TCELL

HEM AKILLI HEM ŞİK
BlackBerry Bold

**E-POSTA
MULTİMEDYA
NAVİGASYON
WI-FI
3G**

* BlackBerry Bold'ü sadece akıllı telefonlar için, size en yakın Turkcell Butik'ten temin edebilirsiniz.
* BlackBerry Bold, diğer BlackBerry modeller ve kampanya kodlarıyla ilgili bilgi için: 444 4 532 ve www.turkcell.com.tr

BlackBerry, Apple, Microsoft ve diğer markaların tescilli markalarıdır. Bu içerik, Apple ve Microsoft'un tescilli markalarıdır. Apple ve Microsoft'un tescilli markalarıdır. Apple ve Microsoft'un tescilli markalarıdır.

BlackBerry

Blackberry Bold ve iPhone 3G

3. Nesil destekli ilk Blackberry modeli olan Blackberry Bold'u piyasaya sunarak, bir ilki daha gerçekleştirdik ve pazarda öncü konumumuzu koruduk. Bu hizmetimizle Türkiye, dünyada bu hizmeti sunan 3. ülke oldu. Ayrıca, katma değerli servis gelirlerimizi artırma odağımıza uyacak şekilde, akıllı telefonların penetrasyonunu artırmak için iPhone 3G'nin tanıtımını gerçekleştirdik.

Mobil internetin gelişimi hayatımıza çok sayıda yenilik kazandırdı. iPhone 3G de mobil internet ve multimedya deneyimini en ileri noktalara taşıyan yeniliklerden biri olarak hayatımıza giriyor.

iPhone 3G, iPhone'nin devrim yaratan tüm özelliklerinin yanı sıra, iPhone 2.0 yazılımını da içeriyor. Bu yazılımda, iki kat daha hızlı 3G şebeke erişimi, cihaz üzerinde lokasyona dayalı mobil servislerden yararlanmayı mümkün kılan güçlendirilmiş GPS bulunuyor. Türkiye'de yoğun ilgi ile karşılanan bu prestijli ürünü müşterilerimizle buluşturmanın keyfini doyasıya yaşıyoruz.

İSTANBUL TRAFİĞİ ANINDA CEPTE!



Turkcell ve İstanbul Büyükşehir Belediyesi işbirliğiyle **İBBcepTrafik** paketi. Abone olmak için **TRAFİK** yazın **1530**'a gönderin, İstanbul trafiğinin yoğunluk durumunu, nereden nereye kaç dakikada gidebileceğinizi istediğiniz an cebinizden izleyin.

Gideceğiniz yere trafiğe takılmadan zamanında ulaşın.

İlk 3 ay ÜCRETSİZ!

TURKCELL

Turkcell (turkcell.com.tr) hat kullanıcıları için İBBcepTrafik Paketi aboneliği aylık 5 YTL'dir (KDV, ÖV dahil). Mazeret Kart kullanıcıları için İBBcepTrafik Paketi aboneliği aylık 40 kuruş olup üç günde bir 4 kuruş olarak düşülmektedir. 1530'a gönderdiğiniz mesaj, 3 kuruş mesaj olarak ücretlendirilir. Yurtiçinde kullanılan paket ücretleri farklıdır. 1530'a yazı mesaj gönderdikten sonra cep telefonunuza gönderilecek olan linkten uygulamayı telefonunuza kurarak, istediğiniz an sorgulama yapmaya başlayabilirsiniz. Cep telefonunuzun abone olarak görüntülenmesi 1 dakika önce kaydedilmiş görüntülerdir. Pakete yazılım cep telefonları ve ayrıntılı bilgi www.turkcell.com.tr'de.

En Yenilikçi ve Hayati Kolaylaştıran Ürünleri Sunmaya Devam Ettik

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, Microsoft, Turkcell ve İsbak İşbirliğiyle Dünyada Bir İlk

"İBBcepTrafik" İle Trafik Durumu İstanbulluların Ceplerinde!

Ocak ayında İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin işbirliğiyle ilk defa İBBcepTrafik'i İstanbulluların kullanımına sunduk. İBBcep Trafik uygulamasını şu anda 400 bin kişi kullanıyor. İBBcep Trafik 15 milyonun üzerindeki kullanımla dünyada en çok kullanılan mobil uygulamalar arasına girdi.

Windows Mobile üzerinde Microsoft yazılım teknolojileriyle geliştirilen "İBBcepTrafik +", mevcut baz istasyonları üzerinden en yakın trafik kamerasının görüntülerini yolcunun mobil telefonuna indiren "akıllı yer tespit etme" özelliğiyle öne çıkıyor.

Üstün dokunmatik ekran özelliğiyle kullanıcı görüntüler üzerinde birkaç parmak tıklamasıyla dolaşım istediği bilgiyi alabiliyor, İstanbul yol haritasını kolayca büyütüp küçülebiliyor ve yine parmakla kaydırarak gitmek istenilen nokta bulunabiliyor.

Ayrıca, işyeri ve ev adresleri tanımladığında, "Seyahat Planlayıcısı", trafiğe ne zaman çıkılması gerektiğini de otomatik olarak söylüyor.

İBBcep Trafik+ da konuma göre hizmet vermesiyle dünyada bir ilktir.

E-devlet Kapısı

Kamu hizmetlerine tek noktadan erişim imkanı sağlayan e-devlet kapısı uygulaması 2008 yılının Aralık ayında başladı. Bu uygulama ile Turkcell aboneleri, "Vatandaşlarımız, İş ve Devlet" başlığı altında üç ana sayfada toplanan e-devlet uygulamalarından, Turkcell Mobil İmza ile hem kolay, hem güvenli, hem de ekonomik olarak hemen yararlanabiliyor.

e-devlet uygulamaları, SSK hizmet dökümünden adliyelerdeki davalarla ilgili bilgi almaya, işsizlik ödeneği başvurusu ve takibinden Milli Eğitim Bakanlığı sınav yeri ve sonuçlarına ulaşmaya kadar tüm vatandaşlar için gerekli olan pek çok işlemin, internetten yapılmasını sağlıyor.

Kapınızı Cep Telefonunuzdan "Açıp-Kilitleyin"

Bankacılıkla başlayıp belediye hizmetleri, e-ticaret, e-sağlık uygulamaları ile alanı genişleyen Turkcell Mobil İmza Servisi şimdi de, Kale Kilit - Turkcell işbirliğiyle geliştirilen Mobil Kapı Güvenliği Sistemi'nde kullanılıyor.

Kale Kilit firmasının geliştirdiği Kale X10 Akıllı Kilit Sistemi içinde yer alan Turkcell SIM kartı ile birlikte çalışan Mobil Kapı Güvenliği Sistemi, Turkcell Mobil İmza sayesinde dünyanın neresinde olursanız olun cep telefonunuzdan, kapınızı güvenli açıp kilitlemenizi sağlıyor.



Turkcell Mobil Eğitim

Kurumların eğitim ihtiyaç ve beklentilerini göz önüne alarak, sahada çalışan ya da istediği anda ve yerde gelişimi için eğitim almak isteyen çalışanlar için kısa ve öz; video, ses, resim ve metinle desteklenebilecek eğitimler sunmak için Turkcell mobil eğitim platformunu oluşturdu.

Mobil Cüzdan

Cep telefonlarının temassız okuyucuya yaklaştırılarak, kredi kartı, ulaşım kartı veya kimlik kartı yerine kullanılmasını sağlayacak NFC teknolojisinin standartlarının belirlenmesinde öncü rol üstlendik. GSMA'deki çalışma gruplarında aktif olarak rol aldık. Bu amaçla, dünyada gerçekleştirilmesine karar verilen 12 pilot projeden üçüncüsünü Garanti Bankası ile birlikte hayata geçirdik.

Turkcell Mobil Ödeme

Türkiye'de ilk defa Turkcell abonelerinin kredi kartı ve bozuk paraya gerek kalmadan cep telefonundan bir kısa mesajla ödeme yapmalarını sağlayan Mobil Ödeme servisinin lansmanını Ağustos ayında yaptık. Bu yenilikçi uygulamanın en dikkat çeken örneğini, İstanbul Büyükşehir Belediyesi kuruluşu İSPARK ile otopark ödemelerinde gerçekleştirdik.

Turkcell Sağlık

www.saglik365.com

Cebit 2008'de, ana sponsorluğunu üstlendiğimiz www.saglik365.com sağlık platformunun lansmanı yapıldı. Sağlık365 platformu sağlık kurumları, uygulama sağlayıcıları ve ajansların multimedya içerik, interaktif uygulamalar ve kampanyalarını birey ve hekimlere sunmalarını sağlayan bir platformdur. Platform üzerinden hekimlere web ve mobil kanallarından erişim sağlanabiliyor. Bireylere kapsamlı medikal bilgiler, güncel sağlık haberleri, interaktif uygulamalar sunulabiliyor; sağlık bilinçlendirme kampanyaları ve sosyal sorumluluk projeleri geniş kitlelere ulaştırılabiliyor.

İS) TCELL

İS DÜNYASININ TURKCELL

CEPTE EĞİTİM ŞART!

Şirkedeki eğitimlerinizde verimli ve pratik çözümler için tek ihtiyacınız Turkcell Mobil Eğitim servisi. Bu servisle, çalışanlarınızın cep telefonlarına eğitim paketleri, sınavlar ve anketler gönderebilir; onlara, şirkette olmasalar bile eğitim verebilirsiniz.

www.turkcellmobilagitim.com

Kırsal Teletıp Projesi

2008 yılı içerisinde Adıyaman'da Sağlık Bakanlığı, UNDP (United Nations Development Project), Intel ve TAHUD (Türkiye Aile Hekimliği Uzmanlık Derneği) ile ortaklaşa, Kırsal Teletıp Projesi'ni gerçekleştirdik. Adıyaman'ın Çakırhöyük ve Ahmethoca köylerinde Kırsal Teletıp Projesi kapsamında aile hekimi ve ebeler, mobil EKG ve diyabet ekipmanlarıyla tarama yapıp riskli hastaların verilerini uzman doktorlarla paylaştılar.



Turkcell olarak, dünyada bir ilke imza attık ve reklamcılık dünyasına yepyeni bir mecra kazandırdık: **TonlaKazan!**

Ve şimdi, "TonlaKazan" servisimizle, Dünya GSM Birliği (GSMA) tarafından düzenlenen Küresel Mobil Teknolojileri Ödülleri'nde, "**En İyi Mobil Reklam Servisi**" kategorisinde birincilik kazandık.



Elliye yakın marka, bu heyecan verici mecra da yer aldı ve hedefledikleri kitleye nokta atışıyla ulaşıp tonla bilinirlik kazandı!

Yüz binlerce Turkcell'li, TonlaKazan'a üye oldu ve bu markaların sesli reklamlarını kendilerini arayanlara dinleterek tonlarca kontör/dakika kazandı! **TonlaKazan'la tonla kazanan herkese teşekkürler!**

Tonla Kazananlar:

Advantage	Biri	Denizbank	Gillette	Maçkolik	Nivea	TEB Kobi	Warner Bros.
Akbank	Blendax	Digiturk	GittiGidiyor	Magnum	Orkid	Total	Whirlpool
Alpella	Burger King	Elidor	Halk	Maximum	Patos	Twigy	
Arçelik	Burn	Eti	İddaa	Mentos	Penti	Ülker	
AvivaSa	Coca-Cola	Garanti	İpana	Molfix	Royal Hali	Vernel	
Axe	Collezione	Gezer	Kotex	Nestle	Tamek	Vivident	



TURKCELL

2008 Yılında Başarılarımızı Aldığımız Ödüllerle Pekiştirdik

Tonla Kazan

ÇalarkenDinlet platformu üzerinde çalışan ve kullanıcılara, reklam dinledikçe kontör/dakika kazandıran TonlaKazan servisi, mobil iletişim dünyasının Oscar'ı olarak kabul edilen GSMA Ödülleri'nin "En İyi Mobil Reklam Servisi" kategorisinde, 2009 yılında birinci oldu. Turkcell Mobil Pazarlama Bölümü, 7,5 milyon üyesi ile Avrupa'nın en büyük izinli veritabanlarından biri üzerinde faaliyet gösterirken, 2008 yılında 650 proje üreterek, 276 marka ve 13 farklı sektörle çalıştı. Turkcell Mobil Pazarlama, servis ve kampanyalarıyla, 2008 yılında 19 milyondan fazla müşteriye ulaştı.

Web

Türkiye'de web'e en fazla yatırım yapan şirketlerden biri olarak, 2008 yılında da yeni teknolojileri ve uygulamaları dijital platformda mümkün olduğunca çok kullandık. Video prodüksiyonlu mikro siteler, servislerimizi anlatan demolar, "gadget"lar ve interaktif medya kullanımı ile yenilikçi projelere imza atmaya devam ederek, 17 yeni mikro site ve demoyu hayata geçirdik.

Türkiye'nin gençlik kulübü gnctrkcll'in web sitesinin tasarımını tamamen değiştirdik ve gençlere müzik, oyun ve sinema içerikleri ile dopdolu bir web platformu yarattık. Oyun bölümünde tüm konsol, PC ve mobil oyunların incelemelerine yer verdik. Bu da www.gnctrkcll.com'a Türkiye'de bir ilk olma özelliği kazandırdı.

2008 yılında Turkcell web siteleri ve online reklam çalışmaları ile toplam 14 ödül kazandık. "www.turkcell.com.tr" web sitemiz İsveçli Hallvarsson & Hallvarsson şirketinin her yıl yapmış olduğu Web Ranking araştırması sonucunda Türkiye'nin en iyi kurumsal sitesi seçildi.

2008 YILINDA TURKCELL WEB SİTESİ VE ONLINE REKLAM ÇALIŞMALARI İLE TOPLAM 14 ÖDÜL KAZANDIK.

**“sosyal sorumluluk
bilincimizle TOPLUMA DEĞER
KATAN PROJELER SUNUYORUZ.”**





TÜRKİYE'NİN TURKCELL'İ OLARAK BİREYE VE TOPLUMA KATKI SAĞLAMAK İÇİN HER YERDE SİZİNLEYİZ

Turkcell olarak, bireye ve topluma verilen desteğin Türkiye'ye yapılan katkı olduğuna inanıyoruz. Türkiye'nin Turkcell'i olarak toplumun yaşam kalitesini iyileştirmek için, çalışanlarımız ve onların aileleri, halkımızla birlikte sürdürülebilir bir dünya için ekonomik, çevresel, kültürel ve sosyal gelişmeye destek veriyoruz. Duyarlı sosyal sorumluluk bilincimizle topluma değer katacağına inandığımız projelerimizi geniş kitlelere uzanarak sürdürmeye devam ediyoruz.



BEN Hiç DENİZ GÖRMEMİŞTİM



 **TURKCELL**



GÖNÜL KÖPRÜSÜ

"GÖNÜL KÖPRÜSÜ" PROJESİ ÇERÇEVESİNDE 100.000 ÖĞRENCİ TÜRKİYE'NİN BİR UCUNDAN DİĞERİNE GİRME VE YENİ ARKADAŞLIKLAR EDİNME ŞANSINA SAHİP OLDU.

100 Bin Gönülde Köprüler Kuruluyor

"Gönül Köprüsü", Türkiye Cumhuriyeti Milli Eğitim Bakanlığı ve Turkcell işbirliğinde yürütülen bir proje olarak ortaya çıktı. Bu proje ile Türkiye'nin 81 ilinden gelen 100 bin çocuğun ülkemizi daha iyi tanımalarını, daha önce hiç görmedikleri illeri ziyaret etmelerini, bölgesel özellikleri ve farklı kültürleri keşfetmelerini amaçladık. "Gönül Köprüsü" projesi çerçevesinde öğrenciler Türkiye'nin bir ucundan diğerine gitme ve yeni arkadaşlıklar edinme şansına sahip oldular.

"Gönül Köprüsü" projesi ile ilköğretim 7. - 8. ve orta öğretim 1. - 2. sınıfta okuyan, 13-17 yaşları arasında 100 bin öğrenci Milli Eğitim Bakanlığı'nın belirlediği illerde, bir haftalık gezilerinde kültürel etkinliklere katıldı ve kalıcı dostluklar kurdu. Gezi sırasında her öğrenci kendisiyle aynı yaşta çocuğu bulunan bir ailenin yanında misafir edildi. Bu sayede ev sahibi çocuklar, ziyaretçi öğrencilerin gezilen ili daha iyi tanınmasına yardımcı oldu.



Geleceğe Koşanlar

2000 yılından beri desteklediğimiz "Ücretsiz Spor Okulları" projesinin de kapsamını genişlettik ve adını "Geleceğe Koşanlar" olarak değiştirdik. Nisan 2007'de, 23 şehirde 38 okulu proje kapsamına aldık. Proje kapsamındaki bu genişleme ile birlikte her yıl 15 bin çocuğa spor etkinliklerine katılma olanağı sağlıyoruz.

Kardelenler

Türkiye'deki okuma yazma bilmeyenlerin %75'inin kadın olduğu ve her 100 kadından 20'sinin okuma yazma bilmediği bir ortamda, 28 Ağustos 2000 tarihinde Kadın ve Aileden Sorumlu Devlet Bakanlığı, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği ve Turkcell tarafından düzenlenen bir basın toplantısıyla kamuoyuna duyurulan Kardelenler Projesi, Türkiye genelinde, okuma azmi ve kararlılığı gösteren 5 bin kız öğrenciye eğitim bursu vererek başladı.

2007 yılında projenin kapsamını genişleterek her yıl verilen burs sayısını 10 bine çıkardık. 2000 yılından bu yana proje dahilinde yaklaşık 20.000 öğrenciye Turkcell bursu verdik, 7.470 Kardelen liseden mezun oldu, 1.902'si üniversite giriş sınavlarını kazandı ve 363'ü üniversiteden mezun oldu ve meslek hayatına atıldı.

Eğitimlerini üniversitede sürdürmeye hak kazanan "Kardelenler"nin, sosyal ve davranış becerilerinin gelişimine katkıda bulunan ve üniversite eğitimine paralel bir destek süreci olan Yönderlik Programı, 2004 yılında Kardelenler Projesi'nin bir parçası oldu. İlk yıl 46 kişi ile başlayan Yönderlik Programı bu yıl daha da büyüdü ve toplam 160 yönder Kardeleni'yle buluştu.





2000 YILINDAN BU YANA KARDEŞLER PROJESİ KAPSAMINDA, TÜRKİYE GENELİNDE, OKUMA AZMİ VE KARARLILIĞI GÖSTEREN 20.000 KIZIMIZA TURKCELL BURSUNU VERDİK.



Türk Sporunun Yanındayız

Turkcell olarak, sporun temsil ettiği değerlere, Türk sporcularına ve takımlarına olan inancımızı, spora verdiğimiz destek ile perçinledik. Yıllardır spora verdiğimiz destekle, kişisel gelişimi destekliyor, dolayısıyla toplumun refahına da fayda sağlıyoruz. Türk sporunun gelişimine katkıda bulunmak ve başarılarını yarınlara taşımak amacıyla sponsorluklarla başarıları ödüllendirerek; Türk sporuna destek vermeye devam ediyoruz. Takımlara sadece sponsor olmakla kalmıyor, beraber çeşitli projeler geliştirerek spor ekonomisinin büyümesine de katkıda bulunuyoruz.

Türk Futbolunu Desteklemeye Devam Ediyoruz

Futbol Milli Takımı Ana Sponsorluğumuzun yanı sıra 11 Ağustos 2005 tarihinde gerçekleştirilen imza töreniyle beş yıl boyunca Türkiye Profesyonel Futbol Ligi'nin ana sponsoru da olduk. Bu imza ile ligin adı "Turkcell Süper Lig" olarak değiştirildi.

2003 yılından itibaren Anadolu kulüplerini destekleme kararı olarak bugüne kadar bu kararı başarıyla uyguladık. 2008-2009 sezonu itibarıyla Turkcell Süper Lig'de mücadele eden Ankaragücü, Ankaraspor, Bursaspor, Denizlispor, Gaziantepspor, Gençlerbirliği, Hacettepespor, Kayserispor, Konyaspor ve Sivasspor'un ana sponsoru, Antalyaspor, Eskişehirspor, İstanbul Büyükşehir Belediyespor ve Kocaelispor'un sponsoru olmak üzere toplam 14 kulübü destekliyoruz.

Amacımız, Türk futbolunun son yıllarda gerçekleştirdiği başarılı gelişimi yarınlara taşımak için "4 büyüklerin" "çok büyükler"e dönüşmesine katkıda bulunarak, sportif rekabeti artırmaktır.

14 Anadolu kulübüne sponsorluğumuza ek olarak, sponsoru olduğumuz kulüpler arasından Turkcell Süper Lig 2008-2009 sezonu şampiyonuna 500 bin ABD Doları, ikinciye 300 bin ABD Doları, üçüncüye veya UEFA kupasına katılan kulübe ise 200 bin ABD Doları ek destek vereceğiz. UEFA kupasında grup maçlarından sonra son 32'ye kalan takıma ve Şampiyonlar Ligi gruplarına kalan takıma da 100'er bin ABD Doları prim vereceğiz. Sponsor olduğumuz kulüplerden en çok gol atan ve milli takıma en çok oyuncu gönderen takımlara da 100'er bin ABD Doları ek destek sağlayacağız. Ayrıca Türk futbolunun gelişimine yaptığı önemli katkıları desteklemek için Kulüpler Birliği'ne de 150 bin ABD Doları kaynak aktaracağız.

Futbola verilen bu desteğin yanında 2008 yılında da A Milli Basketbol Takımı'nın ana sponsoru olmayı sürdürdük.



TÜRK SPORUNUN GELİŞİMİNE KATKIDA BULUNMAK VE BAŞARILARINI YARINLARA TAŞIMAK AMACIYLA BAŞARILARI, SPONSORLUKLARLA ÖDÜLENDİREREK TÜRK SPORUNA DESTEK VERMEYE DEVAM EDİYORUZ.



Turkcell Gönüllüleri Anadolu'daki İhtiyaç Sahiplerine Destek Veriyor

Çalışanlarımızdan oluşan Turkcell Gönüllüleri, sivil toplum kuruluşlarıyla işbirliği yaparak çeşitli sosyal sorumluluk projelerini hayata geçiriyor. Turkcell Gönüllüleri tarafından bugüne kadar "Diyarbakır 75. Yıl Yatılı İlköğretim Bölge Okulu Restorasyonu", "Engelli Çağrı Merkezi", "Oyuncağını Paylaşır mısın?", "Yukarı Tandır Köyü Sıcacık Olsun", "Kitaplar Kutuya Çocuklar Okula", "Ayvalık'ı Yeşillendiriyoruz", "Batman Üşümesin", "Yakacık Yuvası Renovasyonu", "Bir Tatlı Huzur", "İlk Tatilim" gibi projeler hayata geçirildi. Turkcell Gönüllüleri, 2007'de Uluslararası Halkla İlişkiler Birliği IPRA tarafından "Halkla İlişkilerde Mükemmellik-Altın Dünya Ödülü"ne layık görüldü.

2008 yılında Hayat Ormanı Derneği'ni kuran Turkcell Gönüllüleri, Anadolu'nun dört bir köşesinde ihtiyaç sahiplerine destek vererek çalışanlarımızın sosyal sorumluluk bilincinin gelişmesine öncü olacak.

Turkcell Sosyal Aktivite Grubu

Turkcell Sosyal Aktivite Grubu, Turkcell çalışanlarının özel yaşantılarını besleyecek ve dengeleyecek yurtiçi ve yurtdışı geziler, turnuvalar, çocuk kulübü etkinlikleri, kurslar, yarışmalar, turnuvalar, partiler gibi aktiviteler düzenliyor. 2008 yılında çalışanlarımız için düzenlenen 365 sosyal etkinliğe 23 binden fazla çalışanımız ve yakınları katıldı.



Ülkemizdeki Sosyal, Kültürel ve Sportif Etkinlikleri De Destekliyoruz

Ulusal ekonomiye sağladığımız katkının yanı sıra, birçok toplumsal projeyi inançla destekleyerek; eğitim, teknoloji, spor ve kültür-sanat etkinlikleri gibi geniş bir alanda topluma değer katıyoruz. Bu etkinliklerle ülkemizde kalifiye insan kaynağının gelişimine katkıda bulunmayı amaçlıyoruz.

Haziran 2007'de Türkiye Futbol Federasyonu ile yeni bir isim sponsorluğu anlaşmasına imza attık. Bu sponsorluk anlaşması çerçevesinde Türk yıldız ve genç milli takımlarına, futbol kulüplerine ve yabancı ülke federasyonlarına ait takımlara kamp ve antrenman çalışmalarında ev sahipliği yapan ve Futbol Federasyonu'na bağlı olan Riva Tesisleri'ne Milli Takımlar Turkcell Tesisleri adı verildi. Sponsorluk anlaşması 15 yıl süreyle yürürlükte kalacak.

Ayrıca Anadolu'da görev yapan spor yazarlarının mesleki yetkinliklerine katkıda bulunmak amacıyla Anadolu'nun her köşesinde Türkiye Spor Yazarları Derneği ile birlikte "TSYD-Turkcell Spor Basını Seminerleri" düzenliyoruz. Son iki yılda 17 şehirde gerçekleştirilen seminerlere binden fazla gazeteci ve 2.500 üniversite öğrencisi katıldı.

Eğlence sponsoru olarak, kâr amacı gütmeyen bir sivil toplum kuruluşu olan İstanbul Kültür ve Sanat Vakfı (İKSV)'nin düzenlediği etkinliklerden İstanbul Film Festivali'ne altı yıldır, Uluslararası Caz Festivali'ne ise dokuz yıldır sponsorluk yapıyoruz. Ayrıca 2005 yılından beri de İKSV'nin iletişim sponsorluğunu üstlendik.


Kültür-sanat alanındaki çalışmalarımıza bir diğer örnek de, 2003 yılından beri Yıldızlı Bodrum Geceleri adı altındaki konserler dizisine ev sahipliği yapan, Bodrum Antik Tiyatrosu, Mindos Kapısı ve Osmanlı Tersanesi'nin restorasyonuna Ericsson Türkiye ile birlikte sağladığımız katkılardır.

Geleceğin Liderlerine Destek Veriyoruz

Turkcell olarak kurulduğumuz günden bu yana insana yatırım yapmayı kendimize ilke edindik. Bu bağlamda, "Önce İnsan, Öncü Turkcell" inancıyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İletişim ve teknoloji sektörüne nitelikli insan kaynağı yetiştirmek hedefiyle üniversitelerle birçok ortak projeye imza atıyoruz. Türkiye Bilişim Derneği katkılarıyla, sektöre gelişmiş işgücü yetiştirilmesine destek olmak ve gençlere fırsat sağlamak amacıyla hayata geçirdiğimiz "gnctrckll Yüksek Lisans Burs Programı"yla 50 yüksek lisans öğrencisine karşılıksız burs veriyoruz. Bu bursla teknoloji konusunda gelecek vadeden gençlerin keşfedilmesine, desteklenmesine ve sektöre nitelikli iş gücü yetiştirilmesine destek olmayı amaçlıyoruz.



Önce Müşterimiz için varız
Müşterilerimizin en iyisini hak ettiğine inanırız.
Müşterilerimize güven veririz.
Hızlı çözüm üretiriz.
Basit, şeffaf ve tutarlı yaklaşım sergileriz.



Çevik bir Takımız
Başarının hızı, sonuç odaklı ve esnek olmaktan geçişine inanırız.
İstek ve heyecanımızdan güç alırız.
Aynı hedefle birlikte koşarız.



Açık iletişime inanırız
Her düzeyde samimi ve dürüst ilişkiler kurarız.
Bilginizi paylaşır, farklı görüşleri destekleriz.
Hatalarımızdan öğrenir, daha iyiyi ulaştırmak için kendimizi sorgularız.

2008 YILINDA TÜM KARAR VE DAVRANIŞLARIMIZA IŞIK TUTAN DEĞERLERİMİZ VE KURUM KÜLTÜRÜMÜZE İLİŞKİN İLETİŞİMİMİZİ SÜRDÜRDÜK.

Üniversitelerdeki araştırma çalışmalarına da ciddi katkıda bulunacak olan "gnçtrkcll Yüksek Lisans Burs Programı" kapsamında 14 devlet üniversitesinin Fen Bilimleri ve Sosyal Bilimler bölümlerinde yüksek lisans yapan öğrencilere burs veriyoruz. Programa dahil olan üniversiteler: Anadolu Üniversitesi, Atatürk Üniversitesi, Boğaziçi Üniversitesi, Çukurova Üniversitesi, Dokuz Eylül Üniversitesi, Ege Üniversitesi, Gaziantep Üniversitesi, Hacettepe Üniversitesi, İTÜ, KTÜ, Kocaeli Üniversitesi, Marmara Üniversitesi, ODTÜ, Yıldız Teknik Üniversitesi'nden oluşuyor. Programın ilerleyen yıllarda yaygınlaştırılmasını hedefliyoruz.

İnsan Kaynakları

Değerlerimiz ve "Turkcell Benim"

2008 yılında tüm karar ve davranışlarımıza ışık tutan Değerlerimiz ve Kurum Kültürümüze ilişkin iletişimimizi sürdürdük. Farklı platformlarda "Turkcell Benim" demenin heyecanını yaşadık. Değerlerimizi, Turkcell Grubun mevcut başarısını farklı kılabilecek özgün davranışlar olarak görüyoruz. "Kurum Kültür Programımız" tüm çalışanlarımızı etkileyen kritik ve stratejik bir gündem oluşturuyor.

Değerlerin tanımlanmasından sonra bu değerleri yaşatacak aksiyonları da çalışanlarımızın katıldığı anketler, bire bir görüşmeler ve odak grupların katılımının sağlandığı bir süreçle yönetiyoruz. Hedefimiz, çalışanlarımızın çalışma biçimine yön verecek ve tüm çalışanların aynı anlayışla benimseyeceği değerlerimizi iş yaşamının ayrılmaz bir parçası haline getirmektir. Bugün tüm üst yönetimin sahiplendiği, her seviyeden, her ekipten çalışanımız "Turkcell Benim" diyerek süreçte yer alarak, geliştirici, iyileştirici fikirlerle değer odaklı bir kültürün yaşatılmasına destek oluyor.



İnsana değer verimiz

Başarımızın temelinde çalışanlarımızın olduğuna inanırız. Sosyal sorumluluk bilinci ile topluma değer katarız.



Fark Yaratırız

Öncülükten vazgeçmeyiz. Yaratıcılığı ve inovatif düşüncüyü teknoloji başta olmak üzere her alanda destekleriz. Sorumluluk alır, cesur kararlar verir ve sonuca ulaşırız.



En Değerli Sermayemiz Çalışanlarımız

"Önce İnsan, Öncü Turkcell" felsefemizle hareket ederek, her zaman çalışanlarımızın memnuniyetini ve motivasyonunu ön planda tutuyoruz. Sadece Türkiye'de değil, dünyada da sektörümüzü etkileyecek teknolojileri takip ediyor ve dünyaya örnek olacak uygulamalara liderlik etmek için çalışıyoruz. Değişimi destekleyen, esnek, duyarlı ve demokratik bir iş ortamı yaratarak çalışanlarımızı motive etmek için kuruma değer katan yatırımlarımızı aralıksız sürdürüyoruz. İş ortamımızı "çalışılan ortam" yaklaşımının ötesinde "yaşam mekanı" olarak tanımlıyor ve uygulamalarımızı bu yaklaşımla hayata geçiriyoruz.

2008 yılında Şirketimizde, yeni projeler ve büyümemize bağlı olarak 535 kişi işe alındı. Sunduğumuz kariyer fırsatları doğrultusunda 269 çalışmamız Şirket içinde farklı bölümlere transfer ve rotasyon süreçleri ile hareket ederek, kariyer gelişimlerini destekleyecek yeni rol ve sorumluluklar üstlendiler. Şirketimizde 2008 yılında %4,6 oranında bir istifa gerçekleşti.

Çalışanlarımıza iş ve özel yaşamlarını zenginleştirecek ek menfaat sunma yaklaşımımız doğrultusunda 2008 yılında "Esnek Ek Menfaat Uygulaması" nı hayata geçirdik. Bu uygulama kapsamında çalışanlarımız her yıl ihtiyaçları doğrultusunda kendilerine sunulan esnek menfaat paketi içinden istedikleri uygulamaları seçerek kendi ek menfaat paketlerini oluşturuyorlar.

Tüm çalışanlarımızı kapsayan Bireysel Emeklilik Uygulamamız ile çalışanlarımızın geleceğine yatırım yapma şansı sunuyor ve karşılıklı katkı modeli ile bu programı uyguluyoruz.

Ayrıca tüm çalışanlarımıza normal ücretli izinleri yanında, doğum günlerine özel +1 gün ücretli izin veriyor ve 2-5 yaş arası çocuğu olan bayan çalışanlarımıza da her ay kreş yardımı yapıyoruz.

	2007	2008
Çalışan		
Erkek	1.854	1.798
Kadın	1.021	1.011
Yaş Ortalaması	32	33
Eğitim Düzeyi	2007	2008
Doktora - Lisansüstü	484	500
Üniversite	2.066	2.025
Lise	316	277
Ortaöğretim	9	7
En Az Bir Yabancı Dil	2.064	1.910
İki ya da Daha Fazla Yabancı Dil Bilen	799	855

Eğitimle Çalışanlarımızı, Ekosistemimizi ve Toplumumuzu Geliştiriyoruz

Sahip olduğumuz insan kaynağının performans ve potansiyelini sistematik olarak izliyor, çalışanlarımızı yarattıkları fark doğrultusunda ödüllendirerek, fark yaratana farkını hissettirecek insan kaynakları uygulamalarını geliştiriyoruz.

2008 yılında Turkcell Grup ekosisteminde 189.294 kişiye ulaşarak toplam 1.480.624 saat eğitim verdik.

Global Bilgi ve saha çalışanlarına "Müşteri Odaklılık", "Müşteri Deneyimi" konularında vizyon kazandırarak, "Turkcell müşteri stratejileri ve hizmet ilkelerine yönelik bilgi ve becerileri arttırarak" müşteri bağlılığını ve yeni müşteri kazanımını sağlamak hedefi ile bireysel saha, kurumsal saha, satış ve pazarlama ekipleri, çağrı merkezi çalışanları toplamında 146.297 kişiye, 1.255.014 saat eğitim verdik. Müşteri Deneyimi, CRM, Ürün, Servis&Tarife Bilinirliği, Etkin Satış Yönetimi, Ortak Pazarlama Kültürü, Ortak Hizmet ve Satış Kültürü, Mobil Numara Taşınabilirliği gibi ana başlıklardaki bu eğitimlerle, gelişime ve mesleki uzmanlaşmaya odaklandık.

**2008 YILINDA TURKCELL GRUP EKOSİSTEMİNDE 189.294 KİŞİYE
ULAŞARAK TOPLAM 1.480.624 SAAT EĞİTİM VERDİK.**

FARK YARATAN İNSAN KAYNAKLARI UYGULAMALARIMIZ İLE "TÜRKİYE'NİN EN BEĞENİLEN ŞİRKETİ" VE EN DEĞERLİ MARKASIYIZ.

"Kurum Kültürü ve Değerleri" ile "Ortak Yönetim Kültürü" anlayışını oluşturmaya yönelik yönetim ve yetenek geliştirme programlarını "Turkcell Grup Liderlik Akademisi" çatısı altında toplayarak, iş dünyasında fark yaratacak geleceğin liderlerinin geliştirilmesini hedefledik.

Turkcell Akademi'nin üniversite-sanayi işbirliği vizyonu doğrultusunda, sektöre nitelikli insan gücü yetiştirmek ve istihdam hedefi ile hayata geçirdiği öncü projelerle toplam 5 bin öğrenciye ulaştık. 2008 yılında Harvard Üniversitesi - John F. Kennedy School ile gerçekleştirdiğimiz işbirliğiyle, "Türkiye'de Teknoloji ve İnovasyon" projesinin desteklenmesi ile akademik çalışmalarla hem sektöre hem de ülkemize değer katılmasına öncülük ettik.

Türkiye'nin tüm üniversitelerindeki başarılı ve yüksek potansiyelli öğrencileri seçerek, Turkcell Akademi çatısı altında iş hayatına hazırlayıp, kariyer yolculuklarında fark yaratmayı, sektöre ve Turkcell Grup şirketlerine nitelikli çalışan kazandırmayı amaçladığımız Profesyonelliğe Adım Formasyonu (PAF) Gelişim Programı'nı 2008 yılında tüm üniversitelere yaydık. Belirli kriterlere göre seçilmiş 56 öğrenci, 13 ayrı eğitim başlığında, toplam 70 saatlik gelişim programına dahil oldular. Programı başarıyla tamamlayan PAF takımı üyelerinden 23'ü Turkcell Grup ailesine katıldı.

Turkcell Grubun stratejik gelişim merkezi olan Turkcell Akademi, farklı ülkeler ve sektörlerden toplam 150 firmanın başvurduğu "9th Annual Corporate University Xchange (CorpU) Awards for Excellence and Innovation in Corporate Learning" ödülleriinde, "Yeni Kurumsal Üniversite, Başarılı Lansman" dalında "En İyi Örnek Uygulama" ödülüne layık görüldü.



E T K İ N L İ K

Adarco
Sponsorluk, Danışmanlık

EN BEĞENİLENLER ÖDÜLLERİNİ ALDI

Capital Dergisi tarafından bu yıl 9'uncusu düzenlenen "Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri 2008" anketinin ödülleri, Adarco Türkiye'nin ana sponsorluğunda özel bir gecede sahiplerine verildi. 19 Mart tarihinde Ritz-Carlton Oteli'nde gerçekleştirilen tören gecesinde, Qatar Airways ve T-Systems de destek sponsor olarak katkıda bulundu.

1.351 üst ve orta düzey yöneticinin oylarıyla Türkiye'nin en beğenilen ilk 3 şirketi seçilen, Turkcell, Koç Holding ve Aspark'e ödülleri takdim edildi. 36 sektörün en beğenilen şirketine de ödül verildi.



Türkiye'nin en beğenilen ilk 3 yöneticinin ödülleri ödö. Gönderen: İnşaatçı Genel Müdürü Levent Çobanoğlu, Turkcell Genel Müdürü Süreyya Çelik, Koç Holding İcra Kurulu Başkanı Yağcı Süleyman.



Gecenin sonunda Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri'nin yöneticileri Capital ve sponsorlara teşekkür etti.

İnovasyonu Destekliyoruz

Turkcell'de çalışanlarımızın katma değer yaratacak inovatif ve iyileştirici fikirlerin İnovasyon Ofisi aracılığıyla ilgili kişilere iletebilmesini sağlayan "Çok İyi Bir Fikirim Var!" sistemi kullanıyoruz. Bugüne kadar inovasyonu destekleyen 453 Turkcell çalışanı ödüllendirildi.

Turkcell Türkiye'nin En Beğenilen Şirketi, En Değerli Markası

En iyilerle çalışmak, en iyileri elde tutmak önceliğimizdir. Fark yaratan insan kaynakları uygulamalarımızla "başarılı sonuçlar sağlayan bağlı çalışanlar yaratma" başarımızı sürdürüyoruz. Çalışan memnuniyeti oranımız, pazar ortalamasına göre fark yaratarak, 2008 yılında %86 olarak gerçekleşti.

"Kazanan bir takım" olmayı sürdürebilmek için kurum kültürümüz ve bu kültürü yaşatan çalışanlarımız ve liderlerimizin önemine olan inancımız ile insan kaynakları stratejilerimizi şekillendirmeye ve hayata geçirmeye devam edeceğiz. 2008 yılında değerlerimiz doğrultusunda davranış modelimizi yeniledik. Liderlik modelimizi "işimin lideriyim", "ekibimin lideriyim" ve "kendimin lideriyim" unsurlarıyla güçlendirdik.



“İLETİŞİMDE SINIRLARI KALDIRARAK
dünyanın da Turkcell’i
OLDUK.”



İLETİŞİMDE SINIRLARI KALDIRDIK. ARTIK DÜNYA'NIN DA TURKCELL'İYİZ.

Günümüzde iletişimde sınırlar kalkıyor. Türkiye'nin Turkcell'i olarak sınırlarımızı aşılıyor ve yatırımlarımızla yurtdışında yeni pazarlara açılıyor. Başarıya ulaşmamızda uluslararası alandaki iştiraklerimizle büyümenin rolü oldukça büyük. Lider iletişim ve teknoloji şirketi olarak hedefimiz, her sene biraz daha ileri giderek Turkcell'i dünyanın bilinen bir şirketi haline getirmektir.

NYSE'e Kote İlk ve Tek Türk Şirket

11 Temmuz 2000'de İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) ve New York Stock Exchange'de (NYSE) eşzamanlı olarak işlem görmeye başlayan Şirketimizin ilk etapta halka açıklık oranı %10,5 düzeylerinde olup, zamanla ortaklar tarafından yapılan satışlarla bu oran şu andaki %33,48 düzeylerine yükseldi.

NYSE'ye kote olan ilk ve tek Türk şirketi Turkcell, halka açık bir şirket olmanın avantajlarına sahip olmakla birlikte, ABD ve Türkiye hisse senetleri piyasalarında işlem görmesi dolayısıyla, her iki ülkenin sermaye piyasalarına göre üstlendiği yükümlülükler doğrultusunda kurumsal yönetim modelini de oluşturdu.

NYSE'e kote olmak Turkcell'e dünya çapında bir yatırımcı bazı uluslararası arenada bilinirlik ve global ölçülerde yönetim standardı getirmiştir.

Dünya'nın da Turkcell'i olarak hizmetlerimizin dünya çapındaki yarışmalarda çeşitli dallarda ödüllendirilmesinin haklı gururunu duyuyoruz.

2008 Yılında Aldığımız Ödüllerle Global Arenadaki Başarımızı Pekiştirdik

OCAK

1. Capital Dergisi - "Liderlerin En Beğendiği Şirket" Ödülü.

2. Yıldız Teknik Üniversitesi "En Beğenilen Şirket" Ödülü, "En İyi Sosyal Sorumluluk" Ödülü ve "Onur Ödülü".

3. Amerikan İletişim Birliği Profesyonelleri Birliği - Magellan Ödülleri Gümüş Madalya.

4. Cubic Awards - Best New Corporate University Turkcell Akademi.

ŞUBAT

5. Türk Patent Enstitüsü'nün 2007 Yılı Patent Ödülleri: Turkcell "Türk Patent Altın" Ödülü.

6. Hürriyet-Kelebek Kırmızı Ödüllerinde Milli Takım reklamı ile ödül alındı.

7. Turkcell Akademi "Corporate University Xchange" yarışmasında "Yeni Kurumsal Üniversite, Başarılı Lansman" dalında "En İyi Örnek Uygulama" ödülüne layık görüldü.

MART

8. Galatasaray Üniversitesi 2007 Yılı CRM dalında "En İyi Şirket" ödülü aldı.

9. Capital Dergisi araştırmasında Turkcell, sporda ve sosyal sorumluluktaki projeleriyle "Sosyal Sorumluluk Lideri" seçildi.





NYSE'YE KOTE İLK VE TEK TÜRK ŞİRKETİ OLARAK, İKİ FARKLI ÜLKEDE HALKA AÇIK OLMANIN GETİRDİĞİ ŞEFFAFLIK, DİSİPLİN, ULUSLARARASI STANDARTLARDA YÖNETİM KALİTESİ VE KURUMSAL YÖNETİM UYGULAMALARI İLE ÖNCÜYÜZ.

NİSAN

10. Turkcell, Capital ve Adecco tarafından düzenlenen "Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri" ödül töreninde Türkiye'nin En Beğenilen Şirketi ve Telekom Sektörünün En Beğenilen Şirketi ödülleri aldı.

11. TÜHİD'in Düzenlediği "7.Altın Pusula Ödülleri 2008'de Turkcell, e-iletişim kategorisinde Turkcell-im Benim ödüle layık görüldü.

MAYIS

12. 5-E Biko Bilişime en fazla destek veren mobil iletişim şirketi.

13. Altın örümcek en iyi web sitesi.

TEMMUZ

14. Superbrands 2008 Ödülü.

EYLÜL

15. Turkcell Global Bilgi, Avrupa Çağrı Merkezleri Ödülleri'nde "En İyi Müşteri Hizmetleri" kategorisinde birinci oldu.

KASIM

16. Türkiye Personel Yönetimi Derneği "Performans Yönetimi" kategorisinde Turkcell ödüle değer bulundu.

17. 2008 HP Software Ödülleri'nde Turkcell, "Excellence for the Europe, Middle East and Africa (EMEA) Region" dalında ödül kazandı.

18. European Sponsorship Association (ESA) tarafından "Topluma Fayda Sağlayan Sponsorluk Projeleri" dalında düzenlenen yarışmada Kardelenler Projesi'yle büyük ödüle layık görüldü.

19. TESİD 2008 Yenilikçilik Yaratıcılık Ödülleri "Büyük Firma Dalında Yaratıcı Fikir Ödülü"nü; Turkcell Teknoloji Araştırma ve Geliştirme A.Ş. "Sınırlarda Dolaşım Yöneticisi" ürünüyle aldı.

ARALIK

20. Turkcell Global Bilgi, ContactCenterWorld.com'un düzenlediği "2008 Dünya Ödülleri" finalinde, "En İyi Teknoloji İnovasyonu" kategorisinde dünya birincisi, "En İyi Müşteri Hizmetleri" kategorisinde ise dünya üçüncüsü seçildi.

Turkcell "TonlaKazan" Dünyanın "En İyi Mobil Reklam Servisi" Seçildi

Mobil iletişim dünyasının Oscar'ı olarak kabul edilen GSMA Ödülleri organizasyonunda "En İyi Mobil Reklam Servisi" seçilen "TonlaKazan" ile dünyada bir ilke imza attık ve reklamcılık dünyasına yeni bir kavram kazandırdık.

İletişim sektörünün en prestijli organizasyonları arasında yer alan GSMA Ödülleri bu yıl 14'üncü kez verildi. Turkcell olarak "TonlaKazan" ve "Mobiwar" ile "Mobil Eğlence Ödülleri" kategorisinde finale kaldık ve birinciliğe layık görüldüğümüz "TonlaKazan" uygulamasıyla dünyada bir ilke imza atarak reklamcılık dünyasına yeni bir kavram kazandırdık.

Gncrklcl Dünyanın En İyi Markası Seçildi

Gençlik kulübümüz "gncrklcl" ile telekomünikasyon sektörünün en prestijli organizasyonlarından WCA (World Communication Awards/Dünya İletişim Ödülleri) jürisi tarafından "En İyi Marka" dalında birincilik ödülünü aldık.

GSMA Ödülleri'nde Üç Ayrı Dalda Finalde

218 ülkeden 700 mobil iletişim operatörünün üye olduğu, ticari ve stratejik konularda dünya mobil iletişim sektörünü temsil eden GSMA'nın bu yıl 13.sünü düzenlediği "2008 Global Mobile Awards" yarışmasında üç dalda finalist olduk.

Yeni tarife yapımızı ve avantajlarını anlatmak için hazırladığımız "Tarife Yumurtlayan Tavuk" reklamı, "En İyi Televizyon ve Radyo Reklam Yayını" dalında; Akbank'la birlikte düzenlediğimiz "Tüketici Kredisi - SMS Kampanyası", "En İyi Mobil Reklam" dalında ve ayrıca, 22 Mayıs 2007'de kullanıma sunduğumuz "Turkcell-im benim" ile de "En İyi Mobil Sosyal Paylaşım Servisi" dalında finale katılmaya hak kazandık.

IPRA 2008 Altın Dünya Ödülü'nü Kazandı

Yatırımcı ilişkileri faaliyetleri ve bu faaliyetlerin hisse performansına olumlu katkısını sağlamak üzere Turkcell Yatırımcı İlişkileri Bölümümüz tarafından 2007 yılında hayata geçirilen "şirket performansını değere dönüştürme" faaliyetlerimiz, "finansal servisler ve yatırımcı ilişkileri" kategorisinde dünyanın lider halkla ilişkiler organizasyonu IPRA'nın "2008 Altın Dünya Ödülü"nü kazandı. 52 ülkeden 404 katılımcının yer aldığı IPRA 2008 Altın Dünya Ödülleri Yarışması'nda bu ödüle, 117 finalist ve 28 kategori arasından layık görüldük.

2007 yılı içerisinde Şirket değerimiz TL bazında %85 artarak 15 milyar TL'den 28 milyar TL'ye yükseldi ve bu sonuç bizi Türkiye'nin en değerli şirketi konumuna getirdi. Bu başarının sırrı; yatırımcı ilişkileri faaliyetlerine destek olan güçlü yönetimimizde, Türkiye'de ve yurtdışında kote olduğumuz sermaye piyasaları düzenleyicilerimizin uygulamalarında ve Turkcell Yatırımcı İlişkileri takımının performansı ile tüm çalışanlarımızın göstermiş olduğu iş ahlakı ve disiplininde yatıyor.



THE INFOTECH 100

Which companies are logging the strongest growth, which industries are the hottest, and how the winners are faring in a treacherous economic climate

How do you pick the best-performing tech companies in the world? At *BusinessWeek*, we sort through the financial results of 50,500 publicly traded companies and rank the tech players on four criteria: shareholder return, return on equity, total revenues, and revenue growth. The companies leading the list are those with the lowest aggregate ranking.

(A more complete explanation of methodology is on page 56.) Amazon.com and Apple took the top two spots this year. Still, the dominance of U.S. companies is in decline: The country has 33 companies among the IT 100 this year, down from 43 in 2007. When we first started compiling the list in 1998 to rank tech's top performers, 75 of the winners were U.S. companies.

RANK	COMPANY (U.S. TICKER SYMBOL)	INDUSTRY	COUNTRY	MARKET VALUE (\$ MIL.)	1-YR. % CHG. '08	3-YR. % CHG. '06-'08	5-YR. % CHG. '04-'08	ROE (%)	ROE (%)	ROE (%)	ROE (%)	ROE (%)
1	AMAZON.COM (AMZN)	Net	U.S.	15,956	23	39	29	35	22	26	29	508
2	APPLE (AAPL)	Comp	U.S.	20,247	19	32	39	24	44	74	10	4,248
3	RESEARCH IN MOTION (RIMM)	Comm	Canada	5,768	55	66	8	33	24	152	1	1,241
4	NINTENDO (NTDOY)	Soft	Japan	14,877	20	72	5	21	80	35	17	2,289
5	WESTERN DIGITAL (WDC)	Comp	U.S.	2,448	47	44	25	36	19	64	12	866
6	AMERICA MOVIL (AMX)	Tele	Mexico	28,761	14	32	40	48	70	10	88	8,408
7	CHINA MOBILE (CHL)	Tele	China	45,863	9	21	61	23	48	90	9	11,780
8	NOKIA (NOK)	Comm	Finland	72,344	8	24	55	49	8	8	60	10,360
9	ASUSTEK COMPUTER	Comp	Taiwan	17,344	20	57	11	18	76	38	21	872
10	HIGH TECH COMPUTER	Comp	Taiwan	3,232	70	45	20	59	5	111	6	782
11	GOOGLE (GOOG)	Net	U.S.	18,118	18	21	18	19	70	22	36	4,509
12	MTN GROUP	Tele	S. Africa	10,208	35	42	26	22	53	41	20	1,480
13	IBM (IBM)	Comp	U.S.	101,298	4	9	89	38	17	20	38	10,893
14	MOBILE TELESYSTEMS OJSC (MBT)	Tele	Russia	8,252	44	79	47	39	16	26	31	2,072
15	TELEFONICA (TEF)	Tele	Spain	81,077	8	7	98	44	11	16	44	12,793
16	VIMPELCOM	Tele	Russia	7,195	49	47	20	27	22	19	38	1,463
17	HON HAI PRECISION IND.	Comp	Taiwan	40,876	11	45	22	23	60	-3	82	1,853
18	AT&T (T)	Tele	U.S.	120,703	1	58	9	11	95	-4	58	12,564
19	ACCENTURE (ACN)	Svcs	U.S.	23,277	16	19	65	69	-3	-3	83	1,450
20	LG ELECTRONICS	Comp	Korea	56,838	8	15	81	15	81	151	2	1,307
21	BHARTI AIRTEL	Comm	India	4,606	61	58	10	35	20	11	55	1,018
22	ORACLE (ORCL)	Soft	U.S.	21,020	17	24	57	24	43	11	52	5,088
23	MICROSOFT (MSFT)	Soft	U.S.	57,954	7	17	76	44	13	-3	84	16,419
24	STARBUCK TELECOM	Tele	Morocco	3,496	65	22	59	-46	9	49	19	1,020
25	TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ (TKC)	Tele	Turkey	8,328	53	35	35	33	43	34	34	1,350
26	SA-DA DISPLAY (SDS)	Comm	Korea	15,267	24	35	30	16	78	17	41	1,430
27	NHN	Net	Korea	686	100	56	12	40	15	59	14	160
28	COSMOTE MOBILE TELECOM	Tele	Greece	4,296	63	29	49	52	7	17	43	219

JUNE 2, 2008 | BUSINESSWEEK

"Infotech 100"de Dünya Devlerini Geride Bıraktık

Halka açık iletişim ve teknoloji şirketlerinin Standard&Poor's finansal verilerine göre sıralandığı "Businessweek Infotech 100" listesinde 25. sıraya yerleştik. Intel, Cisco, HP, LG, Samsung, SAP gibi dünyanın en önemli teknoloji şirketlerinin önünde yer aldık. On yıldır yayınlanan listeye üst üste beşinci kez girerek, listedeki Avrupa şirketleri arasında da beşinci sırada yer aldık. Aynı değerlendirmede hissedarlara sağlanan kazanç sıralamasında ise, yıllık %34'lük artışla 24. sırada yer aldık.

Avrupa, Orta Doğu ve Afrika bölgelerinden 19 iletişim ve teknoloji şirketinin girebildiği listede, son beş senede olduğu gibi bu yıl da Türkiye'den sadece Turkcell yer aldı.

AVRUPA, ORTA DOĞU VE AFRIKA BÖLGELERİNDEN SADECE 19 İLETİŞİM VE TEKNOLOJİ ŞİRKETİNİN GİREBİLDİĞİ INFOTECH 100 LİSTESİNDE, SON BEŞ SENEDİR TÜRKİYE'DEN SADECE TURKCELL YER ALDI.



**Dünyanın 200 ü
sevdiklerinize
Turkcell'le bağla**

**15 YILDA YARATTIĞIMIZ DÜNYA MARKAMIZLA 8 ÜLKEDE YAKLAŞIK
62 MİLYON ABONEYE HİZMET VERİYORUZ.**



"International Business AwardsSM"da Üç Kategoride Ödül

Farklı sektörlerden şirketlerin 1.700'ün üzerinde başvuruyla katıldığı ve iş dünyasıyla ilgili en prestijli ödül organizasyonlarından biri olan International Business Awards'da, e-ticaret, yatırımcı ilişkileri ve basın ilişkileri kategorilerinde ve web uygulamalarıyla, üç ödül kazandık.

"Stevie Awards" olarak da adlandırılan ödülleri "Tarife Yumurtlayan Tavuk", "Turkcell Yatırımcı İlişkileri Merkezi" ve "Turkcell Basın Odası" web uygulamalarıyla kazandık.

Tüm dünyada web'i en etkin kullanan iletişim ve teknoloji şirketleri arasında yer alıyoruz. International Business Awards gibi prestijli bir organizasyonda kazanılan ödüller bu alandaki başarılarımızı bir kez daha ortaya koyuyor.

Müşteri ve yatırımcı ilişkilerinde online iletişimin önemini biliyor ve bu alanda uygulamalarımızı sürekli geliştiriyoruz.

Uluslararası Pazarlardaki Yatırım Fırsatlarını Değerlendiriyoruz

2008 yılında yurtiçinde yaptığımız yatırımların yanı sıra, yurtdışında genişleme stratejisi kapsamında var olan iştiraklerimize katkımızı sürdürmeye ve yeni yatırım fırsatlarını değerlendirmeye devam ettik.

İlkelerinden

anının

TURKCELL



Hali hazırda Turkcell, Türkiye dahil 8 ülkede faaliyet göstermektedir. Bu 8 ülkede yaklaşık 62 milyon aboneye hizmet verirken toplam 160 milyon kişilik bir nüfusa ulaşmaktadır.

Turkcell'in altyapı oluşturma ve satın alma gücüyle birlikte pazarlama stratejileri ve müşterilerine sunduğu katma değerli servisleri Turkcell'e yurtdışı pazarlardaki operasyonları için ciddi bir tecrübe sağlamaktadır.

Ses İletişiminde Dünyanın %92'sini Kapsıyoruz

Temmuz 1994'den itibaren faturalı hat ve hazır kart kullanan abonelerimizin cep telefonlarını yurtdışında da tıpkı Türkiye'de olduğu gibi kullanabilmeleri için dünyanın dört bir yanındaki operatörlerle uluslararası dolaşım anlaşmaları imzalıyoruz. Abonelerimize dünyanın birçok yerine rahatça ulaşabilmelerini sağlayan iletişim imkânı sunuyoruz. Uluslararası mobil iletişim sektöründe uluslararası dolaşım anlaşmaları açısından "dünya liderleri" arasındaki konumumuzla, 2008 yılında yaptığımız anlaşmalarla yurtdışında iletişim hizmeti verdiğimiz yabancı operatör sayısını 609'a yükseltirken, ülke sayısını da 200'ün üzerine çıkardık.

GSMA'ya kayıtlı olan, başka bir deyişle mobil iletişimin bulunduğu 220 ülkenin %92'si Turkcell'in uluslararası kapsama alanına dahil oldu. Bununla beraber, Camel uluslararası dolaşım (ön ödemeli hat sahibi) hizmetleri açısından ise 124 ülkenin 222 operatöründe müşterilerimize global kapsama sağlıyor ve bu sayılarla dünya devleri arasında yer alıyoruz. Aynı şekilde, ülkemize gelen yabancı operatör faturalı ve ön ödemeli hat abonelerine de hizmet sunuyoruz.

Veri İletişiminde De Dünyayı Kapsıyoruz

Türkiye'de açık ara en yaygın ve kaliteli hizmeti sunmanın yanı sıra, sadece ses tarafında değil, yurtdışında ulaştığımız GPRS kapsamıyla da dünyanın lider operatörleri arasında yer alıyoruz. Her geçen gün yeni yatırımlarla uluslararası dolaşım hizmetinin sınırlarını genişleterek, GPRS dolaşımı için yaptığımız anlaşmalar sonucunda, dünyanın 144 ülkesinde 338 operatörle müşterilerimize yurtdışında da en kaliteli ve hızlı veri iletişim hizmetini sunuyoruz.

Ses ve veri iletişiminin yanı sıra yaptığımız SMS anlaşmaların sayısını 743'e çıkardık. Bu sayede Turkcell aboneleri dünyadaki pek çok ülkenin operatör abonelerine SMS gönderip alabiliyor. Bununla beraber, 58 ülkenin 89 operatörü ile MMS anlaşması yaparak abonelerimizin yabancı operatör abonelerine MMS gönderip alabilmesini de sağlıyoruz.

ULUSLARARASI DERECELENDİRME NOTLARI

ULUSLARARASI DERECELENDİRME KURULUŞU S&P, TURKCELL'İN YABANCI PARA CİNSİNDEN "BB" OLAN KREDİ NOTUNU "BB+"YA YÜKSELTİRKEN, YEREL PARA CİNSİNDEN NOTUNU İSE "BB+" OLARAK AÇIKLADI. BU DEĞERLENDİRME SONRASINDA **TURKCELL, S&P TARAFINDAN TÜRKİYE'DE EN YÜKSEK KREDİ NOTU VERİLEN ŞİRKET OLARAK KONUMLANDI.**

Moody's

Ulusal para cinsinden kredi notu **Ba2**
Yabancı para cinsinden kredi notu **Ba2**
Görünüm **Pozitif**

Moody's 5 Şubat 2008 tarihinde, Turkcell'in yerel ve yabancı para cinsinden Ba2 olan kredi notunu teyit ederken, "durağan" olan görünümünü "pozitif" olarak değiştirdi. Moody's, Turkcell'in görünümündeki değişikliğe, Turkcell'in 2007 yılındaki güçlü operasyonel ve finansal performansını, kârlılığını, sürdürülebilir nakit yaratma kabiliyetini ve Ukrayna operasyonundaki olumlu gidişatı neden olarak gösterdi.

FitchRatings

Ulusal para cinsinden kredi notu **BBB-**
Yabancı para cinsinden kredi notu **BB**
Görünüm **Durağan**

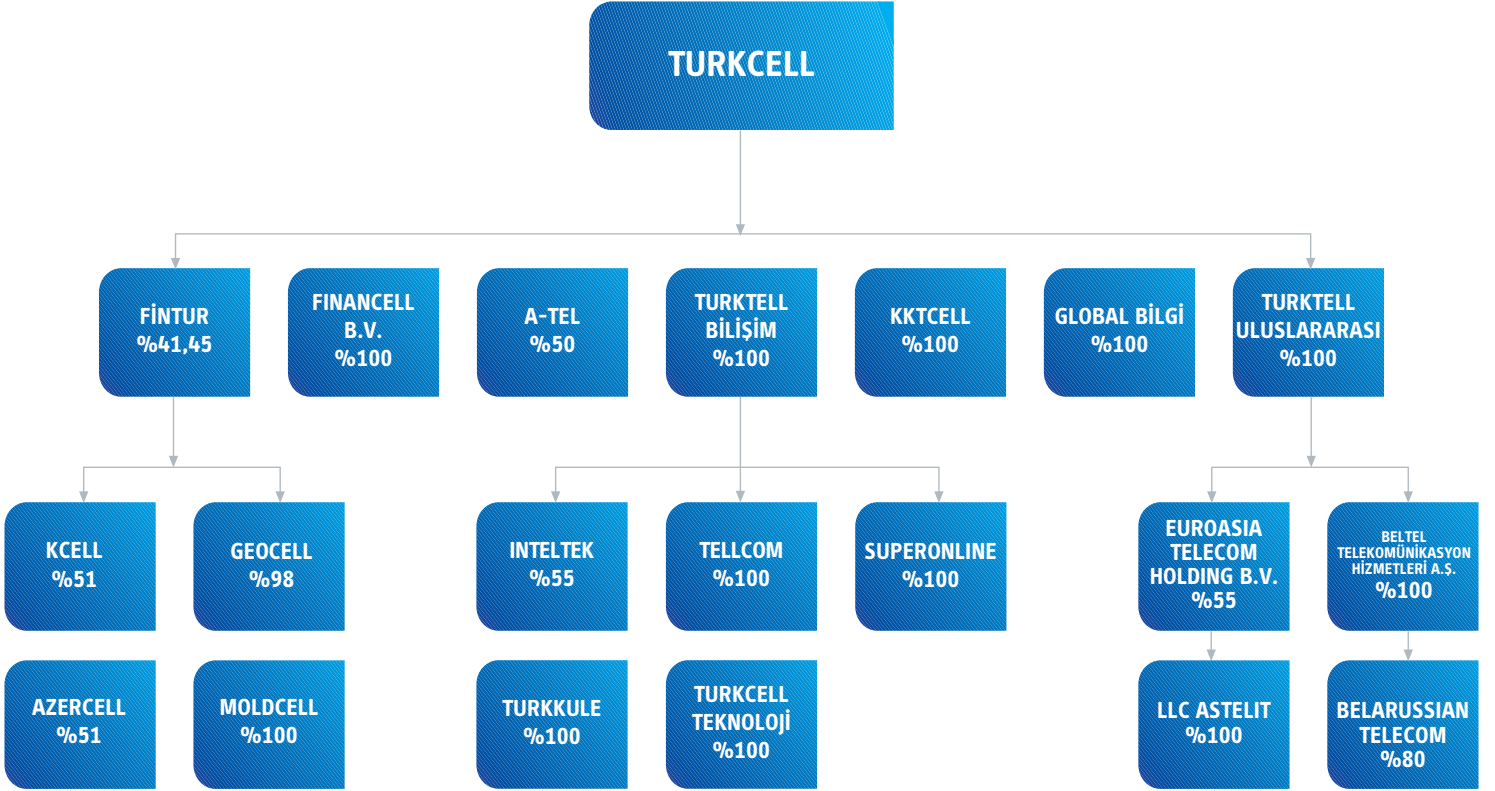
Uluslararası derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings ("Fitch"), 24 Haziran 2008'de Turkcell'in yerel para cinsinden kredi notunu "BBB-" yabancı para cinsinden borçlanma notunu ise bu nota tavan teşkil eden ülke notuna paralel olarak 'BB' olarak teyit etti. Her iki derecelendirmenin görünümünü de "Stabil"dir. Fitch, Turkcell'in kredi notunun, Turkcell'in Türkiye mobil pazarında artan rekabete rağmen 2007 yılında güçlü operasyonel performans sergilemeyi sürdürmesini, 2006 ve 2007 yıllarındaki güçlü nakit yaratma kabiliyetini ve olumlu kredi profilini yansıttığını belirtti.

Standard & Poors

Ulusal pazar cinsinden kredi notu **BB+**
Yabancı para cinsinden kredi notu **BB+**
Görünüm **Pozitif**

Uluslararası derecelendirme kuruluşu S&P, 20 Kasım 2008'de Turkcell'in yabancı para cinsinden "BB" olan kredi notunu "BB+"ya yükseltirken, yerel para cinsinden notunu ise "BB+" olarak açıkladı. Bu değerlendirme sonrasında Turkcell, S&P tarafından Türkiye'de en yüksek kredi notu verilen şirket olarak konumlandı. S&P, not artışına gerekçe olarak, dinamik ve giderek olgunlaşan mobil iletişim sektöründe, Turkcell'in güçlü operasyonel performansını, sürdürülebilir nakit yaratma kabiliyetini, düşük borçluluk oranını ve bir kısmı yabancı para olarak tutulan yüksek nakit dengesini gösterdi.

BİZİ DÜNYANIN DA TURKCELL'İ YAPAN İŞTİRAKLERİMİZ





Ukrayna: LLC Astelit-life:)

Turkcell'in dolaylı olarak %55 oranında iştirak ettiği Astelit, Ukrayna'da "life:)" markasıyla 2005 yılı Şubat ayından bu yana faaliyetlerini sürdürüyor. Şirket'in %45'ine de SCM Group (System Capital Management) sahiptir. Ukrayna nüfusunun %93,8'ini, coğrafyasının ise %84,4'ünü kapsayan Astelit, 2008 yılında son derece olumlu sonuçlar kaydetti. 2008 yılında Astelit'in gelirleri, geçen yıla oranla %71 artarak 439 milyon ABD Doları oldu. Astelit, 2008 yılının tamamında ilk defa pozitif AVFÖK (Amortisman Vergi Faiz Öncesi Kâr) ulaştı.

Oldukça aktif bir rekabet ortamında, iki güçlü operatörün eşit pazar paylarıyla piyasayı paylaştığı bir ortamda operasyonlarına başlayan Astelit, 2008 yılsonu itibarıyla pazar payını yaklaşık olarak %20 seviyelerine çıkarırken, yıllık bazda %27,3 artan ve 11,2 milyona varan abone sayısı ile güçlü operasyonel göstergeler kaydetmeye devam etti. 2008 yılında, 3 ay aktif abone bazı yıllık %32 oranında büyüdü; 3 ay aktif abone bazı aylık ortalama geliri (ARPU) yıllık %17,3 arttı.

Ukrayna'da olumsuz ekonomik ve politik durum nedeniyle Ukrayna para birimi Grivna ABD Doları karşısında 31 Aralık 2007 ile 31 Aralık 2008 arasında %52 civarında değer kaybetti. Grivna'nın ABD Doları karşısındaki değer kaybının olumsuz etkilerine rağmen, 2008'de cesaret verici finansal ve operasyonel performans gösteren Astelit, bunu tüm yılda ilk defa elde ettiği pozitif AVFÖK ile destekledi.



Astelit Özet Veriler (Milyon ABD Doları)

	2007	2008	Değişim (%)
Abone Sayısı (milyon)			
Toplam	8,8	11,2	%27,3
Aktif (3 ay) [1]	5,4	7,1	%31,5
Abone Başı Aylık Ortalama Gelir (ARPU) (ABD Doları)			
Toplam	3,2	3,6	%12,5
Aktif (3 ay) [2]	5,2	6,1	%17,3
Gelir	255,9	438,7	%71,4
AVFÖK [3]	(20,5)	32,3	(%257,6)
Net Zarar	(167,7)	(326,5)	%94,7
Yatırım Harcaması (ABD Doları milyon)	206,0	155,8	(%24,4)

[1] Aktif abone son üç ay içinde Şirket'e gelir getirecek bir işlem yapmış abonedir.

[2] Aktif abone son üç ay içinde Şirket'e gelir getirecek bir işlem yapmış abonedir.

[3] AVFÖK Genel Kabul Görmüş Muhasebe Standartları'nda olmayan bir finansal değerdir.

life:) МОДЕМ

теж мобільний,
АЛЕ ІНТЕРНЕТ

**Мобільний
EDGE/3G модем**

усього 799 гривень, і весь інтернет твій!

**+350 МБ
ЩОМІСЯЦЯ***

life:) Можливо все!

life:) Можливо все!

РЕЗЛІМІТНИЙ
life:) Можливо все!
МІСЬКИЙ НОМЕР

Belarus: BeST

Turkcell, çevre ülkelerde oluşan yatırım potansiyellerini değerlendirme çabaları kapsamında Belarusian Telecommunications Network ("BeST")'in hisselerinin %80'ini Belarus Cumhuriyeti Devlet Varlık Komitesi'nden 500 milyon ABD Doları karşılığında satın aldı. Üç ayrı dilim halinde yapılması planlanan ödemenin, 300 milyon ABD Doları 26 Ağustos 2008 tarihinde gerçekleştirilerek satın alma işlemi tamamlandı. Buna ilaveten 100'er milyon ABD Dolar'lık ödeme dilimlerinin de 31 Aralık 2009 ve 31 Aralık 2010'da gerçekleştirilmesi ve BeST'in tüm bir mali yıl için net kâr açıklayacağı ilk yıl 100 milyon ABD Dolar'lık ek bir ödeme daha yapılması öngörülmüyor.

BeST'in alımı, Turkcell'in büyüme potansiyeline sahip bir pazara girmesi için bir fırsat teşkil ediyor. Belarus, genç ve eğitimli nüfusu ve sürekli büyüyen ekonomisi ile Turkcell'in büyüme için hedeflediği coğrafya içinde bulunan cazip bir ülkedir. Ukrayna ve Bağımsız Devletler Topluluğu'nda elde ettiğimiz tamamlayıcı nitelikteki birikimimizi Belarus'un üçüncü büyük mobil operatörü BeST'i en kısa sürede etkin bir biçimde farklılaştırmak için kullanacağız. 2008 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 10 milyonluk nüfusu ile eğitim ve istihdam seviyesi benzer gelişmekte olan ülkelere göre cazip ve büyüyen bir pazar olan Belarus, 2008 sonunda %84 olan hat penetrasyonu ile makul bir büyüme potansiyeline sahiptir.

ASTELİT 2008 YILINDA HEYECAN VERİCİ FİNANSAL VE OPERASYONEL PERFORMANS GÖSTEREREK İLK DEFA POZİTİF AMORTİSMAN VERGİ FAİZ ÖNCESİ KÂR KAYDETTİ.

Fintur

Azerbaycan, Kazakistan, Moldova ve Gürcistan gibi nispeten düşük penetrasyon oranları ile halen büyümekte olan pazarlardaki mobil iletişim operasyonlarımıza, %41,45'ine sahip olduğumuz Fintur Holdings BV (Fintur) aracılığıyla iştirak ediyoruz.

Makroekonomik ortamdaki zorluklar ve güçlü rekabet ortamında faaliyet gösteren dört iştirakimiz, 2008 yılında toplam 2 milyon net abone alımı gerçekleştirerek, abone bazını 12,8 milyona çıkardı. Büyüyen abone bazı sayesinde Fintur'un konsolide gelirleri %23 artarak 1.823,1 milyon ABD Doları'na yükseldi. Fintur'un 2008 yılında Turkcell'in net kârına katkısı 151,1 milyon ABD Doları olarak gerçekleşti. Fintur, 2008 yılında ilk kez temettü dağıtarak Turkcell'e 83 milyon ABD Doları ödeme gerçekleştirdi.



Azerbaycan: Azercell

Azertel ve Azerbaycan Haberleşme Bakanlığı'nın ortak kuruluşu olarak 1996 yılında faaliyete geçen Azercell, Azerbaycan iletişim sektöründe lider konumunda bulunuyor. Fintur, Azercell'de dolaylı paylar göz önüne alındığında yaklaşık %51 oranında paya sahiptir. Kaliteli hizmet, makul ücretler, ön ödemeli hizmetler ve ülkedeki sabit hatların güçlü bir altyapıya sahip olmayışı, Azercell'in büyümesinde önemli rol oynadı. 31 Aralık 2008 itibarıyla 3,5 milyon aboneye sahip Azercell'in, Azerbaycan'ın lider internet servis sağlayıcı şirketlerinden Azeronline'da da %51 oranında payı vardır.



Gürcistan: Geocell

Gürcistan'daki iki mobil iletişim şirketi Geocell ve GT Mobile'in birleşmesinden doğan ortaklık, Geocell'in kapsama alan ve kapasitesini geliştirmesini, ön ödemeli hizmet sunmaya başlamasını sağladı. 31 Aralık 2008 itibarıyla Fintur'un, 1,6 milyon aboneye sahip olan Geocell'de %97,5 oranında ortaklığı bulunuyor.

2008 YILINDA 12,8 MİLYON ABONEYE ULAŞAN FİNTUR, BÜYÜME POTANSİYELİ OLAN PAZARLARDA FAALİYET GÖSTERMEKTEDİR.



Kazakistan: K'Cell

K'Cell, Kazakistan'ın ulusal telekom operatörü Kazaktelekom ile Fintur'un ortak kuruluşudur. Standart GSM hücresel şebeke hizmeti vermek üzere, yenilenebilir, 15 yıl süreli lisans alarak 1999'da hizmete başladı. 31 Aralık 2008 itibarıyla Fintur'un K'Cell'de %51 oranında ortaklığı bulunuyor. K'Cell abone altyapısı, büyüme hızı, yatırımlarının büyüklüğü ve hizmetlerinin çeşitliliğiyle Orta Asya'nın en büyük mobil iletişim şirketlerinden biri ve Kazakistan'ın lider operatörü konumundadır. 31 Aralık 2008 itibarıyla 7,1 milyon aboneye sahiptir.



Moldova: MoldCell

Moldova'nın üç mobil iletişim şirketinden biri olan Moldcell, faaliyetlerine 2000 yılında başladı. Fintur'un %100'üne sahip olduğu MoldCell'in 31 Aralık 2008 itibarıyla 600 bin abonesi bulunuyor.



Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti: Kibris

1999 yılında hizmete giren %100 Turkcell iştiraki Mobile Telekomünikasyon Ltd. (KKTCell), 2007 yılına kadar Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Telekomünikasyon Dairesi'yle gelir paylaşımı anlaşması çerçevesinde faaliyet göstermiştir. 2007 yılında Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanlığı ile GSM Sayısal, Hücresel Mobil Telefon Sistemi Kurulması ve İşletilmesi ile İlgili Lisans Verilmesine İlişkin 18 yıllık bir sözleşme imzalayan Şirket'in böylece, 1999 yılında imzaladığı ve gelir paylaşımını esas alan GSM-Mobil Telefon Sistemi Sözleşmesi yürürlükten kalktı. KKTCell'in 2008 yılı sonu itibarıyla 324 bin abonesi vardır. 2008 yılında Kuzey Kıbrıs'ta yeni bir heyecan yaşadık. KKTCell Kuzey Kıbrıs'ı 3. Nesil teknolojisi ile tanıştırdı ve 14 Ekim 2008'de Kuzey Kıbrıslılara 3. Nesil servis ve ürünlerini sunmaya başladı.

Yurtiçi İştirakler



Inteltek-İddaa

Inteltek İnternet Teknoloji Yatırım ve Danışmanlık Ticaret A.Ş., Gençlik ve Spor Genel Müdürlüğü ve Spor Toto Teşkilat Müdürlüğü'nden aldığı yetkiyle, Spor Toto ve İddaa oyunları için merkezi sistemin altyapısını sağlamak ve risk yönetimini üstlenmektedir. Inteltek'in %55'i Turkcell'e, %20'si Intralot'a ve %25'i ise Intralot Iberia'ya aittir.

6 Nisan 2001 tarihinde kurulan Inteltek A.Ş. Nisan 2004'te İddaa'nın lansmanı ile birlikte, bugün Türkiye'de futbol üzerine bahis oynatan Spor Toto adına tek yetkili kurum olma niteliğini taşımaktadır. 28 Ağustos 2008 tarihinde Spor Toto tarafından düzenlenen, spor müsabakalarına dayalı sabit ihtimalli ve müşterek bahis oyunlarının özel şirketlere yaptırılmasını mümkün kılan ihalede (İddaa ihalesi) %1,4 ile en iyi teklifi vererek söz konusu ihaleyi kazanmış ve Spor Toto Teşkilat Başkanlığı ile 29 Ağustos 2008 tarihinde sözleşme imzalayarak, İddaa'nın gelecek 10 yıldaki işletim hakkının sahibi olmuştur.



Tellcom

Tellcom İletişim Hizmetleri A.Ş., 2004 yılında kurulmuştur. Şirketin hedefi kurumsal ve bireysel müşterilerinin her türlü ihtiyaçlarına çözüm sunan alternatif telekomünikasyon servisleri sağlamaktır. Bu doğrultuda, kurulduğu yılda Uzak Mesafe Telefon Hizmetleri (UMTH) lisansı olarak bireysel, kurumsal ve toptan ses taşımacılığıyla ilgili çağrı başlatma ve sona erdirmeye hizmetleri sunan Tellcom, 2005 yılı Şubat ayında Tellcom internet servis sağlayıcı, aynı yılın haziran ayında karasal veri iletişimi ve 2006 yılının Mart ayında altyapı işletmeciliği lisanslarını almıştır. Tellcom, Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) tarafından 2007 yılı Ocak ayında gerçekleştirilen ihaleye katılmış, İstanbul-Ankara arasındaki fiber optik kablo şebekesinin 10 yıllık işletim hakkını alarak 2007 yılında yurtiçinde trafik taşıyan ilk alternatif operatör haline gelmiştir. Dünyada mümkün olan en yüksek erişim teknolojisi "fiber interneti" müşterilerine en avantajlı paketlerle sunan Tellcom, hızla gerçekleştirdiği fiber optik altyapı yatırımlarıyla 2007 yılında müşterileri ilk kez 100 MB'lik internet bağlantısıyla tanıştırmıştır. 2008 yılında Tellcom, şehir içi ve şehirlerarası fiber optik ağını genişleterek seçili yerleşim birimi ve sınai alanlarda nihai tüketiciye ulaşabilmek üzere kurduğu fiber bazlı erişim noktalarıyla transmisyona şebekesine yaptığı yatırımlarını sürdürmüştür. 2009 yılında da Tellcom, fiber altyapı yatırımlarına seçici ve gerekli gördüğü şekilde devam edecektir.



TurkKule

Kule Hizmet ve İşletmecilik A.Ş., 2006 yılında kurulmuştur. 2007 yılında Türkiye'de kablosuz yayın ve iletişim sektöründe hizmet veren ilk ve tek kule hizmet sağlayıcısıdır. Şirketin faaliyet alanı, kule inşaatı ve satın alımı, kulelerin bakımı, yenilenmesi, güvenliği ve işletimi için gerekli diğer tüm çalışmaları kapsamaktadır. Vizyonu, her yerde iletişimi sağlamak olan Şirket, bu amacına paralel olarak 2008 yılında da yeni kuleler inşa etmiştir. TurkKule 2009 yılında hizmet alanını genişletmeyi amaçlamakta, uzun vadede kârlı bir iş yapısı kurarak iletişim sektörünün ileri gelen oyuncularından biri olmayı planlamaktadır.



Turkcell Teknoloji

Turkcell Teknoloji Araştırma ve Geliştirme A.Ş., 2007 yılında Gebze'deki TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi Teknoloji Serbest Bölgesi'nde faaliyetlerine başlamıştır. Şirket'in şebeke platformu, hizmet platformu, SIM kart ve cep telefonu çözümleri ve yeni nesil teknolojileri alanında geniş bir ürün yelpazesi ve yaratıcı hizmetleri bulunmaktadır. Diğer araştırma ve geliştirme şirketleri, üniversiteler, araştırma merkezleri gibi ekosistemi içinde yer alan ortaklarıyla yaptığı işbirliği sayesinde yeni fikirleri katma değerli ürünlere dönüştürmeyi planlamaktadır.



Global Bilgi Pazarlama Danışma ve Çağrı Servisi Hizmetleri A.Ş.

Global Bilgi, Turkcell müşteri hizmetlerinin kalitesinin yüksek olmasını sağlayan bir Turkcell kuruluşudur. Hizmetleri arasında telefonla pazarlama-satış, satış desteği ve çağrı merkezi servisleri bulunan Global Bilgi, yüz yüze temas haricindeki tüm kanallarda müşteri iletişimini yürütmektedir. 2002 yılında "Call 7/24" markası ile telekomünikasyon, medya, internet, perakende ve teknoloji sektörlerindeki kurumsal müşterilerinin ihtiyaçlarına yönelik hizmet vermeye başlayan Şirket, 2006 yılında da yüz yüze iletişim kanalını devralarak, telefon, dijital TV, web, WAP, IVR, kiosk, e-mail ve SMS gibi çok çeşitli uygulamalarla Turkcell için eşsiz bir müşteri iletişim noktası haline geldi. Kullandığı ileri teknoloji ve iş ortaklarıyla birlikte dokuz lokasyonda, yaklaşık 5 bin yetkin çalışanıyla Global Bilgi, müşterilerinin ihtiyaçlarına yönelik farklılaştırılmış hizmetler sağlayarak değer yaratmaktadır. Şirket, Türkiye'nin en yenilikçi müşteri hizmetleri çözüm sağlayıcısı olmayı planlamaktadır. Başarısı yurtiçi ve yurtdışında aldığı ödüllerle tescillenen Global Bilgi, 2007 Avrupa Çağrı Merkezleri "En İyi Müşteri Uygulamaları" ödülü ve İstanbul İletişim Merkezi "En İyi Müşteri Deneyimi" ve "En İyi Eğitim Uygulaması" ödüllerine layık görüldü. Global Bilgi, uluslararası yarışmalarda sağladığı başarılarına 2008'de de yenisini ekleyerek Türkiye'nin gururu olmaya devam etti. Global Bilgi, dünya çağrı merkezi sektörünün en büyük organizasyonu ContactCenterWorld.com'un düzenlediği "2008 Dünya Ödülleri" finalinde, "En İyi Teknoloji İnovasyonu" kategorisinde dünya birincisi, "En İyi Müşteri Hizmeti" kategorisinde ise dünya üçüncüsü seçildi.



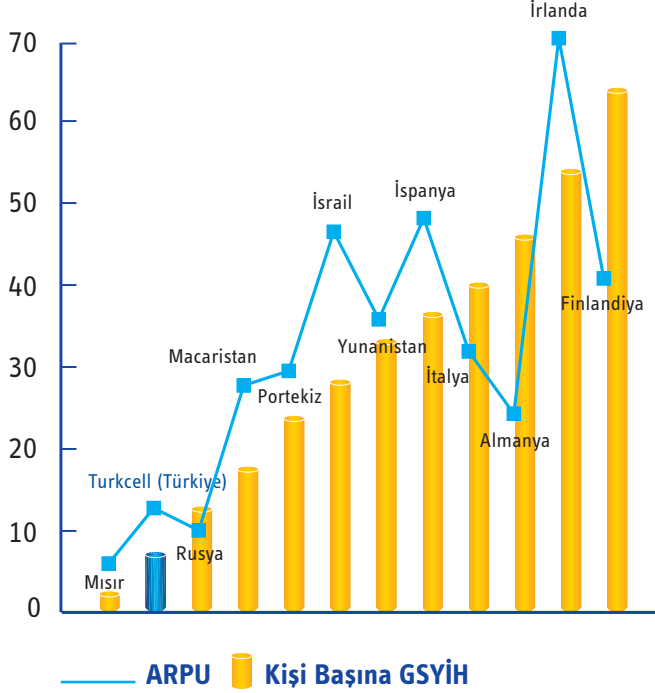
MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜ
2008 YILI OPERASYONEL VE FİNANSAL
DEĞERLENDİRME

MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜ

Türkiye Mobil İletişim Sektörü Halen Büyüme Potansiyeli İçeriyor

İstikrarlı ekonomik büyümesi, genç nüfusu, göreceli olarak düşük penetrasyonu, artış potansiyeli olan kullanım dakikaları ve kişi başına gelirle Türkiye pazarı halen fırsat içeriyor.

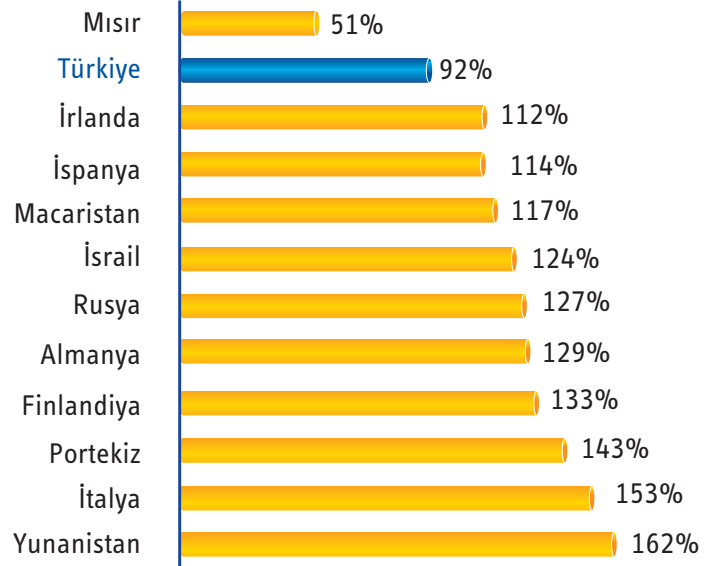
Kişi Başına GSYİH - Abone Başına Aylık Gelir -ARPU (ABD Doları)



— ARPU ■ Kişi Başına GSYİH

- 1) ARPU verisi Eylül 2008 itibarıyla; Kaynak: Merrill Lynch (Global Wireless Matrix 3Ç08)
- 2) Kişi başına GSYİH; Kaynak: Merrill Lynch tahminleri ve IMF World Economic Outlook Database Ekim 2008

Düşük Mobil Hat Penetrasyon Seviyeleri

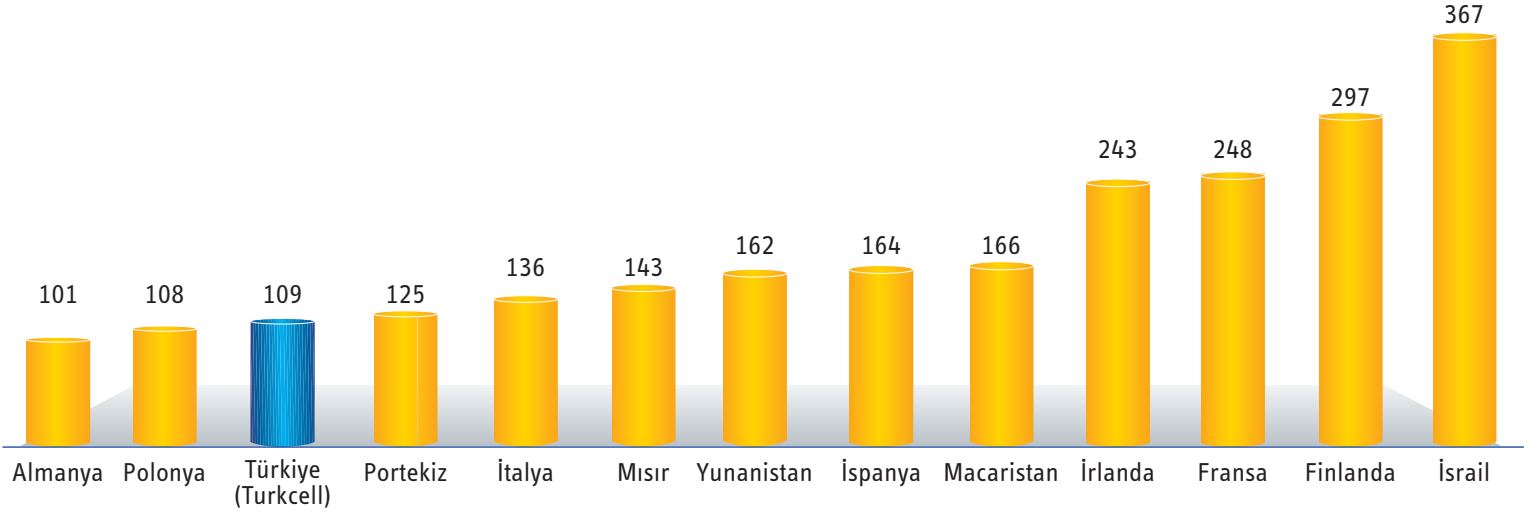


Kaynak: Merrill Lynch (Global Wireless Matrix 3Ç08)
Türkiye penetrasyon oranı Telekomünikasyon Kurumu'nun 4Ç 2008 itibarıyla açıkladığı rakamlara dayanmaktadır.

Geçtiğimiz yıllarda Avrupa ortalamasının üstünde bir hızla büyüyen Türkiye'de, 2008 yılında dünya ekonomilerinde yaşanan krizin de etkisiyle gayri safi yurtiçi hasıla büyüme oranı %1,1 düzeyinde gerçekleşmiştir. 2009 yılı için de belirsizlikler sürse de, kriz etkilerinin sona ermesi ile birlikte, tüketici güveni ve harcamalarındaki artışın, kullanım seviyelerini, dolayısıyla kişi başına gelir seviyelerini artıran bir unsur olacağını düşünüyoruz.

Avrupa'da %120 düzeylerine ulaşan mobil hat penetrasyon oranının, mevcut durumda üç operatörün bulunduğu Türkiye mobil iletişim pazarında, 31 Aralık 2008 itibarıyla yaklaşık %92 düzeylerinde olması ve büyüyen genç nüfus, yavaşlayan bir hızla olsa da Türkiye pazarında halen büyüme potansiyeli olduğuna işaret etmektedir.

Turkcell'in Dakika Kullanım Seviyesi En Düşükler Arasında



Kaynak: Merrill Lynch (Global Wireless Matrix 3Ç08), Turkcell

Türkiye'de mobil iletişim hizmetleri üzerinden ödenen yüksek vergi, aylık kullanım dakikalarını etkileyen önemli bir unsurdur. Türkiye, yaklaşık %60'ı bulan vergi oranıyla, bu alanda dünyada en yüksek vergi ödeyen ülke konumundadır. Bu durum, kullanımın diğer Avrupa ülkelerine göre oldukça düşük seviyelerde gerçekleşmesine yol açmaktadır. Sektördeki hizmetlerden alınan vergilerde meydana gelecek olası bir düşüşün, kullanım dakikalarını artırarak, hem mobil iletişim sektörünün büyümesinde, hem de abone başına gelir artışında önemli rol oynayacağına inanmaktayız.

Bu kapsamda mobil internette %25 ve sabit internette %15 olan Özel İletişim Vergisi (ÖİV) oranlarının %5'e çekilmesi, sektördeki diğer vergilerin de gelecekte kademeli olarak indirilmesine yönelik olumlu beklentileri artırmıştır.

Türkiye'de mobil iletişim pazarında sesle birlikte önümüzdeki dönemlerde datanın da önemi artacaktır. Özellikle 3. Nesil teknolojisinin uygulamaya girmesi ile birlikte sesin yanı sıra, eğlence, içerik ve veri kullanımında artış olması beklenmektedir.

Türk Telekomünikasyon Sektörü

Türk telekomünikasyon sektöründe Türk Telekom'un özelleştirilmesinin tamamlanması, Avea'nın ortaklarından olan Telecom Italia Mobile'in Avea'daki payını Türk Telekom'a satması ve Telsim'in Vodafone tarafından satın alınmasıyla birlikte değişen ortaklık yapıları sonucunda operasyonel kârlılık önem kazanırken, rekabette de daha rasyonel bir tutuma doğru adımlar atılmıştır.

Ancak, 9 Kasım 2008'de Mobil Numara Taşınabilirliği uygulamasının başladığı Türkiye mobil iletişim sektöründe 2008 yılı boyunca yoğun bir rekabet yaşanmıştır. Rakip mobil iletişim şirketlerinin aktiviteleri, abone alımına yönelik agresif faaliyetleri ve fiyat algısını yönetmeye yönelik iletişim kampanyalarıyla devam ederken, Turkcell olarak, abonelerimizin her türlü ihtiyacına hitap eden, hem mobil telefon kullanımında, hem de hayatlarının her alanında onlara fayda sağlayacak müşteri odaklı kampanyalara imza attık.

Rekabet ve Regülasyon Alanındaki Gelişmeleri Yakından Takip Ediyoruz

2008 yılında regülasyon alanındaki önemli konu başlıkları şöyledir:

Mobil Numara Taşınabilirliği (MNT)

Sektörde uzun süredir beklenen Mobil Numara Taşınabilirliği (MNT) 9 Kasım 2008'de uygulamaya girdi. Tüketicilerin numaralarını istediği operatöre taşınmalarıyla birlikte onlara daha fazla olanak sağlayan bu uygulama sonucunda pazardaki dengelerin ciddi bir biçimde değişmesini beklemiyoruz. 2008 yılı sonu itibarıyla numara taşınabilirliği uygulamasında 294 bin kişi numarasını Turkcell'e taşıdı.

Üçüncü Nesil (3N) Mobil İletişim

28 Kasım 2008 tarihinde BTK tarafından IMT-2000/UMTS hizmet ve altyapılarının yetkilendirilmesine yönelik dört adet lisansın verilmesi için yapılan 3. Nesil ihalesinde, 358 milyon Euro (KDV hariç) karşılığında en geniş frekans bandını içeren A tipi lisansını aldık. Kurulduğumuz günden bu yana Türkiye'nin geleceğine yatırım yapan bir şirket olarak, bundan sonra da müşterilerimizin ve Türk halkının en yeni teknolojileri uygun şartlarda kullanmaları ve Türkiye'nin bilgi çağını yakalaması için, aynı heyecan ve arzuyla çalışmalarımızı sürdürmeye, gerekli yatırımları yapmaya devam edeceğiz.

Turkcell olarak, Türkiye'yi 3. Nesil ile başlayan yeni iletişim çağına taşımak, Türkiye'nin lâyık olduğu bir teknolojiyi halkımızın hizmetine sunarak Türkiye'ye katkı sağlamak istiyoruz.

Elektronik Haberleşme Kanunu (EHK)

AB düzenlemeleri çerçevesine benzer bir yasal sistem kurmak amacıyla Türkiye Cumhuriyeti Ulaştırma Bakanlığı tarafından hazırlanan Elektronik Haberleşme Kanunu ve mevcut Telekomünikasyon Kurumu düzenlemeleri 31 Temmuz 2008'de TCMB'de kabul edilmiş ve 10 Kasım 2008'de yasalaşmıştır.

Bilişim Teknolojileri ve İletişim

Kurumu'nun tarifelere ilişkin uygulaması: Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), Ekim 2007'de bütün operatörlerin şebekeler arası mevcut arama tavan fiyatını düşürmek ve Turkcell'in, şebeke içi fiyatlarını, arabağlantı ücretinin altında kalmayacak şekilde uygulamasını istemek suretiyle perakende fiyatlara müdahil olduğu kararını açıkladı. BTK'nın bu kararı nedeniyle, planladığımız bazı ticari teklifleri ve faaliyetleri ancak 2008'in Şubat ayı sonunda hayata geçirmeye başlayabildik.

Yukarıda sözü edilen karar ve işlemlerin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle ve bahsi geçen kararın Telekomünikasyon Kanunu, Rekabet Kanunu ve BTK ile aramızda imzalanmış olan İmtiyaz (Lisans) Sözleşmesi'ne aykırı olduğu gerekçeleriyle Danıştay nezdinde bir dava süreci başlattık.

Dava süreci devam etmekle birlikte, Danıştay 13. Dairesi Şirketimiz şebeke içi tarifelerinin, uygulanmakta olan en düşük ara bağlantı ücretinin altında kalmamasının sağlanmasına ilişkin bölümünün dava sonuna kadar yürütmesinin durdurulmasına, buna karşın, aynı kararın, azami fiyat tarifesine ilişkin bölümü hakkındaki yürütmenin durdurulması talebinin ise reddine karar vermiştir.

Arabağlantı Ücretlerinin Düşürülmesi

2008 yılında Düzenleyici Kurum, Referans Çağrı Sonlandırma Tarifeleri'ni %33 oranında indirdi ve bu uygulama 2008 finansal sonuçlarımızı olumsuz yönde etkiledi.

Mevcut durumda, Türkiye'deki mobil çağrı sonlandırma tarifeleri AB ortalamalarının %57 altındadır. Bu nedenle, mobil çağrı sonlandırma tarifelerinin daha fazla indirilmemesi gerektiğini düşünüyoruz. Ancak, Düzenleyici Kurum'un tarifeleri daha fazla indirmeyeceğine dair herhangi bir güvence bulunmamaktadır.

Turkcell Pazar Lideri

2008 yılında Türkiye mobil iletişim pazarında abone bazında büyüme devam etti ve Türkiye'de BTK tarafından açıklanan resmi verilere göre 31 Aralık 2007'de yaklaşık %88 olan mobil hat penetrasyon oranı, 31 Aralık 2008'de yaklaşık %92 düzeyine yükseldi. 2009 yılında mobil hat penetrasyonun az da olsa artmasını bekliyoruz.

Rekabetin daha da arttığı 2008 yılında 1,6 milyon net abone alımıyla abone bazımızı 37,0 milyona çıkardık. Bir yandan sunduğumuz ürün ve hizmet teklifleriyle müşteri memnuniyetini güçlendirmeye, öte yandan da gelir hedeflerimizde dengeyi sağlamaya odaklanarak mobil iletişim pazarından aldığımız %56'lık pay ile liderliğimizi devam ettirdik. Numara taşınabilirliğinin uygulayama konduğu ve rekabetin artarak devam ettiği bir pazarda gelir ve konuşma trafiği payımızı artırmayı da başardık.

2008 yılında değer odağımıza paralel olarak, hem abone alımına, hem de abone kaybetmemek için abone memnuniyetine yönelik kampanyalar ve teklifler sunduk. Bu odağın sonucunda abone kayıp oranımız pazar ortalamasının altında kalırken, düşen arabağlantı gelirlerine ve ön ödemeli abone bazının toplam abone bazı gelirleri üzerindeki azaltıcı etkisine rağmen, 2008 yılında abone başı gelirlerimizi (ARPU) 2007 yılı seviyelerinde tutmayı başardık.

Yıl boyunca, Turkcell'in fiyat algısını geliştirmeye yönelik, en geniş kitleler için sunduğumuz en avantajlı tekliflerimizi sürdürdük. Temmuz ayında başlattığımız yeni iletişim temamız ile bu avantajların iletişimini açık bir şekilde yaptık. Bu aksiyonlarımız, abonelerimizin memnuniyetini artırırken, Turkcell'in ürün ve servislerinin daha iyi algılanmasına yol açtı. Genç ve kurumsal kulüp üyeleri için diğer kurumlar ile anlaşmalı olarak yaptığımız marka işbirlikleri artarak devam etti. Blackberry Bold ve Iphone 3G'yi tanıtarak pazara liderlik ederken, Turkcell'in aboneler nezdindeki algısını başarılı bir şekilde artırdık.

Kurumsal müşteri grupları için geniş kitlelere yönelik avantajları artırıp, proje ve ofis çözümlerini yeniden uyarlayarak müşterilerin Katma Değerli Servislerimize bağlılığını artırdık.

Aldığımız aksiyonlar, toplam abone sayımız içinde faturalı abone oranında yükselişe, ön ödemeli abone alımının korunmasına ve Turkcell markasının yaygınlığında artışa neden oldu.

2008 yılında olduğu gibi, 2009 yılında da, rekabetin giderek yoğunlaştığı bir ortamda pazardaki lider konumumuzu korumayı, abone grupları bazında kaliteli ürün ve hizmet sunup, iyi tasarlanmış değer teklifleriyle müşteri odaklı yaklaşımımızı sürdürmeyi amaçlamaktayız. Süregelen müşteri odaklılık anlayışımız ve müşteri grupları bazındaki yaklaşımımızla Turkcell markasını güçlendirmeye devam edeceğiz. 3. Nesil hizmetlerinin de yılın ikinci yarısında devreye girmesi ile birlikte müşterilerimizin ihtiyaçlarına ve beklentilerine göre şekillenmiş değer odaklı tekliflerimizi konumlandırarak müşteri bağlılığını da sağlamayı hedeflemekteyiz. Mobil hat penetrasyonu düşük olan bölgeler ve müşteri grupları için abone alımlarına yönelik yeni teklifler, sunulan yeni satış teşvikleri, artan kullanım oranı, gelişmiş data servisleri ve geliştirilmiş Katma Değerli Hizmetler içeriğinin yanı sıra etkin maliyet yönetimi ve nakit yaratma kabiliyetimizle de, gelirlerimizi artırırken kârlılık odağımızı da koruyacağız.

2008'DE SUNDUĞUMUZ ÜRÜN VE HİZMET TEKLİFLERİMİZLE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNİ GÜÇLENDİRMEYE VE GELİR HEDEFLERİMİZDE DENGİYİ SAĞLAMAYA ODAKLANARAK MOBİL İLETİŞİM PAZARINDAN ALDIĞIMIZ %56'LIK PAY İLE LİDERLİĞİMİZİ DEVAM ETTİRDİK.

2008 YILI OPERASYONEL VE FİNANSAL DEĞERLENDİRME

Zorlu Operasyonel Ortama Rağmen Güçlü Performans

2008 yılında en yüksek hizmet kalitesi ve güçlü marka yönetimiyle abone bazımızı 37 milyona ulaştırırken, kullanımda da artış sağlayarak gelirimizi zorlu ekonomik şartlara karşın büyütmeyi başardık.

Aşağıdaki açıklamalar, esas olarak 2008 yılı içerisinde yer alan gelişme ve trendlere dayanmaktadır. Bu yıllık rapordaki tüm finansal sonuçlar Turkcell'in, Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri XI, No: 29 "Sermaye Piyasasında Muhasebe Standartları Hakkında Tebliğ" hükümleri uyarınca Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu tarafından kabul edilen Finansal Raporlama Standartları çerçevesinde ve 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla düzenlenen konsolide mali tabloları paralelinde hazırlanmış olup tutarlar milyon Türk Lirası (TL) olarak ifade edilmiştir.

Türkiye 2008 yılındaki finansal pazarlardaki krizden olumsuz bir şekilde etkilendi. GSYİH 2008'in son çeyreğinde %6,2 oranında küçüldü. TL'nin ABD Doları karşısında, 2008 yılının son çeyreğinde %25 ve geçen yıla kıyasla %29,8 oranında keskin değer kaybı, finansal sonuçlarımızı olumsuz etkiledi. Tüketici Güven Endeksi 2008 yılında ciddi bir düşüş kaydederek, 93,89'dan 69,90'a geriledi.

2009 yılında, Türkiye'nin GSYİH büyüme oranının global ekonomiye paralel olarak daha da zayıflaması, operasyonel performansımızı etkileyebilir. Tam olarak ölçebilmek zor olmakla birlikte, makroekonomi ve tüketici güveni alanındaki gelişmelerin yanı sıra Türkiye'deki jeopolitik, düzenleyici ve rekabet ortamındaki gelişmelerin, 2009 yılı faaliyet sonuçlarımızı ticari ve finansal performansımızı olumsuz etkileyebilecek faktörler olabileceğine inanıyoruz. Bu nedenle, iş planlarımızı belirlerken bu alanlardaki gelişmeleri yakından izlemeye devam edecek ve küresel dalgalanmanın Türk ekonomisine potansiyel etkisini de göz önünde bulunduracağız.

	YS 2007	YS 2008	YS 2008 - YS 2007 % Değişim
TL / ABD \$ Kuru			
Kapanış Kuru	1,1647	1,5123	%29,8
Ortalama Kur	1,3031	1,2768	(%2,0)
Enflasyon			
Tüketici Fiyat Endeksi	%8,4	%10,1	1,7b.p.
GSYİH Büyüme	%4,6	%1,1	%1,1

Şirketimiz oldukça yüksek net işletme sermayesi ile sağlıklı bir bilançoya sahiptir. Global piyasalarda yaşanan krizin bilançomuza olan etkisini azaltmak ve gerekli önlemleri almak adına, altyapı yatırımlarımızı tedarikçilerin ödemelerini finansman teknikleriyle vadeye yaymayı hedefliyoruz. Bilançodaki kur-faiz risklerini de finansal enstrümanlar kullanarak ve döviz varlık seviyemizi optimum seviyelerde tutarak yönetmeye çalışıyoruz.

31 Aralık 2007 itibarıyla 1 ABD Doları 1,1647 TL'ye karşılık gelirken, 31 Aralık 2008 itibarıyla 1 ABD Doları 1,5123 TL'ye karşılık geliyordu. Bu durum, 2008 yılında TL'nin ABD doları karşısında 2007 yılına kıyasla yıllık %29,8 oranında değer kaybetmesine işaret etmektedir. Yıl boyunca TL, ABD Doları karşısında aylık ortalama bazda yaklaşık %2,0 oranında değer kazanmıştır. 2008 yılında Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) %10,1 artmıştır. Bu bilgilerin amacı kur değişiminin, Turkcell'in New York Borsası'na kote olması dolayısıyla açıkladığı UFRS mali tablolarına ve temel performans göstergelerine olan etkisini göstermektir.

Operasyonel Bilgiler Özeti	YS 2007	YS 2008	YS 2008 - YS 2007 % Değişim
Toplam Abone (milyon)	35,4	37,0	%4,5
Faturalı Hat Abone Sayısı (milyon)	6,4	7,5	%17,2
Ön-Ödemeli Hat Abone Sayısı (milyon)	29,0	29,5	%1,7
ARPU - Abone başına elde edilen bileşik aylık gelir (ABD Doları)	14,3	14,5	%1,4
ARPU - Faturalı (ABD Doları)	37,6	36,8	(%2,1)
ARPU - Ön Ödemeli (ABD Doları)	9,2	9,1	(%1,1)
ARPU - Bileşik (TL)	18,5	18,4	(%0,5)
ARPU - Faturalı (TL)	48,7	46,6	(%4,3)
ARPU - Ön Ödemeli (TL)	11,8	11,6	(%1,7)
Abone Kayıp Oranı (%)	%19,9	%23,8	3,9 bp
MoU - Aylık Ortalama Kullanım Dakikası (Bileşik)	76,3	95,9	%25,7

Aboneler

Türkiye'deki toplam abone sayımız 31 Aralık 2008 itibarıyla yıllık bazda %4,5'lik artışla 37,0 milyona ulaştı. Tüm yılda, daha yavaş büyüyen pazarda net abone alımı 1,6 milyon seviyesinde gerçekleşti. 2008 yılında, cazip abone alımı ve aboneleri elde tutmaya yönelik kampanyalar ile faturalı abonelere ve kurumsal müşteri gruplarına ağırlık verdik.

Ön ödemeli abonelikten faturalı aboneliğe geçişi teşvik ettik. Dağıtım kanalları konusunda, Turkcell markasının yaygınlığını artırmak ve ön ödemeli abonelere daha çok ağırlık vermek amacıyla mevcut bayi ağımızı ve prim sistemimizi revize ettik. 2008 yılında kaydettiğimiz brüt yeni abone alımı içinde, faturalı abone alım oranı bir yıl önceki %11 seviyesinden %15'e yükseldi. 2009 yılında mevcut abone bazımızı korumayı hedefliyoruz.

Turkcell Grup Abone Sayısı (Milyon)	YS 2007	YS 2008	YS 2008 - YS 2007 % Değişim
Turkcell	35,4	37,0	%4,5
Ukrayna	8,8	11,2	%27,3
Fintur	10,8	12,8	%18,5
Kuzey Kıbrıs	0,3	0,3	%0,0
Belarus	-	0,2	-
TURKCELL GRUBU	55,3	61,5	%11,2

Turkcell Grup Abone Sayısı

31 Aralık 2008 itibarıyla yaklaşık olarak 61,5 milyon abonemiz bulunmaktadır. Bu rakam Turkcell'deki, konsolide ettiğimiz her bir iştirakimizdeki ve konsolide etmediğimiz iştiraklerimizdeki mobil iletişim aboneleri alınarak hesaplanmıştır.

Bu rakam Astelit, Best, Kuzey Kıbrıs Türkiye Cumhuriyeti'ndeki operasyonlarımız ve Fintur'daki aboneleri kapsamaktadır. Geçmişte grup abone sayımızı, her bir iştirakimizdeki payımızı baz alarak oransal olarak açıklıyorduk. Yukarıda açıkladığımız yöntemin grup abone sayımız hakkında iyi bir göstere olduğunu düşünüyoruz ve gelecekte de bu metodu kullanma niyetindeyiz.

Konsolide Faaliyet Verileri (Milyon TL)	YS 2007	YS 2008	YS 2008 - YS 2007 Değişim
Hasılat	8.187	8.845	%8,0
Satışların Maliyeti	(3.992)	(4.315)	%8,1
İtfa ve Tükenme Payları İle Amortisman	(998)	(841)	(%15,7)
Genel Yönetim Giderleri	(325)	(394)	%21,2
Pazarlama ve Satış Giderleri	(1.472)	(1.722)	%17,0
Diğer Faaliyetlerden Gelirler ve Kârlar/ (Gider ve Zararlar)	(16)	0	(%100,0)
Esas Faaliyet Kârı	2.381	2.414	%1,4
Net Finansman (Gideri)/Geliri	(307)	349	(%213,7)
Finansman Giderleri	(705)	(219)	(%68,9)
Finansman Gelirleri	398	568	%42,7
Özsermaye Metoduyla Muhasebeleştirilen İştirak Kârı	70	133	%90,0
Vergiler	(427)	(704)	%64,9
Ana Ortaklık Dışı Karlar Öncesi Net Kâr	1.718	2.192	%27,6
Ana Ortaklık Dışı Kârlar	41	121	%195,1
Net Kâr	1.759	2.313	%31,5

Abone Kayıp Oranı

31 Aralık 2007'de %19,9 olan abone kayıp oranı, abone sayımızdan olduğu kadar Mobil Numara Taşınabilirliği ("MNT") ile de yıl boyunca Türkiye pazarında yoğunlaşan rekabet nedeniyle 31 Aralık 2008 itibarıyla beklentiler dahilinde %23,8'e yükseldi. 2009 yılında abone kayıp oranımızın artmasını öngörüyoruz.

Aylık Kullanım Dakikası (MoU)

Başarılı tarifeler ve iletişim temalarımız ile 2007'de 76,3 dakika olan abone başına bileşik kullanım süresi 2008'de %25,7 artarak 95,9 dakikaya yükseldi. 2009 yılında kullanım dakikalarının artmasını öngörüyoruz.

Abone Başı Aylık Ortalama Gelir (ARPU)

SPK mali tablolarındaki gelir rakamı baz alınarak 2007 yılı için hesaplanan abone başı aylık ortalama gelir, 2007 yılındaki 18,5 TL seviyelerini koruyarak 2008 yılında 18,4 TL oldu. 2009 yılında TL bazında ARPU'nun 2008 ile aynı seviyelerde seyretmesini bekliyoruz.

Net Satış Gelirleri

2008 yılının tümünde, arabağlantı oranlarındaki keskin düşüşe rağmen, abone bazındaki artış, kullanımdaki artışın kısmi etkisi ve konsolide iştiraklerimizin bir yıl öncesine göre artan gelirleri sayesinde, konsolide gelirlerimiz 2008 yılında %8,0 oranında artarak 8.845 milyon TL olarak gerçekleşti. 2009 yılında TL bazında gelirlerimizi 2008 yılına oranla büyütme hedefliyoruz.

Satışların Maliyeti

İtfa ve tükenme payları ile amortismanı içeren satışların maliyeti 2008 yılında bir önceki yıla göre nominal bazda %8,1 oranında arttı. Ancak; itfa ve tükenme payı giderlerinin gelirlerimiz içindeki azalan payı, şebeke ile alakalı giderler, telefon maliyetleri ve maaş ve ücretlerdeki artış dolayısıyla elimine olarak, %48,8 seviyesinde sabit kaldı.

Satış ve Pazarlama Giderleri

Satış ve pazarlama giderleri 2008 yılında nominal bazda %17,0'lık artışla 1.722 milyon TL'ye yükseldi. Satış ve pazarlama giderlerinin gelirlerdeki payı ise 1,5 puanlık artışla %19,5'e yükseldi. Bu yükseliş temel olarak, artan abone alımından kaynaklanan satış giderleri, satış kanalındaki yeniden yapılandırma ve artan ön ödemeli kullanım ücreti ödemelerinden kaynaklanmaktadır.

Genel Yönetim Giderleri

Genel yönetim giderlerinin gelirlerdeki payı, 2008 yılında, temel olarak faturalı abone bazımızdaki artışa bağlı olarak yükselen şüpheli alacak giderleri nedeniyle 2007'ye kıyasla 0,4 puan artarak %4,4'e yükseldi.

Esas Faaliyet Kârı

2008 yılında faaliyet kârımız 2007 yılındaki 2.381* milyon TL seviyesinden, %1,4'lük bir artışla 2.414 milyon TL'ye yükseldi. Esas Faaliyet Karı, AVFÖK' teki düşüşe rağmen amortisman ve itfa paylarındaki düşüş nedeniyle hemen hemen aynı kalmıştır.

(Milyon TL)	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008	Değişim
Dönem vergi gideri	(541)	(715)	%32,2
Ertelenmiş vergi geliri	114	11	(%90,4)
Toplam vergi gideri	(427)	(704)	%64,8

Özsermaye Metoduyla Muhasebeleştirilen İştirak Kârı

2008 yılında Fintur'un başarılı performansı nedeniyle özsermaye metoduna göre kaydettiğimiz konsolide olmayan iştirak karımız 2007'deki 70 milyon TL'ye göre %90,0 oranında artarak 133 milyon TL'ye yükseldi.

%50 oranında iştirak ettiğimiz A-Tel finansal tablolarımızda iki kaleme etki etmektedir. A-Tel'in Turkcell'den 2008 yılında elde ettiği 62,5 milyon TL tutarındaki geliri Turkcell'in konsolide finansal tablolarında satış ve pazarlama giderlerinden düşülmektedir. A-Tel'in toplam net etkisi ile satış ve pazarlama giderlerinden düşülen tutar arasındaki 62,1 milyon TL'lik fark ise finansal tablolarımızdaki özsermaye metoduna göre kaydettiğimiz iştirak kârı kaleminde gösterilmektedir.

Net Finansman Geliri (Gideri)

2007 yılında 307 milyon TL olan finansal zarar, 2008 yılında 349 milyon TL net finansal gelir olarak gerçekleşmiştir. 2008 yılındaki faiz gelirimizdeki artış, 2007 yılında gerçekleşen kur farkı zararının yanı sıra, döviz cinsi tuttuğumuz nakit pozisyonumuzdan ve yapılandırılmış ileri vadeli kontratlardan kaynaklanan kur farkı zararının olmamasından ve artan nakdimizden kaynaklanmıştır.

Vergi Gideri

2007 yılında 427 milyon TL olan toplam vergi gideri 2008'de 704 milyon TL'ye yükseldi.

2008 yılındaki toplam vergi giderinin 541 milyon TL'lik kısmı cari dönem vergi giderlerinden ve 114 milyon TL'lik kısmı ise kısmi ise ertelenmiş vergi gelirlerinden oluştu.

Net Kâr

2008'de net kâr 2007'deki 1,759 milyon TL'ye kıyasla %31,5 oranında artarak 2.313 milyon TL'ye yükseldi. Bu artış temel olarak 2007'de 590 milyon TL olan kur farkı zararının 2008'de 96 milyon TL'ye gerilemesinden ve 2007'de 312 milyon TL olan faiz gelirinin 2008'de 462 milyon TL'ye yükselmesinden kaynaklanmıştır. 2007 yılında %21,5 olan net kar marjı ise, 2008'de %26,2'ye yükseldi.

*31 Aralık 2007 tarihinde 2.397 milyon TL olarak belirtilmiştir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla konsolide finansal tablo ve dipnotların hazırlanmasında, SPK Karar Organı'nın 17 Nisan 2008 tarih ve 11/467 sayılı karar ile açıklanan "SPK Seri:XI, No:29 Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği Uyarınca Düzenlenecek Finansal Tablo ve Dipnot Formatları Hakkında Duyuru"da belirtilen esaslar kullanılmıştır. Şirket, yukarıdaki paragrafta bahsedilen duyuruda belirtilen esasları kullanarak 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırladığı konsolide finansal tablolar ve dipnotları uyumlu hale getirmek amacıyla, geçmiş döneme ait finansal tablolarda ve dipnotlarda gerekli değişiklikleri yapmıştır.

Bilanço Analizi (Milyon TL)	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008	Değişim
Cari / Dönen Varlıklar	4.716	6.155	%30,5
Cari Olmayan / Duran Varlıklar	5.054	5.972	%18,2
Toplam Varlıklar	9.770	12.127	%24,1
Kısa Vadeli Yükümlülükler	2.606	3.183	%22,1
Uzun Vadeli Yükümlülükler	332	772	%132,5
Azınlık Payları	161	88	(%45,3)
Özsermaye	6.671	8.084	%21,2

Toplam Borç - Nakit Durumu

Turkcell Türkiye olarak bilançomuzda 2008 yılı sonu itibarıyla nakdi kredi bulunmamaktadır. Grup bazında ise bankalardan kullanılan krediler bulunmaktadır.

31 Aralık 2008 itibarıyla Turkcell'in toplam konsolide borcu 1.189 milyon TL olarak gerçekleşti. Bu miktarın 819 milyon Milyon TL Ukrayna operasyonları ile ilgilidir. Konsolide borcumuzun tamamı değişken faizli olmakla beraber bunun 992 milyon TL'lik kısmının vadesi bir yıldan önce dolacaktır.

Turkcell Türkiye olarak bilançomuzda 2008 yılı sonu itibarıyla nakdi kredi bulunmamaktadır. Grup bazında ise bankalardan kullanılan krediler bulunmaktadır. Şirketimizin halihazırda sermaye piyasalarına çıkarılmış bulunan herhangi bir aracı yoktur.

2008 yılında 1.222 milyon TL olarak gerçekleşen yatırım harcamalarının 235,6 milyon TL'si Ukrayna operasyonlarında kullanıldı.

Şirketimiz 2007 yılının 3. çeyreği sonuna kadar yatırım indirimlerinden faydalanmıştır. Ancak teşvik tutarımız bitince şirketimizin 2008 yılında yatırım teşviklerinden yararlanma durumu olmamıştır.

Turkcell, 2008'de 1.298 milyon TL tutarında serbest nakit akışı (operasyonel faaliyetlerden elde edilen nakit eksi sabit kıymet harcamaları) yaratarak 2007'deki 1.709 milyon TL'ye göre %24'lük gerileme kaydetti.

Şirketimiz oldukça yüksek net işletme sermayesi ile sağlıklı bir bilançoya sahiptir. Global piyasalarda yaşanan krizin bilançomuzda olan etkisini azaltmak ve gerekli önlemleri almak adına, altyapı yatırımlarımızı tedarikçi finansman teknikleriyle ödemelerini vadeye yaymayı hedefliyoruz. Bilançodaki kur-faiz risklerini de finansal enstrümanlar kullanarak ve döviz varlık seviyemizi optimum seviyelerde tutarak yönetmeye çalışıyoruz.

Konsolide Nakit Akışı Analizi (Milyon TL)	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008	%
İşletme Faaliyetlerinden Sağlanan Net Nakit	2.621	2.520	%3,9
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	(474)	(1.042)	%119,8
Finansal Faaliyetlerde Kullanılan Net Nakit	(421)	(439)	%4,3
Nakit Bakiyesi (Faizsiz Spot Krediler Dahil)	3.603	4.923	%36,6

Karlılık ve Borç Ödeme Rasyoları

	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008
Brüt Kar Marjı:	%51,2	%51,2
AVFÖK Marjı:	%41,5	%36,8
Net Kar Marjı:	%21,5	%26,2

Borç Ödeme Rasyoları

	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008
Toplam Yükümlülük/ Özsermaye oranı:	%43,0	%48,4
Toplam Borç/ AVFÖK oranı:	%26,1	%36,5

FAALİYETLERİMİZ İLE İLGİLİ DİĞER BİLGİLER

31 Aralık 2008 Tarihli Mali Tabloların Kamu İle Paylaşıldığı 25 Şubat 2009 Tarihinden 10 Nisan 2009 Tarihine Kadar Olan Açıklamalar

Genel Kurul'a Davet ve Ajanda İle İlgili Yönetim Kurulu Kararı - 2 Mart 2009
Genel Kurul Davet ve Ajandası ile ilgili bilgiler bu raporun 87. sayfasında verilmiştir.

Kredi Temini İle İlgili Yönetim Kurulu Kararı - 2 Mart 2009

Şirketimiz Yönetim Kurulu, 27 Şubat 2009 tarihli toplantısında, Turkcell Grubu şirketlerinin 2N ve 3N altyapı yatırımlarının finansmanında kullanılmak üzere, 750 milyon ABD dolarına kadar sağlanacak olan ihracat finansmanı temini için ilgili kuruluşlara yetki verilmesi ve söz konusu kredi üzerinden ihtiyaç duyulması halinde grup şirketlerine garanti sağlanması amacıyla Şirket yönetiminin yetkilendirilmesine karar vermiştir.

Cosmofon'a Bağlayıcı Teklif Verilmesi İçin Yönetim Kurulu Kararı - 2 Mart 2009

21 Ocak 2009 tarihli açıklamamızda, Cosmofon Mobile Telecommunications Services AD Skopje'ye ("Cosmofon") "bağlayıcı olmayan teklif (non binding offer)" verdiğini duyurmuştuk. Şirketimiz Yönetim Kurulu, 27 Şubat 2009 tarihli toplantısında, doğrudan veya bir iştiraki vasıtasıyla, Cosmofon ve Germanos Telekom AD Skopje ("Germanos") şirketlerinin hisselerinin %100'ünün satın alınması için ana hissedarları olan Yunanistan kökenli operatör OTE'ye bağlayıcı teklif verilmesi amacıyla gerekli çalışmaların yapılmasına karar vermiştir.

Cosmofon, 2 milyon nüfuslu Makedonya'da %30 pazar payı ve 650.000 abone ile faaliyet gösteren ikinci büyük mobil iletişim şirketi, Germanos ise yine Makedonya genelinde güçlü bir bayii kanalı ile ağırlıklı olarak Cosmofon'a hizmet veren distribütördür.

Cosmofon ve Germanos için OTE'ye teklif verilmesi amacıyla gerekli çalışmaların yapılması kararını değerlendiren Turkcell Finanstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Serkan Okandan, Turkcell'in lider iletişim ve teknoloji şirketi olma konumunu daha da güçlendirmek istediklerini ifade etti. Turkcell'in halihazırda sekiz ülkede faaliyet gösterdiğini ve toplamda 62 milyon abone sayısına ulaştığını belirten Okandan "Yeni iş alanlarında ve Makedonya gibi yeni ülkelerde yatırım fırsatlarını değerlendirmeye devam edeceğiz" dedi.

3N Altyapısı Kurulumu Tedarikçi Anlaşmaları - 11 Mart 2009

Şirketimiz, Türkiye çapında 3N altyapısının kurulumu için Ericsson Telekomünikasyon A.Ş. ve HUAWEI International Pte. Ltd. ile sözleşme imzaladı.

Turkcell Genel Müdürü Süreyya Ciliv yaptığı açıklamada "Turkcell olarak bugün olduğu gibi 3N alanında da yatırımlarımızı, şebeke kapsamı ve kalite liderliğimizi sürdüreceğiz. Altyapı çalışmalarımızın yanı sıra, müşterilerimize 3N'nin getireceği hızlı mobil internetle birlikte daha gelişmiş hizmet ve ürünleri daha hızlı, diledikleri yerde ve daha uygun fiyata kullanma olanağı getirecek çözümler üzerinde çalışmalarımız sürüyor. Türkiye'ye ve Türkiye'nin geleceğine yatırım yapmaya devam edeceğiz." dedi.

Yönetimde Değişiklik - 13 Mart 2009

01.01.2005 tarihinden bu yana Turkcell Grubu'nda çalışmış ve en son İş Geliştirme Konularından Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütmekte olan Cenk Serdar, 13 Mart 2009 itibarıyla görevinden ayrılmıştır.

Cosmofon'a Bağlayıcı Teklif Verilmesi - 13 Mart 2009

27 Şubat 2009 tarihinde kamuoyu ile paylaştığımız Yönetim Kurulu kararımız doğrultusunda, Şirketimiz, %100 oranında dolaylı iştirakimiz olan Beltur B.V. vasıtasıyla, Cosmofon Mobile Telecommunications Services AD Skopje ("Cosmofon") ve Germanos Telekom AD Skopje ("Germanos") şirketlerinin hisselerinin %100'ünün satın alınması için şirketlerin ana hissedarları olan Yunanistan kökenli operatör OTE'ye 29 Haziran 2009 tarihine kadar geçerli olmak üzere bağlayıcı teklif vermiştir.

Cosmofon, 2 milyon nüfuslu Makedonya'da %30 pazar payı ve 650.000 abone ile faaliyet gösteren ikinci büyük mobil iletişim şirketi, Germanos ise yine Makedonya genelinde güçlü bir bayii kanalı ile ağırlıklı olarak Cosmofon'a hizmet veren distribütördür.

Türk Telekom'un Uyguladığı Transmisyon Tarifeleri İle İlgili Uyuşmazlık - 17 Mart 2009

Türk Telekom'un, 2000 yılında transmisyon tarifelerinde tek taraflı hesaplama yöntemi değişikliği nedeniyle Şirketimizden talep ettiği ek tutara karşılık Şirketimiz tarafından dava açılmıştı.

Türk Telekom, Şirketimizce açılan ve bilahare reddedilen davayı gerekçe göstererek, o dönemde mevcut tedbir kararı nedeniyle, anapara ve faiz olmak üzere, toplam 30 milyon TL'nin ödenmediği iddiasıyla Şirketimizin alacaklarına el koymak suretiyle bu meblağı tahsil edeceğini belirtmişti.

Şirketimiz Türk Telekom'un bu uygulamasını ihtiyati tedbir yoluyla durdurmuş ve akabinde Türk Telekom'un alacaklı olmadığı tespiti talebiyle Ankara Asliye 7. Ticaret Mahkemesi'nde tespit davası açmıştır.

Ankara Asliye 7. Ticaret Mahkemesi, Şirketimiz tarafından söz konusu uyuşmazlığın giderilmesi amacıyla açılan davanın reddine karar vermiş ve mahkeme kararı Şirketimize 16.03.2009 tarihinde tebliğ edilmiştir. Karar Şirketimiz tarafından temyiz edilecektir.

Şans Oyunları İhalesine Teklif Verilmesi - 30 Mart 2009

Şirketimiz Yönetim Kurulu, 27 Mart 2009 tarihli toplantısında, Milli Piyango İdaresi Genel Müdürlüğüne ait olan Şans Oyunlarının Lisans Verilmesi Suretiyle Özelleştirilmesi İhalesi'ne, %100 oranındaki iştirakimiz Turkcell Bilişim Servisleri A.Ş. vasıtasıyla tamamına dolaylı olarak iştirak ettiği Şans Oyunları Yatırım Holding A.Ş.'nin, tek başına veya diğer tüzel kişi/kişiler ile birlikte Ortak Girişim Grubu kurmak vasıtasıyla katılarak teklif vermesine ve konu ile ilgili prosedürlerin sürdürülmesi için Şirket yönetiminin yetkilendirilmesine karar vermiştir.

Yönetim Kurulu Temettü Teklifi - 30 Mart 2009

Yönetim Kurulu'nun temettü teklifi ile ilgili bilgiler bu raporun 174 ve 175. sayfalarında yer almaktadır.

Cosmofon'a En Yüksek Teklifin Başka Bir Şirket Tarafından Verilmesi - 1 Nisan 2009

13 Mart 2009 tarihli açıklamamızda Makedonya'da yerleşik operatör Cosmofon ve dağıtım şirketi Germanos'un %100'ünün satın alınması için ana hissedarları olan operatör OTE'ye bağlayıcı teklif verdiğimizizi duyurmuştuk.

Bu kapsamda, Şirketimiz kendi iş planına göre yapmış olduğu değerlendirme çerçevesinde bağlayıcı teklifini vermiş, ancak en yüksek teklifin başka bir şirket tarafından verildiği tarafımıza bildirilmiştir.

Turkcell'in HanseNet Şirketinin Satın Alınması İle İlgilendiğine Dair Medya Haberleri - 2 Nisan 2009

Medyada, Şirketimizin Almanya'da faaliyet gösteren internet sağlayıcısı HanseNet'in satışı ile ilgilendiği yolunda haberler yer almıştır. Şirketimiz, söz konusu şirketin satın alınması ile ilgilenmemektedir.

PLAZALARIMIZ

Plaza Adı	Adresi
Tepebaşı Plaza	Asmalı Mescit Mh. Meşrutiyet Caddesi No: 71 Asmalı Mescit Beyoğlu - İstanbul
Maltepe Plaza	Turkcell Maltepe Yeni Mh. Pamukkale Sk. No: 3, 34880 Soğanlık Mevkii - Kartal - İstanbul
Davutpaşa Plaza	Turkcell Davutpaşa Plaza Serçe Kale Sk. No :2, Topkapı - İstanbul
Kartal Plaza	Turkcell Kartal Plaza Topselvi Dipçik Sk. No: 31, Kartal- İstanbul
Adana Plaza	Turkcell Adana Plaza Turhan Cemal Berikel Bulv. No: 212, Seyhan - Adana
Ankara Plaza	Turkcell Ankara Plaza Eskişehir Yolu 9 .Km No: 264, Söğütözü - Ankara
Antalya Plaza	Turkcell Antalya Plaza Kızıltoprak Mah. 915 Sk. No: 3, Antalya
Bursa Plaza	Turkcell Bursa Plaza Organize San. Bölgesi Kırmızı Cad. No: 4, Nilüfer - Bursa
Diyarbakır Plaza	Turkcell Diyarbakır Plaza Urfa Yolu 6. Km Diyarbakır
İzmir Plaza	Turkcell İzmir Plaza Ankara Asfaltı No :64, Bornova - İzmir
Samsun Plaza	Turkcell Samsun Plaza Mimar Sinan Mah. 60. Sokak No: 18, PK 55200 Atakum - Samsun
Trabzon Plaza	Mısırlı Mahallesi Hasan Turfanda Yolu No: 1 61240, Çukurçayır - Trabzon

2008 Yılında Yapılan Bağışlar:

2008 yılı içinde çeşitli dernek ve kuruluşlara toplam 6,360,254.20 TL tutarında nakit ve çeşitli okul, dernek ve kuruluşlara toplam 207,171.59 TL tutarında aynı bağış yapılmıştır.

YATIRIMCI BİLGİLERİ
KURUMSAL YÖNETİM
İLKELERİNE UYUM

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Yatırımcı bilgileri:

Ortaklık Yapısı

Çukurova Holding A.Ş., 90.200.000 adet hissesini yurtdışındaki yatırımcılara satmak üzere JP Morgan Securities Ltd.'e satmış ve toplam 90.200.000 TL nominal değerli Şirketimiz hisselerinin Borsa'da tedavülü ile söz konusu işlemler öncesinde %29,38 olan halka açıklık oranımız %33,48'e yükselmiştir.

2008 yılı sonu itibarıyla Turkcell'in halka açıklık oranı %33,48 olmuştur.

Alfa Telecom Turkey 24 Mart 2009 tarihinde borsaya yaptığı duyuruda, Alfa Finance Holdings S.A.'nın 17 Mart 2009 tarihinde Nadash International Holdings Inc. (Nadash) ile Alfa Telecom Turkey Limited (Alfa Telecom Turkey)'in %32.2 sermaye payına tekabül eden 1,610 adet hissesinin Nadash'a satılmasını öngören; ve yine aynı tarihte Henri Services Limited (Henri) ile, Alfa Telecom Turkey'in %30 sermaye payına tekabül eden 1,500 adet hissesinin Henri'ye satılmasını öngören birer hisse devir sözleşmesi imzaladığını ve neticesinde Alfa Finance'in, Cukurova Telecom Holdings Limited (CTH) ve Turkcell Holdings A.Ş. aracılığıyla, Turkcell İletişim Hizmetleri A.Ş. (Turkcell)'nin %5'den az hissesine sahip olduğunu açıklamıştır.

Hissedar	Hisse Nominal Değeri (TL)	Pay Oranı (%)
Turkcell Holding A.Ş.	1.122.000.000,238	%51,00
Çukurova Holding A.Ş.	995.509,429	%0,05
T. Genel Sigorta A.Ş.	1.558.452,599	%0,07
Sonera Holding BV	287.632.179,557	%13,07
MV Holding A.Ş.	51.021.712,590	%2,32
Müflis Bilka Bilgi Kaynak ve İletişim San. Ve Tic. A.Ş.	153.999,575	%0,01
Halka Açık*	736.638.146,012	%33,48
TOPLAM	2.200.000.000,000	%100,00

* Yönetim Kurulu'nun beyaza ciro kararı aldığı hisseler "halka açık hisse" olarak kabul edilmektedir ve İMKB'de tedavül eden hisse senedi olarak nitelendirilmektedir.

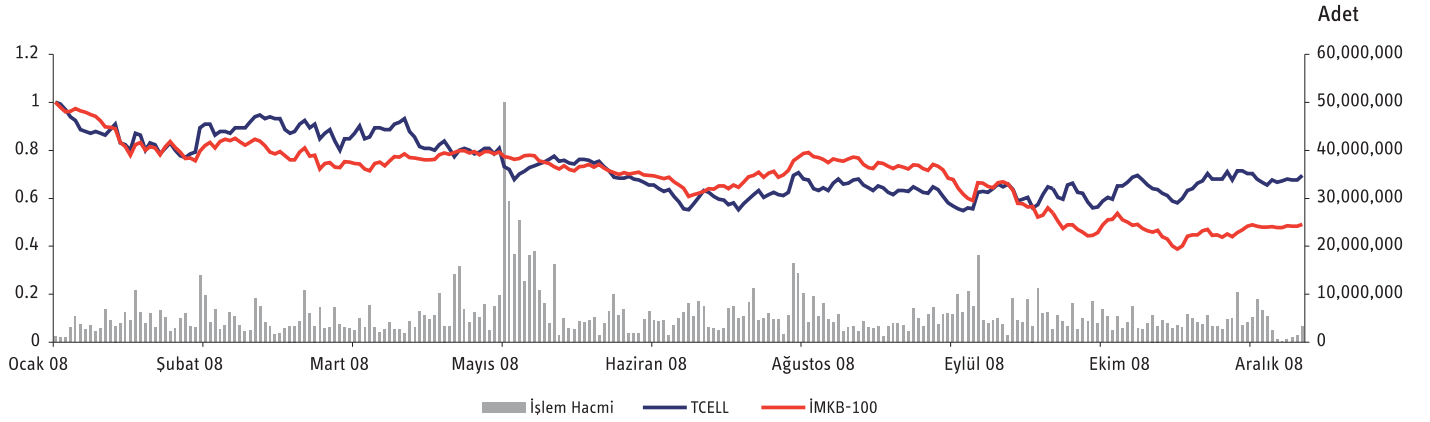
Hisse Performansı

Turkcell hisseleri İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'nda adi hisse senedi olarak, NYSE'de ise Amerikan Depozitolu Hisseler (ADS- American Depositary Shares) olarak işlem görmektedir. Halen iki ADS beş hisseyi temsil etmektedir. Turkcell, NYSE'ye kote olan tek Türk şirkettir. Turkcell'in çıkarılmış sermayesi 2.200.000.000 TL nominal değerde olup, her bir hisse senedi 1 TL nominal değerli ve 2.200.000.000 adet hisseyi içermektedir.

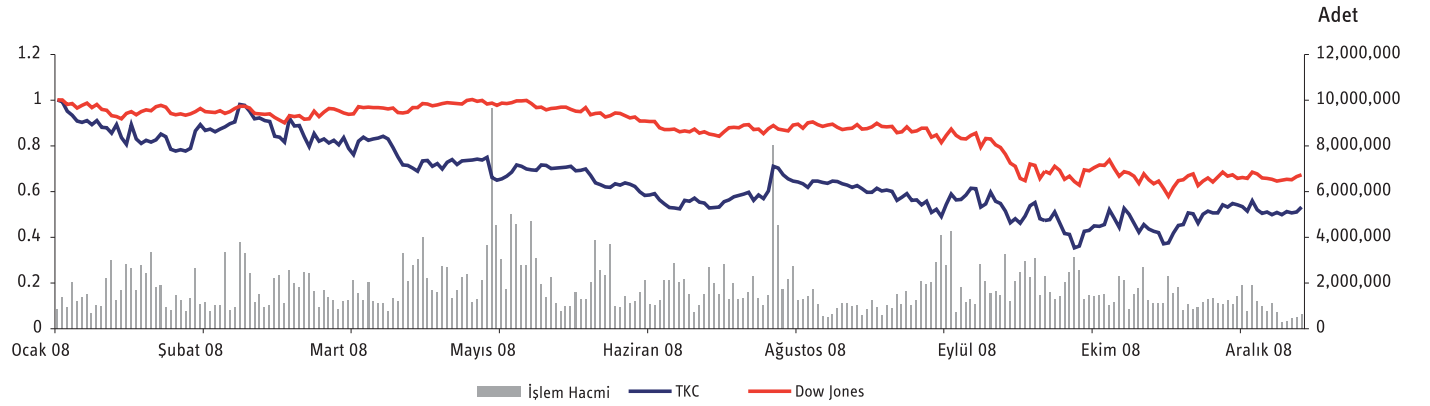
Hisse Performansı	Hisse Kodu	2008 Yıl Sonu Kapanış Fiyatı	Yıl İçinde En Yüksek*	Yıl İçinde En Düşük*
İstanbul Menkul Kıymetler Borsası	TCELL	8,75	12,70	6,5
New York Borsası	TKC	14,58	26,6	9,7

* Kapanış fiyatları baz alınmıştır

Turkcell'in İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'nda İşlem Gören Hisse Senetlerinin 2008 Yılı Performansı



Turkcell'in Amerikan Depozitolu Hisseler (ADS) Olarak New York Borsası'nda İşlem Gören Hisse Senetlerinin 2008 Yılı Piyasa Değeri



KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Turkcell 19,2 milyar YTL'lik piyasa değeri ile 2008 sonunda İMKB'de işlem gören şirketler arasında en yüksek piyasa değerine sahip şirket olmuştur.

Yatırımcı İlişkileri

11 Temmuz 2000'de İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB) ve New York Stock Exchange'de (NYSE) eşzamanlı olarak işlem görmeye başlayan Şirketimizin ilk etapta halka açıklık oranı %10,5 düzeylerinde olup, zamanla ortaklar tarafından yapılan satışlarla bu oran şu andaki %33,48 düzeylerine yükselmiştir.

NYSE'ye kote olan ilk ve tek Türk şirketi Turkcell, halka açık bir şirket olmanın avantajlarına sahip olmakla birlikte, ABD ve Türkiye hisse senetleri piyasalarında işlem görmesi dolayısıyla, her iki ülkenin sermaye piyasalarına göre üstlendiği yükümlülükler doğrultusunda kurumsal yönetim modelini de oluşturmuştur.

ABD'de kurumsal yönetim ilkelerinin geliştirilmesi, 2002'de Sarbanes Oxley Act (SOA) kanununun çıkartılmasıyla oluşmuştur. Daha sonra SEC ve NYSE bu kanun çerçevesinde çeşitli düzenlemeler yapmışlardır. SPK da, ABD ve diğer ülkelerdeki gelişmeler doğrultusunda 2003'te Kurumsal Yönetim İlkeleri rehberini yayınlamıştır.

Bu kurallar genel olarak şirketlerin "iyi kurumsal yönetimi" ile ilgili olarak şeffaflık, hesap verilebilirlik ve sorumluluk alanlarında bazı düzenlemeler getirirken, Turkcell de kurumsallığın, çalışma şekli bakımından Şirket'in çeşitli organlarına düzen ve şeffaflık getireceği, yatırımcılara ve diğer menfaat sahiplerine ek değer yaratabileceği inancıyla bu konuya önem vermektedir.

Turkcell Yatırımcı İlişkileri Bölümü de Şirketimizin benimsediği bu kuralların uygulanmasının kurumsal yatırımcılar ve ortaklar için yaratacağı değerde önemli bir rol oynadığı bilinciyle, şirket hisse senetlerinin gerek yurtiçi gerekse yurtdışı yatırımcılar tarafından tercih edilen bir yatırım aracı olmaya devam etmesini sağlamak, Şirket'in muazzam operasyonel başarısını piyasa değerine yansıtma ve Şirket'i en iyi şekilde sunma ve tanıtımını yapmak üzere çalışmalarını sürdürmektedir.

Yatırımcı İlişkileri İletişim

Turkcell finansal verilerine ve şirket haberlerine internet sitesinden ulaşılabilir ya da aşağıda irtibat bilgileri verilen Yatırımcı İlişkileri Birimi'nden bu konularda bilgi temin edilebilir.

Tel: +90 (212) 313 18 88
Faks : +90 (212) 292 93 22
E-posta : investor.relations@turkcell.com.tr
Web : http://www.turkcell.com.tr/
turkcellhakkinda/yatirimciliskileri

TURKCELL GRUBU İÇ DENETİM VE KURUMSAL RİSK YÖNETİM POLİTİKALARI

Kurumsal risk yönetimi çalışmalarına odaklanmayı artırmak, risk yönetimi metodolojisini oluşturarak Turkcell ve Turkcell Grup için risk yönetimi çalışmalarını yaygınlaştırmak ve kurumsal risk yönetimi başarısına etki eden ve Şirket içinde farklı yapılarda yürütülen faaliyetleri merkezileştirmek amacıyla Risk Yönetimi, İç Denetim Yönetimi, İş Sürekliliği Yönetimi, Bilgi Güvenliği Yönetimi ve Şirket içi Fraud Yönetimi Süreçleri, 2009 yılı Ocak ayı itibarıyla yeni yapılandırılan Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü'nde konumlandırıldı.

Turkcell Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü "bağımsızlık ilkesi" gereği ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri: X No: 19 sayılı tebliğ uyarınca Şirket organizasyon yapısında Bağımsız Yönetim Kurulu Üyelerinden oluşan Denetim Komitesi, Genel Müdür ve Finans Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı'na doğrudan raporlama yapmaktadır.

İç Kontrol/İç Denetim Çalışmaları

Amerika'da New York Borsası'na kote olmamız nedeniyle, halka açık şirketlerin uymakla yükümlü oldukları Sarbanes Oxley Yasası Madde 404 uyum kapsamında Turkcell ve konsolide olan Turkcell grup şirketlerinde iç kontrol mekanizması oluşturulmuştur.

Grup şirketlerinde kurulmuş olan iç denetim mekanizması grup şirketleri yönetiminin sorumluluğunda olup Turkcell İç Denetim Yönetimi'nce koordine edilmektedir.

Bu mekanizma çerçevesinde İç Denetim Yönetimi, iç kontrol sisteminin kurulmasında destek ve görüş vermek, iç kontrol sisteminin etkinliğini değerlendirmek ve raporlamak, Sarbanes Oxley Yasası Madde 404'e uyum kapsamında Turkcell ve denetim kapsamında olup mali tablolarında konsolide edilen iştiraklerinin finansal raporlamasına yönelik iç kontrollerin yeterliliğini değerlendirmek, bu süreçte tespit edilen kontrol eksikliklerini Denetim Komitesi ve Turkcell üst yönetimine düzenli olarak raporlamak ve alınan, alınması planlanan ilgili düzeltici faaliyetleri takip etmektedir.

Risk Yönetimi

Risk Yönetimi, Turkcell'in amaç ve hedeflerinin gerçekleşmesini etkileyen risklerin belirlenmesi, risk analiz çalışmalarının koordinasyonu, sonuçların Turkcell Denetim Komitesi, Yönetim Takımı, Risk Yönetim Kurulu ile paylaşımı, raporlanması ve takip edilmesinden sorumludur.

Risklerin belirlenme amacı onları yaratan iş faaliyetlerini durdurmak değil, risklerin oluşma olasılığını düşürmek ya da olası etkisini azaltmaktır. Bu şekilde sürprizlerin en aza indirgenmesi ve Turkcell'in operasyonlarının kesintisiz devam etmesi amaçlanmakta, yönetim takımına Turkcell'in hedeflerine ulaşması konusunda makul bir oranda güvence sağlanmaktadır.

Turkcell'de tüm bölümler karşı karşıya buldukları riskleri düzenli olarak tanımlamakta ve bunları öncelik sıralarına göre sınıflandırmaktadır. Ayrıca kritik riskler için detaylı aksiyon planları hazırlamakta ve bu planları uygulamaktadır. Bu süreçler Risk Yönetimi tarafından koordine edilmekte ve düzenli şekilde raporlanmaktadır.

Bağımsız Denetçi

Akis Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebeci Mali Müşavirlik Anonim Şirketi
Yapı Kredi Plaza C Blok Kat: 17 Büyükdere Caddesi Levent 34330 İstanbul

Tel : +90 (212) 317 74 00
Faks : +90 (212) 317 73 00
Web : www.kpmg.com.tr

Yönetim Kurulu Komiteleri

Halen, Kurumsal Yönetim Komitesi ve Denetim Komitesi olmak üzere iki adet Yönetim Kurulu Komitemiz bulunmaktadır. Her iki komite de Yönetim Kurulu'na danışmanlık yapmakta ve tavsiyelerde bulunmaktadır.

7 Haziran 2006 tarihli Yönetim Kurulu Toplantısı'nda Sayın Mehmet Bülent Ergin ile Sayın Oleg Malis Kurumsal Yönetim Komitesi Üyeliklerine; Sayın Colin J. Williams ve Sayın Alexey Khudyakov ise Denetim Komitesi Üyeliklerine seçilmişlerdir.

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Kurumsal Yönetim Komitesi

Üyeler:

Mehmet Bülent Ergin
Oleg Malis

Kurumsal Yönetim Komitesi, Yönetim Kurulu'na, Şirket'in kurumsal yönetim ilkelerinin gelişimi ve uygulanmasıyla ilgili olarak yardım etmekte ve bu amaçla çözüme yönelik teklifler sunmaktadır.

Komite, Yönetim Kurulu Üyesi adaylarının belirlenmesi, değerlendirilmesi ve eğitimi için şeffaf bir sistem oluşturmuştur. Yönetim Kurulu'na, uygun durumlarda kurul üyeleri, Genel Müdür ve Finanstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı için ücret politikasıyla hem de Genel Müdür ve Finanstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı'nın yerine geçebilecek kişilere ilişkin halefiyet planıyla ilgili tavsiyelerde bulunmaktadır.

Komite, Şirket ve Şirket'in pay sahipleri arasındaki ilişkilerde de Kurul'a yardımcı olmaktadır. Bu amaçla, yatırımcı ilişkileri faaliyetlerini gözetmektedir.

Denetim Komitesi

Üyeler:

Colin J. Williams
Alexey Khudyakov

Yürürlükteki kanun ve kurallar uyarınca denetim komitelerine verilen görevlere uygun olarak, Denetim Komitesi'nin başlıca görevleri şunlardır:

- Şirket'in mali tablolarının ve ilgili kamuya açıklamalarının niteliği ve doğruluğu ile ilgili Yönetim Kurulu tarafından gerçekleştirilen gözetimlere yardımcı olmak;
- Şirket'in muhasebe sisteminin uygulanmasını ve verimliliğini gözetmek;
- Bağımsız dış denetim şirketinin atamasının ve bu şirketçe verilecek hizmetlerin ön onayını vermek;
- Bağımsız denetçi ile Şirket arasındaki sözleşmeyi hazırlamak ve denetlemek, Şirket'in bağımsız denetim sistemini ve iç denetim mekanizmalarının işleyişini ve verimliliğini gözetmek.

Yönetim Kurulu, her bir Denetim Komitesi Üyesi'nin bağımsızlığını ve niteliklerini, komitenin üyesi olmaya yetkin olduklarını temin etmek amacıyla, gerekirse dışarıdan müşavir veya danışmanlar da kullanarak değerlendirmektedir.

Kâr Dağıtım Politikası

Kurumsal Yönetim Rehberi kapsamında bir kâr dağıtım politikası benimsenmiştir.

Önceki yıla ait kârların dağıtımı ve yıllık temettü ödemesi, her yıl Yönetim Kurulu tarafından Genel Kurul'un onayına sunmak üzere yapılan bir teklife tabidir. Turkcell, hissedarlarına kâr payı ödenmesine ilişkin olarak genel politikasını Şirket'in operasyonel performansı, mali durumu ve diğer faktörlerdeki gelişmeleri gözetmek suretiyle benimsemiştir. 2004 mali yılı

kazançlarından başlamak üzere ve Şirket'in nakit akışı gerekliliklerine, Yönetim Kurulu ile Hissedarlar Genel Kurulu'nun onayı ve bunlarca yapılabilecek değişikliklere ve Türkiye'de uygulanmakta olan mevzuata tabi olarak, nakit kâr payı ödemelerinin oranı Şirket'in her hesap yılı için belirlenmiş dağıtılabilir net kârının %50'sinden az olamaz.

25 Nisan Mart 2008 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısı kararı ile 2007 yılı için, toplam 648.713.951 YTL nakit (1.- YTL nominal değerinde beher hisse için net ve brüt eşit olmak üzere 0,2948699 YTL ve her bir ADR için yaklaşık 0,737175 YTL) temettü dağıtılmıştır.

Ana Sözleşme'de Meydana Gelen Değişiklikler

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından IMT-2000/UMTS hizmet ve altyapılarının yetkilendirilmesine yönelik dört adet Lisans verilmesi ile ilgili olarak 28 Kasım 2008 tarihinde gerçekleştirilmiş olan ihalelerde, Şirketimiz A tipi lisansını almıştır. İlgili ihale şartnamesi gereği, 30 Ocak 2009 tarihinde gerçekleştirilen Olağanüstü Genel Kurul Toplantısı ile Şirket'in Ana Sözleşmesi'nde "Maksat ve Mevzuu" başlıklı 3. maddesine "IMT-2000/UMTS hizmet ve altyapılarına ilişkin yetkilendirme kapsamındaki faaliyetleri yürütmek" ifadesi eklenerek Ana Sözleşme tadil edilmiştir.

Olağan Genel Kurul Toplantısı

Turkcell İletişim Hizmetleri A.Ş.'nin 25 Şubat 2009 tarihli Yönetim Kurulu kararına istinaden, Şirketimizin 2008 faaliyet yılına ilişkin Olağan Genel Kurul Toplantısı, aşağıdaki gündemde yer alan konuları görüşmek üzere 8 Mayıs 2009 Cuma günü saat 15.00'te, Turkcell Plaza, Konferans Salonu, Meşrutiyet Cad. No: 71 Tepebaşı İstanbul adresinde yapılacaktır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. 8 MAYIS 2009 TARİHLİ OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISI GÜNDEMİ

- 1- Açılış ve Başkanlık Divanı'nın seçilmesi;
- 2- Genel Kurul Toplantı tutanağının Başkanlık Divanı'nca imzalanması hususunda yetki verilmesi;
- 3- 2008 faaliyet yılına ilişkin Yönetim Kurulu, Denetçi raporları ile Bağımsız Denetim Şirketi rapor özetinin okunması;
- 4- 2008 faaliyet yılı Bilanço ve Kâr-Zarar hesabının okunması, müzakeresi ve onaylanması;
- 5- Yönetim Kurulu Üyeleri ile Denetçilerin Şirket'in 2008 yılı faaliyet ve işlemlerinden dolayı ibra edilmeleri;
- 6- Yönetim Kurulu Üyelerinin üç yıl süre ile seçimi ve ücretlerinin tespiti;
- 7- Denetçilerin bir yıl süre ile seçimi ve ücretlerinin tespiti;
- 8- 2008 yılı kârın dağıtımı hakkında Yönetim Kurulu teklifinin görüşülerek karara bağlanması;
- 9- 2008 yılında yapılan bağışlar konusunda Genel Kurul'a bilgi verilmesi;
- 10- Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayımlanan Sermaye Piyasasında Bağımsız Dış Denetleme Hakkındaki Yönetmeliğin 14. maddesi gereği Yönetim Kurulu tarafından yapılan "bağımsız dış denetleme kuruluşu seçiminin" görüşülerek onaylanması;

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

- 11- Yönetim Kurulu Üyelerine Şirket konusuna giren veya girmeyen işleri bizzat veya başkaları adına yapmaları ve bu nev'i işleri yapan şirketlere ortak olabilmeleri ve diğer işlemleri yapabilmeleri hususunda Türk Ticaret Kanunu'nun 334. ve 335. maddeleri gereğince izin verilmesine dair karar alınması;
- 12- Dilek ve temenniler.

Kurumsal Yönetim İlkelerine Uyum

2008 Yılı Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu

Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Beyanı, yüksek standartlarda kurumsal yönetimin, Şirket'in başarılı iş uygulamalarını devam ettirmek ve Şirketimizin pay sahiplerine uzun dönemli iktisadi değer sağlamak için önemli olduğuna inanmaktayız. Bu bağlamda Şirketimiz, Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayımlanan Kurumsal Yönetim İlkeleri'nde yer alan prensiplerin uygulaması için gerekli özeni göstermiştir. Bu bağlamda Şirketimiz Yönetim Kurulu, Kurumsal Yönetim Rehberi'nde sayılan sorumlulukları dahilinde işbu Uyum Raporu'nun bir bölümünü oluşturduğu Faaliyet Raporu'nun hazırlanmasını gözetmiştir.

BÖLÜM 1

PAY SAHİPLERİ

1.1 Pay Sahipleri İle İlişkiler Birimi

Turkcell bünyesindeki Yatırımcı İlişkileri Departmanı temsilcileri, yürürlükteki mevzuata uygun olarak, Şirket'in strateji ve faaliyetlerine ilişkin gelişmeleri, Şirket'in faaliyet gösterdiği sektör ve pazarları ve tabii olduğu yasal düzenlemeleri paylaşmak amacıyla analist ve yatırımcılarla düzenli olarak toplantılar gerçekleştirirler. Turkcell yönetimi ayrıca düzenli olarak medya temsilcileriyle toplantılar düzenleyerek kamuya açık bilgileri paylaşır ve soruları cevaplandırır.

Şirketimizde halka açıldığı günden itibaren faaliyet gösteren bir Yatırımcı İlişkileri Bölümü bulunmaktadır. Yatırımcı İlişkileri Bölümü, Genel Müdür'e bağlı olarak Kurumsal Yönetim Komitesi gözetiminde faaliyet göstermektedir. Yatırımcı İlişkileri Bölümü, Şirket faaliyetleriyle ilgili olarak pay sahipleri ile menfaat sahiplerine ve kamuya zamanında, doğru, eksiksiz, anlaşılabilir ve eşit bir biçimde bilgi aktarımını düzenleyen "Şirket'in Bilgilendirme Politikası" uyarınca kamuya yapılacak açıklamaları gözetir. Yatırımcı İlişkileri Bölümü temsilcileri, yürürlükteki mevzuata uygun olarak, Şirket'in strateji ve faaliyetlerine ilişkin gelişmeleri, Şirket'in faaliyet gösterdiği sektör ve pazarları ve tabii olduğu yasal düzenlemeleri analist ve yatırımcılara düzenli olarak gerçekleştirdikleri toplantılarla aktarırlar. Yatırımcı İlişkileri Bölümü'ne ait detaylı iletişim bilgileri Şirketimizin web sitesinde (www.turkcell.com.tr) ve Faaliyet Raporu'nun Yatırımcı İlişkileri başlığı altında yer almaktadır.

Bu bölüme yönlendirilen sözlü ve yazılı sorulara kamuya açıklanmış bilgiler kapsamında en kısa zamanda cevap verilmektedir.

1.2 Pay Sahiplerinin Bilgi Edinme Haklarının Kullanımı

Pay sahiplerinin Şirketimiz ile ilgili bilgilere kolay ve ayırım gözetmeksizin ulaşabilmeleri amacıyla kamuya açıklanan tüm bilgiler Şirketimiz internet sitesinde (www.turkcell.com.tr) Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde Türkçe ve İngilizce olarak yerli ve yabancı pay sahiplerinin kullanımına eşit bir şekilde sunulmaktadır. Ayrıca kamuya yapılan tüm açıklamalar veri tabanımızda kaydı bulunan kişilere e-posta yoluyla dağıtılmaktadır. Yatırımcı İlişkileri Bölümü'ne yönlendirilen sözlü ve yazılı sorulara, kamuya açıklanmış bilgiler kapsamında en kısa zamanda cevap verilmiştir.

Özel denetçi atanması konusu ana sözleşmede düzenlenmemiş olup dönem içinde özel denetçi tayini talebi olmamıştır.

1.3 Genel Kurul Bilgileri

2008 yılı içinde Olağan Genel Kurul Toplantısı 25 Nisan 2008 tarihinde %69,45 nisapla gerçekleşmiştir. Ayrıca 30 Ocak 2009 tarihinde Olağanüstü Genel Kurul Toplantısı gerçekleşmiş ve toplantı %72,85 nisapla yapılmıştır. Genel Kurul Toplantılarına kanuni süresi içerisinde blokaj mektupları ile Şirket'e başvuran hissedarlar ve temsilcileri, Yönetim Kurulu Üyeleri, Denetçiler, Şirket yöneticileri ile Şirket'in Genel Kurul hazırlıklarını yapan personel katılmıştır. Toplantıya davet ilanı Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi'nde (TTSG) ve ulusal gazetelerde yapılmıştır. Eş zamanlı olarak yurtdışındaki hissedarlar için de davet çıkarılmıştır. Nama yazılı kapalı hissedarlar için kanun gereği iadeli taahhütlü mektup yoluyla davet yapılmıştır. Bu toplantı için halka açık hisselerin hak sahiplerinden Türk Ticaret Kanunu gereği Genel Kurul tarihinden 1 hafta öncesine kadar başvurular alınmıştır. Genel Kurullarda pay sahipleri soru sorma haklarını kullanmaktadır. Sorulara Şirket yönetimi tarafından cevap verilmektedir. Pay sahipleri tarafından öneri veriliyor ise, bunlar tutanağa yazılmaktadır. Genel Kurul tutanakları TTSG'de tescil ve ilan edilmektedir.

1.4 Oy Hakları ve Azınlık Hakları

Şirket'in Esas Sözleşmesi uyarınca oyda ve yönetimde imtiyazlı hisse bulunmamaktadır. Halen Şirket Yönetim Kurulu'nda bağımsız üye hariç %5'in üzerinde payı olan hissedarlar temsil edilmekte olup, azınlık pay sahipleri temsil edilmemektedir. Şirketimiz sermayesinde karşılıklı iştirak ilişkisi bulunmamaktadır. Birikimli oy kullanma hakkı SPK'nın ilgili tebliğinde Halka Açık Anonim Ortaklıkların ihtiyarına bırakıldığı için Şirketimizde bu yönetime şu anda yer verilmemiştir.

1.5 Kâr Dağıtım Politikası ve Kâr Dağıtım Zamanı

Şirketimizin Yönetim Kurulu'nda kabul edilen Kâr Dağıtım Politikası, Faaliyet Raporu'nda yer almakta, ayrıca Şirketimizin internet sitesinde (www.turkcell.com.tr) Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde "Kurumsal Yönetim" başlığı altında yayınlanmaktadır. Şirket'in esas sözleşmesi uyarınca oy hakkında imtiyaz tanınmamış olduğundan kâr dağıtımında da imtiyaz söz konusu değildir. Kâr dağıtımları yasal süresinde yapılmaktadır.

1.6 Payların Devri

Şirketimiz esas sözleşmesinde hisse senetlerinin devrinde herhangi bir kısıtlama olmamakla beraber, tabi olduğumuz Telekomünikasyon Hizmet ve Altyapılarına İlişkin Yetkilendirme Yönetmeliği'nin 34'üncü maddesinin (c) bendinin dördüncü cümlesi, "Kontrol unsurunun el değiştirmesine yol açan hisse devir, edinim ve hareketleri" için Telekomünikasyon Kurumu'nun yazılı iznini şart koşmaktadır.

BÖLÜM 2

KAMUYU AYDINLATMA VE ŞEFFAFLIK

2.1 Şirket Bilgilendirme Politikası

Şirketimiz tabi olduğu yerel ve uluslararası sermaye piyasası kuralları uyarınca kamuya yaptığı açıklamaları düzenleyen "Bilgilendirme Politikası Çerçeve Dokümanı" 2005 yılında gerçekleştirilen Olağan Genel Kurul'da pay sahiplerinin bilgisine sunulmuştur. Bilgilendirme Politikası Çerçeve Dokümanı, Genel Kurul'u takiben Şirketimizin internet sitesinde - (www.turkcell.com.tr) Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde "Kurumsal Yönetim" başlığı altında yayınlanmıştır. Turkcell, yerel ve uluslararası sermaye piyasaları düzenlemelerine uyumlu olarak kamuyu bilgilendirir. Turkcell, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK), İstanbul Menkul Kıymetler Borsası (İMKB), Amerika Birleşik Devletleri Sermaye Piyasası Kurulu (SEC), New York Borsası (NYSE) düzenlemelerine tabiidir ve Turkcell Bilgilendirme Politikası, Turkcell'in faaliyetlerine ilişkin kamuya zamanında, doğru, eksiksiz, anlaşılabilir ve eşit bilgi sağlamak amacıyla düzenlenmiştir. Bilgilendirme Politikası Yatırımcı İlişkileri Bölümü gözetiminde yürütülmektedir.

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

2.2 Özel Durum Açıklamaları

Şirketimiz 2008 yılında tabi olduğu yerli ve yabancı sermaye piyasalarına toplam 38 adet açıklama göndermiştir. Bu açıklamalar Türkçe ve İngilizce olarak paralel yapılmaktadır. Hisse senetlerimizin Amerika'da New York Borsası'nda kote olması sebebiyle yapılan açıklamaların İngilizceleri SEC'ye gönderilmektedir.

2.3 Şirket İnternet Sitesi ve İçeriği

Şirketimiz internet sitesinin adresi www.turkcell.com.tr'dir. Şirketimiz internet sitesinin Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde pay sahiplerine yönelik bilgiler aşağıdaki başlıklar altında sunulmuştur:

- a. Türkiye GSM Pazarı
- b. Ortaklık Yapısı
- c. Kurumsal Yönetim
 - i. Yönetim Kurulu
 - ii. Kurumsal Yönetim İlkeleri
 - iii. Yönetim Kurulu Komiteleri
 - iv. Kâr Dağıtım Politikası
 - v. Ana Sözleşme
 - vi. Etik Kurallarımız
 - vii. Bilgilendirme Politikası
 - viii. Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu
- d. Duyurular
- e. Finansal ve Operasyonel Veriler
 - i. Finansal Raporlar
 - ii. Bilanço Analizi
 - iii. Gelir Tablosu Analizi
 - iv. Nakit Akım Analizi
 - v. Özet Operasyonel Veriler
 - vi. Borçlanma
 - vii. Görünüm
 - viii. Uluslararası Operasyonlar
 - ix. Yatırımcı Paketi
- f. Finansal Takvim
- g. Hisse Bilgisi
 - i. İnteraktif Grafikler
 - ii. Yatırım Hesaplama Aracı
 - iii. Hisse Kodu
 - iv. Analistler
- h. Sıkça Sorulan Sorular
- i. İletişim

2.4 Gerçek Kişi Nihai Hâkim Pay Sahibi/Sahiplerinin Açıklanması

Şirketimizin ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir:

Hissedar	Hisse Nominal Değeri (TL)	Pay Oranı (%)
Turkcell Holding A.Ş.	1.122.000.000,238	%51,00
Çukurova Holding A.Ş.	995.509,429	%0,05
T. Genel Sigorta A.Ş.	1.558.452,599	%0,07
Sonera Holding BV	287.632.179,557	%13,07
MV Holding A.Ş.	51.021.712,590	%2,32
Müflis Bilka Bilgi Kaynak ve İletişim San. ve Tic. A.Ş.	153.999,575	%0,01
Halka Açık*	736.638.146,012	%33,48
TOPLAM	2.200.000.000,000	%100,00

2.5 İçeriden Öğrenebilecek Durumda Olan Kişilerin Kamuya Duyurulması

Turkcell Bilgilendirme Politikası kapsamında içeriden alınan bilgiye dayanan alım satıma ilişkin Menkul Kıymet Alım Satım Yasağı Uygulaması'nın detaylarına yer verilmiştir. Bu uygulama uyarınca Menkul Kıymet Alım Satım Yasağı'nın işlediği yasak dönemde tüm çalışanlar Turkcell menkul kıymetlerini alıp satmaktan imtina ederler. Ayrıca sermaye piyasası araçlarının fiyatlarını etkileyebilecek derecede önemli bilgiye sahip Turkcell çalışanları yasak dönem dışında da bu uygulama kapsamına girerler.

BÖLÜM 3

MENFAAT SAHİPLERİ

3.1 Menfaat Sahiplerinin Bilgilendirilmesi

Uygulanmakta olan mevzuata ilave olarak menfaat sahipleri ve çalışanların bilgilendirilmesiyle ilgili şirket politikaları ve prosedürleri oluşturulmuştur.

3.2 Menfaat Sahiplerinin Yönetime Katılımı

Menfaat sahiplerinin yönetime katılımı konusunda özel bir düzenleme bulunmamakla birlikte, iş ortaklarımız çalışanlarımız ve diğer menfaat sahipleriyle tanımlı ve düzenli toplantılar (çalışanlar için iletişim toplantıları, çalışanlarımızın fikir ve önerilerini iletebilecekleri öneri platformları, tedarik zincirine yönelik tedarikçi günü, katma değer hizmetlerinde beraber çalıştığımız firmalara yönelik iş ortakları günü, bayi toplantıları gibi) yapılmak suretiyle bilgilendirilmektedir.

3.3 İnsan Kaynakları Politikası

Turkcell olarak en beğenilen ve en çok çalışılmak istenen şirket olmak, bu sayede en iyileri seçmek, en iyileri elde tutmak öncelikli insan kaynakları stratejimizdir. Bu stratejiyi gerçekleştirmek amacıyla yenilikçi ve öncü insan kaynakları uygulamalarını hayata geçiriyoruz.

Lider konumumuzun sürekliliğini, sahip olduğumuz nitelikli insan kaynağının gelişimi ve motivasyonuyla sürdürebileceğimize inanmaktayız. Bu doğrultuda insana yatırım yapıp, kurumsal değerleri destekleyecek uygulamalara ve insan kaynağımızı geliştirecek faaliyetlere odaklanmaktayız.

Yüksek performanslı bir takım yaratmak amacıyla yeteneklerimizi ayırt etmek ve elde tutmak önemli önceliklerimizden biridir. Bu amaçla, tüm yönetim takımının dahil olduğu yapılandırılmış bir yetenek yönetimi süreci uygulamaktayız.

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Turkcell Akademi yapılanmamız ile çalışanlarımızın gelişimlerini sürekli destekleyerek gelişim ihtiyaçlarını alternatif gelişim çözümleri ile karşılamaktayız.

"İç Müşteri" gözüyle baktığımız çalışanlarımızın ihtiyaç ve beklentilerini anlamak amacıyla onlara değer veren ve insan odaklı yaklaşımımızla fark yaratan deneyimler edinmelerine yardımcı olmaktayız.

Turkcell İnsan Kaynakları olarak tüm faaliyetlerimizde çalışan memnuniyeti ve kurumsal fayda dengesini gözetmekteyiz. Bu kapsamda her yıl düzenli olarak çalışan bağlılığı ve memnuniyetini izlediğimiz anket uygulaması gerçekleştirilmekte ve gerekli aksiyonlar takip edilmektedir.

Şirketimizin rekabetçi ve lider konumunu sürdürmek amacıyla düzenli ve sistematik olarak iş yapış şekillerini, süreçlerini ve organizasyon yapısını gözden geçirmekte ve gereken iyileştirme ve değişim yönetimi faaliyetlerini gerçekleştirmekteyiz. Bireysel bilginin kurumsal hafızaya dönüşmesini, kurumsal hafızanın da doğru ve etkin kullanılmasının fark yaratmak ve başarılı olmak için en önemli anahtar olduğuna yürekten inanmaktayız. Bu kapsamda güvenilir, güncel, gerekli bilgiyi kullanan kullandıran bir ortam sunacak platformlar geliştirmekteyiz. Sürekli yenilik peşinde koşan, değişim ve farklılaşmaya inanan, insana değer veren ve öncü bir şirket olarak çalışanlarımıza performanslarını artıracakları bir iş ortamı yaratmak önceliğiyle yenilikçi ve öncü insan kaynakları uygulamalarını sürdürmeye devam edeceğiz.

3.4 Müşteri ve Tedarikçilerle İlişkiler Hakkında Bilgiler

Turkcell, müşterileriyle iletişime geçtiği ve hizmet verdiği tüm noktalarda dünya kalite standartları doğrultusunda yaklaşımlar sergiler ve hizmet sunar. Bu doğrultuda müşterilerimizin Turkcell'le ilgili olarak yaşadıkları deneyimleri daha iyi anlayarak ve hissederek, sistem, süreç ve insan kaynaklı eksiklikleri tespit edip hızlı bir şekilde gerekli aksiyonların alınmasını tetikleyebilmek amacıyla tüm ürün, servis ve hizmetlerimizi müşteri gözüyle deneyimleriz. Bununla birlikte müşterilerimize verdiğimiz hizmetleri ve yaklaşımları düzenli olarak kanallarımızın tümünde belli dönemlerde ölçümleyerek iyileştirilmesi gereken alanlarımızı tespit edip müşterilerimizin hayatlarını kolaylaştıracak ve memnuniyet sağlayacak şekilde iyileştirir ve şekillendiririz.

Tedarikçiler ve müşterilerle ilgili çalışma koşullarına ve işleyişine ilişkin olarak ISO 9001:2000 kalite sertifikasyonunun şartlarını sağlayan çeşitli prosedürler yürürlükte. Ayrıca tedarikçiler ve müşterilerle ilişkiler ilgili mevzuat ve Şirketimizin Ortak Değerleri ve Etik Kuralları ve bunlara ilişkin düzenlemeler çerçevesinde yürütülmektedir.

3.5 Sosyal Sorumluluk

Turkcell ulusal ekonomiye sağladığı katkının yanı sıra, birçok toplumsal projeyi ülkemizde nitelikli insan kaynağının gelişimine katkıda bulunmak amacıyla destekleyerek; eğitim, teknoloji, spor ve kültür sanat etkinlikleri gibi geniş bir alanda topluma değer katıyor.

Bu projelerden biri Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği'yle birlikte yürüttüğümüz Kardelenler Projesi'dir. Proje kapsamında her sene okul çağında olan fakat ailelerin ekonomik sıkıntılar nedeniyle okutamadığı 10 bin kız çocuğuna burs veriliyor. 2000 yılından bu güne kadar yaklaşık 20 bin öğrenciye burs verildi; 7.470 Kardelen liseden mezun oldu; bunlardan 1.902'si üniversite giriş sınavlarını kazandı ve 363'ü üniversiteden mezun oldu.

“Gönül Köprüsü” projesi ise Türkiye'nin 81 ilinden gelen 100 bin öğrencinin, ülkemizi daha iyi tanımalarını sağlamak ve kendilerine güvenen sorumluluk sahibi bireyler olarak yetişmelerine destek olmak amacıyla Milli Eğitim Bakanlığı ve Turkcell'in işbirliğiyle hayata geçirildi. 2008 yılının Haziran ayında başlayan geziler Ağustos ayında sona erdi.

Turkcell, 2000 yılından beri desteklediği “Ücretsiz Spor Okulları” projesinin de kapsamını genişleterek Nisan 2007'de “Geleceğe Koşanlar” adıyla 23 ilde 38 okul proje kapsamına alındı. Proje kapsamındaki bu genişleme ile birlikte Turkcell her sene 15 bin çocuğa spor etkinliklerine ücretsiz katılma olanağı sağlıyor.

Türk Milli Futbol Takımı ile Türk Milli Basketbol Takımı'nın ana sponsoru olan Turkcell, 2005-2006 sezonundan başlamak üzere beş sezon boyunca Turkcell Süper Lig'in isim sponsorluğu hakkını da aldı.

Türk futbol takımlarının son zamanlardaki başarılarını kalıcı hale getirmede desteğin önemine inanan ve Turkcell Süper Lig'de 14 Anadolu takımının sponsoru olan Turkcell, Türk futboluna desteğini sürdürmektedir.

Turkcell ayrıca Anadolu'da görev yapan spor yazarlarının mesleki yetkinliklerine katkıda bulunmak amacıyla Anadolu'nun her köşesinde Türkiye Spor Yazarları Derneği ile birlikte “TSYD-Turkcell Spor Basını Seminerleri” düzenliyor. Son iki yılda 17 şehirde gerçekleştirilen seminerlere binden fazla gazeteci ve 2.500 üniversite öğrencisi katıldı.

İstanbul Kültür Sanat Vakfı tarafından düzenlenen Uluslararası İstanbul Film Festivali'ne 6 yıl Festival Sponsoru, Uluslararası İstanbul Caz Festivali'ne ise 9 yıl Gösteri Sponsoru olarak destek veren Turkcell, 2005 yılından beri İKSV'nin Resmi İletişim Sponsorluğu'nu üstleniyor. Ericsson ve Turkcell'in sponsorluğunda, 1998'de Türkiye'nin kültür ve mirasını koruyup ülkeye geri kazandırma amacıyla başlatılan Bodrum Antik Sur Restorasyon Projesi'nin Myndos Kapısı ve Osmanlı Tersanesi restorasyonları tamamlandıktan sonra projenin üçüncü ayağı olarak Haziran 2002'de başlatılan Bodrum Antik Tiyatro restorasyonu ise bir yıl içinde tamamlanarak halka açıldı. Teknoloji alanında ise Turkcell, CeBIT Eurasia Fuarı'na sağladığı destekle Türkiye'de BT ve telekomünikasyon sektörlerinin gelişmesine 11 yıldır katkıda bulunuyor.

“Turkcell Mobil Gelecek Yarışması” Türkiye'deki teknoloji tutkunu gençlerin yaratıcı çalışmalarına destek vermek, inovasyonu özendirme ve yaratıcılığa değer verildiğini göstermek amacıyla Turkcell tarafından düzenleniyor.

Turkcell, bulunduğu faaliyet alanı olan mobil telefon hizmetleri gereği baz istasyonları kurmak suretiyle bu hizmeti vermektedir. Kurulan baz istasyonlarının hem üretici firma, hem de Turkcell tarafından güvenlik testleri yapılmaktadır. Buna rağmen 01.01.2008-31.12.2008 tarihleri arasında, baz istasyonlarıyla ilgili olarak, çevre ve insan sağlığı ile komşuluk hukukuna muhalefet iddiası ile 107 adet dava açılmıştır. 2008 yılında, çevre ve insan sağlığıyla komşuluk hukukuna muhalefet iddiasıyla ilgili kesinleşmiş dava sayısı 24'tür. Bu davalardan 13'ü lehimize, 11'i aleyhimize.

BÖLÜM 4

YÖNETİM KURULU

4.1 Yönetim Kurulu'nun Yapısı, Oluşumu ve Bağımsız Üyeler

Yönetim Kurulu'nun yapısına ilişkin bilgiler Turkcell internet sitesinde (www.turkcell.com.tr) Yatırımcı İlişkileri Bölümü altında açıklanmıştır.

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Şirketimiz Yönetim Kurulu yapısı aşağıdaki şekildedir:

Mehmet Emin Karamehmet	Başkan
Mehmet Bülent Ergin	Üye
Aimo Eloholma	Üye
Tero Erikki Kivisaari	Üye
Oleg Malis	Üye
Alexey Khudyakov	Üye
Colin J. Williams	Üye

Şirketimiz Yönetim Kurulu'nun bütün üyeleri icrada yer almayan Yönetim Kurulu Üyeleri olup, Colin J. Williams, hem SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri, hem de SEC bağımsızlık kriterlerini yerine getirmektedir.

25 Nisan 2008'de yapılan yıllık Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda Yönetim Kurulu Üyelerine Türk Ticaret Kanunu'nun 334 ve 335'inci maddeleri uyarınca gerekli izin ve yetkinin verilmesine karar verilmiştir.

4.2 Yönetim Kurulu Üyelerinin Nitelikleri

Yönetim Kurulu Üyelerinin nitelikleri, Şirket'in Yönetim Kurulu'nun benimsediği Kurumsal Yönetim Rehberi'nde yer almaktadır. Buna göre, Kurumsal Yönetim Komitesi, Yönetim Kurulu'yla birlikte her yıl, Yönetim Kurulu'nun hâlihazırdaki yapısı kapsamında Kurul üyeliği için gereken uygun beceri ve özellikleri gözden geçirmelidir. Kurul üyelerinin her birinin Kurul faaliyetlerine ayıracak, küresel telekomünikasyon endüstrisi ve ilgili sektörlerle ilgili bilgilerini artıracak ve Kurul toplantılarının yılda en az %75'ine katılacak zamanı olmalıdır. Her bir Kurul üyesi, diğer halka açık şirketlerdeki Yönetim Kurulu üyeliklerinin sayısını sınırlamaya teşvik edilir. Bu şekilde, diğer üyelikler ve bunlara karşı yükümlülüklerin, Şirket Yönetim Kurulu'nun etkili ve aktif bir üyesi olarak verdiği hizmeti esaslı bir şekilde etkilemesi önlenecektir. Bunun yanı sıra, Kurumsal Yönetim Komitesi, yeni seçilecek Yönetim Kurulu Üyeleri için bir uyum programı geliştirmeli ve bunu denetlemelidir.

4.3 Şirket'in Vizyonu ile Stratejik Hedefleri

Şirketimizin vizyonu ile stratejik hedefleri internet sitesinde (www.turkcell.com.tr) "Turkcell Hakkında" bölümünün altında ve Faaliyet Raporu'nda açıklanmıştır.

4.4 Risk Yönetim ve İç Kontrol Mekanizması

Turkcell İletişim Hizmetleri A.Ş.'nin 1993 yılındaki kuruluşundan bu yana içinde bulunduğu operasyonel büyüme sürecinde değişen mali yapılar içinde bulunmuş olup, bu yapıyı fonlamak ve desteklemek için alternatif sermaye piyasalarıyla ilişkilerde bulunmuştur. Şirketlerin yükümlülükleri sadece faaliyet gösterdikleri mali rejimlere göre değil, aynı zamanda da fonlandıkları piyasaların istek ve zorunluluklarına göre değişebildiğinden Turkcell, 1994 yılından bu yana farklı yönetmelik, yasa ve kuralları uygular hale getirmiştir.

Turkcell, Amerika'da New York Borsası'na kote olması nedeniyle SEC kurallarına tabi olup, halka açık şirketlerin uymakla yükümlü oldukları Sarbanes Oxley Yasası Madde 404 ve İMKB'ye kote olması nedeniyle Kurumsal Yönetim İlkelerine uyum kapsamında Turkcell ve konsolide olan Turkcell Grup şirketlerinden denetim kapsamında olanlarda iç kontrol mekanizması oluşturulmuştur.

Kurumsal risk yönetimi çalışmalarına odaklanmayı artırmak, risk yönetimi metodolojisini oluşturarak Turkcell ve Turkcell Grup için risk yönetimi çalışmalarını yaygınlaştırmak ve kurumsal risk yönetimi başarısına etki eden ve şirket içinde farklı yapılarda yürütülen faaliyetleri merkezileştirmek amacıyla Risk Yönetimi, İç Denetim Yönetimi, İş Sürekliliği Yönetimi, Bilgi Güvenliği Yönetimi ve Şirket içi Fraud Yönetimi süreçleri, 2009 yılı Ocak ayı itibarıyla yeni yapılandırılan Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü'nde konumlandırılmıştır.

Turkcell Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü "bağımsızlık ilkesi" gereği ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri: X No: 19 sayılı tebliğ uyarınca Şirket organizasyon yapısında Bağımsız Yönetim Kurulu Üyelerinden oluşan Denetim Komitesi, Genel Müdür ve Finanstan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı'na doğrudan raporlama yapmaktadır.

Grup şirketlerinde kurulmuş olan iç denetim mekanizması grup şirketleri yönetimlerinin sorumluluğunda olup Turkcell Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü'nce koordine edilmekte ve denetlenmektedir.

Bu mekanizma çerçevesinde Kurumsal Risk Yönetimi Bölümü, Turkcell ve Grup şirketlerinin finansal tabloların güvenilirliğini ve doğruluğunu, faaliyetlerin yasalara uygun olarak yürütülmesini sağlamak ve operasyonların etkinliği ve verimliliğini artırmak amacıyla süreçler analiz ederek mevcut ve potansiyel riskleri tespit edip bu risklerin minimize edilmesi ya da tamamen ortadan kalkmasını sağlayacak çözümler bulunmasına katkılar sağlamaktadır.

İç kontrol sisteminin etkinliği düzenli aralıklarla yapılan kontrol testlerle değerlendirilmekte, tespit edilen bulguların düzeltici faaliyetleri takip edilmektedir.

Turkcell, 2000 yılında teknik operasyonları kapsayacak şekilde iş sürekliliği planlarını oluşturmuştur. 2004 yılında iş sürekliliği planının kapsamı genişletilerek tüm Turkcell iş fonksiyonlarını kapsayacak şekilde iş sürekliliği yönetimi olarak konumlandırılmıştır. İş sürekliliği planı birçok temel konuyu içerir. Bunlar doğal afetler, terörist saldırı, kritik personel ve bilginin yok olmasının yanında bayi ve tedarikçilerimize olan etkilerini kapsamaktadır.

İş sürekliliği planı afetlere karşı coğrafi dağılım sağlayarak riskin mümkün olduğu kadar azaltılmasını hedeflemektedir. Geniş bir coğrafyaya yayılan teknik altyapımız nedeniyle bir merkezde olabilecek felaketi başka bir merkezden yönetme planlarımız hazırlanmıştır. Merkezi santral bölgelerinde ek kapasite bulundurarak ya da mobil santralle yedekleme yapma imkânımız bulunmaktadır.

Baz istasyonları bakım ekipleri, yurt genelinde bölgesel olarak konumlandırılmaktadır. Acil durumda bölgelerin birbirlerini yedekleyecek şekilde aksiyon planları da mevcuttur. Zarar gören baz istasyonlarının tekrar servis verebilecek hale getirilmesi çalışmalarının uzun sürmesi durumunda mobil baz istasyonları bölgeye gönderilerek acil kapsama sağlanmaktadır.

Ayrıca, Regülasyon Yönetimi Bölümü de sektör regülasyonu ile rekabet konularındaki gelişmeleri izlemekte ve regülasyon stratejileriyle bu alanda oluşabilecek risklerin yönetimini yapmaktadır.

4.5 Yönetim Kurulu Üyeleri ile Yöneticilerin Yetki ve Sorumlulukları

Şirketimiz Esas Sözleşmesi'nin konu ile ilgili bölümü şu şekildedir: "Yönetim Kurulu, Şirket işlerinin ve bircümle mallarının idaresi ve Şirket maksat ve mevzuu ile ilgili ve kanunen Genel Kurul'un bizzat yapmaya mecbur bulunduğu işler dışında kalan her türlü yetkiye sahiptir." Buna ek olarak, Şirket'in kurumsal yönetim uygulamalarının geliştirilmesi kapsamında Yönetim Kurulu'nun benimsediği Kurumsal Yönetim Rehberi içinde Yönetim Kurulu yetki ve sorumlulukları irdelenmiş olup Şirketimizin web sitesinde yayınlanmaktadır.

4.6 Yönetim Kurulu'nun Faaliyet Esasları

Yönetim Kurulu, 2008 dönemi içinde 11 olağan toplantı gerçekleştirmiş, bunun yanı sıra takvim dışı şekilde de toplanmıştır. Yönetim Kurulu'nun faaliyet esasları, Şirket Yönetim Kurulu'nun benimsediği Kurumsal Yönetim Rehberi'nde yer almaktadır ve bunun ana hatları Şirket'in web sitesinde "Kurumsal Yönetim İlkeleri" başlığı altında yayınlanmaktadır. Buna ilaveten Yönetim Kurulu üyelerinin bilgilendirilmesi ve iletişimini sağlamak üzere bir Kurumsal Yönetim Sekreteryası da oluşturulmuştur. Yönetim Kurulu Üyelerine ağırlıklı oy hakkı ve/veya olumsuz veto hakkı tanınmamaktadır.

4.7 Şirket'le Muamele Yapma ve Rekabet Yasağı

Türk Ticaret Kanunu'nun Şirket'le muamele yapma yasağı ve rekabet yasağı hakkındaki 334. ve 335. maddelerinde yazılı izinler Genel Kurul tarafından Yönetim Kurulu Üyelerine verilmiştir.

4.8 Etik Kurallar

Şirketimizin ortak değerleri, etik kuralları ve bunlarla ilgili yapılan tüm düzenlemeler Turkcell yönetimine ve çalışanlara duyurulmuştur. Turkcell Ortak Değerleri ve İş Etiği Kuralları işe yeni başlayan her Turkcell çalışanına Oryantasyon Programı aracılığı ile aktarılır. Çalışanlarımıza bunların iş akdinin ayrılmaz bir parçası olduğuna dair bir taahhütname imzalatılır.

KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM

Ortak değerler ve etik kurallarla ilgili revizyonlar iç iletişim araçları kullanılarak Turkcell çalışanlarıyla paylaşılmaktadır. Ana hatları ile etik kurallarımız Şirket internet sitesinde Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde Kurumsal Yönetim başlığı altında yayımlanmaktadır. Bu etik kurallar Şirket'in yayımladığı / yayımlayacağı diğer uygun politikaları, davranış kurallarıyla rehberleri tamamlayıcı nitelik taşımaktadır.

Turkcell Ortak Değerleri ve İş Etiği Kurallarının tanımlanması, gözden geçirilmesi, güncellenmesi, geliştirilmesi, aykırılık durumların değerlendirilmesi ve sonuçlandırılması amacıyla Turkcell Ortak Değerleri ve İş Etiği Kurallarının yönetimi ile ilgili şirket Denetim Komitesi'ne raporlayan bir Etik Komite yapısı mevcuttur.

4.9 Yönetim Kurulu'nda Oluşturulan Komitelerin Sayı, Yapı ve Bağımsızlığı

Yönetim Kurulu'nda oluşturulmuş bir Denetim Komitesi ve bir de Kurumsal Yönetim Komitesi vardır. Her komite, Yönetim Kurulu'na danışmanlık yapar ve tavsiyelerde bulunur. Her iki komitenin de çalışma ilkelerini belirleyen tüzükleri bulunmaktadır. Hem Denetim Komitesi, hem de Kurumsal Yönetim Komitesi üyeleri icrada görevli olmayan Yönetim Kurulu üyelerinden oluşmaktadır. Kurumsal Yönetim Komitesi'nin başkanı SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri kriterlerine göre bağımsız olarak nitelendirilmemektedir. Yönetim Kurulu'nda oluşturulan komitelere ilişkin bilgiler Turkcell internet sitesinde Yatırımcı İlişkileri Bölümü'nde Kurumsal Yönetim başlığı altında açıklanmıştır

4.10 Yönetim Kurulu'na Sağlanan Mali Haklar

Yönetim Kurulu Üyelerine huzur hakkı ödenmektedir. Şirket'in herhangi bir Yönetim Kurulu Üyesi ve Yöneticilerine kredi kullanılmamış ve lehine kefalet gibi teminatlar verilmemiştir.


TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 ARALIK 2008 TARİHİNDE SONA EREN
HESAP DÖNEMİNE AİT KONSOLİDE FİNANSAL
TABLOLAR DİPNOTLARI ve BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU

MALİ TABLOLARIN KABULÜNE İLİŞKİN YÖNETİM KURULU'NUN
KARAR TARİHİ: 25 ŞUBAT 2009
KARAR SAYISI: 637

SERMAYE PİYASASI KURULUNUN SERİ: XI NO: 29 SAYILI TEBLİĞİ'NİN ÜÇÜNCÜ
BÖLÜMÜNÜN 9. MADDESİ GEREĞİ SORUMLULUK BEYANI

- Şirketimizin, Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri XI, No:29 "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" hükümleri uyarınca Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu tarafından yayımlanan Uluslararası Muhasebe Standartları/Uluslararası Finansal Raporlama Standartları çerçevesinde hazırlanmış ve 25 Şubat 2009 tarih ve 637 sayılı Yönetim Kurulu Kararı ile onaylanan, 31 Aralık 2008 tarihinde sona eren mali yıla ait konsolide finansal tablolarının ve faaliyet raporunun tarafımızca incelendiğini,
- Şirketteki görev ve sorumluluk alanında sahip olduğumuz bilgiler çerçevesinde, konsolide finansal tablo ve faaliyet raporunun önemli konularda gerçeğe aykırı bir açıklama veya açıklamanın yapıldığı tarih itibariyle yanıltıcı olması sonucunu doğurabilecek herhangi bir eksiklik içermediğini,
- Şirketteki görev ve sorumluluk alanında sahip olduğumuz bilgiler çerçevesinde, yürürlükteki finansal raporlama standartlarına göre hazırlanmış konsolide finansal tabloların şirketin aktifleri, pasifleri, finansal durumu ve kar ve zararı ile ilgili gerçeği dürüst bir biçimde yansıttığı ve faaliyet raporunun işin gelişimi ve performansını ve şirketin konsolide finansal durumunu, karşı karşıya olduğu önemli riskler ve belirsizliklerle birlikte dürüstçe yansıttığını beyan ederiz.



Serkan Okandan
Finanstan Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı

Saygılarımızla,



M. Süreyya Ciliv
Genel Müdür



Koray Öztürkler
Kurumsal İletişim ve İlişkilerden Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı



**Akis Bağımsız Denetim ve Serbest
Muhasebeci Mali Müşavirlik A.Ş.**

Yapı Kredi Plaza C Blok Kat 17
Büyükdere Caddesi
Levent 34330 İstanbul

Telephone +90 (212) 317 74 00
Fax +90 (212) 317 73 00
Internet www.kpmg.com.tr

Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi
Yönetim Kurulu'na,

Konsolide Finansal Tablolarla İlgili Bağımsız Denetim Raporu

Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi ve Bağlı Ortaklıkları'nın 31 Aralık 2008 tarihi itibariyle hazırlanan ve ekte yer alan konsolide bilançosunu, aynı tarihte sona eren yıla ait konsolide gelir tablosunu, konsolide öz sermaye değişim tablosunu ve konsolide nakit akım tablosunu, önemli muhasebe politikalarının özetini ve dipnotları denetlemiş bulunuyoruz. Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi ve Bağlı Ortaklıkları'nın 31 Aralık 2008 tarihi itibariyle düzenlenmiş konsolide bilançosunda, Fintur Holdings BV ("Fintur") ile ilgili iştirak tutarı 307.364 bin YTL ve konsolide gelir tablosunda Fintur'dan iştirak gelirleri 194.606 bin YTL'dir. 31 Aralık 2008 tarihi itibariyle, Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi Fintur'a %41,45 oranında iştirak etmektedir. Fintur'un 31 Aralık 2008 tarihi itibariyle bilançosu ve bu tarihte sona eren hesap dönemine ait gelir tablosu başka bir bağımsız denetim kuruluşu tarafından denetlenmiştir. Görüşümüzün, Fintur ile ilgili tutarlara ilişkin kısmı söz konusu denetim kuruluşunun raporuna göre oluşturulmuştur.

Finansal Tablolarla İlgili Olarak İşletme Yönetiminin Sorumluluğu

İşletme yönetimi finansal tabloların Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan finansal raporlama standartlarına göre hazırlanması ve dürüst bir şekilde sunumundan sorumludur. Bu sorumluluk, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanan önemli yanlışlıklar içermeyecek biçimde hazırlanarak, gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmasını sağlamak amacıyla gerekli iç kontrol sisteminin tasarlanmasını, uygulanmasını ve devam ettirilmesini, koşulların gerektirdiği muhasebe tahminlerinin yapılmasını ve uygun muhasebe politikalarının seçilmesini içermektedir.

Bağımsız Denetim Kuruluşunun Sorumluluğu

Sorumluluğumuz, yaptığımız bağımsız denetime dayanarak bu finansal tablolar hakkında görüş bildirmektir. Bağımsız denetimimiz, Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan bağımsız denetim standartlarına uygun olarak gerçekleştirilmiştir. Bu standartlar, etik ilkelere uyulmasını ve bağımsız denetimin, finansal tabloların gerçeği doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmadığı konusunda makul bir güvenceyi sağlamak üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.



Bağımsız denetimimiz, finansal tablolardaki tutarlar ve dipnotlar ile ilgili bağımsız denetim kanıtı toplamak amacıyla, bağımsız denetim tekniklerinin kullanılmasını içermektedir. Bağımsız denetim tekniklerinin seçimi, finansal tabloların hata ve/veya hileden ve usulsüzlükten kaynaklanıp kaynaklanmadığı hususu da dahil olmak üzere önemli yanlışlık içerip içermediğine dair risk değerlendirmesini de kapsayacak şekilde, mesleki kanaatimize göre yapılmıştır. Bu risk değerlendirmesinde, işletmenin iç kontrol sistemi göz önünde bulundurulmuştur. Ancak, amacımız iç kontrol sisteminin etkinliği hakkında görüş vermek değil, bağımsız denetim tekniklerini koşullara uygun olarak tasarlamak amacıyla, işletme yönetimi tarafından hazırlanan finansal tablolar ile iç kontrol sistemi arasındaki ilişkiyi ortaya koymaktır. Bağımsız denetimimiz, ayrıca işletme yönetimi tarafından benimsenen muhasebe politikaları ile yapılan önemli muhasebe tahminlerinin ve finansal tabloların bir bütün olarak sunumunun uygunluğunun değerlendirilmesini içermektedir.

Bağımsız denetim sırasında temin ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının ve diğer bağımsız denetim kuruluşunun raporunun, görüşümüzün oluşturulmasına yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Görüş

Görüşümüze göre, ilişikteki konsolide finansal tablolar, Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi ve Bağlı Ortaklıkları'nın 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla finansal durumunu, aynı tarihte sona eren yıla ait finansal performansını ve nakit akımlarını, Sermaye Piyasası Kurulunca yayımlanan finansal raporlama standartları (Not 2) çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmaktadır.

25 Şubat 2009

Akis Bağımsız Denetim ve Serbest
Muhasebeci Mali Müşavirlik A.Ş.

Murat Alsan, Sorumlu Ortak Başdenetçi

İstanbul, Türkiye

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Finansal Tablolar

KONSOLİDE BİLANÇO	104
KONSOLİDE GELİR TABLOSU	106
KONSOLİDE ÖZSERMAYE DEĞİŞİM TABLOSU	107
KONSOLİDE NAKİT AKIM TABLOSU	108
KONSOLİDE FİNANSAL TABLOLAR DİPNOTLARI	109
NOT 1 ŞİRKETİN ORGANİZASYONU VE FAALİYET KONUSU	109
NOT 2 FİNANSAL TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR	111
NOT 3 İŞLETME BİRLEŞMELERİ	126
NOT 4 İŞ ORTAKLIKLARI	128
NOT 5 BÖLÜMLERE GÖRE RAPORLAMA	128
NOT 6 NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ	131
NOT 7 FİNANSAL YATIRIMLAR	131
NOT 8 FİNANSAL BORÇLAR	132
NOT 9 DİĞER FİNANSAL YÜKÜMLÜLÜKLER	133
NOT 10 TİCARİ ALACAK VE BORÇLAR	133
NOT 11 DİĞER ALACAK VE BORÇLAR	135
NOT 12 FİNANS SEKTÖRÜ FAALİYETLERİNDEN ALACAK VE BORÇLAR	136
NOT 13 STOKLAR	136
NOT 14 CANLI VARLIKLAR	136
NOT 15 DEVAM EDEN İNŞAAT SÖZLEŞMELERİNE İLİŞKİN VARLIKLAR	136
NOT 16 ÖZKAYNAK YÖNTEMİYLE DEĞERLENEN YATIRIMLAR	136
NOT 17 YATIRIM AMAÇLI GAYRİMENKULLER	137
NOT 18 MADDİ DURAN VARLIKLAR	138
NOT 19 MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR	140
NOT 20 ŞEREFİYE	141
NOT 21 DEVLET TEŞVİK VE YARDIMLARI	141
NOT 22 KARŞILIKLAR, KOŞULLU VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER	141
NOT 23 TAAHHÜTLER	154

NOT 24	ÇALIŞANLARA SAĞLANAN FAYDALAR	154
NOT 25	EMEKLİLİK PLANLARI	155
NOT 26	DİĞER VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER	155
NOT 27	ÖZKAYNAKLAR	156
NOT 28	SATIŞLAR VE SATIŞLARIN MALİYETİ	158
NOT 29	PAZARLAMA SATIŞ VE DAĞITIM GİDERLERİ, GENEL YÖNETİM GİDERLERİ	159
NOT 30	NİTELİKLERİNE GÖRE GİDERLER	159
NOT 31	DİĞER FAALİYETLERDEN GELİR/GİDERLER	159
NOT 32	FİNANSAL GELİRLER	159
NOT 33	FİNANSAL GİDERLER	160
NOT 34	SATIŞ AMACIYLA ELDE TUTULAN DURAN VARLIKLAR VE DURDURULAN FAALİYETLER	160
NOT 35	VERGİ VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLERİ	160
NOT 36	HİSSE BAŞINA KAZANÇ	162
NOT 37	İLİŞKİLİ TARAF AÇIKLAMALARI	162
NOT 38	FİNANSAL ARAÇLARDAN KAYNAKLANAN RİSKLERİN NİTELİĞİ VE DÜZEYİ	166
NOT 39	BİLANÇO TARİHİNDEN SONRAKİ OLAYLAR	171
NOT 40	FİNANSAL TABLOLARI ÖNEMLİ ÖLÇÜDE ETKİLEYEN YA DA FİNANSAL TABLOLARIN AÇIK, YORUMLANABİLİR VE ANLAŞILABİLİR OLMASI AÇISINDAN AÇIKLANMASI GEREKEN DİĞER HUSUSLAR	171

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihli Konsolide Bilanço

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

VARLIKLAR	Dipnot referansları	Bağımsız denetimden geçmiş	
		31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Dönen varlıklar		6.154.759	4.715.935
Nakit ve nakit benzerleri	6	4.929.783	3.605.096
Finansal yatırımlar	7	1.042	32.865
Ticari alacaklar	10	623.001	455.828
İlişkili taraflardan alacaklar	37	96.806	61.126
Diğer alacaklar	11	16.959	163.084
Stoklar	13	28.937	26.739
Diğer dönen varlıklar	26	458.231	371.197
Duran varlıklar		5.972.423	5.054.117
İlişkili taraflardan alacaklar	37	68.581	80.214
Diğer alacaklar	11	10.961	8.401
Finansal yatırımlar	7	50.616	47.615
Özkaynak yöntemiyle değerlendirilen yatırımlar	16	468.749	768.099
Maddi duran varlıklar	18	3.139.870	2.545.262
Maddi olmayan duran varlıklar	19	1.791.200	1.558.580
Şerefiye	20	369.973	-
Ertelenmiş vergi varlığı	35	1.775	2.917
Diğer duran varlıklar	26	70.698	43.029
TOPLAM VARLIKLAR		12.127.182	9.770.052

İlişikteki notlar bu konsolide finansal tabloların ayrılmaz parçasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihli Konsolide Bilanço

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot referansları	Bağımsız denetimden geçmiş	
		31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
KAYNAKLAR			
Kısa vadeli yükümlülükler		3.183.457	2.606.374
Finansal borçlar	8	998.542	724.070
Ticari borçlar	10	482.833	336.129
İlişkili taraflara borçlar	37	31.807	20.939
Diğer borçlar	11	494.577	370.209
Dönem kârı vergi yükümlülüğü	35	191.435	516.188
Borç karşılıkları	22	124.537	82.800
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	26	859.726	556.039
Uzun vadeli yükümlülükler		771.662	331.933
Finansal borçlar	8	196.630	163.529
Kıdem tazminatı karşılığı	24	40.404	31.713
Ertelenmiş vergi yükümlülüğü	35	183.779	136.691
Borç karşılıkları		6.790	-
Diğer uzun vadeli yükümlülükler	26	344.059	-
ÖZKAYNAKLAR		8.172.063	6.831.745
Ana ortaklığa ait özkaynaklar	27	8.084.175	6.670.916
Sermaye		2.200.000	2.200.000
Hisse senedi ihraç primleri		269	269
Katkı sermaye		27.527	-
Azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonu		(433.913)	-
Finansal varlık değer artışı fonu		183	6.383
Yabancı para çevrim farkları		112.666	(49.092)
Kârdan ayrılan kısıtlanmış yedekler		517.573	347.435
Geçmiş yıllar kârı		3.347.069	2.407.296
Net dönem kârı/zararı		2.312.801	1.758.625
Azınlık payları	27	87.888	160.829
TOPLAM KAYNAKLAR		12.127.182	9.770.052

İlişikteki notlar bu konsolide finansal tabloların ayrılmaz parçasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Gelir Tablosu

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot referansları	Bağımsız denetimden geçmiş	
		31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
ESAS FAALİYET GELİRLERİ			
Satış gelirleri	28	8.844.643	8.186.949
Satışların maliyeti (-)	28	(4.314.716)	(3.992.400)
BRÜT KÂR		4.529.927	4.194.549
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri (-)	29	(1.722.208)	(1.472.335)
Genel yönetim giderleri (-)	29	(393.850)	(325.080)
Diğer faaliyet gelirleri	31	20.187	10.803
Diğer faaliyet giderleri (-)	31	(19.984)	(26.517)
FAALİYET KÂRI		2.414.072	2.381.420
Özkaynak yöntemiyle değerlendirilen yatırımların kâr/zararlarındaki paylar	16	132.518	70.414
Finansal gelirler	32	568.145	398.430
Finansal giderler (-)	33	(219.511)	(705.456)
VERGİ ÖNCESİ KÂRI		2.895.224	2.144.808
Vergi gideri		(703.615)	(427.016)
Dönem vergi gideri	35	(714.517)	(540.558)
Ertelenmiş vergi gelir/gideri	35	10.902	113.542
DÖNEM KÂRI		2.191.609	1.717.792
Dönem kârının dağılımı			
Azınlık payları		(121.192)	(40.833)
Ana ortaklık payları		2.312.801	1.758.625
Hisse başına kazanç / Hisse başına seyreltilmiş kazanç		1,051273	0,799375

İlişikteki notlar bu konsolide finansal tabloların ayrılmaz parçasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Öz Sermaye Değişim Tablosu

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

	Ana ortaklığa ait özkaynaklar										
	Sermaye primleri	Hisse senedi ihraç primleri	Katkı sermaye	Azınlık hisseleri satış opsiyonu değerleme fonu	Finansal varlık değer artışı fonu	Yabancı para çevrim farkları	Kârden ayrılan yedekler	Birlikmiş kârlar	Toplam	Azınlık payları	Toplam özkaynaklar
1 Ocak 2007 tarihindeki bakiye⁽¹⁾	2.200.000	269	-	-	3.956	31.351	197.990	3.123.781	5.557.347	128.117	5.685.464
Yasal yedeklere transfer	-	-	-	-	-	-	149.445	(149.445)	-	-	-
Yabancı para çevrim farkları	-	-	-	-	-	(80.443)	-	-	(80.443)	(11.518)	(91.961)
Finansal varlıklar makul değer artışı (net)	-	-	-	-	2.427	-	-	-	2.427	-	2.427
Satın alınan azınlık payları	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.056)	(1.056)
Temettü ödemesi	-	-	-	-	-	-	-	(567.040)	(567.040)	(62.927)	(629.967)
Azınlık paylarındaki değişim	-	-	-	-	-	-	-	-	-	149.046	149.046
Net dönem kârı	-	-	-	-	-	-	-	1.758.625	1.758.625	(40.833)	1.717.792
31 Aralık 2007 tarihindeki bakiye⁽¹⁾	2.200.000	269	-	-	6.383	(49.092)	347.435	4.165.921	6.670.916	160.829	6.831.745
Yasal yedeklere transfer	-	-	-	-	-	-	170.138	(170.138)	-	-	-
Yabancı para çevrim farkları	-	-	-	-	-	161.758	-	-	161.758	12.094	173.852
Finansal varlıklar makul değer artışı (net)	-	-	-	-	(6.200)	-	-	-	(6.200)	-	(6.200)
Temettü ödemesi	-	-	-	-	-	-	-	(648.714)	(648.714)	(68.730)	(717.444)
Azınlık hisseleri satış opsiyon yükümlülüğü	-	-	-	(433.913)	-	-	-	-	(433.913)	-	(433.913)
Azınlık paylarındaki değişim	-	-	-	-	-	-	-	-	-	104.887	104.887
Katkı sermaye	-	-	27.527	-	-	-	-	-	27.527	-	27.527
Net dönem kârı	-	-	-	-	-	-	-	2.312.801	2.312.801	(121.192)	2.191.609
31 Aralık 2008 tarihindeki bakiye⁽¹⁾	2.200.000	269	27.527	(433.913)	183	112.666	517.573	5.659.870	8.084.175	87.888	8.172.063

⁽¹⁾ Sermaye, hisse senetleri ihraç primleri ve kârden ayrılan kısıtlanmış yedekler yasal kayıtlardaki tutarları üzerinden gösterilmiştir.

İlişikteki notlar bu konsolide finansal tabloların ayrılmaz parçasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Nakit Akım Tablosu

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot Referansları	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Net dönem kârı		2.191.609	1.717.792
Net dönem kârı ile işletme faaliyetlerinden sağlanan net nakit girişleri mutabakatı için gerekli düzeltmeler:		982.648	1.399.583
Amortisman ve itfa payları	18-19	841.313	998.084
Kıdem tazminatı yükümlülüğündeki artış		8.731	6.908
Stok karşılıklarındaki artış / (azalış)		(97)	574
Vergi gideri	35	703.615	427.016
Özsermaye metoduyla muhasebeleştirilen iştirak kârı		(194.622)	(130.809)
Maddi duran varlık satış zararı / (kârı)		(9.113)	4.534
İştirak satış kârı		(7.148)	-
Net finansal gelir		(360.835)	86.631
Giderleşen kredi alım maliyetleri		804	6.645
Varlık ve yükümlülüklerdeki değişimler:			
Ticari alacaklardaki (artış)	10	(160.746)	(202.210)
İlişkili taraflardan alacaklardaki azalış	37	3.464	53.486
Stoklardaki artış	13	(361)	(12.232)
Diğer dönen varlıklardaki artış	26	(85.646)	(3.361)
Diğer duran varlıklardaki azalış	26	(21.023)	5.083
Diğer alacaklardaki azalış	11	183	30.761
Diğer uzun vadeli alacaklardaki artış	11	(2.560)	-
İlişkili taraflara borçlardaki (azalış) / artış	37	(9.679)	11.319
Ticari borçlardaki artış	10	107.990	10
Peşin ödenen giderlerdeki artış	26	(17.687)	(31.823)
Diğer kısa vadeli yükümlülüklerdeki artış	26	181.086	74.780
Diğer kısa vadeli borç karşılıklarındaki artış	11	125.706	10.803
Diğer uzun vadeli yükümlülüklerdeki artış / (azalış)	26	86.110	(12.204)
Borç karşılıklarındaki artış	22	42.205	24.878
Ödenen vergiler		(1.038.018)	(461.578)
Temettü geliri		134.949	15.603
İşletme faaliyetlerinden sağlanan net nakit		2.520.230	2.620.690
Yatırım faaliyetleri:			
Maddi duran varlık alımı	18	(912.776)	(657.894)
Maddi olmayan duran varlık alımı	19	(292.206)	(241.076)
Opsiyon prim gelirleri		18.346	22.724
Opsiyon prim ödemeleri		(7.051)	(10.897)
Maddi duran varlık satışı		24.226	8.451
Tahsil edilen faizler		535.673	328.191
Vadesine kadar elde tutulacak yatırımlardaki azalış		-	10.000
Satılmaya hazır menkul kıymetlerdeki artış		(71.908)	(139)
Satılmaya hazır menkul kıymetlerdeki azalış		32.744	45.111
İktisap edilen bağlı ortaklık net nakit etkisi		(369.054)	-
Temettü geliri		-	21.845
Yatırım faaliyetlerinde kullanılan net nakit		(1.042.006)	(473.684)
Finansal faaliyetler:			
Kredi alımları		908.892	580.797
Kredi anapara ödemeleri		(759.926)	(521.511)
Kredi alım işlem maliyeti		-	(267)
Ana ortaklık dışı paydaki değişim	27	109.191	136.472
Katkı sermaye		27.527	13.957
Ödenen temettüleri		(717.444)	(629.968)
Finansal kiralama yükümlülükleri ödemeleri		(7.234)	(79)
Finansal faaliyetlerde kullanılan net nakit		(438.994)	(420.599)
Bilanço üzerindeki kur farkları		127.309	(50.441)
Nakit ve nakit benzeri değerlerdeki net artış		1.166.539	1.675.966
Nakit ve nakit benzeri değerler üzerindeki kur farkları		154.012	(319.994)
1 Ocak itibarıyla nakit ve nakit benzeri değerler		3.602.621	2.246.649
Nakit ve nakit benzeri değerlerin dönem sonu bakiyesi		4.923.172	3.602.621

İlişikteki notlar bu konsolide finansal tabloların ayrılmaz parçasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

1 ŞİRKETİN ORGANİZASYONU VE FAALİYET KONUSU

Turkcell İletişim Hizmetleri Anonim Şirketi ("Turkcell - Ana ortaklık"), 5 Ekim 1993 tarihinde İstanbul'da kurulmuştur. Turkcell'in ticari adresi, Turkcell Plaza, Meşrutiyet Caddesi No: 71, Tepebaşı/İstanbul olarak kayıtlıdır. Turkcell'in faaliyet konuları, T.C. Ulaştırma Bakanlığı ("Bakanlık") ile imzalanmış bulunan GSM (Global System for Mobile Communications) Pan Avrupa Mobil Telefon Sistemi ihalesinde öngörülen iş ve hizmetler ile PTT kanununa aykırı olmamak üzere, her türlü telefon, telekomünikasyon ve benzeri hizmetlerdir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Turkcell'in hisse senetleri İstanbul Menkul Kıymetler Borsası ("İMKB") ve New York Hisse Senetleri Borsası'nda ("New York Stock Exchange" - "NYSE") işlem görmektedir.

Turkcell, 1993 yılında Türk Telekomünikasyon A.Ş. ("Türk Telekom") ile bir gelir paylaşımı sözleşmesi imzalamış, bu sözleşme çerçevesinde, GSM standartlarında bir mobil telefon sistemini, yatırım bedelini de karşılamak suretiyle, gerçekleştirmekle sorumlu kılınmıştır. Abonelere yönelik ücretlerin tahakkuk ve tahsilatını ise Türk Telekom üstlenmiştir. 15 yıllık bir süreyi kapsayan bu sözleşmeye göre, Turkcell, tesis ücretleri, aylık sabit ücretler ve konuşma ücretlerinden elde edilen gelirler üzerinden %32,9 oranında pay almıştır. Turkcell, 27 Nisan 1998 tarihinde T.C. Ulaştırma Bakanlığı ("Bakanlık") ile bir lisans sözleşmesi imzalamış ve bu sözleşme uyarınca, 500 milyon Amerikan Doları lisans ücreti karşılığında 25 yıl süreli bir GSM işletme lisansı ("Lisans") almaya hak kazanmıştır. Lisans sözleşmesi çerçevesinde, abonelere yönelik ücretlerin tahakkuk ve tahsilatı Turkcell tarafından yapılmakta ve tahsilat riski Turkcell tarafından üstlenilmektedir. Ayrıca, Turkcell, abonelerinden elde ettiği brüt gelirin %15'inin %90'ını her ay Türkiye Cumhuriyeti Hazine Müsteşarlığı'na ("Hazine") hazine payı ve %10'luk kısmını da Bakanlık'a evrensel hizmet fonu olarak ödemektedir.

Hazine payına ek olarak, Turkcell, elde ettiği brüt gelirin %0,35'ini (onbinde otuzbes) kurum masraflarına katkı payı olarak yılda bir kez olmak üzere Telekomünikasyon Kurumu'na (mali tablo dipnotlarında bundan sonra yeni unvanıyla "Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu") ödemekle yükümlüdür.

Şirket Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından 2000/UMTS hizmet ve altyapılarının yetkilendirilmesine yönelik dört adet lisansın verilmesi için yapılan 3. Nesil ihalesinde, 358 milyon Euro (KDV hariç) karşılığında en geniş frekans bandını içeren A tipi lisansını aldı. Lisans ile ilgili onaylar tamamlandıktan sonra lisans bedelinin ödemesi yapılacak olup Mart 2009'da gerçekleşmesi beklenmektedir.

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Turkcell'in ana hissedarları, Sonera Holding B.V. ("Sonera"), Çukurova Grubu ve Alfa Telekom Turkey Limited'dir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla Sonera ve Çukurova Grubu dolaylı ve dolaysız olarak, sırasıyla %37,1 ve %13,8 paya sahiptir. Alfa Telekom Turkey Limited'in sahiplik oranı %13,2'dir. Fakat basında yer alan haberlere göre, Alfa Grup elinde bulundurduğu dolaylı hisselerin %50'sini Ocak 2008 tarihi itibarıyla Nadash International Holding Inc'e devretmiştir. Turkcell ve bağlı ortaklıklarının ("Şirket") 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla ortaklık yapısı Not 27.1'de açıklanmıştır.

Bağlı Ortaklıklar	Ülke	Faaliyet Konusu
Kıbrıs Mobile Telekomünikasyon Limited Şirketi ("Kıbrıs Telekom")	Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti ("KKTC")	Telekomünikasyon
Global Bilgi Pazarlama Danışma ve Çağrı Servisi Hizmetleri A.Ş. ("Global")	Türkiye	Müşteri ilişkileri yönetim merkezi
Turktell Bilişim Servisleri A.Ş. ("Turktell")	Türkiye	Bilgi teknolojisi, eğlence ve katma değerli GSM hizmetleri yatırımları
Tellcom İletişim Hizmetleri A.Ş. ("Tellcom")	Türkiye	Telekomünikasyon
Turktell Uluslararası Yatırım Holding A.Ş. ("Turktell Uluslararası")	Türkiye	Telekomünikasyon yatırımları
Turkcell Kurumsal Satış ve Dağıtım Hizmetleri A.Ş. ("Turkcell Kurumsal")	Türkiye	Telekomünikasyon
East Asian Consortium B.V. ("Eastasia")	Hollanda	Telekomünikasyon yatırımları
Turkcell Teknoloji Araştırma ve Geliştirme A.Ş. ("Turkcell Teknoloji")	Türkiye	Araştırma geliştirme
Şans Oyunları Yatırım Holding A.Ş. ("Şans Oyunları")	Türkiye	Şans oyunları yatırımları
Kule Hizmet ve İşletmecilik A.Ş. ("TurkKule")	Türkiye	Telekomünikasyon alt yapı işletmeciliği
Financell B.V. ("Financell")	Hollanda	Finansman şirketi
Rehberlik Hizmetleri A.Ş. ("Rehberlik Hizmetleri")	Türkiye	Telekomünikasyon
Corbuss Kurumsal Telekom Servis Hizmetleri A.Ş. ("Corbuss")	Türkiye	WAP ve katma değerli GSM hizmetleri
İnteltek İnternet Teknoloji Yatırım ve Danışmanlık Ticaret A.Ş. ("Inteltek")	Türkiye	Şans oyunları
Euroasia Telecommunications Holdings B.V. ("Euroasia")	Hollanda	Telekomünikasyon

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Bağlı Ortaklıklar	Ülke	Faaliyet Konusu
LLC Astelit ("Astelit")	Ukrayna	Telekomünikasyon
Surtur B.V. ("Surtur")	Hollanda	Telekomünikasyon yatırımları
Beltur B.V. ("Beltur")	Hollanda	Telekomünikasyon yatırımları
Turkcell Gayrimenkul Hizmetleri A.Ş. ("Turkcell Gayrimenkul")	Türkiye	Gayrimenkul Yatırım Şirketi
Beltel Telekomünikasyon Hizmetleri A.Ş. ("Beltel")	Türkiye	Telekomünikasyon yatırımları
Belarusian Telecommunications Network ("Belarussian Telecom")	Belarus	Telekomünikasyon
Superonline Uluslararası Elektronik Bilgilendirme Telekomünikasyon ve Haberleşme Hizmetleri A.Ş. ("Superonline")	Türkiye	Telekomünikasyon
UkrTower LLC. ("Kule Ukrayna")	Ukrayna	Telekomünikasyon alt yapı işletmeciliği
Global Bilgi LLC. ("Global Ukrayna")	Ukrayna	Müşteri ilişkileri yönetim merkezi

Müşterek Yönetime Tabi Ortaklıklar	Ülke	Faaliyet Konusu
A-Tel Pazarlama ve Servis Hizmetleri A.Ş. ("A-Tel")	Türkiye	Ön ödemeli hatların satışı ve dağıtımı

İştirakler	Ülke	Faaliyet Konusu
Fintur Holdings B.V. ("Fintur")	Hollanda	Telekomünikasyon

Kıbrıs Telekom, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde ("KKTC") bir GSM şebekesi kurmuş ve işletmektedir. Kıbrıs Telekom, KKTC Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanlığı ile 27 Nisan 2007 tarihinde GSM Sayısal, Hücreli Mobil Telefon Sistemi Kurulması ve İşletilmesi ile ilgili lisans verilmesine ilişkin yeni bir sözleşme imzalamış ve lisans sözleşmesi ile GSM 900, GSM 1800 frekans bantlarının kullanım haklarını ve bazı şartlara bağlı olarak IMT/2000/UMTS frekans bandının kullanım hakkını elde etmiştir. Yeni Lisans Sözleşmesi'ne göre Kıbrıs Telekom, aylık olarak süresinde ödenmeyen bedeller için abonelerine tahakkuk ettirilen gecikme faizi ile vasıtalı vergiler, harç ve resim gibi finansal yükümlülükler ve raporlama amacıyla muhasebeleştirilen tahakkuk tutarları, katma değerli hizmetlerden elde edilen gelirlerin, bu hizmetlerin içeriği karşılığında ilgili üçüncü şahıslara ödenecek olan bölüm, diğer işletmecilerden elde edilen arabağlantı gelirleri ile yurtdışında bulunduğu sürece dolaşım aracılığıyla telekomünikasyon hizmetlerinden yararlanmaları karşılığında abonelerden tahsil edilen ücretlerin, dolaşım yapılan yurtdışı operatörüne ödenen bölümü hariç olmak üzere aylık brüt gelirin %15'ini her ay KKTC Gelir ve Vergi Dairesi'ne ödemekle yükümlü tutulmuştur. Sözleşme imza tarihinden itibaren 18 yıl geçerli olacaktır. Sözleşmenin yürürlüğe girdiği 1 Ağustos 2007 tarihinden itibaren 25 Mart 1999 tarihinde imzalanmış bulunan gelir paylaşımı sözleşmesi yürürlükten kalkmıştır. Ayrıca, Kıbrıs Telekom 14 Mart 2008 tarihinde 3. Nesil altyapı lisansını almıştır.

Global ve Global Ukrayna, müşteri ilişkileri yönetim merkezi olarak hizmet vermektedir.

Turkcell, bilgi teknolojisi, eğlence ve katma değerli GSM hizmetleri gibi hizmetler sunan şirketlere iştirak etmek ve bu hizmetlerin geliştirilmesi amacıyla kurulmuştur.

Tellcom, telekomünikasyon hizmetlerinin verilmesi için gerekli yatırımları yapmak, işletmek ve bu hizmetleri veren yerli ve yabancı işletmelerin mümessilliğini üstlenmek amacıyla kurulmuştur. Tellcom, uluslararası ve ulusal toplu ses taşıma, kurumlara özel uluslararası kiralık veri hattı temin etme ve yurtdışı bağlantılı internet erişim hizmetleri vermektedir.

Turkcell Uluslararası, telekomünikasyon ve yüksek teknoloji yatırımları yapmak, bunları işletmek ve bu hizmetleri veren yatırımlara iştirak etmek amacıyla kurulmuştur.

Turkcell Kurumsal, çocuklar için eğitim amaçlı dijital yayın hizmetleri sağlamak amacıyla kurulmuştur. 2006 yılında Turkcell Kurumsal'ın faaliyet konusuna telekomünikasyon ve bilgi teknolojileri ürünleri satışı yapmak, dağıtım ve pazarlama hizmetleri vermek eklenmiştir.

Eastasia, telekomünikasyon ve yüksek teknoloji yatırımları yapmak, bunları işletmek ve İran İslam Cumhuriyeti'nde ("İran") İrancell unvanlı, İran kanunlarına göre kurulması planlanan şirkete iştirak etmek amacıyla kurulmuştur. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla Eastasia'nın İran'da operasyonel faaliyeti yoktur.

Turkcell Teknoloji'nin faaliyet konusu telekomünikasyon, iletişim ve bilişim konularında veya genel amaçlarla her türlü yazılım, donanım sistemleri geliştirmek, üretmek, kurmak, montaj, bakım ve onarım yapmak, işletmek, satın almak, satmak, kiralamak, kiraya vermek ve danışmanlık yapmaktır. Şirket 2007 Nisan ayında Tübitak Marmara Araştırma Merkezi Teknoloji Serbest Bölgesi'nde faaliyetine başlamıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şans Oyunları, yurtiçi ve yurtdışında şans oyunları alanında faaliyet göstermek üzere kurulmuş şirketlere iştirak etmek veya bu alanda faaliyet gösterecek yeni şirketler kurmak amacıyla kurulmuştur.

TurkKule ve Kule Ukrayna, telekomünikasyon ve medya sektörüne, özel ve kamu kurum ve kuruluşlarına kulelerde yer kiralarak alt yapı işletmeciliği yapmak amacıyla kurulmuştur. TurkKule, müşterilerine gerekli her türlü izinin alınması, yer ve saha kiralınması, kule yatırımının yapılması, orta gerilim enerjisi sağlanması, dönemsel bakımlarını yapılmasını (kule, çit, enerji hattı, ulaşım yolu) içeren paket hizmetler sunmaktadır.

Financell, finansal kuruluşlardan kredi alarak bağlı ortaklıklara fon sağlamak amacıyla aracı finans şirketi olarak 19 Şubat 2007 tarihinde Hollanda'da kurulmuştur.

Rehberlik Hizmetleri, Telekomünikasyon hizmeti verilmesi ve/veya altyapısı kurulması ve işletilmesi, rehberlik ve katma değerli hizmetler vermek ve bu hizmetlere ilişkin altyapı kurmak ve işletmek amacıyla 19 Temmuz 2007 tarihinde kurulmuştur.

Corbuss, WAP (Wireless Application Protocol) ve katma değerli GSM hizmetleri gibi bilgi teknolojisi alanında hizmetler sunmak için kurulmuştur.

İnteltek, Başbakanlık Gençlik ve Spor Genel Müdürlüğü ("GSGM") ile 30 Temmuz 2002 tarihinde imzalanan sözleşme çerçevesinde, çoklu erişimli elektronik ortamlar üzerinden müşterek şans oyunları oynatılması için merkezi sistem kurulması ve bu sistemin işletmeciliği amacıyla kurulmuştur.

İnteltek, GSGM ile 2 sabit ihtimalli şans oyunlarının risk yönetim merkezi kurulması ve işletmeciliği başbayiliği verilmesi amacıyla Ekim 2011 tarihine kadar geçerli olacak bir sözleşme daha imzalamıştır. Inteltek'in mevcut sözleşmeleri 1 Mart 2009 tarihine kadar geçerlidir. Şans oyunları işletmeciliğinin tüzel kişilere verilmesi için 28 Ağustos 2008 tarihinde yapılan yeni ihalede Inteltek en iyi teklifi vermiş ve 29 Ağustos 2008 tarihinde Spor Toto ile 10 yıl süreli yeni bir sözleşme imzalamıştır. Yeni sözleşme kapsamında Inteltek'in komisyon oranı %1,4'dür (önceki oran %7). Inteltek'in faaliyet konusu ile ilgili devam eden davalar Not 22.10, 22.11 ve 22.12'te açıklanmıştır.

Euroasia, telekomünikasyon ve yüksek teknoloji yatırımları yapmak, bunları işletmek ve Ukrayna'da bu hizmetleri veren Astelit'e iştirak etmek amacıyla kurulmuştur.

Astelit, telekomünikasyon ve ileri teknoloji yatırımları yapmak ve bunları işletmek için Ukrayna'da kurulmuştur.

Surtur, Beltur ve Beltel, telekomünikasyon ve ileri teknoloji yatırımları yapmak, bunları işletmek ve bu hizmetleri veren yatırımlara iştirak etmek amacıyla kurulmuştur.

Belarussian Telecom telekomünikasyon ve ileri teknoloji yatırımları yapmak ve bunları işletmek için Belarus'ta kurulmuştur.

Turkcell Gayrimenkul, her türlü gayrimenkulleri kendi adına veya müşterileri adına almak, satmak, kiraya vermek; kendisine veya başkalarına ait gayrimenkuller üzerine her türlü inşaatları yapmak amacıyla kurulmuştur.

Superonline, bireysel ve kurumsal internet servisleri geliştirmek amacıyla satın alınmıştır.

31 Aralık 2008 itibarıyla Şirket'in çalışan sayısı 10.594'dir. (31 Aralık 2007: 9.989). Kategorileri itibarıyla bakıldığında, operasyonlar ve teknik kısımda çalışan personel sayısı 7.335 (31 Aralık 2007: 6.652), Satış ve Pazarlama Bölümü'nde çalışan personel sayısı 1.737 (31 Aralık 2007: 1.926) ve İdari İşlerde çalışan personel sayısı da 1.522'dir (31 Aralık 2007: 1.411).

2 FİNANSAL TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

2.1 Sunuma İlişkin Temel Esaslar

(a) Uygunluk Beyanı

Turkcell, yasal muhasebe kayıtlarını Tek Düzen Hesap Planı, Türk Ticaret Kanunu ve Türk Vergi Kanunları'na uygun olarak tutmakta ve yasal finansal tablolarını da buna uygun olarak Yeni Türk Lirası ("YTL") bazında hazırlamakta ve finansal tablolarını bin YTL'ye yuvarlanmış olarak sunmaktadır.

Kıbrıs Telekom, Euroasia, Financell, Eastasia, Belarussian Telecom, Astelit, Global Ukrayna ve Kule Ukrayna haricinde konsolidasyona dahil edilen bağlı ortaklıklar, yasal muhasebe kayıtlarını Tek Düzen Hesap Planı, Türk Ticaret Kanunu ve Türk Vergi Kanunları hükümlerine uygun olarak YTL bazında hazırlamaktadırlar. Kıbrıs Telekom, KKTC'de kayıtlı olup, yasal muhasebe kayıtlarını KKTC'nin öngördüğü hükümler çerçevesinde YTL bazında, Euroasia ve Financell Hollanda'da kayıtlı olup muhasebe kayıtlarını Hollanda'da geçerli olan muhasebe standartlarına göre Amerikan Doları ("ABD Doları") bazında, Eastasia Hollanda'da kayıtlı olup muhasebe kayıtlarını Hollanda'da geçerli olan

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

muhasabe standartlarına göre Avro bazında, Astelit, Global Ukrayna ve Kule Ukrayna Ukrayna'da kayıtlı olup, muhasabe kayıtlarını Ukrayna'da geçerli olan muhasabe standartlarına göre Hrivnia bazında, Belarussian Telecom Belarus'ta kayıtlı olup muhasabe kayıtlarını Belarus'ta geçerli olan muhasabe standartlarına göre Belarus Rublesi ("BYR") bazında hazırlamaktadırlar.

Şirket'in ilişikteki konsolide finansal tabloları Sermaye Piyasası Kurulu'nun ("SPK") 9 Nisan 2008 tarih ve 26842 sayılı Resmî Gazete'de yayınlanan Seri XI, 29 No'lu "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" ("Tebliğ") hükümlerine uygun olarak hazırlanmıştır.

Tebliğ'in 5. Maddesine göre işletmeler, Avrupa Birliği tarafından kabul edilen haliyle Uluslararası Muhasebe/Finansal Raporlama Standartları'nı ("UMS/UFRS") uygulatırlar. Ancak Tebliğ'de yer alan Geçici Madde 2'ye göre Tebliğ'in 5. maddesinin uygulanmasında, Avrupa Birliği tarafından kabul edilen UMS/UFRS'nin Uluslararası Muhasebe Standartları Kurulu ("UMSK") tarafından yayınlananlardan farkları Türkiye Muhasebe Standartları Kurulu ("TMSK") tarafından ilan edilinceye kadar UMSK tarafından kabul edilen UMS/UFRS'ler uygulanır. Bu kapsamda Şirket 31 Aralık 2008 tarihinde sona eren döneme ilişkin konsolide mali tablolarını UMSK tarafından kabul edilen UMS/UFRS'lere uygun olarak hazırlamıştır.

SPK, 17 Mart 2005 tarihinde almış olduğu bir kararla, Türkiye'de faaliyette bulunan ve SPK tarafından kabul edilen muhasabe ve raporlama ilkelerine ("SPK Finansal Raporlama Standartları") uygun finansal tablo hazırlayan şirketler için 10 Ocak 2005 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere enflasyon muhasebesi uygulamasının geçerli olmadığını ilan etmiştir. Konsolide finansal tabloda, 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren, UMSK tarafından yayımlanmış 29 No'lu "Yüksek Enflasyonlu Ekonomilerde Finansal Raporlama" uygulanmamıştır.

Şirket'in UMSK tarafından kabul edilen UMS/UFRS'lere uygun olarak hazırlanmış konsolide mali tabloları, 25 Şubat 2009 tarihinde Şirket Yönetim Kurulu tarafından onaylanmıştır.

(a) Finansal Tabloların Hazırlanış Şekli

Özsermaye kalemlerinden, sermaye, hisse senedi ihraç primleri ve yasal yedekler yasal kayıtlardaki tutarları üzerinden gösterilmiştir.

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla konsolide finansal tablo ve dipnotların hazırlanmasında, SPK Karar Organı'nın 17 Nisan 2008 tarih ve 11/467 sayılı karar ile açıklanan "SPK Seri: XI, No: 29 Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği Uyarınca Düzenlenecek Finansal Tablo ve Dipnot Formatları Hakkında Duyuru"da belirtilen esaslar kullanılmıştır.

Şirket, yukarıdaki paragrafta bahsedilen duyuruda belirtilen esasları kullanarak 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırladığı konsolide finansal tablolar ve dipnotları uyumlu hale getirmek amacıyla, geçmiş döneme ait finansal tablolarda ve dipnotlarda gerekli değişiklikleri yapmıştır.

(b) Netleştirme/Mahsup

Şirket'in finansal varlıkları ve borçları netleştirmek için hukuki bir hakkı olduğunda ve söz konusu finansal varlıkları ve borçları netleştirmek suretiyle kapatma veya varlığın finansal tablolara alınmasını ve borcun ifasını aynı zamanda yapma niyetinin olması söz konusu olduğunda, Şirket finansal varlıkları ve borçları netleştirerek bilançoda net tutarları ile göstermektedir.

(d) Konsolidasyona İlişkin Esaslar

Konsolidasyona dahil edilen şirketlerin finansal tabloları ilişikteki konsolide finansal tabloların tarihi itibarıyla hazırlanmıştır. Bağlı ortaklıkların finansal tablolarının hazırlanması sırasında, tarihsel maliyet esasına göre tutulan kayıtlarına Şirket tarafından uygulanan muhasabe politikalarına ve sunum biçimlerine uyumluluk açısından gerekli düzeltme ve sınıflamalar yapılmıştır.

(i) Bağlı Ortaklıklar

İlişikteki konsolide finansal tabloların hazırlanmasında, Şirket'in finansal ve faaliyet politikaları üzerinde kontrol gücüne sahip olduğu bağlı ortaklıklar aşağıdaki şekilde belirlenmiştir:

- Şirket doğrudan ve/veya dolaylı olarak kendisine ait olan hisseler neticesinde şirketlerdeki oy kullanma hakkının %50'den fazlasını kullanma yetkisine sahipse veya
- %50'den fazla oy kullanma yetkisine sahip olmamakla birlikte, finansal ve faaliyet politikaları üzerinde fiili kontrol etkisini kullanmak suretiyle finansal ve faaliyet politikalarını Şirket'in menfaatleri doğrultusunda kontrol etme yetkisi ve gücüne sahipse

İlgili şirket konsolidasyona dahil edilmiştir.

Kontrol gücü, Şirket'in doğrudan veya dolaylı olarak şirketlerin finansal ve faaliyet politikalarını yönetmesini ve bundan yarar elde etmesini ifade eder. Bağlı ortaklıkların finansal tabloları yönetim kontrolünün başladığı tarihten kontrolün sona erdiği tarihe kadar konsolidasyon kapsamına dahil edilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Aşağıdaki tablo, Şirket'in doğrudan veya dolaylı olarak ortak kontrolü altında toplanmış bütün bağlı ortaklıkların 31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla toplam kontrol oranlarını göstermektedir:

	(%) 31 Aralık 2008	(%) 31 Aralık 2007
Kıbrıs Telekom	100	100
Global	100	100
Turktell	100	100
Tellcom	100	100
Turktell Uluslararası	100	100
Turkcell Kurumsal	100	100
Turkcell Gayrimenkul	100	-
Eastasia	100	100
Turkcell Teknoloji	100	100
Şans Oyunları	100	100
TurkKule	100	100
Financell	100	100
Rehberlik Hizmetleri	100	100
Surtur	100	-
Beltur	100	-
Beltel	100	-
Global Ukrayna	100	-
Kule Ukrayna	100	-
Superonline	100	-
Corbuss	99	99
Belarussian Telecom	80	-
İnteltek	55	55
Euroasia	55	55
Astelit	55	55
Bilyoner	-	55

(ii) İştirakler, Müşterek Yönetime Tabi Ortaklıklar ve Bağlı Menkul Kıymetler

Şirket'in ortak kontrolünde olmayan, ancak finansal ve faaliyet politikaları üzerinde önemli derecede etkisi bulunan şirketler iştirakler olarak tanımlanmıştır. Şirket'in ortak kontrolünde olan ve finansal ve faaliyet politikaları üzerinde önemli derecede etkisi bulunan şirketler ise müşterek yönetime tabi ortaklıklar olarak tanımlanmıştır. İlişikteki konsolide finansal tablolara, Şirket'in başlangıçta elde etme maliyeti ile kaydettiği iştiraklerin ve müşterek yönetime tabi ortaklıkların, net varlıklarından şirkete iştirak oranları doğrultusunda, özsermaye yöntemine göre, kâr veya zarar yansıtılmaktadır.

İştirak edenin iştirakteki tüm payının zararlar sonucunda sıfıra inmesi halinde, iştirak eden ortaklık iştirak adına yükümlülükler üstlendiği veya ödemeler yaptığı ölçüde, bu tutarları bir yükümlülük ve zarar olarak finansal tablolarında izler. İştirakin daha sonraki dönemlerde kâr etmeye başlaması durumunda, bu kârın daha önce finansal tablolara alınmayan zararları aşan kısmı iştirak edenin finansal tablolarına yansıtılır.

Şirket, uluslararası GSM sektöründe de yer alabilmek için, Azerbaycan, Gürcistan, Kazakistan ve Moldova'da faaliyet gösteren bazı GSM operatörlerinde ortaklığı bulunan ve Hollanda'da kurulu olan Fintur'a iştirak etmiştir. 31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla, Şirket'in özsermaye yöntemine göre muhasebeleştiği Fintur'da sahip olduğu hisse payı %41,45'tir. Fintur'un 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla UMSK tarafından kabul edilen UMS/UFRS'lere uygun olarak hazırlanmış mali tabloları kullanılarak, Şirket tarafından kabul edilen özsermaye metoduna göre muhasebeleştirilmiştir.

Fintur'un benzer işlemler ve koşullardaki olaylar için Şirket'in kullandığından farklı olan muhasebe politikaları kullanması durumunda iştirakin muhasebe politikalarını Şirket'in muhasebe politikaları ile uyumlu hale getirmek için gerekli düzeltmeler yapılmıştır. Azınlık hisseleri satış opsiyonunun muhasebeleştirilmesinde Fintur'un seçtiği ana ortaklık dışı payların kayıtlardan çıkarılmasıyla satış opsiyonuna ilişkin olarak kaydedilen finansal yükümlülüğün rayiç değeri arasındaki fark şerefide artış meydana getirecek şekilde kaydedilmiştir. Şirket, satış opsiyonuna ilişkin muhasebeleştirilen finansal yükümlülüğün rayiç değeri ile kayıtlardan çıkarılan ana ortaklık dışı payların arasındaki farkı özsermaye kalemlerinde "azınlık hakları satış opsiyonu değerlendirme fonu"nda muhasebeleştirilmiştir. Fintur'un benzer işlemler için kullandığı farklı muhasebe politikası özsermaye metoduna göre muhasebeleştirilmesi sırasında Şirket'in muhasebe politikasıyla uyumlu hale getirilmiştir.

Şirket, Turkcell'in ön ödemeli hatlarının pazarlanması, satışı ve dağıtımını konularında faaliyet gösteren ve "Muhabet Kart"ın tek dağıtıcısı konumunda bulunan A-Tel'e 9 Ağustos 2006 tarihinde iştirak etmiştir. 31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla, Şirket'in, özsermaye yöntemine göre muhasebeleştiği A-Tel'de sahip olduğu hisse payı %50'dir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

(iii) Bağlı Menkul Kıymetler

Şirket'in doğrudan ve dolaylı pay toplamı %20'nin altında olan, teşkilatlanmış piyasalarda işlem görmeyen ve makul değerleri güvenilir bir şekilde belirlenemeyen bağlı menkul kıymetler, maliyet bedelleri ile konsolide finansal tablolara finansal duran varlık olarak yansıtılmıştır.

(iv) Konsolidasyonda Düzeltme İşlemleri

Konsolidasyona dahil edilen şirketlerin, bilançoları ve gelir tabloları tam konsolidasyon yöntemi kullanılarak konsolide edilmiş ve Şirket'in aktifinde yer alan kayıtlı değerleri ile özsermayelerindeki payları karşılıklı olarak netleştirilmiştir. Bağlı ortaklıkların net varlıklarından ana ortaklığın doğrudan ve/veya dolaylı kontrolü dışında kalan paylara isabet eden kısımları konsolide bilançoda "Azınlık payları" kalemi içinde sınıflanmıştır. Yine bağlı ortaklıkların net dönem kârlarından veya zararlarından ana ortaklığın doğrudan ve/veya dolaylı kontrolü dışında kalan paylara isabet eden kısımları, konsolide gelir tablosunda "Azınlık payları" kalemi içinde sınıflanmıştır. Konsolidasyona dahil edilen şirketler arasındaki grup içi işlemler ve bakiyeler konsolidasyon sırasında silinmiştir. İştirakle ana ortaklık ve ana ortaklığın konsolidasyona tabi bağlı ortaklıkları arasında gerçekleşen işlemler neticesinde oluşan kârlar ve zararlar, ana ortaklığın iştirakteki payı oranında netleştirilmiştir. Ancak, bu işlemler neticesinde oluşan zararlar, işleme konu varlığın değerinde bir düşüklüğün gerçekleştiğini gösteriyorsa netleştirilmemiştir.

Bağlı ortaklıklarla ilgili olarak azınlık paylarına isabet eden zararın tutarının bağlı ortaklıklardaki azınlık payı tutarını aşması durumunda, azınlık pay sahiplerinin zararı karşılamaya yönelik herhangi bir bağlayıcı yükümlülüğün olmaması ve zararı karşılamak için gerekli ilave yatırımları yapabileme gücünün yeterli olması durumu dışında; söz konusu azınlık payını aşan kısım bağlı ortaklıklardaki çoğunluk payından mahsup edilir. Bağlı ortaklığın daha sonra kâra geçmesi halinde, daha önce mahsup edilen tutarlara ulaşmaya kadar tüm kârlar çoğunluk payına ilave edilir.

29 Temmuz 2008 tarihinde imzalanan, Beltel'in alıcı Belarus Cumhuriyeti Devlet Varlık Komitesi'nin ("Belarus Cumhuriyeti") satıcı olduğu Belarussian Telecom şirketinin hisse alım satım sözleşmesine istinaden Beltel, Belarussian Telecom'un azınlık ortağı olan Belarus Cumhuriyeti'nin sahip olduğu hisseler üzerinden hisse satış opsiyonu vermiştir. Hisse satış opsiyonuna konu olan yükümlülükler rayiç değerinden mali tablolara kaydedilmiştir. Hisse satış opsiyonuna konu olan ana ortaklık dışı paylar mali tablolardan çıkarılmıştır. Rayiç değerden kaydedilen hisse satış opsiyonuyla ilgili yükümlülük ve mali tablolardan çıkarılan ana ortaklık dışı paylar arasındaki fark özkaynaklar kalemlerinden "azınlık hakları satış opsiyonu değerlendirme fonu" hesabına yansıtılmıştır.

2.2 Muhasebe Politikalarındaki Değişiklikler

Muhasebe politikalarında yapılan önemli değişiklikler ve tespit edilen önemli muhasebe hataları geriye dönük olarak uygulanır ve önceki dönem finansal tabloları yeniden düzenlenir. Şirket muhasebe politikalarını bir önceki yıl ile tutarlı olarak uygulamıştır.

2.3 Muhasebe Tahminlerindeki Değişiklikler ve Hatalar

Şirket benzer nitelikteki işlemleri, diğer olayları ve durumları tutarlı olarak konsolide finansal tablolara alır, değerler ve sunar. Muhasebe tahminlerindeki değişiklikler, yalnızca bir döneme ilişkin ise, değişikliğin yapıldığı cari dönemde, gelecek dönemlere ilişkin ise, hem değişikliğin yapıldığı dönemde hem de gelecek dönemlerde, ileriye yönelik olarak uygulanır.

2.4 Önemli Muhasebe Politikalarının Özeti

(a) Satış Gelirleri

Gelirler, alınan veya alınacak olan bedelin gerçeğe uygun değeri ile ölçülebilen ve işin normal akışı içinde hizmet satışına ilişkin indirimler düşüldükten sonra kalan tutarı ifade eder.

Haberleşme gelirleri, faturalı ve ön ödemeli hatlardan elde edilen konuşma ve kısa mesaj servisinin de dahil olduğu katma değerli GSM hizmetlerinden elde edilen gelirler, arabağlantı gelirleridir. Haberleşme gelirleri, ilgili hizmetler müşteriye sunulduğu anda gelir olarak kaydedilir (Not 28).

Cihaz satışlarından doğan gelirler, malların sahipliği ile ilgili önemli risk ve getirilerin alıcıya devredildiği, hasılat tutarının güvenilir biçimde ölçülebildiği, satışa ilişkin yüklenilen veya yüklenilecek olan maliyetlerin güvenilir biçimde ölçüldüğü, satışa ilişkin tahsilatın muhtemel olması ve Şirket'in satılan mallar üzerinde etkin bir kontrolü veya sahipliğin genel olarak gerektirdiği şekilde bir yönetim etkinliği sürdürmediği anda gelir olarak kaydedilir.

Faturalı ve ön ödemeli hatlardan elde edilen gelirler, cihaz, katma değerli hizmetler ve/veya başka servis ve ürünler ile beraber fiyatlandırılarak da satılmaktadır. Bu durumda paket içindeki her unsur, makul değerlerinin bulunması ve her birinin hasılat unsurlarının gerçekleşmiş olması şartıyla ayrı ayrı muhasebeleştirilir. Paketten elde edilen toplam bedel, paket içindeki unsurların makul değerleri nispetinde ürün ve hizmetlere dağıtılarak hasılat kaydedilir. Bu kapsamda oluşan cihaz gelirleri diğer gelirler içinde gösterilmektedir. Ürün ve hizmetlerin maliyeti, ilgili hasılat kaydedildiği anda gider olarak kaydedilir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Komisyon gelirleri, İnteltek'in futbola dayalı sabit ihtimalli şans oyunlarının başbayiliği karşılığında elde edilen net hasılat gelirlerinden ve müşterek şans oyunları merkezi sisteminin işletilmesi karşılığında elde edilen komisyon gelirlerinden oluşmaktadır. Komisyon gelirleri 15 Mart 2007 tarihine kadar brüt hasılatın %12'si kadarken, yenilenen sözleşme kapsamında %7'ye inmiştir. Söz konusu gelirler, oyunlar oynandıktan sonra kazananlara ikramiyeleri dağıtıldığı anda gelir olarak kaydedilir (Not 28).

Simkart satışları, iade ve indirimlerden arındırılmış şekilde abonelere sunulduktan sonra gelir kaydedilmektedir. Simkart maliyetleri de aynı şekilde aboneye sunulduktan sonra gider kaydedilmektedir.

Tesis ve sabit ücret gelirleri faturalı hatlara her ay kullanım oranına bakılmaksızın sabit olarak fatura edilir. Bu gelirler fatura edildiği aylarda gelir kaydedilir (Not 28).

Çağrı merkezi gelirleri Global'in verdiği çağrı merkezi hizmetlerinden elde edilen gelirlerdir. Söz konusu gelirler, çağrı merkezi hizmetlerinin sunulduğu anda gelir olarak kaydedilir (Not 28).

(b) Stoklar

Stoklar, ağırlıklı ortalama maliyet yöntemi ile değerlendirilmektedir. Stokların değeri için net gerçekleştirilebilir değer ya da maliyet bedelinden düşük olanı esas alınmaktadır. Stokların maliyeti stokların satışa sunulması sırasında oluşan tüm masraflardan oluşur. Kullanılamaz durumdaki stoklar ise kayıtlardan çıkarılmaktadır ve bunlara ait giderler ilgili dönemde konsolide gelir tablosunda giderleşmektedir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla stoklar simkart, kazı konuş kart ve cihazlardan oluşmaktadır.

(c) Maddi Duran Varlıklar

1 Ocak 2005 tarihinden önce satın alınan maddi duran varlıklar, 31 Aralık 2004 tarihi itibarıyla enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyet değerlerinden birikmiş amortisman ve kalıcı değer kayıpları düşülerek; 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren satın alınan maddi duran varlıklar ise maliyet değerlerinden birikmiş amortisman ve kalıcı değer kayıpları düşülerek yansıtılmıştır. Maddi duran varlığın maliyet değeri, alış fiyatı, ithalat vergileri ve geri iadesi mümkün olmayan satın alma vergileri, maddi duran varlığı kullanıma hazır hale getirmek için yapılan masraflar ve söz konusu maddi duran varlığın edinimi amacıyla kullanılmış kredilerin, söz konusu maddi duran varlığın yatırım aşamasındayken katlanılmış faiz giderlerinden oluşmaktadır.

(i) Sonradan Ortaya Çıkan Giderler

Maddi duran varlıkların herhangi bir parçasını değiştirmekten doğan giderler bakım onarım maliyetleri ile birlikte varlığın gelecekteki ekonomik faydasını artırıcı nitelikte ise aktifleştirilebilirler. Tüm diğer gider kalemleri tahakkuk esasına göre gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

(ii) Amortisman

Maddi duran varlıklara ilişkin amortismanlar, varlıkların faydalı ömürlerine göre kullanıma hazır oldukları tarihleri esas alınarak doğrusal amortisman metodu kullanılarak ayrılmıştır. Özel maliyetler doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak ilgili kira süresince amortisman tabii tutulmaktadır. Bu şekilde hesaplanmış amortisman giderleri konsolide gelir tablosunda satışların maliyeti kalemi içerisinde gösterilmiştir. Arsa ve araziler, faydalı ömürlerinin sınırsız kabul edilmesinden dolayı amortisman tabii tutulmamaktadır.

Şirket'in kullandığı amortisman oranları aşağıdaki gibidir:

GSM hizmetleri malzemeleri	%12,5 - %33,3
Çağrı merkezi malzemeleri	% 2,5 - %20,0
Şans oyunları terminalleri	%10,0 - %100,0
Binalar	%2,0 - %4,8
Döşeme, demirbaş, tesis ve cihazlar	%0,0 - %25,0
Motorlu taşıtlar	%0,0 - %25,0
Özel maliyetler	%20,0

(iii) Elden Çıkarma

Maddi duran varlıkların elden çıkartılması sonucu oluşan kâr ve zararlar, kayıtlı değeri ile tahsil edilen tutarların karşılaştırılması ile belirlenir, ilgili dönemde gelir ve gider hesaplarına dahil edilir ve maliyetleri ve birikmiş amortismanları ilgili hesaplardan silinir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

(ç) Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Maddi olmayan duran varlıklar, GSM ve diğer telekomünikasyon işletme lisansları, Superonline marka değeri, Belarussian Telecom hisse alım sözleşmesinde yer alan vergi muafiyet hakları, bilgisayar yazılımları, transmisyon hatları, merkezi şans oyunları sistemi işletim hakkı ve müşteri listesinden oluşmaktadır. 1 Ocak 2005 tarihinden önce aktife giren maddi olmayan duran varlıklar 31 Aralık 2004 tarihi itibarıyla enflasyonun etkilerine göre düzeltilmiş maliyetlerinden birikmiş itfa payları ile kalıcı değer kayıpları düşülmüş olarak; 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren aktife giren maddi olmayan duran varlıklar ise maliyet değerlerinden, birikmiş itfa payları ile kalıcı değer kayıpları düşülmüş olarak gösterilirler.

(i) İtfa Payları

Maddi olmayan duran varlık itfa payları konsolide gelir tablolarında, ilgili varlıkların tahmini ekonomik ömürleri üzerinden doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak hesaplanması sonucu muhasebeleştirilir. Bu şekilde hesaplanmış itfa tutarları konsolide gelir tablosunda satışların maliyeti kalemi içerisinde gösterilmiştir.

Şirket'in kullandığı itfa oranları aşağıdaki gibidir:

GSM ve diğer telekomünikasyon işletme lisansları	%4,0 - %33,3
Transmisyon hatları	%10,0
Bilgisayar yazılımları	%12,5 - %33,3
Merkezi şans oyunları sistemi işletim hakkı	%100,0
Marka değeri	%10,0
Kontrata dayalı vergi muafiyeti hakları	%22,7
Müşteri listesi	%12,5-%50,0

Turkcell, GSM İşletme Lisansı'nı 27 Nisan 1998 tarihinde imzaladığı lisans sözleşmesi ile almıştır. Detayları Not 1'de anlatılan lisans sözleşmesi uyarınca, Turkcell ilgili lisansı 25 yıl süresince kullanacaktır.

Kıbrıs Telekom, KKTC Bayındırlık ve Ulaştırma Bakanlığı ile 27 Nisan 2007 tarihinde GSM Sayısal, Hücrel Mobil Telefon Sistemi Kurulması ve İşletilmesi ile ilgili Lisans verilmesine ilişkin yeni bir sözleşme imzalamış ve lisans sözleşmesi ile GSM 900, GSM 1800 frekans bantlarının kullanım haklarını ve bazı şartlara bağlı olarak IMT/2000/UMTS frekans bandının kullanım hakkını elde etmiştir. Ayrıca, Kıbrıs Telekom 14 Mart 2008 tarihinde 3. nesil GSM altyapı lisansını almıştır.

Astelit, GSM 900 ve DCS 1800 olmak üzere iki adet işletme lisansı, bir kısmı bölgesel, bir kısmı ulusal (tüm Ukrayna için geçerli) olmak üzere yirmi adet GSM 900 ve DCS 1800 GSM frekans lisansına sahip bulunmaktadır. Bunlara ek olarak Astelit'in sabit hatlı, yerel, uzun mesafe ve uluslararası telefon işletme lisansı olmak üzere toplam dört adet daha lisansı bulunmaktadır.

Tellcom, Uluslararası Uzun Mesafeli Trafik Taşıma Hizmeti Lisansı ("UMTH Lisansı"), Karasal Hatlar Üzerinden Veri İletişimi Lisansı, İnternet Servis Sağlayıcılığı Lisansı ve Altyapı İşletmeciliği Lisansı'na sahiptir. UMTH Lisansı 15 yıl, diğer lisanslar ise 25 yıl süresince kullanılacaktır.

Superonline, Uluslararası Uzun Mesafeli Trafik Taşıma Hizmeti Lisansı ("UMTH Lisansı"), Karasal Hatlar Üzerinden Veri İletişimi Lisansı, Uydu Lisansı ve İnternet Servis Sağlayıcılığı Lisansı'na sahiptir. UMTH Lisansı 15 yıl, diğer lisanslar ise 25 yıl süresince kullanılacaktır.

Belarussian Telecom, iktisap tarihi olan 26 Ağustos 2008 tarihinden başlamak üzere 10 yıllık özel GSM hizmetleri lisansına sahiptir. Bu lisans süresi 10 yıllık bir süre daha uzatılabilecek olup, Satıcı bununla ilgili düzenlemeyi en geç 31 Aralık 2009 tarihine kadar yapacaktır.

(ii) Elden Çıkarma

Maddi olmayan duran varlıkların elden çıkarılması sonucu oluşan kâr ve zararlar, kayıtlı değeri ile tahsil edilen tutarların karşılaştırılması ile belirlenir ve ilgili dönemde gelir ve gider hesaplamalarına yansıtılır. Maliyetleri ve birikmiş itfa payları ilgili hesaplardan silinir.

(d) Varlıklarda Değer Düşüklüğü

Şirket, ilgili bilanço tarihinde, bir varlığa ilişkin değer kaybının olduğuna dair herhangi bir gösterge olup olmadığını değerlendirir. Eğer böyle bir gösterge mevcutsa, o varlığın geri kazanılabilir tutarı tahmin edilir. Eğer söz konusu varlığın veya o varlığa ait nakit üreten herhangi bir biriminin kayıtlı değeri, kullanım veya satış yoluyla geri kazanılacak tutarından yüksekse değer düşüklüğü meydana gelmiştir. Geri kazanılabilir tutar varlığın net satış fiyatı ile kullanım değerinden yüksek olanı seçilerek bulunur. Kullanım değeri, bir varlığın sürekli kullanımından ve faydalı ömrü sonunda elden çıkarılmasından elde edilmesi beklenen nakit akımlarının tahmin edilen bugünkü değeridir. Değer düşüklüğü kayıpları konsolide gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Bir alacakta oluşan değer düşüklüğü kaybı, o varlığın geri kazanılabilir tutarındaki müteakip artışın, değer düşüklüğünün kayıtlara alınmalarını izleyen dönemlerde ortaya çıkan bir olayla ilişkilendirilebilmesi durumunda geri çevrilir. Diğer varlıklarda oluşan değer düşüklüğü kaybı, geri kazanılabilir tutar belirlenirken kullanılan tahminlerde bir değişiklik olduğu takdirde geri çevrilir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Değer düşüklüğü kaybının iptali nedeniyle varlığın kayıtlı değerinde meydana gelen artış, önceki yıllarda hiç değer düşüklüğü kaybının finansal tablolara alınmamış olması halinde belirlenmiş olacak kayıtlı değeri (amortismanına tabi tutulduktan sonra kalan net tutar) aşmamaktadır.

(e) Borçlanma Maliyetleri

Özellikli bir varlığın elde edilmesi, inşaatı veya üretimi ile doğrudan ilişkisi bulunan borçlanma maliyetleri o özellikli varlığın maliyetinin bir parçası olarak aktifleştirilir. Özellikle bir varlığın amaçlandığı şekilde kullanıma veya satışa hazır hale getirilmesi için gerekli faaliyetlerin tamamen bitirilmesi durumunda, borçlanma maliyetlerinin aktifleştirilmesine son verilir. Bunun dışındaki borçlanma maliyetleri katlanılan dönem içerisinde gider olarak konsolide finansal tablolara alınır.

(f) Finansal Araçlar

(i) Sınıflandırma

Şirket'in finansal varlıkları, nakit ve nakit benzerleri, finansal yatırımlar, ticari alacaklar, ilişkili taraflardan alacaklar ve diğer alacaklardan oluşmaktadır. Finansal borçlar, ticari borçlar, ilişkili taraflara borçlar ve diğer borçlar ise finansal borçlar olarak sınıflanmıştır.

Şirket yönetiminin vade tarihine kadar elinde tutma niyetinde ve yeteneğinde olduğu belirli veya sabit ödemeleri olan ve sabit bir vadesi bulunan finansal araçlar, vadeye kadar elde tutulacak finansal varlıklar olarak sınıflandırılmıştır. Likidite ihtiyacının karşılanmasına yönelik olarak veya faiz oranındaki değişimler gözetilerek satılabilecek olan kısa vadelerde alınıp satılan finansal araçlar alım satım amaçlı finansal varlıklar olarak sınıflandırılmıştır. Her iki sınıflandırmaya da girmeyen finansal araçlar, satılmaya hazır finansal varlıklar olarak sınıflandırılmıştır. Bunlar, Şirket Yönetimi'nin bilanço tarihinden sonraki 12 aydan daha kısa bir süre için finansal aracı elde tutma niyeti olmadıkça veya işletme sermayesinin artırılması amacıyla satışına ihtiyaç duyulmayacaksa duran varlıklar olarak gösterilir, aksi halde dönen varlıklar olarak sınıflandırılır. Şirket Yönetimi, bu finansal araçların sınıflandırılmasını satın alındıkları tarihte uygun bir şekilde yapmakta olup düzenli olarak bu sınıflandırmayı gözden geçirmektedir.

Bazı anlaşma şartları gereğince Şirket, konsolide olan iştiraklerdeki azınlık hisselerini, bu azınlıklar satmak isterlerse almakla yükümlüdür ve bu yükümlülük "Diğer Yükümlülükler" kalemi altında "Satış Opsiyonu" olarak gösterilmektedir.

(ii) Muhasebeleştirme

Finansal varlıklar Şirket'e transfer edildikleri gün, borçlar ise Şirket'ten transfer edildikleri gün muhasebeleştirilirler.

(iii) Değerleme

Bir finansal varlık ya da finansal borç ilk defa finansal tablolara alınırken maliyeti üzerinden değerlendirilir. Bu maliyet, verilen (bir varlık olması durumunda) veya alınan (bir yükümlülük olması durumunda) bedelin makul değeridir. Elde etme veya ihraçla doğrudan ilişkilendirilebilir işlem maliyetleri, finansal varlığın veya finansal borcun ilk değerlemesine dahil edilir.

Satılmaya hazır finansal varlıkların makul değerindeki değişikliklerden kaynaklanan kâr ve zararlar, gelir tablosunda muhasebeleştirilen değer düşüklüğü ve kur farklarına ilişkin olanlar hariç, dönem sonuçları ile ilişkilendirilmeden söz konusu finansal varlık bilanço dışına çıkıncaya kadar, doğrudan özsermaye içinde muhasebeleştirilir. Finansal varlığın bilanço dışına çıkarılması sırasında, özkaynaklar altında önceden muhasebeleştirilmiş olan kazanç ve kayıplar gelir tablosuna aktarılır. Bununla birlikte, finansal varlık bilanço içinde izlendiği sürece, etkin faiz yöntemi kullanılarak hesaplanmış faizler gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Vadesine kadar elde tutulacak finansal araçlar etkin faiz yöntemi kullanılmak suretiyle iskonto edilmiş maliyeti üzerinden ve alım satım amaçlı finansal araçlar ise piyasa fiyatları ile kaydedilmiştir.

Şirket'in %20'nin altında sermaye payına sahip olduğu finansal varlıkların borsaya kayıtlı herhangi bir makul değerinin olmadığı, makul değer hesaplanmasında kullanılan diğer yöntemlerin uygun olmaması veya işlememesi nedeniyle makul bir değer tahmininin yapılamadığı ve makul değer güvenilir bir şekilde ölçülemediği durumlarda, finansal varlığın kayıtlı değeri elde etme maliyeti tutarından şayet mevcutsa değer düşüklüğü karşılığının çıkarılması suretiyle değerlendirilmiştir.

(iv) Makul Değer ile Değerlendirme Prensipleri

Finansal varlıklar ve borçlar, kayda alınmalarını izleyen dönemlerde, satışta veya benzeri elden çıkarma durumlarında oluşabilecek işlem maliyetleri dikkate alınmaksızın makul değerleri üzerinden değerlendirilir. Ancak, aktif bir pazarda kote edilmiş bir piyasa fiyatı yoksa makul değer fiyatlandırma modelleri veya iskonto edilmiş nakit akım teknikleri kullanılarak bulunur.

İskonto edilmiş nakit akım teknikleri kullanıldığında, tahmini nakit akımları Şirket Yönetimi'nin en iyi tahminlerine dayanmakta ve kullanılan iskonto oranı da bilanço tarihindeki benzer vadeler ve koşullara sahip bir enstrüman için geçerli olan piyasa oranına dayanmaktadır. Fiyatlandırma modellerinde ise bilanço tarihinde geçerli olan piyasa verileri ölçü olarak kullanılır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şirket'in Belarussian Telecom azınlık hisseleri satış opsiyonu ile ilişkili finansal yükümlülükleri sözleşmeye istinaden iskonto edilmiş nakit akım teknikleri ve piyasa yaklaşımı kullanılarak bulunan değerlerin ortalaması alınarak, bilanço tarihine iskonto edilerek mali tablolarda yansıtılmıştır. Satış opsiyonu ile ilgili finansal yükümlülük izleyen dönemlerde bahsi geçen yöntem kullanılarak değerlendirilerek değişim özsermaye içinde, "azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonunda" gösterilmiştir.

(v) Muhasebe Kayıtlarından Çıkarılma

Finansal varlıklar, Şirket bu varlıklar üzerindeki sözleşmeye bağlı haklarını kaybettiği zaman muhasebe kayıtlarından çıkarılır. Bu olay finansal varlıklar satıldığı, süresi dolduğu veya haklarından feragat edildikleri zaman gerçekleşir. Finansal borçlar ise, yükümlülükler yerine getirildiği, iptal edildiği veya süresi dolduğunda kayıtlardan çıkarılır.

(vi) Türev Enstrümanları

Şirket, operasyonel ve finansman faaliyetlerinden kaynaklanan yabancı para riskine karşı korunmak için türev enstrümanları kullanmaktadır. Türev enstrümanları ilk defa finansal tablolara alınırken maliyetleri üzerinden değerlendirilir. Kayda alınmalarını izleyen dönemlerde makul değerleri üzerinden değerlendirilir.

(g) İşletme Birleşmeleri

(i) İktisapların Muhasebeleştirilmesi

Şirket tarafından iktisaplar satın alma yöntemi ile muhasebeleştirilir. Bu yöntemde, iktisap, maliyet esas alınarak kayıtlara yansıtılır. Şirket iktisap tarihinden itibaren, iktisap ettiği işletmenin faaliyet sonuçlarını konsolide gelir tablosuna dahil etmektedir. Ayrıca, bu tarihte bilançosunda iktisap edilen tanımlanabilir her bir varlık ve borcunu, ayrıca varsa iktisap nedeniyle ortaya çıkan şerefiyeyi bilançosuna alır.

İktisap edilen tanımlanabilir varlıkların, yükümlülüklerin ve koşullu yükümlülüklerin gerçeğe uygun değerlerinin veya birleşme maliyetinin sadece geçici olarak belirlendiği durumlarda, birleşmenin gerçekleştiği dönemin sonunda birleşmenin ilk defa muhasebeleştirilmesinde geçici olarak yapılmaya zorunluluğu ortaya çıkarsa, Şirket söz konusu geçici değerler üzerinden birleşme işlemini muhasebeleştirir. Belarussian Telecom iktisabıyla ilgili olarak ilk defa 30 Eylül 2008 tarihi itibarıyla geçici olarak muhasebeleştirilen iktisap edilen tanımlanabilir varlıklar, yükümlülükler ve koşullu yükümlülüklerin muhasebeleştirilmesi 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla tamamlanmıştır. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, birleşme tarihinden itibaren tanımlanabilir varlık, yükümlülük ve koşullu yükümlülüklerin ilk muhasebesinin tamamlanabilmesini teminen düzeltilen kayıtlı değerleri, sanki birleşme tarihindeki gerçeğe uygun değeri iktisap tarihinden itibaren muhasebeleştirilmiş gibi hesaplanmıştır.

(ii) Şerefiye

1 Ocak 2005 tarihinden itibaren UFRS 3 "İşletme Birleşmeleri" çerçevesinde, iktisap edilen tanımlanabilir varlık, yükümlülük ve şarta bağlı yükümlülüklerin makul değerinin satın alma bedelini aşan kısmı şerefiye olarak muhasebeleştirilir. İşletme birleşmesi sırasında oluşan şerefiye amortismanına tabi tutulmaz, bunun yerine yılda bir kez veya şartların değer düşüklüğünü işaret ettiği durumlarda daha sık aralıklarla değer düşüklüğü tespit çalışmasına tabi tutulur.

Satınalma bedelinin, iktisap edilen tanımlanabilir varlık, yükümlülük ve şarta bağlı yükümlülüklerin makul değerinden düşük olması durumunda söz konusu fark gelir kaydedilir.

(ğ) Kur Değişiminin Etkileri

Şirket, yabancı para cinsinden yapılan işlemleri YTL'ye çevirirken işlem tarihinde geçerli olan ilgili kurları esas almaktadır. Bilançoda yer alan yabancı para birimi cinsinden parasal varlıklar ve borçlar bilanço tarihindeki döviz kurları kullanılarak YTL'ye çevrilmiştir. Yabancı para cinsinden olan işlemlerin veya parasal kalemlerin YTL'ye çevrilmesinden doğan kur farkı gider veya gelirleri ilgili dönemde konsolide gelir tablosuna yansıtılmaktadır. Makul değerleri ile gösterilen yabancı para birimi cinsindeki parasal olmayan varlıklar ve borçlar makul değerlerinin belirlendiği günün kurlundan YTL'ye çevrilmektedir.

Fonksiyonel para birimi yüksek enflasyonlu bir ülkenin para birimi olmayan bağlı ortaklıkların, varlıkları, yükümlülükleri ve dönemin finansal tablolara alınmış gelir ve gideri sonucunda oluşanlar hariç özsermaye kalemleri bilanço tarihi itibarıyla oluşan kapanış kurları üzerinden YTL'ye çevrilir. Dönem içinde finansal tablolara alınan gelir ve giderler de işlem tarihindeki kurlar esas alınarak YTL'ye çevrilir. Bu işlem sonucunda oluşan diğer tüm farklar özsermayede "Yabancı Para Çevrim Farkları" içinde gösterilir.

(h) Hisse Başına Kazanç

Konsolide gelir tablosunda belirtilen hisse başına kazanç, net dönem kârının ilgili dönem içerisinde piyasada mevcut bulunan hisse senetlerinin ağırlıklı ortalama sayısına bölünmesi ile bulunmuştur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Türkiye’de şirketler, mevcut hissedarlarına birikmiş kârlarından ve özsermaye enflasyon düzeltme farklarından, sermayedeki payları oranında hisse dağıtarak (bedelsiz hisse) sermayelerini artırabilirler. Bu tip bedelsiz hisse dağıtımları, hisse başına kazanç hesaplamalarında, ihraç edilmiş hisse gibi değerlendirilir. Buna göre, bu hesaplamalarda kullanılan ağırlıklı ortalama hisse sayısı, söz konusu hisse senedi dağıtımlarının geçmişe dönük etkileri de dikkate alınarak bulunmaktadır.

(ı) Bilanço Tarihinden Sonraki Olaylar

Bilanço tarihinden sonraki olaylar; kâra ilişkin herhangi bir duyuru veya diğer seçilmiş finansal bilgilerin kamuya açıklanmasından sonra ortaya çıkmış olsalar bile, bilanço tarihi ile bilançonun yayımı için yetkilendirilme tarihi arasındaki tüm olayları kapsar.

Şirket, bilanço tarihinden sonraki düzeltme gerektiren olayların ortaya çıkması durumunda, konsolide finansal tablolara alınan tutarları bu yeni duruma uygun şekilde düzeltir. Bilanço tarihinden sonraki düzeltme gerektirmeyen olaylar, önemli olması durumunda, konsolide finansal tablo dipnotlarında açıklanmıştır.

(i) Karşılıklar, Koşullu Varlık ve Yükümlülükler

Şirket Yönetimi geçmiş olaylardan kaynaklanan mevcut bir hukuki veya zımni yükümlülüğün bulunduğu, bu yükümlülüğün yerine getirilmesi için ekonomik fayda içeren kaynakların işletmeden çıkmasının muhtemel olduğu ve söz konusu yükümlülük tutarının güvenilir bir biçimde tahmin edilebileceği durumlarda, ilişikteki konsolide finansal tablolarda söz konusu yükümlülük tutarı kadar karşılık ayırmaktadır. Sarta bağlı yükümlülükler, ekonomik fayda içeren kaynakların işletmeden çıkma ihtimalinin muhtemel hale gelip gelmediğinin tespiti amacıyla sürekli olarak değerlendirmeye tabi tutulur. Ekonomik fayda içeren kaynakların işletmeden çıkma ihtimalinin uzak olduğu durumlar hariç, finansal tablo dipnotlarında açıklanır. Ekonomik faydanın işletmeye gireceğinin muhtemel hale gelmesi halinde, koşullu varlıkla ilgili olarak finansal tablo dipnotlarında açıklama yapılır. Ekonomik faydanın işletmeye gireceğinin kesine yakın hale gelmesi durumunda ise, söz konusu varlık ve bununla ilgili gelir değişikliğinin olduğu tarihte finansal tablolara alınır.

(j) Kiralama İşlemleri

Kiraya konu olan varlığın sahipliğine ilişkin risk ve getirilerin Şirket’e ait olduğu kiralama işlemleri finansal kiralama olarak sınıflandırılmıştır. Finansal kiralama yoluyla elde edilen sabit kıymetler Şirket’in bilançosunda, ilgili varlığın makul değeri ile asgari finansal kiralama ödemelerinin bugünkü değerinden düşük olanı üzerinden aktifte bir varlık, pasifte ise asgari finansal kiralama ödemelerinin bugünkü değeri tutarında bir yükümlülük olarak izlenir. Bilançodaki finansal kiralama yükümlülüğü anapara geri ödemeleri yoluyla azaltılırken, kira ödemelerinin finansal gider kısmı, kiralama süresi boyunca olduğu döneme ait gelir tablosuna kaydedilir. Finansal kiralama sözleşmesi ile elde edilen maddi duran varlıklar, varlığın faydalı ömrü boyunca amortismanına tabi tutulur.

Kira süresinin kiralanan varlığın faydalı ömründen kısa olması ve kira süresi sonunda ilgili varlığın Şirket tarafından satın alınmasının makul şekilde kesin olmadığı durumlarda, aktifte yer alan kiralanan varlık kira süresi içerisinde; kiralanan varlığın faydalı ömrünün kira süresinden kısa olması durumunda ise faydalı ömrü içinde amortismanına tabi tutulur.

Kiraya konu olan varlığın sahipliğine ilişkin risk ve getirilerin önemli bir kısmının kiralayana ait olduğu kiralama işlemleri faaliyet kiralaması olarak sınıflandırılır. Faaliyet kiralaları olarak yapılan ödemeler, kira dönemi boyunca doğrusal yöntem ile gelir tablosuna gider olarak kaydedilir.

(k) İlişkili Taraflar

Konsolide finansal tablolarda ve bu raporda, iştirakler, ortaklar, üst düzey idari personel ve Yönetim Kurulu üyeleri, aileleri ve onlar tarafından kontrol edilen veya onlara bağlı şirketler, iştirak ve ortaklıklar, ilişkili taraflar olarak kabul ve ifade edilmişlerdir. Olağan faaliyetler nedeniyle ilişkili taraflarla bazı iş ilişkilerine girilebilir.

(l) Finansal Bilgilerin Bölümlere Göre Raporlanması

Raporlanabilir bölüm, bölüm bilgileri açıklanması zorunlu olan bir coğrafi veya endüstriyel bölümdür. Coğrafi bölümler, Şirket’in belirli bir ekonomik çevrede mal veya hizmet temin eden ve risk ve fayda açısından başka bir ekonomik çevre içerisinde faaliyet gösteren diğer bölümlerden farklı özelliklere sahip bölümlerdir. Endüstriyel bölümler, belirli bir mal veya hizmeti ya da birbirleriyle ilişkili mal veya hizmet grubunu sağlama veya risk ve fayda açısından Şirket’in diğer bölümlerinden farklı özelliklere sahip bölümlerdir.

Bir coğrafi bölümün veya endüstriyel bölümün raporlanabilir bölüm olarak belirlenebilmesi için gereklilik, bölüm hasılatının büyük bir çoğunluğunun grup dışı müşterilere yapılan satışlardan kazanılması ve grup dışı müşterilere yapılan satışlardan ve diğer bölümler ile gerçekleştirilen işlemlerden elde edilen bölüm hasılatının, tüm bölümlere ilişkin iç ve dış toplam hasılatın en az %10’unu oluşturması veya kâr veya zararlı sonuçlanan bölüm sonucunun kâr elde edilen bölümlerin toplam sonuçları ve zarar eden bölümlerin toplam sonuçlarının mutlak anlamda büyük olanının en az %10’una isabet etmesi veya bölüm varlıklarının, tüm bölümlerin toplam varlıklarının en az %10’unu oluşturmasıdır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şirket'in risk ve fayda oranlarının özellikle faaliyet gösterdiği ekonomik çevrelerden etkilenmesi sebebiyle, bölüm bilgilerinin raporlanmasına yönelik temel raporlama biçimi coğrafi bölümler olarak belirlenmiştir. Endüstriyel bölümler bazındaki bilgiler, Şirket'in faaliyetlerinin, konsolide finansal tablolar genelinde ve parasal önemsellik kavramında, ürettiği mal ve hizmetlerdeki farklılıklar açısından raporlanabilir bölüm özelliği göstermediğinden dolayı konsolide finansal tablolarda ikincil format olarak raporlanmıştır (Not 5).

(m) Devlet Teşvik ve Yardımları

Makul değerleri ile izlenen parasal olmayan devlet teşvikleri de dahil olmak üzere tüm devlet teşvikleri, elde edilmesi için gerekli şartların işletme tarafından yerine getirileceğine ve teşviğin işletme tarafından elde edilebileceğine dair makul bir güvence oluştuğunda finansal tablolara alınır.

(n) Kurum Kazancı Üzerinden Hesaplanan Vergiler

Dönem kârı üzerindeki gelir vergisi yükümlülüğü, cari dönem vergisi ve ertelenmiş vergiyi içermektedir.

Cari dönem yükümlülüğü, dönem kârının vergiye tabi olan kısmı üzerinden ve bilanço tarihinde geçerli olan vergi oranları ile hesaplanan vergi yükümlülüğünü içermektedir.

Ertelenmiş vergi borcu veya alacağı varlıkların ve borçların finansal tablolarda gösterilen değerleri ile yasal vergi matrahı hesabında dikkate alınan tutarları arasındaki geçici farklılıkların bilanço yöntemine göre vergi etkilerinin hesaplanmasıyla belirlenmektedir. Ertelenmiş vergi borcu veya alacağı, söz konusu geçici farklılıkların ortadan kalkacağı ilerideki dönemlerde geçerli olacağı öngörülen vergi oranları dikkate alınarak konsolide finansal tablolara yansıtılmaktadırlar. Başlıca geçici farklar, gelir ve giderlerin finansal tablolardaki ve vergi kanunlarına göre değişik raporlama dönemlerinde muhasebeleşmesinden ve maddi duran varlıklar ile ilgili aktifleşme ve amortisman farklılıklarından kaynaklanmaktadır.

Ertelenmiş vergi borcu veya alacağı, söz konusu geçici farklılıkların ortadan kalkacağı ilerideki dönemlerde ödenecek vergi tutarlarında yapacakları tahmin edilen artış ve azalış oranlarında ilişikteki konsolide finansal tablolara yansıtılmaktadırlar. Ertelenmiş vergi alacağı, gelecek dönemlerde vergi avantajının sağlanmasının olası olduğu durumlarda ayrılır. Bu alacaktan artık yararlanılamayacağı anlaşıldığı oranda ilgili aktiften silinir.

(o) Çalışanlara Sağlanan Faydalar/Kıdem Tazminatları

Yürürlükteki kanunlara göre, Şirket, emeklilik dolayısıyla veya istifa ve iş kanununda belirtilen davranışlar dışındaki sebeplerle istihdamı sona eren çalışanlara belirli bir toplu ödeme yapmakla yükümlüdür. Söz konusu ödeme tutarları bilanço tarihi itibarıyla geçerli olan kıdem tazminat tavanı esas alınarak hesaplanır. Kıdem tazminatı karşılığı, tüm çalışanların emeklilikleri dolayısıyla ileride doğacak yükümlülük tutarları bugünkü net değerine göre hesaplanarak ilişikteki konsolide finansal tablolarda yansıtılmıştır.

(ö) Emeklilik Planları

Emeklilik planlarına ilişkin varlıklar Şirket'in konsolide finansal tablolarından ayrı tutulmuştur. Turkcell ve bağlı ortaklıklarının emeklilik planlarına ilişkin yükümlülüğü belirli sabit katkı paylarını ödemektir. Yapılan ödemeler ilgili olduğu dönemde gider olarak kaydedilir.

(p) Nakit Akım Tablosu

Nakit akım tablosunda, döneme ilişkin nakit akımları işletme, yatırım ve finansman faaliyetlerine dayalı bir biçimde sınıflandırılarak raporlanır. İşletme faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akımları, Şirket'in faaliyet alanına giren konulardan kaynaklanan nakit akımlarını gösterir. Şirket işletme faaliyetlerine ilişkin nakit akımlarını, net kâr/zararın, gayri nakdi işlemlerin, geçmiş ya da gelecek işlemlerle ilgili nakit giriş ve çıkışları tahakkuklarının veya ertelemelerinin ve yatırım veya finansman ile ilgili nakit akımlarına ilişkin gelir veya gider kalemlerinin etkilerine göre düzeltildiği dolaylı yöntemle gösterir.

Yatırım faaliyetleriyle ilgili nakit akımları, Şirket'in yatırım faaliyetlerinde (maddi ve maddi olmayan varlık yatırımları ve finansal yatırımlar) kullandığı ve elde ettiği nakit akımlarını gösterir.

Finansman faaliyetlerine ilişkin nakit akımları, Şirket'in finansman faaliyetlerinde kullandığı kaynakları ve bu kaynakların geri ödemelerini gösterir.

Nakit akım tablosundaki nakit ve nakit benzeri değerler, kasa, alınan çekler, banka mevduatları ile diğer hazır değerler bakiyesinden faizsiz spot kredilere ait bakiyenin çıkartılması suretiyle bulunur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

(r) Giderler

Giderler tahakkuk esasına göre muhasebeleştirilir. Satışların maliyeti ve faaliyet giderleri ilgili giderlerin oluştuğu anda kaydedilirler. İşletme kiralaması kapsamında yapılan kira ödemeleri, kiralama süresince, eşit tutarlarda konsolide gelir tablosuna gider olarak yansıtılır (Notlar 28.2, 29, 31 ve 33).

(s) Ticari Alacaklar

Ticari alacaklar, maliyet değerlerinden kalıcı değer kayıpları düşülerek ifade edilmişlerdir. Ertelenmiş finansman geliri netleştirilmiş ticari alacaklar, orijinal fatura değerinden kayda alınan alacakların izleyen dönemlerde elde edilecek tutarlarının etkin faiz yöntemi ile iskonto edilmesi ile hesaplanır. Belirlenmiş faiz oranı olmayan kısa vadeli alacaklar, faiz tahakkuk etkisinin çok büyük olmaması durumunda, orijinal fatura değerleri üzerinden gösterilmiştir.

Şirket, ticari alacaklarının tahsil edilebilirliğini dönemsel olarak takip etmekte ve geçmiş yıllardaki tahsilat oranlarını esas alarak tahsili şüpheli alacaklardan doğabilecek muhtemel zararlar için şüpheli alacak karşılığı ayırmaktadır. Şüpheli alacak tutarına karşılık ayrılmasını takiben, şüpheli alacak tutarının tamamının veya bir kısmının tahsil edilmesi durumunda, tahsil edilen tutar ayrılan şüpheli alacak karşılığından düşülerek konsolide gelir tablosu ile ilişkilendirilir.

(s) Ticari ve Diğer Finansal Yükümlülükler

Ticari ve diğer finansal yükümlülükler maliyet değerlerinden, vade farkları düşülerek gösterilmektedir. Ertelenmiş finansman gideri netleştirilmiş ticari borçlar, orijinal fatura değerinden kayda alınan borçların izleyen dönemlerde elde edilecek tutarlarının etkin faiz yöntemi ile iskonto edilmesi ile hesaplanır.

(t) Finansal Risk Yönetimi

Şirket finansal araçların kullanımından dolayı aşağıdaki risklere maruz kalmaktadır:

- Kredi riski
- Likidite riski
- Piyasa riski

Bu not, Şirket'in maruz kaldığı yukarıdaki her bir riskin değerlendirilmesi ve yönetilmesi ile ilgili hedefleri, politikaları ve süreçleri ve Şirket'in sermaye yönetimi hakkında bilgi vermektedir. Bahsi geçen risklere ilişkin analizler Not 38'de verilmiştir.

Şirket'in risk yönetim sürecinin kurulması ve takibi konusundaki tüm sorumluluk Şirket Yönetimi'ne aittir.

Şirket'in risk yönetim politikaları, Şirket'in karşılaştığı riskleri tespit ve analiz etmek, uygun risk limitleri ve kontrolleri belirleyerek bu limitlere bağlılığını gözlemlemek üzere kurulmuştur. Risk yönetim politika ve sistemleri, Şirket'in faaliyetleri ve piyasa koşullarındaki değişimleri yansıtmak üzere sürekli gözden geçirilmektedir.

Küresel finans piyasalarındaki krizin etkisi Türkiye, Ukrayna ve Belarus'ta ilk olarak döviz kurlarındaki sert yükselişle görülmüştür. YTL'nin ABD Doları ve Avro karşısındaki değer kaybı, 31 Aralık 2008 itibarıyla 31 Aralık 2007'ye göre %29,8 ve %25,2 olmuştur. Şirket'in döviz kuru hassasiyeti ile ilgili ek bilgiler, Not 38'de görülmektedir.

Kredi Riski

Bir müşterinin ya da karşı tarafın finansal enstrümanlarla ilgili sözleşmenin şartlarını yerine getirememesinden kaynaklanmakta olup Şirket'in alacakları ve finansal yatırımlarından doğabilecek finansal zararlar kredi riskini oluşturmaktadır.

Şirket Yönetimi'nin kredi riskini gözlemlemek için mevcut bir kredi risk politikası bulunmaktadır. Şirket finansal varlıklarına karşılık teminat almaktadır. Ayrıca, Şirket belli projeler ve sözleşmeler için ilişkili olmayan taraflardan gerekli olması durumunda teminat mektubu talep etmekte ve finansman sağlamak amacıyla verdiği krediler için ipotek talep edebilmektedir.

Şirket, abonelerden alacaklardan kaynaklanan kredi riskini gözlemleyebilmek için, aboneleri bireysel veya kurumsal olarak, ödeme vadeleri ve Şirket'in tahsilatta daha önce yaşadığı finansal zorluklar ve yaşlandırma profillerini göz önünde bulundurarak gruplara ayırmaktadır. Ticari alacaklar ve tahakkuk eden hizmet gelirlerinin büyük bir kısmı abonelerden alacaklarla ilişkilidir. Şirket'in ticari alacaklarındaki kredi riski büyük oranda faturalı müşterilerinin kişisel ödeme özelliklerinden kaynaklanmaktadır.

Yatırımlar, sadece likiditesi yüksek finansal enstrümanlarda ya da kredi derecesi Şirket'in kredi derecesine eşit ya da daha yüksek olan taraflarla yapılabilmektedir. Tahsilat yapılan bazı bankaların kredi dereceleri belirlenmemiş ya da derecelerinin Şirket'in kredi derecesinden düşük olması durumunda Şirket, karşı tarafın ödenmiş sermaye ve sermaye yeterlilik oranlarını kontrol etmektedir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Türev ve benzeri enstrümanlarla ilgili işlemler Şirket'in sözleşme imzaladığı ve kredi dereceleri yeterli olan taraflarla yapılmaktadır.

Raporlama tarihi itibarıyla, Şirket'in belirli bir taraftan önemli bir kredi riski bulunmamaktadır. Şirket'in maruz kaldığı azami kredi riski, türev enstrümanlar dahil olmak üzere finansal varlıkların tümünün Not 38'de bilançoda kayıtlı değerleriyle gösterilmesiyle yansıtılmıştır.

Şirket abonelerden alacaklar bakiyesi için, tahmini uğradığı zararı göstermek amacıyla şüpheli alacak karşılığı ayırmaktadır. Bu karşılık, abonelerinden kaynaklanan olası tahsilat problemleri ve ticari alacakların tahsilatındaki geçmiş deneyimleri göz önünde bulundurularak hesaplanmıştır. Değer düşüklüğü karşılığı 31 Aralık 2008 tarihinde sonra eren hesap döneminde hasılatın %0,9'una karşılık gelmektedir. Değer düşüklüğü karşılığı hasılatın %1,5'ine karşılık gelseydi, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla 48.787 YTL daha yüksek olup net dönem kârını olumsuz yönde etkileyecekti.

Likidite Riski

Likidite riski Şirket'in ileri tarihlerdeki finansal yükümlülüklerini karşılayamaması riskidir. Şirket'in likidite riski, mevcut ve ilerideki muhtemel borç gereksinimlerinin normal koşullarda ya da kriz durumlarında fonlanabilmesi için çeşitli finansal kuruluşlardan Şirket'i zarara uğratmayacak ya da itibarını zedelemeyecek şekilde yeterli finansman olanakları temin edilerek yönetilmektedir.

Piyasa Riski

Piyasa riski; döviz kurları, faiz oranları ya da menkul kıymetler piyasalarında işlem gören enstrümanların fiyatları gibi para piyasasındaki değişikliklerin Şirket'in gelirinin ya da sahip olduğu finansal varlıkların değerinin değişmesi riskidir. Piyasa riski yönetimi, piyasa riskine maruz kalmayı kabul edilebilir sınırlar dahilinde kontrol ederken, risk getirisini optimize etmeyi amaçlamaktadır.

Döviz Kuru Riski

Şirket, yabancı para birimleri üzerinden olan, uluslararası dolaşım gelirleri ve giderleri, bazı operasyonel giderler, şebeke maliyetleri gibi çeşitli gelir ve gider kalemleri ve bunlardan doğan yabancı para borç, alacak ve finansal borçlar ve Belarussian Telecom iktisabına ilişkin ertelenen ödemeler ve azınlık hissesi satış opsiyonuyla ilişkili finansal yükümlülükler sebebiyle döviz kuru riskine maruz kalmaktadır. Şirket'in işlemlerini gerçekleştirdiği diğer para birimlerinin büyük çoğunluğu ABD Doları, Avro, ve İsveç Kronu'ndan oluşmaktadır.

Şirket, döviz kurlarındaki dalgalanmalardan doğan riski kontrol altına almak amacıyla çeşitli "forward" (vadeli sözleşme) ve opsiyon sözleşmelerine taraf olmaktadır. Vadeli döviz işlemleri sözleşmeleri gerektiği durumlarda vade tarihlerinde tekrar yenilenmektedir.

Şirket, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla döviz kuru riskini dengelemek için herhangi bir türev enstrüman kullanmamıştır.

Şirket'in özsermaye yöntemine göre değerlendirilen iştiraki Fintur'daki yatırımının ve Ukrayna ve Belarus'ta bulunan bağlı ortaklıklarının net aktiflerinden doğan döviz kuru riski Şirket tarafından yönetilmemektedir.

Faiz Oranı Riski

Şirket, faiz içeren varlık ve yükümlülüklerin tabi olduğu faiz oranlarının değişiminin etkisinden doğan faiz oranı riskine maruz kalmaktadır. Şirket Yönetimi'nin genel politikası, yatırımcı, alacaklı ve piyasa güveninin devamlılığını sağlamak ve Şirket'in gelecek faaliyetlerini geliştirerek güçlü sermaye yapısını sürdürmektir.

Şirket, 31 Aralık 2008 itibarıyla faiz oranı riskini dengelemek için herhangi bir türev enstrümanı kullanmamıştır.

2.5 Önemli Muhasebe Değerlendirme, Tahmin ve Varsayımları

Konsolide finansal tabloların UMSK tarafından yayınlanan UFRS'ye uygun olarak hazırlanması, Şirket Yönetimi'nin muhasebe politikalarının uygulanmasını ve raporlanan varlık, yükümlülük, gelir ve gider kalemlerini etkileyecek bir takım değerlendirme, tahmin ve varsayımlar yapmasını gerektirir. Ancak fiili sonuçlar yapılan tahminlerden farklı gerçekleşebilir.

Tahmin ve varsayımlar belirli aralıklarla gözden geçirilir. Muhasebe tahminlerindeki değişikliklerden kaynaklanan etkiler, cari dönemde ve bu tahminden etkilenebilecek ileri dönemlerde dikkate alınır.

Şirket'in konsolide finansal tablolarına önemli etkisi olan koşullu varlık ve yükümlülüklerle ilgili tahmin, belirsizlik ve önemli değerlendirmelere ilişkin muhasebe politikalarının uygulanmasına ilişkin bilgiler Not 22'de verilmiştir. Şüpheli alacaklar, amortismanına tabi varlıkların gelecekteki ekonomik faydalarının beklenen tüketim tutarları ve ekonomik ömürleri ile ilgili muhasebe tahmin ve değerlendirmelerinin detaylı analizi aşağıda verilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şirket'in muhasebe politikalarının uygulanmasıyla ilgili önemli muhasebe değerlendirme, tahmin ve varsayımları aşağıda özetlenmiştir:

Süpheli Ticari Alacak Karşılığı

Ticari alacaklar ve diğer alacaklardaki değer düşüklüğü kaybı, Şirket Yönetimi'nin ticari alacaklar tutarının miktarı, geçmiş deneyimler ve genel ekonomik koşullar ile ilgili değerlendirmesine dayanmaktadır. Eğer ekonomik koşullar, tahsilat eğilimleri veya diğer belirgin sektör eğilimleri Şirket Yönetimi'nin tahminlerinden daha kötü gerçekleşirse, konsolide finansal tablolarda yer alan şüpheli ticari alacak karşılığı tutarı gerçekleşen şüpheli alacakları karşılamayabilir.

Varlıkların Faydalı Ömürleri

Şirket'in varlıklarının faydalı ekonomik ömürleri, varlığın iktisap tarihinde Şirket Yönetimi tarafından belirlenir ve düzenli olarak uygunluğu açısından gözden geçirilir. Şirket, bir varlığın faydalı ömrünü o varlığın tahmini faydasını göz önünde bulundurarak belirler. Bu değerlendirme, Şirket'in benzer varlıklarla ilgili deneyimlerine dayanır. Bir varlığın faydalı ömrü belirlenirken, Şirket ayrıca piyasadaki değişimler veya gelişmeler sonucu varlıkların teknik ve/veya ticari olarak kullanılamaz hale gelmesi durumunu da göz önünde bulundurur. Lisans'ın faydalı ömrü ise Lisans sözleşmesinin geçerlilik süresine bağlıdır.

26 Ağustos 2008 tarihinde iktisap edilen iştiraklerden Belarussian Telecom'a ait GSM lisansı 17 Mart 2015'e kadar geçerlidir. İmzalanmış satınalma sözleşmesine göre Belarus Cumhuriyeti lisans süresini 26 Ağustos 2008 tarihinden itibaren 10 yıl olacak şekilde 31 Aralık 2009 tarihine kadar gerekli işlemleri yaparak uzatmayı taahhüt etmiştir. Ayrıca lisans süresinin cüzi bir bedel karşılığında ek olarak 10 yıl daha uzatılması taahhüt edilmiş ve imza altına alınmıştır. Konsolide finansal tablolarda ifta tutarı lisansın süresinin uzatılacağı varsayımına göre kaydedilmiştir.

Komasyon Gelirleri

Komasyon ücretleri, sabit ihtimalli şans oyunları işlemlerinde Inteltek'in işletmecisi değil aracı olarak yer aldığı hizmetlerle ilgilidir. UFRS/UMS'de aracı ve işletmecisi tanımları arasındaki ayırım konusunda belirgin bir açıklama bulunmaması sebebiyle Şirket Yönetimi aşağıda belirtilen hususları dikkate almıştır:

- Şirket oyunların yerine getirilmesinin sorumluluğunu üzerine almaz.
- Şirket son müşteriden tahsilat yapmaz ve böylelikle herhangi bir kredi riski taşımaz.
- Şirket toplam ciro üzerinden belirli bir yüzde alır.

Gelirin Muhasebeleşmesi

Birden fazla unsur içeren sözleşmelerde, paket içindeki her unsur, makul değerlerinin bulunması ve her birinin hasılat unsurlarının gerçekleşmiş olması şartıyla ayrı ayrı muhasebeleştirilirler. Paketten elde edilen toplam bedel, paket içindeki unsurların makul değerleri nispetinde ürün ve hizmetlere dağıtılarak hasılat kaydedilir.

Gelir Vergisi

Vergi Kuruluşları ile ilgili herhangi bir uzlaşmazlık olması durumunda, ilgili mercilerden karar gelene kadar ya da yasal süreç sonuna kadar vergi hesaplama yöntemi tam olarak belirlenemeyen kalemler için vergi gideri hesaplanması tahmin ve değerlendirmeler yapılmasını gerektirir.

Konsolide finansal tabloların hazırlanması sürecinin bir parçası olarak, Şirket operasyon sürdürülen her bir ülke için gelir vergisini tahmin etmekle yükümlüdür. Bu süreç, cari vergi giderlerini, ertelenmiş gelir ve tahakkuklar gibi raporlama amacıyla yapılan düzeltme işlemlerinden hesaplanan geçici zamanlama farklarının değerlendirilerek ertelenmiş vergi varlığını veya yükümlülüğünü tahmin etmeyi içermektedir. Şirket Yönetimi ertelenmiş vergi varlıklarını gelecekteki vergilendirilebilir gelirden tazmin edebileceği veya indirebileceği durumlarda kaydeder.

Ertelenmiş vergi alacağı, gelecek dönemlerde vergi avantajının sağlanmasının olası olduğu durumlarda ayrılır. Bu nedenle ertelenmiş vergi alacağının ayrılması, gelecek dönemlerdeki finansal performansın tahmin edilmesine bağlıdır.

İşletme Birleşmeleri

Şirket işletme birleşmelerinin muhasebeleştirilmesinde satınalma yöntemini uygulamıştır. Hisse alım satım sözleşmelerinde yer alan koşula bağlı olayların gerçekleşme olasılıkları eldeki bilgilerin güvenilirliklerine dayanarak birleşme işleminin ilk defa finansal tablolara kaydedilmesinde tahmin edilerek birleşme maliyetine düzeltme olarak kaydedilir. Şirket iktisap edilen tanımlanabilir varlıkların, yükümlülüklerin ve koşullu yükümlülüklerin birleşme tarihindeki gerçeğe uygun değerlerini, uygun olan değerlendirme metodlarını kullanarak belirlemiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Azınlık Hissesi Satış Opsiyonuyla İlişkili Finansal Yükümlülükler

Şirket, Belarussian Telecom'un azınlık hissesi satış opsiyonuyla ilişkili finansal yükümlülüğü 20 Temmuz 2008 tarihinde Belarus Cumhuriyeti ile imzalanan anlaşma uyarınca iskonto edilmiş nakit akım teknikleri ve piyasa yaklaşımı kullanılarak bulunan değerlerin ortalamasını alarak hesaplamıştır. Her iki yaklaşımda hesaplanmasında Şirket, iktisap tarihinde geçerli olan bilgilere dayanarak eldeki en uygun değerlendirme metodlarının içinde kullanılan veri ve analizlerle ilgili tahmin ve varsayımlarda bulunmuştur.

2.6 Rayiç Değerlerin Belirlenmesi

Şirket, bir kısım muhasebe politikaları ve dipnotlarda yaptığı açıklamalar uyarınca finansal ve finansal olmayan varlıkların ve yükümlülüklerin rayiç değerlerini belirlemektedir. Rayiç değerler, finansal ve finansal olmayan varlıkların ve yükümlülüklerin mali tablolardaki değerlerinin bulunması ve/veya dipnotlarda yapılan açıklamalar için aşağıda belirtilen yöntemler kullanılarak belirlenmiştir. Gerekli olması durumunda rayiç değerler belirlenirken kullanılan varsayımlar ilgili dipnotlarda açıklanmıştır.

(i) Maddi Duran Varlıklar

İktisaplarda ortaya çıkan maddi duran varlıkların rayiç değerleri belirlenirken, piyasa değerleri kullanılmıştır. Maddi duran varlıkların piyasa değeri, değerlendirme tarihinde hazır bir alıcının ve satıcının makul piyasa koşullarında her iki tarafında bilgili, basiretli ve zorlama olmadan maddi duran varlığı el değiştirmelerinde ortaya çıkan değeridir. Maddi duran varlıkların piyasa değeri benzer varlıklar için kote edilmiş piyasa değerleri esas alınarak belirlenmiştir.

(ii) Maddi Olmayan Duran Varlıklar

Superonline iktisabında ortaya çıkan markanın piyasa değeri, Superonline markasına sahip olmanın sonucu olan telif ücreti ödemekten kaçınmanın maliyetinin iktisap tarihine indirgenmesiyle belirlenmiştir. Aynı şekilde, Superonline iktisabında ortaya çıkan müşteri listesiyle ilgili hakların rayiç değeri çoklu dönem artı kazanç yöntemine uygun olarak değerlemeye konu olan nakit akımlarından, müşteri listesiyle ilgili olan diğer varlıkların makul getirisinin düşülmesiyle tespit edilmiştir.

Belarussian Telecom iktisabında ortaya çıkan kontrata dayalı vergi muafiyetinin rayiç değeri, artık nakit akım (maliyet tasarrufu) yöntemine göre belirlenmiştir. Aynı şekilde, Belarussian Telecom mobil telefon lisansının rayiç değeri lisans değerlemede yaygın olarak kullanılan yöntemlerden olan Greenfield yöntemine göre belirlenmiştir.

Diğer maddi olmayan duran varlıkların rayiç değeri ilgili varlığın kullanımı ve ileride satışı sonucu elde edilecek indirgenmiş nakit akım tekniklerinin kullanılmasıyla tayin edilmiştir.

(iii) Finansal Yatırımlar

Vadeye kadar elde tutulacak, alım satım amaçlı ve satılmaya hazır finansal varlıkların rayiç değerleri borsada kote edilmiş satış fiyatlarına dayanarak ya da tezgah üstü olarak adlandırılan borsada kote edilmemiş piyasada işlem gören değerleri baz alınarak belirlenmektedir. Vadeye kadar elde tutulacak finansal varlıkların rayiç değeri dipnotlarda bilgilendirme amaçlı sunulmuştur.

(iv) Ticari ve Diğer Alacaklar / İlişkili Taraflardan Alacaklar

Ticari, diğer ve ilişkili taraflardan alacakların rayiç değerleri gelecekteki nakit akımlarının bugünkü değerlerinin piyasa faiziyle bilanço tarihine indirgenmesiyle belirlenmektedir.

(v) Türevler

Vadeli döviz alım, satım ve opsiyon sözleşmelerinin rayiç değerleri eğer mümkünse kote edilmiş piyasa değerlerine göre belirlenmektedir. Kote edilmiş piyasa değerleri mevcut değilse rayiç değer, vadeli döviz alım satım kontratına konu olan vadeli fiyat ile bilanço tarihi itibarıyla mevcut olan vadeli alıma ya da satıma konu olan kontratların vadeli fiyatlarının arasındaki farkın bilanço tarihine risksiz yatırımların getirisi olan faiz oranıyla indirgenmesiyle ya da opsiyon fiyatlama modelleri kullanılarak belirlenmektedir.

(vi) Türev Olmayan Finansal Yükümlülükler

Dipnotlarda bilgilendirme amacıyla sunulan rayiç değerler, gelecekte ortaya çıkacak anapara ve faizlerle ilgili nakit akımların piyasa faiz oranıyla bilanço tarihine indirgenmesiyle belirlenmektedir. Finansal kiralama yükümlülükleriyle ilgili rayiç değerler, benzer finansal kiralama sözleşmelerindeki faizler baz alınarak belirlenmektedir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

(vii) Azınlık Hisseleri Satış Opsiyonuna Konu Olan Finansal Yükümlülükler

Şirket, azınlık hisselerinin satış opsiyonuna ilişkin finansal yükümlülüğün ifa edilmesi muhtemel değerini, satış opsiyonuna konu olacak tutarın bilanço tarihi itibarıyla indirgenmiş değeri olarak belirlemektedir. Satış opsiyonuna konu olan azınlık hisselerinin değeri, hisse alım satım sözleşmesine göre tespit edilmiş olan indirgenmiş nakit akım ve karşılaştırılabilir piyasa çarpanları yöntemlerinin basit ortalaması alınarak bulunan değerle bilanço tarihine indirgenmesiyle belirlenmiştir.

2.7 Uygulamada Olmayan Yeni Muhasebe Standartları ve Yorumlar

Şirket, 31 Aralık 2008 tarihinde geçerli ve uygulanması zorunlu olan UMSK tarafından çıkarılan tüm standartları ve UMSK'nın Uluslararası Finansal Raporlama Yorumlama Komitesinin ("UFRYK") tüm yorumlarını uygulamıştır.

Bazı yeni standartlar, standartlardaki değişiklikler ve yorumlar 31 Aralık 2008 tarihinde sona eren dönemde henüz geçerli olmayıp bu finansal tabloların hazırlanmasında uygulanmamıştır. Bu standartlar;

UFRS 8 "Faaliyet Bölümleri" finansal bilgilerin bölümlere göre raporlanmasında "yönetimsel bakış açısını" getirmektedir. Buna göre Şirket'in operasyonel karar vericisinin Şirket'in performansını izlemekte kullandığı iç raporlamalar baz alınır. Bu iç raporlarda her bir bölüm için aynı muhasebe politikalarının uygulanmış olması gerekmez. Eğer karar vericinin performans değerlemesi farklı bölümler için ayrı muhasebe politikalarının uygulanmasına olanak veriyorsa, bu durumda yapılacak bölümsel raporlamayla finansal tabloların bir mutabakatı gerekecektir. UFRS 8 Şirket'in 2009 yılı konsolide finansal tablolarında zorunlu olacaktır.

Revize UMS 23 "Borçlanma Maliyetleri" borçlanma maliyetlerinin gider yazılması seçeneğini ortadan kaldırmakta ve bir kuruluşun varlıklarının doğrudan devralma, inşa veya üretimine ilişkin borçlanma maliyetlerini bu varlıkların maliyetlerinin bir parçası olarak aktifleştirmesini gerektirmektedir. Revize UMS 23 Şirket'in 2009 yılı konsolide finansal tablolarında zorunlu olacaktır ve mali tablolar üzerinde bir etkisi olması beklenmemektedir.

Revize UFRS 3 "İşletme Birleşmeleri", UFRS 3'ün kapsamında değişiklikler yaparak, iş tanımını revize etmiş, satın alınan değerlerin muhasebeleştirme prensiplerinde birtakım revizyonlar yapmış ve bilgi verme şartlarını genişletmiştir. Revize standart, 1 Temmuz 2009 tarihinde ya da bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, Şirket'in aynı dönemde UMS 27'yi de uygulaması kaydı ile, 30 Haziran 2007 veya sonrasında başlayan hesap dönemlerine ilişkin olarak erken uygulama seçeneği de mevcuttur.

Revize UMS 27 "Konsolide ve Bireysel Mali Tablolar", büyük ölçüde, kontrol yetkisi olmayan hakların ve bir yan kuruluşunun kontrolünün elden çıkmasına ilişkin muhasebe unsurlarını değiştirmektedir. Revize standart, 1 Temmuz 2009 tarihinde ya da bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, Şirket'in aynı dönemde UFRS 3'ü de uygulaması kaydı ile erken uygulama seçeneği mevcuttur. Konsolide finansal tablolarda önemli bir etkisi olması beklenmemektedir.

UFRS 2, "Hisse Bazlı Ödeme" (Değişiklik) - "Hakkın Kazanılması ve İptal Edilmesi" (1 Ocak 2009 tarih ve bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerlidir): Standart iki konuya açıklık getirmektedir: "Hakediş Koşulu" tanımını ve "hak etmeme" Koşulu tanımını, performans ve hizmet koşullarından farklı olarak ortaya koymaktadır. Aynı zamanda gerek Grup gerekse karşı taraf (çalışan veya hizmet sağlayan) tarafından iptal edilen menfaatlerin aynı şekilde muhasebeleştirileceğini ifade etmektedir. UFRS 2'nin Grubun konsolide finansal tablolara etkisinin olmayacağı beklenmektedir.

UMS 32 "Finansal Araçlar Standardında Değişiklik": Sunum ve UMS 1 "Mali Tabloların Sunumu -Tasfiyeyi Müteakip Gerçekleşen Finansal Araçlar ve Yükümlülükler" adi hisseye benzer özellikler taşıyan ancak halihazırda finansal yükümlülükler olarak sınıflandırılan finansal araçların belirli türlerine yönelik muhasebe uygulamalarını geliştirmektedir. Değişiklikler, 1 Ocak 2009 tarihinde ya da bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerli olup, erken uygulama seçeneği mevcuttur ve konsolide finansal tablolar üzerinde herhangi bir etkisi olması beklenmemektedir.

UFRYK 13 "Müşteri Bağlılık Programları" müşterileri için bağlılık programları uygulayan ve bu programlara katılan şirketlerle ilişkilidir. Müşterilerin ücretsiz ya da indirimli ürünler ya da hizmetler gibi ödülleri hak ettiği programlarla ilgilidir. Şirket'in 2009 yılı finansal tablolarında zorunlu olacak olan UFRYK 13'ün Şirket'in konsolide finansal tablolarına önemli oranda etki etmesi beklenmemektedir.

Revize UMS 1 "Finansal Tabloların Sunumu"(2007), diğer UFRS'ler tarafından öngörülen muhasebeleştirme kıstaslarına ya da işlem açıklamalarına değişiklik getirmemektedir. Revize standart, "kapsamlı gelir tablosu"nu da bir finansal tablo olarak getirmektedir. Revize standart 1 Ocak 2009 ve sonrasında başlayan yıllık raporlama dönemleri için geçerli olup, erken uygulama seçeneği de mevcuttur.

UFRYK 3 Temmuz 2008 tarihinde UFRYK 15 "Gayrimenkul İnşaat Anlaşmaları" yorumunu yayınlamıştır. Bu yorum, inşaat projeleri tamamlanmadan, gayrimenkul geliştirme şirketlerinin ürünlerinin satışıyla ilgili gelir kaydının muhasebe uygulamalarını standartlaştıracaktır. Bu yorum 1 Ocak 2009 tarihinden sonra başlayan mali yıllar için geçerlidir ve Şirket'in konsolide finansal tablolarına bir etkisi olmayacağı tahmin edilmektedir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Uygun Korunmalı Enstrümanlar (UMS 39 "Finansal Enstrümanlar Değişikliği: Muhasebeleştirme ve Ölçme" 1) Korunan enstrümanlarda tek taraflı risk, 2) Finansal koruma enstrümanlarında enflasyon konularında korunma muhasebesinin nasıl yapılacağına dair uygulanacak prensipleri belirtmektedir. Bu değişiklik, 1 Temmuz 2009 tarihinde başlayan ya da sonrasındaki mali yıllar için geriye dönük olarak uygulanacaktır ve Şirket'in konsolide finansal tablolarına önemli bir etkisi olmayacağı tahmin edilmektedir.

3 Temmuz 2008 tarihinde UFRYK 16 "Yurtdışındaki İşletmede Bulunan Net Yatırımın Finansal Riskten Korunmasına" ilişkin yorumunu yayınlamıştır. Bu yorum, yurtdışındaki bir işletmede bulunan net yatırımlardan kaynaklanan döviz kuru riskine karşı kendini koruyan işletmelere uygulanır ve UMS 39 çerçevesinde finansal riskten korunma muhasebesinin uygulanmasını amaçlar. UFRYK 16, Ekim 2008 tarihinden sonra başlayan senelik dönemler için geçerli olacaktır. Şirket UFRYK 16'nın konsolide finansal tablolar üzerinde önemli bir etkisinin olmayacağını düşünmektedir.

UFRYK 27 Kasım 2008 tarihinde UFRYK 17 "Parasal olmayan varlıkların hissedarlara dağıtımı" yorumunu yayınlamıştır. UFRYK 17 temettü borçlarının uygun bir şekilde onaylandığında ve Şirket'in temettü üzerindeki tasarrufunun ortadan kalktığına kaydedilmesini, ödenecek temettünün dağıtımına konu olan net varlıkların makul değerinden ölçülmesini ve makul değerle net defter değeri arasındaki farkın gelir tablosunda kaydedilmesini gerektirmektedir. UFRYK 17, 1 Temmuz 2009 tarihi veya bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerli olup ileriye dönük olarak uygulanacaktır. Şirket, yorumun konsolide finansal tablolara etkisini değerlendirecektir.

UFRYK 29 Ocak 2009 tarihinde UFRYK 18 " Müşterilerden Varlık Transferi" yorumunu yayınlamıştır. UFRYK 18 müşterilerden edinilen maddi duran varlıkların veya ilgili maddi duran varlığın inşa edilmesi için alınan nakit tutarın ilgili müşteriye bir şebekeye bağlanması ya da ürün veya servislere sürekli erişimini sağlaması ya da her ikisi için verilmesi durumunda nasıl muhasebeleştirileceğini yorumlamaktadır. UFRYK 18, 1 Temmuz 2009 tarihi veya bu tarihten sonra başlayan hesap dönemleri için geçerlidir. Şirket UFRYK 18'in konsolide tablolar üzerinde önemli bir etkisi olmayacağını düşünmektedir.

3 İŞLETME BİRLEŞMELERİ

Belarussian Telecom İktisabı

29 Temmuz 2008 tarihinde Beltel GSM teknolojileri alanında hizmet veren Belarussian Telecom'un %80 oranındaki hissesini satın almak için satınalma sözleşmesi imzalamıştır. 26 Ağustos 2008 itibarıyla Belarussian Telecom'un hisselerinin %80'ini devir almak üzere belirlenen koşullar yerine getirilmiş ve 500.000 ABD Doları karşılığında hisse devri gerçekleştirilmiştir.

Toplam ödemenin 300.000 ABD Doları resmi imza gününde yapılmıştır. 31 Aralık 2009 ve 2010 tarihlerinde herbiri 100.000 ABD Dolar tutarında olmak üzere 2 ödeme daha yapılacaktır. Belarussian Telecom'un tüm bir mali yıl için net kâr açıklayacağı ilk yıl 100.000 ABD Doları tutarında ek bir ödeme daha yapılacaktır.

Şirket, Belarussian Telecom'un 31 Aralık 2008 tarihinde sonra eren döneme ait bilanço ve (20.161) YTL tutarındaki dört aylık döneme ait gelir tablosunu tam konsolidasyon yönetimi kullanarak konsolide etmiştir. Eğer iktisap 1 Ocak 2008 tarihinde gerçekleşseydi, Şirket Yönetimi konsolide gelirin 8.845.503 YTL ve ana ortaklık payı dönem kârının 2.285.981 YTL olacağını tahmin etmektedir. Bu rakamlar tahmin edilirken Şirket iktisap edilen varlık, yükümlülük ve koşullu yükümlülüklerin makul değerlendirme düzeltme kayıtlarının 1 Ocak 2008 tarihinde de aynı olacağı varsayımını yürütmüştür.

İktisap edilen varlık ve yükümlülüklerin iktisap tarihi itibarıyla kayıtlı değerleri ve piyasa değerleri YTL cinsinden aşağıda verilmiştir:

	Not	İktisap öncesi kayıtlı değerler	Makul değer düzeltmesi	İktisap değeri
Maddi duran varlıklar	18	205.205	7.027	212.232
Maddi olmayan duran varlıklar	19	28.719	215.178	243.897
Diğer varlıklar		4.791	-	4.791
Nakit ve nakit benzerleri		29	-	29
Finansal borçlar		(25.325)	562	(24.763)
Diğer yükümlülükler		(4.197)	-	(4.197)
Ertelenmiş vergi yükümlülüğü		-	(58.543)	(58.543)
Tanımlanabilir varlık ve yükümlülükler (net)		209.222	164.224	373.446
Tanımlanabilir varlık ve yükümlülükler üzerindeki iktisap payı (%80)				298.757
İktisaptan dolayı ortaya çıkan şerefiye				337.282
Nakit ödeme				(353.970)
Elde edilen nakit				29
Net nakit çıkışı				(353.941)
Belarussian Telecom iktisabına ilişkin ertelenmiş ödemeler				(282.069)

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

İktisap sözleşmesine istinaden Beltel azınlık hissedara, elindeki tüm hisseleri iktisap tarihinden 5 yıl sonra makul değerden Beltel'e satabilmesine olanak tanıyan bir satış opsiyonu vermiştir. Şirket, satış opsiyonuna ilişkin ortaya çıkan finansal yükümlülüğü makul değerinden kayıtlarına almış ve "Azınlık Payları"nı kayıtlardan çıkartmıştır. Ortaya çıkan 18.604 YTL tutarındaki fark özsermaye kalemleri içinde azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirilmiştir.

İktisap öncesi kayıtlı değerler iktisap tarihinden hemen önce geçerli olan Uluslararası Finansal Raporlama Standartları'na göre hesaplanmıştır. Şirket 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla iktisap edilen Belarussian Telecom'un tanımlanabilir varlık, yükümlülük ve koşullu yükümlülüklerinin makul değerlerini iktisap tarihi itibarıyla muhasebeleştirilmiştir. Tanımlanabilir varlık ve yükümlülüklerin makul değerleri bulunurken kullanılan metodlar ve varsayımlar Not 2.6'da tanımlanmıştır.

Belarussian Telecom iktisabında ortaya çıkan seferiye bu iktisap sonrası ortaya çıkması beklenen Şirket'in bölgede yaratacağı sinerjiyle ilişkilidir.

Superonline İktisabı ve Bilyoner Hisselerinin Satışı

Şirket, %100 iştiraki olan Turktell vasıtasıyla dolaylı olarak iştirak ettiği Bilyoner İnteraktif Hizmetleri A.Ş.'de ("Bilyoner") sahip olduğu %55 oranındaki hissesini satmak ve diğer yandan Superonline'daki hisselerin tamamını Turktell vasıtasıyla satın almak üzere 21 Mayıs 2008 tarihinde Hisse Satış Sözleşmeleri imzalamıştır. 23 Eylül 2008'de %55 oranındaki Bilyoner hisselerinin devri karşılığında Superonline'ın kontrolü Şirket'e geçmiştir.

Şirket Superonline iktisabını UFRS 3'e uygun olarak kayıtlara almış olup, iktisap tutarı Bilyoner hisselerinin rayiç değeri olarak belirlenmiştir. Şirket Bilyoner hisselerinin satışından, satılan hisselerin rayiç değerleri üzerinden kâr kaydetmiştir.

Şirket, Superonline'ın (6.141) YTL tutarındaki üç aylık döneme ait gelir tablosunu tam konsolidasyon yönetimi kullanarak konsolide etmiştir. Eğer iktisap 1 Ocak 2008 tarihinde gerçekleşseydi, Şirket Yönetimi konsolide gelirin 8.881.947 YTL ve ana ortaklık payı dönem kârının 2.303.942 YTL olacağını tahmin etmektedir.

İktisap edilen varlık ve yükümlülüklerin iktisap tarihi itibarıyla kayıtlı değerleri ve piyasa değerleri YTL cinsinden aşağıda verilmiştir:

	Not	İktisap öncesi kayıtlı değerler	Makul değer düzeltmesi	İktisap değeri
Maddi duran varlıklar	18	2.445	(1.271)	1.174
Maddi olmayan duran varlıklar	19	177	15.241	15.418
Diğer varlıklar		12.338	-	12.338
Nakit ve nakit nenzerleri		772	-	772
Toplam yükümlülükler		(47.108)	-	(47.108)
Ertelenmiş vergi yükümlülüğü		-	(2.794)	(2.794)
Tanımlanabilir varlık ve yükümlülükler (net)		(31.376)	11.176	(20.200)
Tanımlanabilir varlık ve Yükümlülükler üzerindeki iktisap payı (%100)				(20.200)
Şerefiye				32.691
Devredilen Bilyoner hisselerinin rayiç değeri				12.491
Devredilen nakit				(15.882)
Elde edilen nakit				772
Nakit hareketi, net				(15.110)

İktisap öncesi kayıtlı değerler iktisap tarihinden hemen önce geçerli olan Uluslararası Finansal Raporlama Standartları'na göre hesaplanmıştır.

Şirket 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla iktisap edilen Superonline'ın tanımlanabilir varlık, yükümlülük ve koşullu yükümlülüklerinin makul değerlerini iktisap tarihi itibarıyla muhasebeleştirilmiştir. Tanımlanabilir varlık ve yükümlülüklerin makul değerleri bulunurken kullanılan metodlar ve varsayımlar Not 2.6'da tanımlanmıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

4 İŞ ORTAKLIKLARI

Şirket'in ortak kontrolünde olan ve finansal ve faaliyet politikaları üzerinde önemli derecede etkisi bulunan şirketler iş ortaklıkları olarak tanımlanmıştır. İlişikteki konsolide finansal tablolara, Şirket'in başlangıçta elde etme maliyeti ile kaydettiği iş ortaklıklarının, net varlıklarından şirkete iştirak oranları doğrultusunda, özsermaye yöntemine göre, kâr veya zarar yansıtılmaktadır.

İştirak edenin iştirakteki tüm payının zararlar sonucunda sıfıra inmesi halinde, iştirak eden ortaklık iştirak adına yükümlülükler üstlendiği veya ödemeler yaptığı ölçüde, bu tutarları bir yükümlülük ve zarar olarak finansal tablolarında izler. İştirakin daha sonraki dönemlerde kâr etmeye başlaması durumunda, bu kârın daha önce finansal tablolara alınmayan zararları aşan kısmı iştirak edenin finansal tablolarına yansıtılır.

5 BÖLÜMLERE GÖRE RAPORLAMA

Bölgelere göre raporlama Şirket'in coğrafi ve endüstriyel bölümlerine göre yapılmıştır. Temel raporlama biçimi olan coğrafi bölümler Şirket'in risk ve fayda kaynakları, iç raporlama yapısı göz önünde bulundurularak belirlenmiştir. Şirket'in ana faaliyet konusu olan telekomünikasyon hizmetleri, Türkiye, Ukrayna, Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti ve Belarus olmak üzere dört coğrafi bölgede gerçekleşmektedir.

İkincil raporlama biçimi olan endüstriyel bölümler ise Şirket'in operasyonel faaliyetlerine göre belirlenmiştir. Şirket telekomünikasyon ve şans oyunları olmak üzere iki endüstriyel bölüme göre raporlama yapmıştır.

Bölüm sonucu, bölüm varlıkları ve yükümlülükleri raporlanan bölüm ile eşleştirilebilen sonuç, varlık ve yükümlülükleri içermektedir. Bölümlerle ilişkilendirilemeyen gider, varlık ve yükümlülüklerin önemli bölümü finansal varlıklar ve bunlarla ilgili gelirler, finansal borçlar ve bunlarla ilgili giderler ve ertelenmiş vergi aktif ve pasifinden oluşmaktadır.

Bölgelere göre sabit kıymet alımları dönem içinde alınan maddi ve maddi olmayan duran varlıklardan oluşmaktadır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Temel Raporlama Biçimi - Coğrafi Bölümler

	Türkiye		Ukrayna		Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti		Belarus		Diğer		Bölümler arası eliminasyonlar		Konsolide	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Bölüm dışı gelirler	8.189.230	7.751.424	556.934	327.062	97.890	108.463	589	-	-	-	-	-	8.844.643	8.186.949
Bölümler arası gelirler	5.310	6.824	2.509	1.591	11.546	7.755	2	-	-	-	(19.367)	(16.170)	-	-
Gelirler	8.194.540	7.758.248	559.443	328.653	109.436	116.218	591	-	-	-	(19.367)	(16.170)	8.844.643	8.186.949
Bölüm sonucu	2.487.878	2.518.604	(86.456)	(139.246)	29.620	17.829	(20.332)	-	(197)	(116)	3.356	63	2.413.869	2.397.134
Diğer faaliyet gelirleri/(giderleri)													203	(15.714)
Esas faaliyet kârı													2.414.072	2.381.420
İştiraklerden gelirler, giderler	(62.088)	(56.481)								194.606	126.895		132.518	70.414
Finansal gelirler													568.145	398.430
Finansal giderler (-)													(219.511)	(705.456)
Vergi gideri													(703.615)	(427.016)
Dönem kârı													2.191.609	1.717.792

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 Tarihleri İtibarıyla

	Türkiye		Ukrayna		Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti		Belarus		Diğer		Konsolide	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Bölüm varlıkları	4.762.109	4.258.803	897.102	824.673	99.172	81.901	886.573	-	4	145.664	6.644.960	5.311.041
Özkaynak yöntemiyle değerlendirilen yatırımlar	161.385	173.898	-	-	-	-	-	-	307.364	594.201	468.749	768.099
Bölümlerle ilişkilendirilmeyen varlıklar											5.013.473	3.690.912
Toplam varlıklar											12.127.182	9.770.052
Bölüm yükümlülükleri	2.169.572	1.277.404	184.495	106.641	14.752	14.785	14.862		1.058	56	2.384.739	1.398.886
Bölümlerle ilişkilendirilmeyen yükümlülükler											1.570.380	1.539.421
Toplam yükümlülükler											3.955.119	2.938.307

	Türkiye		Ukrayna		Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti		Belarus		Diğer		Konsolide	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Sabit kıymet alımları	935.697	629.230	235.559	239.885	26.539	42.978	495.885	-	-	-	1.693.680	912.093
Amortisman ve ifta payı giderleri	692.868	877.637	127.751	110.275	9.406	10.172	11.288	-	-	-	841.313	998.084
Şerefiye	32.691	-	-	-	-	-	337.282	-	-	-	369.973	-

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

İkincil Raporlama Biçimi - Endüstriyel Bölümler

	Telekomünikasyon		Şans Oyunları		Diğer Operasyonlar		Konsolide	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Bölüm dışı gelirler	8.597.169	7.930.152	224.623	234.986	22.851	21.811	8.844.643	8.186.949
Sabit kıymet alımları	1.612.167	884.462	33.128	1.577	48.385	26.054	1.693.680	912.093
Şerefiye	369.973	-	-	-	-	-	369.973	-

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 Tarihleri İtibarıyla

	Telekomünikasyon		Şans Oyunları		Diğer Operasyonlar		Konsolide	
	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007
Bölüm varlıkları	6.505.335	5.084.051	44.884	23.929	94.741	203.061	6.644.960	5.311.041

6 NAKİT VE NAKİT BENZERLERİ

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, nakit ve nakit benzerlerinin detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Kasa	6.906	239
Alınan çekler	905	1.164
Bankalar		
- Vadesiz mevduat	225.558	216.111
- Vadeli mevduat	4.696.347	3.387.361
Tahvil ve bonolar	67	221
Nakit ve Nakit Benzerleri	4.929.783	3.605.096
Faizsiz spot krediler	(6.611)	(2.475)
Nakit akım tablosundaki nakit ve nakit benzerleri bakiyesi	4.923.172	3.602.621

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla YTL, ABD Doları ve Avro cinsinden vadeli mevduatın ortalama etkin faiz oranları sırasıyla %24,7, %5,7 ve %6,2'dir (31 Aralık 2007: %19,5, %5,7 ve %5,8). 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla vadeli mevduatın ortalama vadesi 36 gündür (31 Aralık 2007: 74 gün).

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, 75.615 YTL tutarındaki mevduat (31 Aralık 2007: 69.882 YTL) ilişkili taraflar kapsamına giren bankalardaki mevduattan oluşmaktadır.

Şirket'in finansal varlıkları ve yükümlülükleri için faiz oranı riski ve duyarlılık analizleri Not 38'de belirtilmiştir.

7 FİNANSAL YATIRIMLAR

Kısa Vadeli Finansal Yatırımlar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla kısa vadeli finansal yatırımların detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Satılmaya hazır hazine bonoları, devlet tahvilleri	1.042	2.024
Satılmaya hazır yurtdışı fonlar	-	30.841
	1.042	32.865

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla satılmaya hazır hazine bonoları ve devlet tahvilleri ABD Doları ve Avro cinsinden olup sırasıyla 610 YTL ve 432 YTL'dir. (31 Aralık 2007 tarihi itibarıyla faiz getiren satılmaya hazır hazine bonoları ve devlet tahvilleri ABD Doları ve Avro cinsinden olup kayıtlı değerleri sırasıyla 1.677 YTL ve 347 YTL'dir). Faiz oranları ise sırasıyla, Libor +%1,0 ve Euribor+ %1,8 (31 Aralık 2007: Libor+%1 - Libor+%1,6) olup vade süreleri 1 ve 2 yıl arasındadır. (31 Aralık 2007: 2-3 yıl)

Şirket'in finansal yatırımlar ile ilgili kur riski, kredi ve faiz oranı riskleri Not 38'de belirtilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Uzun Vadeli Finansal Yatırımlar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, uzun vadeli finansal yatırımlar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008		31 Aralık 2007	
	Pay oranı (%)	Defter değeri	Pay oranı (%)	Defter değeri
Aks Televizyon Reklamcılık ve Filmcilik Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("Aks TV")	6,24	32.706	6,24	32.706
T Medya Yatırım Sanayi ve Ticaret A.Ş. ("T Medya")	10,23	17.910	9,23	14.909
		50.616		47.615

Şirket Çukurova Grubu'nun Aks TV'de sahip olduğu %6,24 oranındaki hisse ve T Medya'da sahip olduğu %8,23 oranındaki hisse, 6 Mayıs 2003 tarihli Ernst & Young Kurumsal Finansman Danışmanlık A.Ş.'nin değerlendirme raporunda yer alan piyasa değerleri üzerinden satın almıştır. 27 Haziran 2007 tarihi itibarıyla, Aslı Gazetecilik ve Matbaacılık A.Ş.'nin T Medya tarafından devir alınması sonucunda Şirket'in T Medya'da sahip olduğu hisse oranı %8,23'ten %9,23'e çıkmıştır. Superonline hisse devrinin gerçekleşmesi ve Superonline'in elinde bulunan %1 oranındaki hisse ile toplam sahiplik oranı %10,23 olmuştur. Bu şirketlerin hisse senetleri için aktif bir fiyat kotasyonu bulunmadığı ve 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla güvenilir bir makul değeri bulunmadığı için, Şirket bu iştiraklerini maliyet bedelleri üzerinden konsolide finansal tablolarına yansıtmıştır.

8 FİNANSAL BORÇLAR

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Kısa vadeli finansal borçlar	998.542	724.070
Uzun vadeli teminatsız banka kredilerinin kısa vadeli kısımları	967.265	-
Kısa vadeli teminatsız banka kredileri	26.301	577.950
Uzun vadeli teminatsız banka kredilerinin kısa vadeli kısımları	-	146.039
Finansal kiralama işlemlerinden borçlar	4.976	81
Uzun vadeli finansal borçlar	196.630	163.529
Uzun vadeli teminatsız banka kredilerinin kısa vadeli kısımları	188.138	163.529
Finansal kiralama işlemlerinden borçlar	8.492	-
	1.195.172	887.599

Şirket kredilerinin önemli kısmı Financell tarafından kullanılmıştır.

Haziran 2008 vadeli ve kayıtlı değeri 80.000 Avro olan teminatsız banka kredisi 24 Ocak 2008'de erken ödenerek kapatılmıştır.

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla Şirket'in finansal borçları ile ilgili olarak yükümlü bulunduğu finansal sözleşme veya oran bulunmamaktadır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarı ile finansal kiralama işlemlerinden borçların geri ödeme tablosu aşağıdaki gibidir:

	2008			2007		
	Gelecekte yapılacak minimum finansal kiralama ödemeleri	Faiz	Yapılacak minimum finansal kiralama ödemelerinin bilanço tarihi itibarıyla	Gelecekte yapılacak minimum finansal kiralama ödemeleri	Faiz	Yapılacak minimum finansal kiralama ödemelerinin bilanço tarihi itibarıyla
Bir yıldan önce	5.777	801	4.976	84	3	81
Bir beş yıl arası	9.204	712	8.492			
Beş yıldan sonra	-	-	-			
	14.981	1.513	13.468	84	3	81

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, kredilerin detayı aşağıdaki gibidir:

	Para birimi	Vade	Faiz türü	31 Aralık 2008		31 Aralık 2007	
				Faiz oranı	YTL	Faiz oranı	YTL
Teminatsız banka kredileri	ABD Doları	2009	Değişken	Libor+%1,25	890.940	-	-
Teminatsız banka kredileri	ABD Doları	2012	Değişken	Libor+%2,3	228.922	Libor+%2,3	163.483
Teminatsız banka kredileri*	YTL	2008	-	-	-	-	2.475
Teminatsız banka kredileri*	YTL	2009	-	-	6.611	-	-
Teminatsız banka kredileri	Avro	2008	Değişken	-	-	Euribor+%0,7	27.453
Teminatsız banka kredileri	BYR	2020	Değişken	RR**+%2	26.239	-	-
Teminatsız banka kredileri	BYR	2010	Değişken	1/2RR	9.302	-	-
Teminatsız banka kredileri	ABD Doları	2009	Değişken	Libor+%0,6	19.690	Libor+%0,6	24.093
Teminatsız banka kredileri	ABD Doları	2008	Değişken	-	-	-Libor+%0,6-%0,8	523.442
Teminatlı banka kredileri***	Avro	2008	Değişken	-	-	Euribor+%0,8	146.039
Diğer teminatsız banka kredileri	YTL						533
					1.181.704		887.518

* Faizsiz spot kredilerden oluşmaktadır.

** Belarus Ulusal Bankası yeniden finanse etme oranı

*** Kredinin orijinal vadesi Haziran 2008 olup, Şirket 24 Ocak 2008'de erken ödeme yaparak borçlarını kapatmıştır.

9 DİĞER FİNANSAL YÜKÜMLÜLÜKLER

Yoktur.

10 TİCARİ ALACAK VE BORÇLAR

Kısa Vadeli Ticari Alacaklar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, ticari alacakların detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Abonelerden alacaklar	737.437	534.906
Ticari alacaklar ve alınan çekler	171.081	101.955
Türk Telekom'dan alacaklar	11.857	30.646
Şüpheli alacak karşılığı	(297.374)	(211.679)
	623.001	455.828

Ticari alacaklar ve alınan çekler, bayilerden alacaklar ve uluslararası dolaşım (roaming) alacaklarından oluşmaktadır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihi itibarıyla, Türk Telekom'dan olan alacaklar, Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Sözleşmesi'nden kaynaklanmaktadır. Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Sözleşmesi, Türk Telekom'un sabit hatlarından başlayıp Turkcell şebekesinde sonlanan çağrılar için Turkcell'e ödeme yapmasını gerekli kılmaktadır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, senetli ve senetsiz alacaklara karşılık olarak alınan teminatların niteliği ve tutarları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Teminat mektupları	127.419	57.557
Teminat çekleri	119.605	67.329
Teminat senetleri	2.974	2.441
	249.998	127.327

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şüpheli ticari alacak karşılığının, 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemleri içindeki hareketleri aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Açılış bakiyesi	211.679	187.809
Dönem içinde ayrılan karşılıklar	83.883	45.344
İşletme birleşmesinden doğan karşılık	4.344	-
Defterlerden silinen alacaklar	(2.532)	(21.474)
Kapanış bakiyesi	297.374	211.679

Kısa vadeli ticari alacaklar hesabı ile ilgili kur riski ve kredi riski Not 38'de açıklanmıştır.

Uzun Vadeli Ticari Alacaklar

Yoktur (31 Aralık 2007: Yoktur).

Kısa Vadeli Ticari Borçlar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, ticari borçların detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Ericsson şirketlerine borçlar	160.691	99.801
Arabağlantı borçları	24.755	8.484
Diğer	297.387	227.844
	482.833	336.129

Ericsson Telekomünikasyon A.Ş. ("Ericsson Türkiye"), Ericsson Radio Systems AB ("Ericsson İsveç") ve Ericsson AB'ye olan ticari borçlar yapılan sabit kıymet alımları, varlığın yerleştirileceği yerin ve arsanın hazırlanmasına ilişkin oluşan maliyetler ve alınan diğer hizmetlerden kaynaklanmaktadır.

Turkcell, Ericsson Türkiye ile yapılan tedarik sözleşmelerinin tarafıdır. Bu sözleşmelere istinaden Ericsson Türkiye, Turkcell'e kurulmuş ve çalışan bir GSM şebekesi, yedek parça, eğitim ve dokümantasyon sağlamayı taahhüt etmektedir. Tedarik anlaşmaları, GSM yazılımları için Turkcell'e münhasır olmayan sınırlı yazılım lisansı sağlamaktadır. Tedarik sözleşmeleri kapsamında, Ericsson İsveç, Ericsson Türkiye'nin Turkcell'e olan tüm taahhütlerine kefil olmaktadır.

Turkcell, ayrıca Ericsson İsveç ile de bir GSM hizmet sözleşmesi yapmıştır. Bu sözleşme kapsamında Ericsson İsveç, Turkcell'e, sorun raporu işleme hizmeti, donanım hizmeti, danışmanlık hizmeti ve acil durum hizmeti sağlamaktadır. Taraflar 1 Ocak 2005 tarihinde yürürlüğe giren bir ek sözleşme imzalamışlar ve GSM hizmet sözleşmesinin geçerlilik süresini 31 Aralık 2006 tarihine kadar uzatmışlardır. 1 Temmuz 2007'de yapılan yeni bir ek sözleşme ile de GSM hizmet sözleşmesinin geçerlilik süresi 1 Aralık 2009 tarihine kadar uzatılmıştır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihi itibarıyla, arabağlantı borçları, diğer operatörlerin şebekesinde sonlanan çağrılardan ve kısa mesajlardan kaynaklanmaktadır.

Diğer kısa vadeli borçlar Şirket'in faaliyetlerinin olağan seyri kapsamında oluşan borçlardır.

Kısa vadeli ticari borçlar hesabı ile ilgili kur riski ve likidite riski Not 38'de açıklanmıştır.

Uzun Vadeli Ticari Borçlar

Yoktur (31 Aralık 2007: Yoktur).

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

11 DİĞER ALACAK VE BORÇLAR

Kısa Vadeli Diğer Alacaklar

31 Aralık 2008 ve 2007 itibarıyla kısa vadeli diğer alacaklar tablosu aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Verilen avanslar	13.848	16.534
Bloke mevduat	-	145.942
Diğer	3.111	608
	16.959	163.084

31 Aralık 2007 tarihi itibarıyla bloke mevduat, kullanılan kredileri garanti etmek amacıyla bankalarda tutulan 20 Eylül 2008 vadeli mevduattan oluşmaktadır. Ancak sözü edilen bloke mevduat 24 Ocak 2008 tarihinde ilgili kredilerin kapatılmasıyla çözülmüştür.

Uzun Vadeli Diğer Alacaklar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla uzun vadeli diğer alacaklar tablosu aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Verilen depozito ve teminatlar	8.832	6.547
Diğer	2.129	1.854
	10.961	8.401

Kısa Vadeli Diğer Borçlar

31 Aralık 2008 ve 2007 itibarıyla kısa vadeli diğer borçlar tablosu aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Ödenecek diğer vergi ve diğer kesintiler	396.181	301.152
Hazine Payı ve Evrensel Hizmet Fonu	73.856	47.981
Bayilerden alınan depozito ve teminatlar	12.540	9.661
KKTC Vergi Dairesi'ne borçlar	1.247	3.494
Kıbrıs Telekomünikasyon Kurumu'na borçlar	2.439	-
Diğer	8.314	7.921
	494.577	370.209

Uzun Vadeli Diğer Borçlar

Yoktur (31 Aralık 2007: Yoktur).

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

12 FİNANS SEKTÖRÜ FAALİYETLERİNDEN ALACAK VE BORÇLAR

Yoktur.

13 STOKLAR

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla simkart, kontör kart ve cep telefonu stoklarından oluşmaktadır.

14 CANLI VARLIKLAR

Yoktur.

15 DEVAM EDEN İNŞAAT SÖZLEŞMELERİNE İLİŞKİN VARLIKLAR

Yoktur.

16 ÖZKAYNAK YÖNTEMİYLE DEĞERLENEN YATIRIMLAR

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde Şirket'in özkaynak yöntemiyle değerlediği yatırımlarının kârlarındaki payları sırasıyla 132.518 YTL ve 70.414 YTL'dir.

Şirket'in özsermaye yöntemiyle değerlediği yatırımı Fintur'un 31 Aralık 2008 tarihindeki kayıtlı değeri 307.364 YTL'dir (31 Aralık 2007: 594.201 YTL).

Şirket, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırladığı konsolide mali tablolarında, Fintur'un yine bu tarihler itibarıyla UFRS'ye uygun olarak ABD Doları cinsinden hazırlanmış konsolide finansal tablolarını özsermaye yöntemine göre muhasebeleştirmiştir.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, özsermaye yöntemiyle değerlendirilen yatırımların mali tabloları Şirket'in benzer işlemler ve koşullardaki olaylar için uyguladığı farklı muhasebe politikalarına uyumlu hale getirilmiştir. Bu kapsamdaki yatırımlardan biri olan Fintur'un varlıklar, yükümlülükler ve özsermaye toplamları ile 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ilişkin özet gelir tabloları aşağıdaki gibidir (Aşağıdaki özet finansal tablolar ABD Doları cinsinden ifade edilmiştir):

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Dönen varlıklar	492.587	418.485
Duran varlıklar	1.786.728	1.390.361
Toplam varlıklar	2.279.315	1.808.846
Kısa vadeli yükümlülükler	443.808	235.264
Uzun vadeli yükümlülükler	962.823	31.355
Ana ortaklık dışı pay	411.055	572.882
Özkaynaklar	461.629	969.345
Toplam kaynaklar	2.279.315	1.808.846
	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Satış gelirleri (net)	1.823.095	1.486.390
Satışların maliyeti (net)	(739.410)	(609.494)
Net kâr	364.545	262.850

Fintur, 2008 yılında 200.000 ABD Doları tutarında temettü dağıtım kararı almıştır. Şirket, kendi payına düşen 82.900 ABD Doları temettü tutarını nakden Aralık 2008'de tahsil etmiş ve konsolide mali tablolarında Fintur iştirakini 82.900 ABD Doları tutarında düşürmüştür.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Nisan 2008’de Azerbaycan Devleti’nin sahip olduğu %35,7 oranındaki Azercell Telekom B.M. (“Azercell”) (Fintur’un %51 iştiraki) hisselerinin özelleştirilmesi tamamlanmıştır. Azercell’in azınlık hissedarları Azerbaycan Devleti’nin %35,7 oranındaki hissesini satın alarak sahiplik oranlarını %49’a çıkarmışlardır. Bu işlemler neticesinde Fintur azınlık hissedarlarından birine, elindeki %42,2 oranındaki hissesiyle ilişkili hisse satış opsiyonu vermiştir. Şirket’in muhasebe politikaları doğrultusunda Fintur’un azınlık hisseleri satış opsiyonu ile ilişkili kaydettiği finansal yükümlülük ile kayıtlarından çıkardığı azınlık payları arasındaki fark öz sermaye içindeki “azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonu” hesabına kaydedilmiştir. Bu işlem sebebiyle Şirket’in Fintur iştiraki 415.308 YTL tutarında düşürülmüştür.

Şirket’in özsermaye yöntemine göre muhasebeleştirildiği A-Tel’in 31 Aralık 2008 tarihinde sona eren dönem itibarıyla faaliyet sonuçları %50 sahiplik oranı kullanılarak konsolide finansal tablolara dahil edilmiştir. Mart 2008 ve Şubat 2007 tarihlerinde A-Tel Genel Kurulu kâr dağıtım kararı almıştır ve buna bağlı olarak Şirket, sırasıyla payına düşen 12.543 YTL ve 37.448 YTL tutarlarındaki kâr dağıtımını 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla A-Tel’in kayıtlı değerinden düşmüştür. A-Tel’in 31 Aralık 2008 tarihindeki kayıtlı değeri 161.385 YTL’dir (31 Aralık 2007: 173.898 YTL). Şirket, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırladığı konsolide finansal tablolarında, A-Tel’in yine bu tarih itibarıyla Not 2.1(a)’da belirtilen esaslara göre hazırlanmış mali tablolarını özsermaye yöntemine göre muhasebeleştirmiştir.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla, A-Tel’in varlıklar, yükümlülükler ve özsermaye toplamı ile 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ilişkin özet gelir tabloları aşağıdaki gibidir (Aşağıdaki özet finansal tablolar YTL cinsinden ifade edilmiştir):

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Dönen varlıklar*	111.795	99.550
Duran varlıklar*	313.563	335.189
Toplam varlıklar	425.358	434.739
Kısa vadeli yükümlülükler*	33.508	18.564
Uzun vadeli yükümlülükler*	67.938	67.211
Özkaynaklar*	323.912	348.964
Toplam kaynaklar	425.358	434.739

* Rakamlar satınalma sonucunda oluşan rayiç değer farklarını içermektedir.

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Satış gelirleri (net)	124.296	119.998
Satışların maliyeti (net)	(106.571)	(122.062)
Net kâr	34	10.111

17 YATIRIM AMAÇLI GAYRİMENKULLER

Yoktur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

18 MADDİ DURAN VARLIKLAR

31 Aralık 2007 tarihinde sona eren hesap dönemindeki maddi duran varlık hareketleri aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak 2007	Girişler	Transfer	Çıkışlar	Yabancı para çevrim farkları	31 Aralık 2007
Operasyonel maddi duran varlıklar						
GSM hizmetleri malzemeleri	5.973.899	55.272	530.758	(439.401)	(73.579)	6.046.949
Çağrı merkezi malzemeleri	47.242	8.363	6.148	(277)	(2)	61.474
Sabit ihtimalli şans oyunları terminali	24.958	380	-	(10)	-	25.328
Yapılmakta olan yatırımlar	360.020	515.287	(536.906)	-	(11.820)	326.581
Diğer	18.474	26.125	-	-	-	44.599
	6.424.593	605.427	-	(439.688)	(85.401)	6.504.931
Birikmiş amortismanlar ve kalıcı değer düşüklüğü	(4.123.434)	(629.902)	-	430.326	20.391	(4.302.619)
Operasyonel maddi duran Varlıklar, net	2.301.159	(24.475)	-	(9.362)	(65.010)	2.202.312
Operasyonel olmayan maddi duran varlıklar						
Araziler	899	603	-	(89)	-	1.413
Binalar	341.572	33.725	-	(38)	(8.457)	366.802
Döşeme demirbaş tesis ve cihazlar	395.388	17.320	3.088	(9.609)	(5.348)	400.839
Motorlu taşıtlar	23.837	954	-	(5.658)	(42)	19.091
Özel maliyetler	177.833	1.519	-	(217)	(7.280)	171.855
Yapılmakta olan yatırımlar	7.350	11.469	(3.088)	-	9.120	24.851
	946.879	65.590	-	(15.611)	(12.007)	984.851
Birikmiş amortismanlar ve kalıcı değer düşüklüğü	(618.964)	(40.822)	-	14.984	2.901	(641.901)
Operasyonel olmayan maddi duran varlıklar, net	327.915	24.768	-	(627)	(9.106)	342.950
Maddi duran varlıklar, net	2.629.074	293	-	(9.989)	(74.116)	2.545.262

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2008 tarihinde sona eren hesap dönemindeki maddi duran varlık hareketleri aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak 2008	Girişler	Transfer	Çıkışlar	Bağlı ortaklık satışlarından kaynaklanan çıkışlar	İşletme birleşmesinden doğan sabit kıymet	Yabancı para çevrim farkları	31 Aralık 2008
Operasyonel maddi duran varlıklar								
GSM hizmetleri malzemeleri	6.046.949	29.236	473.600	(76.465)	-	40.707	(98.389)	6.415.638
Çağrı merkezi malzemeleri	61.474	4.315	1.712	(1.917)	-	-	-	65.584
Sabit ihtimalli şans oyunları terminali	25.328	17.810	8.157	(4)	-	-	-	51.291
Yapılmakta olan yatırımlar	326.581	589.242	(483.469)	-	-	164.646	37.549	634.549
Diğer	44.599	231.958	-	(4.608)	(1.240)	384	3.861	274.954
	6.504.931	872.561	-	(82.994)	(1.240)	205.737	(56.979)	7.442.016
Birikmiş amortismanlar ve kalıcı değer düşüklükleri	(4.302.619)	(494.633)	-	72.304	687	-	61.643	(4.662.618)
Operasyonel maddi duran varlıklar, net	2.202.312	377.928	-	(10.690)	(553)	205.737	4.664	2.779.398
Operasyonel olmayan maddi duran varlıklar								
Araziler	1.413	3.127	-	(464)	-	-	-	4.076
Binalar	366.802	7.216	12.530	(399)	-	4.474	(1.804)	388.819
Döşeme demirbaş tesis ve cihazlar	400.839	12.911	4.900	(7.312)	(144)	1.238	(2.622)	409.810
Motorlu taşıtlar	19.091	2.435	-	(1.544)	-	1.049	294	21.325
Özel maliyetler	171.855	4.476	17.889	(716)	-	-	(417)	193.087
Yapılmakta olan yatırımlar	24.851	27.252	(35.319)	-	-	-	1	16.785
	984.851	57.417	-	(10.435)	(144)	6.761	(4.548)	1.033.902
Birikmiş amortismanlar ve kalıcı değer düşüklükleri	(641.901)	(42.925)	-	6.191	62	-	5.143	(673.430)
Operasyonel olmayan maddi duran varlıklar, net	342.950	14.492	-	(4.244)	(82)	6.761	595	360.472
Maddi duran varlıklar, net	2.545.262	392.420	-	(14.934)	(635)	212.498	5.259	3.139.870

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde amortisman giderleri sırasıyla 537.558 YTL ve 670.724 YTL'dir.

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, finansal kiralama yoluyla elde edilen binaların net defter değeri 98.633 YTL (31 Aralık 2007: 104.185 YTL), döşeme demirbaş tesis ve cihazların net defter değeri 277 YTL (31 Aralık 2007: 0 YTL), GSM hizmet malzemelerin net defter değeri 160 YTL (31 Aralık 2007: 143 YTL), şans oyunları terminallerinin net defter değeri sıfırdır (31 Aralık 2007: 2.258 YTL), diğer operasyonel maddi duran varlıkların net defter değeri sıfırdır (31 Aralık 2007: 152 YTL).

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla, İzmir Plaza'da ve Davutpaşa Plaza'da sırasıyla 1.500 YTL ve 500 YTL ipotek tesisi mevcuttur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

19 MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR

31 Aralık 2007 tarihinde sona eren hesap döneminde, maddi olmayan duran varlık hareketleri aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak 2007	Girişler	Transfer	Çıkışlar	Yabancı Para Çevrim Farkları	31 Aralık 2007
GSM ve diğer telekomünikasyon işletme lisansları	1.218.628	34.909	19.376	-	(21.120)	1.251.793
Bilgisayar yazılımları	2.121.088	15.596	219.123	(3.854)	(16.752)	2.335.201
Transmisyon hatları	42.070	2.233	-	-	-	44.303
Müşteri Tabanı	1.765	-	-	-	-	1.765
Merkezi şans oyunları sistemi işletim hakkı	5.457	64	-	-	-	5.521
Yapılmakta olan yatırımlar	66.858	187.988	(238.522)	-	(11.458)	4.866
Diğer	117	286	23	-	(315)	111
	3.455.983	241.076	-	(3.854)	(49.645)	3.643.560
Birikmiş itfa payları ve kalıcı değer Düşüklükleri	(1.774.955)	(327.360)	-	858	16.477	(2.084.980)
Maddi olmayan duran varlıklar net	1.681.028	(86.284)	-	(2.996)	(33.168)	1.558.580

31 Aralık 2008 tarihinde sona eren hesap döneminde, maddi olmayan duran varlık hareketleri aşağıdaki gibidir:

	1 Ocak 2008	Girişler	Transfer	Çıkışlar	Bağlı ortaklık satışlarından kaynaklanan çıkışlar	İşletme doğan sabit kıymet	Yabancı para çevrim farkları	31 Aralık 2008
GSM ve diğer telekomünikasyon işletme lisansları	1.251.793	11.149	37.220	-	(75)	137.899	3.997	1.441.983
Bilgisayar yazılımları	2.335.201	2.961	240.081	(884)	(2.167)	1.028	(18.768)	2.557.452
Transmisyon hatları	44.303	1.326	-	-	-	-	-	45.629
Marka değeri	-	-	-	-	-	7.040	-	7.040
Müşteri tabanı	1.765	-	-	-	-	7.870	-	9.635
Kontrata dayalı vergi muafiyeti hakları	-	-	-	-	-	77.280	-	77.280
Merkezi şans oyunları sistemi işletim hakkı	5.521	2.384	171	(13)	-	-	-	8.063
Yapılmakta olan yatırımlar	4.866	272.606	(277.472)	-	-	27.550	6.486	34.036
Diğer	111	1.780	-	(55)	(8)	331	440	2.599
	3.643.560	292.206	-	(952)	(2.250)	258.998	(7.845)	4.183.717
Birikmiş itfa payları	(2.084.980)	(303.755)	-	773	1.566	-	(6.121)	(2.392.517)
Maddi olmayan duran varlıklar net	1.558.580	(11.549)	-	(179)	(684)	258.998	(13.966)	1.791.200

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde itfa payları sırasıyla 303.755 YTL ve 327.360 YTL'dir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

20 ŞEREFİYE

Şirket'in 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla detaylarını Not 3'de açıkladığı Belarussian Telecom ve Superonline iktisabıyla ilgili sırasıyla, 337.282 YTL ve 32.691 YTL tutarlarında mali tablolarına yansıttığı şerhifeyeleri bulunmaktadır. Her iki iktisap da 2008 mali yılı içerisinde yapıldığı için ve 31 Aralık 2008 tarihine kadar değer düşüklüğüne sebep olacak bir unsur ortaya çıkmadığı için her iki şerhifiye de 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla değer düşüklüğü testine tabi tutulmamıştır.

21 DEVLET TEŞVİK VE YARDIMLARI

Yoktur.

22 KARŞILIKLAR, KOŞULLU VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

22.1 Kısa Vadeli Borç Karşılıkları

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla kısa vadeli borç karşılıkları aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Personel prim karşılığı	57.604	52.691
Türk Telekom ceza karşılığı (Not 22.4)	66.497	13.296
Özel İletişim Vergisi ("ÖİV") davası faiz gider karşılığı (Not 22.8)	-	16.813
Diğer	436	-
	124.537	82.800

22.2 İmtiyaz Sözleşmesi

Turkcell'in, 27 Nisan 1998 tarihinde imzalamış olduğu Lisans sözleşmesi 4673 sayılı kanunun geçici 2. maddesi uyarınca yenilenmiş ve 13 Şubat 2002 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından da imzalanarak yürürlüğe girmiş ve İmtiyaz Sözleşmesi adını almıştır.

İmtiyaz Sözleşmesi çerçevesinde, abonelere yönelik ücretlerin tahakkuk ve tahsilatı Turkcell tarafından yapılmakta ve tahsilat riski Turkcell tarafından üstlenilmektedir. Turkcell abonelerinden elde ettiği brüt gelirinin %15'inin %90'lık kısmını Hazine'ye hazine payı ve %10'luk kısmını da Bakanlık'a evrensel hizmet fonu olarak her ay ödemekle yükümlüdür. Ayrıca, İmtiyaz Sözleşmesi ile Turkcell yılda bir kez olmak üzere brüt gelirden her türlü vergi, resim, harç, fon, hazine payı ve KDV düşüldükten sonra kalan tutarın %0,35'ini (onbinde otuzbeş) Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu masraflarına katkı payı olarak ödemekle yükümlü tutulmuştur.

Özelleştirme Uygulamalarının düzenlenmesi hakkında 3 Temmuz 2005 tarihinde kabul edilen kanun sonucunda, hazine payı hesaplamasına baz olan brüt gelir tanımında değişiklik yapılmıştır. İlgili Bakanlık ve kurumların çalışmalarını tamamlamaları sonrası yenilenen 10 Mart 2006 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'ne göre, 10 Mart 2006 tarihinden geçerli olmak üzere, %15 hazine payı hesaplamasına baz olan brüt gelir matrahından, süresinde ödenmeyen bedeller için abonelere tahakkuk ettirilen gecikme faizi, diğer dolaylı vergiler, harç, resim gibi finansal yükümlülükler ve raporlama amacıyla muhasebeleştirilen tahakkuk tutarları çıkarılmıştır. Turkcell, 21 Nisan 2006 tarihinde, yukarıda bahsi geçen ilgili kanunun Resmi Gazete'de yayımlandığı 21 Temmuz 2005 tarihinden, Turkcell ile Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu arasında imzalanan yeni İmtiyaz Sözleşmesi'nin yürürlüğe girdiği 10 Mart 2006 tarihine kadar Turkcell'in, "süresinde ödenmeyen bedeller için abonelerine tahakkuk ettirdiği gecikme faizi ile vasıtalı vergiler; harç ve resim gibi finansal yükümlülükler ve raporlama amacıyla muhasebeleştirdiği tahakkuk tutarları" nı da dahil etmek suretiyle ve itirazi kayıtlı Hazine Müsteşarlığı'na fiilen ödediği hazine payı tutarı ile ilgili kanunun 15. maddesi kapsamında yapması gereken ödemeler arasındaki fark olarak hesaplanan 102.649 YTL anapara ile bu anaparaya davanın açıldığı tarihe kadar işlemiş 8.667 YTL tutarında temerrüt faizi olmak üzere toplam 111.316 YTL'nin, fiili ödeme tarihine kadar işleyecek temerrüt faizi ile birlikte Hazine'den tahsiline karar verilmesi istemiyle esas hakkında dava açmıştır. 9 Mayıs 2007 tarihinde Mahkeme, davayı inceleme kararının idari yargıya ait olduğu gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiş ve bu karar Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. Yargıtay, 13 Mart 2008 tarihinde yerel mahkeme kararının onanmasına karar vermiştir. Turkcell karar düzeltme müracaatında bulunmuş ancak bu müracaat reddedilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Ayrıca Turkcell, 9 Haziran 2008 tarihinde Hazine Müsteşarlığı'na fazladan ödenen 102.649 YTL anapara ile bu anaparaya davanın açıldığı tarihe kadar işlemiş 68.276 YTL tutarında temerrüt faizi olmak üzere toplam 170.925 YTL'nin fiili ödeme tarihine kadar işleyecek temerrüt faizi ile birlikte Hazine'den tahsiline karar verilmesi istemiyle idari yargıda dava açmıştır. İdari yargı davayı reddetmiştir. Karar Turkcell tarafından temyiz edilmiştir.

Bununla birlikte Turkcell, 5 Mayıs 2006 tarihinde ilgili kanunun, 21 Temmuz 2005 tarihinde yürürlüğe girmesine karşın Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Turkcell ile arasında mevcut İmtiyaz Sözleşmesi'ni 10 Mart 2006 tarihinde yenilemek suretiyle Turkcell'in kanunla öngörülen yöntemle göre Hazine'ye fazladan ödenen 102.649 YTL anapara ve davanın açıldığı tarihe kadar işlemiş 9.668 YTL tutarındaki temerrüt faizi ve fiili ödeme tarihine kadar işleyecek temerrüt faizi ile birlikte Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'ndan tahsili talebiyle dava açmıştır. Şirket Yönetimi'nin kararı üzerine, davanın açıldığı tarihe kadar işlemiş olan 9.668 YTL tutarındaki temerrüt faizi ve fiili ödeme tarihine kadar işleyecek temerrüt faizinin davalıdan tahsiline karar verilmesi yönündeki talepten feragat edilmiştir. 22 Mart 2007 tarihinde mahkeme, Danıştay'ın görevli olduğu gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiştir. 12 Mart 2008 tarihinde Şirket 102.649 YTL tutarındaki anaparadan da tüm hüküm ve sonuçları ile feragat etme kararı almıştır. 21 Mart 2008 tarihinde Mahkeme, feragat nedeniyle dava hakkında karar verilmesine yer olmadığına karar vermiştir.

10 Mart 2006 tarihinden itibaren yürürlüğe giren yeni İmtiyaz Sözleşmesi'nin 9. maddesine göre Turkcell, elde ettiği brüt gelirin %0,35'ini (onbinde otuzbeş) Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu masraflarına katkı payı olarak yılda bir kez ödemekle yükümlü tutulmuştur. Kurum masrafına katkı payının hesaplamasına baz olan matrahın yeni sözleşmede değiştirilmesi nedeniyle Turkcell, 12 Nisan 2006 tarihinde, 10 Mart 2006 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'nin 9. maddesinin iptali" talebiyle dava açmıştır. Ancak dosyada Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebinin reddine karar verilmiş olup bu karara Turkcell tarafından yapılan itiraz da reddedilmiştir.

Ayrıca, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu ödemesi Nisan 2006'da yapılan 2005 yılına ilişkin kurum masraflarına katkı payı ödemesinin, tahakkuk ettiği 2005 yılında geçerli olan 13 Şubat 2002 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'ne göre değil, ödemenin yapıldığı tarihte yürürlükte olan 10 Mart 2006 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'ne göre hesaplanması gerektiğini iddia etmiş ve buna bağlı olarak Turkcell tarafından 2005 yılı kurum masraflarına katkı payı adı altında yapılan ödemenin, 4.011 YTL eksik yapıldığını belirterek, bu eksik ödemenin gecikme zammı ile birlikte ödenmesini talep etmiştir. Bunun üzerine Turkcell, ilgili ödemeyi yapmış ancak 28 Ağustos 2006 tarihinde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun bu tarihli işleminin yürütmesinin durdurulması ve iptali istemiyle dava açmıştır. Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebi hem alt mahkeme hem de Ankara Bölge İdare Mahkemesi tarafından reddedilmiştir.

Aynı şekilde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun talebi doğrultusunda, Nisan 2007'de yapılan kurum masraflarına katkı payı ödemesinin 1 Ocak 2006 ile 9 Mart 2006 tarihleri arasındaki döneme ilişkin bölümü 13 Şubat 2002 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'ne göre değil, ödemenin yapıldığı tarihte yürürlükte olan 10 Mart 2006 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'ne göre hesaplanmıştır. Ancak Turkcell 2 Ekim 2007 tarihinde bu işlemin de yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle dava açmıştır. Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebi hem alt mahkeme hem de Ankara Bölge İdare Mahkemesi tarafından reddedilmiştir.

İmtiyaz Sözleşmesi, GSM standartlarında bir mobil telefon sisteminin kurulması, geliştirilmesi ve işletilmesine ilişkin hüküm ve şartlar içermektedir. Turkcell'in sözleşmede öngörülen şartlara uygun faaliyette bulunması esas olup, söz konusu şartların ihlal edilmesi ve İmtiyaz Sözleşmesi'nde öngörülen mükellefiyetlerin yerine getirilmemesi halinde önemli ceza ve tedbirlerle karşı karşıya kalması olasılığı mevcuttur. Bunlardan biri de (verilen süre içerisinde aykırılığı gidermemesi halinde) sözleşmenin feshidir.

İmtiyaz Sözleşmesi'nde, sözleşmenin feshini gerektiren diğer sebepler aşağıdaki gibi açıklanmıştır:

- İşletmeci hakkında yargı yerlerince verilmiş iflas ve konkordato kararı olması;
- İşletmecinin kendisine tahsis edilen frekanslar ya da GSM sisteminde kullanılması için işletmeciye tahsis edilecek diğer frekanslar dışında faaliyet gösterdiğinin belirlenmesi, verilen süre içerisinde bu faaliyetine son verilmemesi.

Turkcell'in 4501 sayılı kanunun tanıdığı haktan yararlanarak yapmış olduğu müracaat üzerine Bakanlar Kurulu kararı ve Danıştay İdari İşler Kurulu'nun 5 Nisan 2001 tarih ve 2001/51 sayılı kararı gereğince, İmtiyaz Sözleşmesi'ne "Uygulanacak Hukuk ve Uyuşmazlıkların Çözümü" başlıklı bir ilave madde eklenmiş ve bu madde, 4673 sayılı Kanunun geçici 2. maddesi gereğince yenilenen sözleşmenin 51. maddesi olarak yerini bulmuştur. Buna göre taraflar sözleşmenin kapsamı, uygulanması ve feshi ile ilgili konularda çıkan uyuşmazlıkları öncelikle Lisans Koordinasyon Kurulu'nda görüşmelerle çözümleneceklerdir. Söz konusu uyuşmazlık Lisans Koordinasyon Kurulu'nda 30 gün içinde çözümlenemezse, taraflardan biri diğerine uyuşmazlığın doğduğunu, uyuşmazlığın yapısını, ana hatlarıyla nedenlerini ve uyuşmazlığın tahkim yoluyla çözümlenmesi niyetinde olduğunu yazı ile bildirecek, yapılacak bildirim takip eden 15 gün içinde uyuşmazlığın çözümlenememesi halinde, uyuşmazlık Uluslararası Ticaret Odası ("ICC") tahkim kuralları çerçevesinde seçilecek üç hakem tarafından tahkim yoluyla çözümlenecektir. Ancak, İmtiyaz Sözleşmesi'nin olağanüstü durumlarda işletmenin askıya alınmasını düzenleyen 26. maddesi ile haberleşmenin gizliliği, milli güvenlik ve kamu düzeni konularını düzenleyen 46. maddesinden doğan uyuşmazlıklar tahkim kapsamı dışında tutulmuştur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22.3 Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Anlaşması

24 Nisan 1998 tarihinde, Turkcell, Türk Telekom ile şebekelerini birbirine bağlamayı amaçlayan ve Turkcell'in GSM şebekesinin santral, baz istasyonu, baz istasyon kontrol istasyonu ve ilgili diğer teçhizatı için Türk Telekom'un mevcut yer, bina, tesis, kule, enerji, devre, klima ve benzeri altyapı imkanlarından yararlanmasını sağlayan bir şebekelerarası irtibat ve işbirliği sözleşmesi imzalamıştır. Söz konusu sözleşme, İmtiyaz Sözleşmesi yürürlükte kaldığı sürece yürürlükte kalacaktır.

Türk Telekom'un sözleşmede tanımlanan yükümlülüklerini yerine getirememesi, sözleşme hükümlerine uymaması veya sözleşmede tanımlanan ödemeleri yapamaması durumunda Turkcell'in servis kalitesi ve finansal pozisyonu olumsuz yönde etkilenebilir.

Türk Telekom ve Turkcell, 23 Mayıs 2003 tarihinde yürürlüğe giren Erişim ve Arabağlantı Yönetmeliği uyarınca 24 Nisan 1998 tarihinde imzalamış oldukları Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Anlaşması'nın bazı hükümlerini, adı geçen yönetmeliğin geçici 1. maddesi uyarınca 20 Eylül 2003 tarihinde ek bir protokol ile tadil etmişlerdir. İmza tarihi itibarıyla yürürlüğe giren ek protokol anlaşmanın çağrı sonlandırma ücretleri ile ilgili bölümünü yenilemiş ve yeni ücretleri belirlemiştir.

Türk Telekom ile Turkcell arasında yenilenen ek protokolda 31 Aralık 2004 tarihinden sonra uygulanacak çağrı sonlandırma ücretleri konusunda tarafların 28 Şubat 2005 tarihine kadar anlaşamamaları durumunda konunun Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na aktarılacağı belirtilmiştir. Tarafların 28 Şubat 2005 tarihine kadar yeni arabağlantı ücretleri ile ilgili uzlaşamamaları sonucunda, Erişim ve Arabağlantı Yönetmeliği'nde de belirtildiği üzere uzlaştırma prosedürünün işletilmesi için konu Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na aktarılmıştır. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Turkcell ve Türk Telekom arasındaki arabağlantı anlaşmazlığına ilişkin işletilen uzlaştırma prosedürü çerçevesinde geçici sonlandırma ücretlerini belirlemiş ve uygulamaları için taraflara tebliğ etmiştir. Bu ücretler tebliğ tarihinden, yani 10 Ağustos 2005'ten itibaren uygulanmaya başlanmıştır.

7 Ekim 2005 tarihinde Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun, "Turkcell Şebekesinde Geçici Sonlandırma Ücretleri"ni belirlediği kararı ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri" tablosunun "GSM Şebekesinde Sonlandırma Ücreti (Etkin Piyasa Gücüne Sahip İşletmecileri İçin)" bölümünün öncelikle yürütmesinin durdurulması ve daha sonra iptali talebi ile dava açmıştır. Ancak Mahkeme Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Turkcell karara itiraz etmiştir ancak Mahkeme Turkcell'in itirazını reddetmiştir. 4 Temmuz 2007 tarihinde Mahkeme, bu konuyla ilgili Danıştay'ın görevli olduğu gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiştir. Danıştay, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Turkcell'in bu karara itirazı da reddedilmiştir.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, 1 Haziran 2006 tarihinde Türk Telekom ve Etkin Piyasa Gücüne Sahip GSM İşletmecileri İçin Standart Arabağlantı Referans Ücretlerini ve Turkcell ile Türk Telekom arasında 1 Mart 2006 tarihinden itibaren geçerli olacak nihai çağrı sonlandırma ücretlerini belirlemiştir. Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 1 Haziran 2006 tarihli kararı ile belirlenen ve Türk Telekom ile Turkcell arasında uygulanacak nihai ücretleri ihtiva eden ücret tablosunun Turkcell için çağrı sonlandırma ücretlerinin 14 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümünün ve bu işlemin dayanağını oluşturan referans arabağlantı ücret tablosunun Turkcell için çağrı sonlandırma ücretlerinin 14 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümünün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle, 10 Temmuz 2006 tarihi itibarıyla iptal davası açmıştır. 9 Ekim 2006 tarihinde İdare Mahkemesi, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Turkcell bu karara itiraz etmiştir. Ankara Bölge İdare Mahkemesi 22 Kasım 2006 tarihinde Turkcell'in itirazını reddetmiştir. İdare Mahkemesi bu konu ile ilgili Danıştay'ın görevli olduğu gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiş ve dosyayı Danıştay'a göndermiştir. Danıştay, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Turkcell bu karara itiraz etmiştir. Turkcell'in bu karara itirazı da reddedilmiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, ayrıca, bu kararı ile birebir aynı yönde ikinci bir karar daha tesis etmiştir.

Turkcell, 14 Ağustos 2006 tarihinde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 26 Temmuz 2006 tarihli bu kararının Turkcell için geçerli olacak çağrı sonlandırma ücretinin belirlendiği bölümün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle Ankara İdare Mahkemesi'nde bir dava daha açmıştır. 28 Aralık 2006 tarihinde Mahkeme, bu konuyla ilgili Danıştay'ın görevli olduğu gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiş ve dosyayı Danıştay'a göndermiştir. 21 Eylül 2007 tarihinde, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebi reddedilmiştir. İlgili karara Turkcell tarafından itiraz edilmiş ancak bu itiraz da reddedilmiştir.

Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 20 Haziran 2007 tarihli kararı ile bildirilen ve Türk Telekom ile Turkcell arasındaki çağrı sonlandırma ücretlerinin 13,6 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümü ile bu işlemin dayanağını oluşturan standart arabağlantı referans ücret tarifeleri tablosunun Turkcell için çağrı sonlandırma ücretlerinin 1 Ocak 2007 ve 28 Şubat 2007 tarihleri arasında 14 YKr./dakika, 1 Mart 2007 tarihinden itibaren ise 13,6 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümünün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 12 Eylül 2007 tarihinde Danıştay'da dava açmıştır. Mahkeme Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Karara Turkcell tarafından itiraz edilmiştir. Turkcell'in bu karara itirazı da reddedilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Türk Telekom'un, Turkcell ile Türk Telekom arasında uygulanacak geçici çağrı sonlandırma ücretlerinin belirlendiği 25 Temmuz 2005 tarihli Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu kararında öngörülen çağrı sonlandırma ücretlerini, uluslararası çağrılar için uygulamamak suretiyle, Ağustos 2005 döneminden Ekim 2005 dönemine kadar Turkcell'den tahsil etmiş olduğu 11.274 YTL tutarındaki anapara ile bu anaparaya tahsil tarihinden 22 Aralık 2005 tarihine kadar tahakkuk etmiş 521 YTL tutarındaki gecikme faizi ve 175 YTL tutarındaki gecikme cezasından oluşan toplam 11.970 YTL'nin, tahsil tarihine kadar işleyecek gecikme faizi ve gecikme cezası ile tahsil tarihindeki KDV ve ÖV'si ile birlikte Türk Telekom'dan tahsili talebiyle, 22 Aralık 2005 tarihi itibarıyla Turkcell tarafından alacak davası açılmıştır. Mahkeme, dosyanın bilirkişiye gönderilmesine karar vermiştir. Dava süreci halen devam etmektedir.

19 Aralık 2006 tarihinde Turkcell, Türk Telekom'a Kasım 2005-Ekim 2006 dönemleri arasında Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen uluslararası çağrı sonlandırma fiyatlarını kullanmadığı gerekçesiyle anapara, gecikme faizi ve gecikme cezası da dahil olmak üzere toplam 23.726 YTL tutarında alacak davası açmıştır. Mahkeme, dosyanın bilirkişiye gönderilmesine karar vermiştir. Dava süreci halen devam etmektedir. Mahkeme, Turkcell tarafından 22 Aralık 2005 ve 19 Aralık 2006 tarihlerinde açılan iki davanın birleştirilmesine karar vermiştir.

2 Kasım 2007 tarihinde Turkcell, Türk Telekom'a Kasım 2006-Mart 2007 dönemleri arasında Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen uluslararası çağrı sonlandırma fiyatlarını kullanmadığı gerekçesiyle anapara, gecikme faizi ve gecikme cezası da dahil olmak üzere toplam 6.836 YTL tutarında alacak davası açmıştır. Mahkeme, bu davanın da 22 Aralık 2005 tarihinde açılan ilk dava dosyası ile birleştirilmesine karar vermiştir.

Diğer GSM işletmecileri ile yenilenen protokollerde 30 Haziran 2004 tarihinden sonra uygulanacak çağrı sonlandırma ücretleri konusunda tarafların 30 Ağustos 2004 tarihine kadar anlaşamamaları durumunda konunun Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na aktarılacağı belirtilmiştir. Konu uzlaştırma prosedürünün işletilmesi için Telsim Mobil Telekomünikasyon Hizmetleri A.Ş. ("Telsim") ve Avea İletişim Hizmetleri A.Ş. ("Avea") tarafından Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na aktarılmıştır. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, 26 Temmuz 2006 tarihli kararı ile nihai çağrı sonlandırma ücretlerini belirlemiştir. Kurul kararı uyarınca bu ücretler, 1 Mart 2006-24 Mayıs 2006 tarihleri arasında Turkcell ve Telsim arasında, Telsim hisselerinin Vodafone Telekomünikasyon A.Ş.'ye ("Vodafone") devir tarihi olan 24 Mayıs 2006 tarihinden itibaren de Turkcell ile Vodafone arasında geçerli olacaktır. Ancak, Turkcell, Temmuz 2006'da Vodafone ile yeni bir arabağlantı sözleşmesi imzalamıştır. Bu sözleşme ile belirlenen çağrı ve SMS sonlandırma ücretleri geriye dönük olarak 24 Mayıs 2006 tarihinden itibaren geçerli olup Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından yayınlanan sonlandırma ücretlerine göre Turkcell'in lehinedir. Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 1 Haziran 2006 tarihli kararının Turkcell için çağrı ve SMS sonlandırma ücretlerinin; hem Vodafone (24 Mayıs 2006 öncesi için Telsim) ile Turkcell arasındaki uzlaşmazlık giderme prosedürü çerçevesinde hem de referans çağrı sonlandırma ücreti olarak 14 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümlerinin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle, 23 Ağustos 2006 tarihi itibarıyla iptal davası açmıştır. Aynı davada ayrıca, Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 26 Temmuz 2006 tarihli kararı ile Turkcell ile Telsim arasında geçerli olacak çağrı sonlandırma ücreti (14 YKr./dakika) ve SMS sonlandırma ücretlerinin (2,97 YKr./adet) belirlendiği bölümlerinin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebinde bulunmuştur. Mahkeme 1 Mayıs 2007 tarihinde Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiş ve bu karara Turkcell tarafından itiraz edilmiştir. Turkcell'in itirazı Danıştay İdari Dava Daireleri Genel Kurulu tarafından reddedilmiştir.

Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 1 Nisan 2008 tarihi itibarıyla "GSM İşletmecileri için Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri"ni belirleyip onayladığı kararının, Turkcell için uygulanacak referans ücretlerin 9,1 YKr/dk. olarak belirlendiği bölümü ve Telekomünikasyon Kurulu'nun 26 Ağustos 2008 tarihli kararı ile bildirilen ve Turkcell ile Vodafone arasındaki çağrı sonlandırma ücretlerinin 1 Nisan 2008 tarihinden geçerli olmak üzere 9,1 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümünün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 22 Ekim 2008 tarihinde dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması istemini reddetmiştir. Turkcell tarafından bu karara itiraz edilecektir. Dava süreci halen devam etmektedir.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu 29 Haziran 2006 tarihli kararı ile Turkcell ve Avea arasında geçerli olacak nihai çağrı sonlandırma ücretlerini de belirlemiştir. Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun, 1 Haziran 2006 tarihinde yayınladığı "Türk Telekom ve Etkin Piyasa Gücüne Sahip GSM İşletmecileri için Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri" ve 29 Haziran 2006 tarihli kararıyla belirlediği Turkcell ve Avea arasında geçerli olacak nihai çağrı sonlandırma ücretlerinin, Turkcell için geçerli olacak çağrı sonlandırma ücretlerinin 14 YKr./dk olarak belirlendiği bölümlerinin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 14 Ağustos 2006 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu aleyhine dava açmıştır. 19 Aralık 2006 tarihinde Ankara İdare Mahkemesi davanın görev yönünden reddi ile davanın Danıştay'a gönderilmesine karar vermiştir.

Danıştay, 21 Eylül 2007 tarihli kararı ile Turkcell'in yürütmenin durdurulması isteminin reddine karar vermiştir. Turkcell, karara itiraz etmiştir. Turkcell'in itirazı Danıştay İdari Dava Daireleri Genel Kurulu tarafından reddedilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 31 Temmuz 2007 tarihli kararı ile bildirilen ve Turkcell ile Avea arasındaki çağrı sonlandırma ücretlerinin 13,6 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 26 Eylül 2007 tarihinde dava açmıştır. Mahkeme Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiş ve bu karara Turkcell tarafından itiraz edilmiştir. Dava süreci halen devam etmektedir.

Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 1 Nisan 2008 tarihi itibarıyla "GSM İşletmecileri için Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri"ni belirleyip onayladığı kararının, Turkcell için uygulanacak referans ücretlerin 9,1 YKr/dk. olarak belirlendiği bölümü ve Telekomünikasyon Kurulu'nun 26 Ağustos 2008 tarihli kararı ile bildirilen ve Turkcell ile Avea arasındaki çağrı sonlandırma ücretlerinin 1 Nisan 2008 tarihinden geçerli olmak üzere 9,1 YKr./dakika olarak belirlendiği bölümünün yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 27 Ekim 2008 tarihinde dava açmıştır. Dava süreci halen devam etmektedir.

Turkcell, ayrıca, 29 Ağustos 2006 tarihinde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun, 29 Haziran 2006 tarihli kararı ile Avea ve Turkcell arasında uygulanacak çağrı sonlandırma ücretlerinin belirlenmiş olması nedeniyle, bu kararda belirtilen ücretlerin, Erişim ve Arabağlantı Yönetmeliği'nin, işletmecilerin, uzlaşmazlık prosedürü çerçevesinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından nihai ücretin belirlenmesinden sonra, geriye dönük olarak bu ücret üzerinden mahsuplaşacaklarını öngören 21. maddesi çerçevesinde, anılan kararın Turkcell'e tebliğ edildiği 7 Temmuz 2006 tarihinden, 30 Haziran 2004 tarihine kadar geçmişe dönük olarak uygulanması suretiyle hesaplanan toplam 32.334 YTL tutarındaki anapara, gecikme faiz ve cezalarının tahsili talebiyle Avea aleyhine dava açmıştır. Mahkeme 20 Şubat 2007 tarihinde davanın reddine karar vermiştir. Turkcell tarafından anılan karar temyiz edilmiştir.

16 Ocak 2007 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Türk Telekom ve GSM operatörleri için "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri" yayınlamıştır. Yayımlanan referans tarifelere göre 16 Ocak 2007-28 Şubat 2007 tarihleri arasında uygulanacak referans arabağlantı ücreti 14 YKr./dakika, 1 Mart 2007 tarihinden itibaren ise 13,6 YKr/dakika olarak belirlenmiştir. Yukarıda bahsedilen "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri"ni, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından uzlaştırma prosedüründe açıkça belirtilmediği sürece, Turkcell'in yürürlükte olan veya gelecekteki arabağlantı sözleşmelerinde uygulaması zorunlu değildir. 1 Mart 2007 tarihinden itibaren Turkcell ile Türk Telekom arasında arabağlantı ücreti olarak 13,6 YKr/dakika uygulanmaya başlanmıştır.

1 Nisan 2008 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Türk Telekom ve GSM operatörleri için "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri" yayınlamıştır. Yayımlanan referans tarifelere göre 1 Nisan 2008 tarihinden itibaren uygulanacak referans arabağlantı ücreti 9,1 YKr./dakika olarak belirlenmiştir. Yukarıda bahsedilen "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri", Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından uzlaştırma prosedüründe açıkça belirtilmediği sürece, Turkcell'in yürürlükte olan veya gelecekteki arabağlantı sözleşmelerinde uygulaması zorunlu değildir. Turkcell, 1 Nisan 2008 tarihinden itibaren arabağlantı gelir ve giderlerini "Standart Arabağlantı Referans Ücret Tarifeleri"ne göre hesaplamıştır.

22.4 Türk Telekom ile Özel Devre Kiraları İhtilafı

Turkcell, Madde 22.3'te belirtilen Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Sözleşmesi kapsamında, tarifeleri Türk Telekom tarafından belirlenen transmisyon hatlarını kiralamakta ve bunlar üzerinden iletişim sağlamaktadır. Söz konusu transmisyon hatları için Türk Telekom'un kendi tarifeleri üzerinden Turkcell'e uyguladığı %60 oranındaki indirim yine Türk Telekom tarafından 1 Temmuz 2000 tarihinden geçerli olmak üzere tek taraflı olarak kaldırılmış ve yerine birtakım şartlara bağlı olmak kaydıyla, %25 oranında indirim uygulanmaya başlanmıştır. Turkcell, bu yeni tarifeye göre ödemelerini yapmakta ve giderlerini muhasebeleşirmektedir.

İlgili döneme ait toplam nominal 29.125 YTL tutarındaki kira farkları Türk Telekom tarafından Turkcell'e fatura edilmiş ve Turkcell alacaklarına mahsup edilmek suretiyle tahsil edilmiştir. Turkcell sözü edilen kira farkları için Türk Telekom tarafından fatura edilmesi muhtemel gecikme bedeline istinaden 31 Aralık 2000 tarihli finansal tablolarında 9.670 YTL tutarında karşılık ayırmıştır. Ancak Türk Telekom'un 9 Mayıs 2002 tarihinde yazılı olarak talepte bulunduğu faiz tutarında uyumsuzluk söz konusu olunca Turkcell tarafından dava açılmıştır. Mahkeme, 25 Aralık 2008 tarihinde davanın reddine karar vermiştir. Alınan karar Turkcell tarafından temyiz edilecektir.

Turkcell yönetiminin görüşleri doğrultusunda, ilişikteki 31 Aralık 2008 tarihli konsolide finansal tablolarda yukarıdaki paragrafta belirtilen tutar dahil toplam 66.497 YTL tutarında karşılık ayırmıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22.5 Rekabet Kurulu Soruşturması

Rekabet Kurulu Ekim 1999'da Turkcell ve diğer operatörlerin işleyişine ilişkin bir inceleme başlatmış ve Turkcell'in GSM hizmetleri piyasasında hakim durumda olduğu, 4054 sayılı Rekabetin Korunması Hakkındaki Kanun'un 6(a), 6(b) ve 6(d) bentlerinde yer alan yasak eylemlerde bulunduğu ve Kanun'un 4. maddesini ihlal ettiğine oy çokluğu ile karar vermiş ve Kanun'un 4 ve 6. maddelerinin ihlali nedeniyle Turkcell'in toplam nominal 6.973 YTL idari para cezası ile cezalandırılmasına karar vermiştir. Turkcell Rekabet Kurulu'nun bu kararının iptali için dava açmıştır. Davada, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebinin reddine karar verilmiş olup bu karara yapılan itiraz da Danıştay İdari Dava Daireleri Genel Kurulu'nun kararı ile reddedilmiştir. Mahkeme, Turkcell tarafından açılan davanın reddine karar vermiş ve bu karar Turkcell tarafından temyiz edilmiştir.

Rekabet Kurumu'nun bu kararı üzerine, Ankara Vergi Dairesi Başkanlığı, Turkcell'e gönderdiği 4 Ağustos 2006 tarihli ödeme emri ile 6.973 YTL tutarındaki para cezasının ödenmesini talep etmiştir. Turkcell, ilgili cezayı 25 Eylül 2006 tarihinde ödemiş ancak aynı tarihte söz konusu ödeme emrinin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle Ankara İdare Mahkemesi'nde dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in ödeme emrinin yürütmesinin durdurulması talebini reddetmiştir. Karara Turkcell tarafından itiraz edilmiş olup, itiraz reddedilmiştir. Karar, Turkcell tarafından temyiz edilmiştir.

22.6 Ulusal Dolaşım İhtilafı

2001 yılı içinde, Turkcell Türkiye'de Mart 2001 tarihinden itibaren faaliyet göstermekte olan GSM operatörü İş-Tim Telekomünikasyon Hizmetleri A.Ş. ("İş-Tim") ile ulusal dolaşım görüşmelerinde bulunmuştur. Bu görüşmelerin olumlu sonuç vermemesi üzerine, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu 19 Ekim 2001 tarihinde, Turkcell'e, belirlediği koşullarda bir roaming sözleşmesi imzalaması için 15 Kasım 2001 tarihine kadar süre vermiş, taraflara bir çözüm önerisi getirmiş ve tarafların 15 Kasım 2001 tarihine kadar anlaşmalarını talep etmiştir. Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun bu konuya müdahale yetkisi olmadığı ve önerilerinin teknik açıdan imkansız ve ekonomik açıdan kabul edilemez nitelikte olması gerekçeleriyle dava açmıştır. Danıştay, daha önce vermiş olduğu bir karar ile dava konusu işlem iptal edilmiş olduğundan, davada karar verilmesine yer olmadığına karar vermiş ve bu karar Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından temyiz edilmiştir. Temyiz süreci halen devam etmektedir.

26 Kasım 2001 tarihinde Turkcell, ulusal roaming sağlama yükümlülüğünün bulunmadığının tespiti için Bakanlık ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu aleyhine ICC Uluslararası Tahkim Mahkemesi nezdinde bir dava açmıştır. Tahkim heyeti 25 Kasım 2003 tarihinde verdiği karar ile davayı görev yönünden reddetmiştir. Turkcell bu karara karşı iptal istemi ile dava açmıştır. Mahkeme davanın reddine karar vermiş, bu karar aleyhine yapılan temyiz başvurusu sonucunda Yargıtay anılan kararın bozulmasına karar vermiştir. 13 Eylül 2006 tarihinde yerel mahkeme tarafından Yargıtay'ın bozma kararına uyulmasına karar verilmiştir. 22 Mayıs 2007 tarihinde Mahkeme davayı reddetmiştir. Karar temyiz edilmiştir.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, dava süreci devam ederken, 14 Mart 2002 tarihli yazısı ile Turkcell'e yeniden 30 günlük süre vererek GSM 1800 işletmecileriyle daha önce belirlemiş olduğu hüküm ve koşullarla sözleşme imzalamaya zorlamıştır.

Turkcell, İş-Tim ya da başka bir GSM işletmecisiyle bir roaming sözleşmesi imzalamaya yükümlülüğünün doğmamış olduğu ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirtilen süre içerisinde bir roaming sözleşmesi imzalamaması halinde kendisine herhangi bir yaptırım uygulanamayacağı yönünde karar alınması talebiyle, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu aleyhine ICC Uluslararası Tahkim Mahkemesi nezdinde bir dava daha açmıştır. Tahkim heyeti 23 Ocak 2004 tarihinde verdiği karar ile davayı görev yönünden reddetmiştir. Turkcell bu karara karşı iptal istemi ile dava açmıştır. Mahkeme davanın reddine karar vermiş, bu karar aleyhine yapılan temyiz başvurusu sonucunda Yargıtay, anılan kararın bozulmasına karar vermiştir. Mahkeme, 18 Eylül 2007 tarihinde, Yargıtay kararı doğrultusunda ICC Uluslararası Tahkim Mahkemesi tarafından verilen kararı iptal etmiştir. Karar Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından temyiz edilmiştir. Temyiz incelemesi devam etmektedir.

Turkcell, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun, kendisine 30 gün içerisinde roaming sözleşmesi imzalamaya yükümlülüğü getiren işleminin iptali talebiyle dava açmıştır. Danıştay 13. Dairesi, 14 Mart 2006 tarihinde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun 14 Mart 2002 tarihli işleminin iptaline ve Turkcell'in Ulusal Dolaşım Anlaşması Yapılması ile İlgili Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik'in iptali talebi yönünden ise davanın reddine karar vermiştir. Karar, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından temyiz edilmiştir. Temyiz süreci halen devam etmektedir.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Turkcell'e roaming sağlama yükümlülüğünü öngören 406 sayılı Telgraf ve Telefon Kanununun 10. maddesi gereğince çıkarılan Ulusal Dolaşım (Roaming) anlaşması yapılması ile ilgili yönetmeliğe uymadığı gerekçesiyle toplam nominal 21.822 YTL para cezası vermiştir. Turkcell bu tutarı bir günlük gecikme faizi ile beraber 7 Nisan 2004 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na ödemiştir. Turkcell ilgili ceza işlemi ile Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun bu işlemin dayanağını oluşturan kararı ve "Ulusal Dolaşım (Roaming) Anlaşması Yapılması ile İlgili Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik" in tamamının iptali talebi ile dava açmıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Danıştay'ın, 1 Aralık 2004 tarihinde Turkcell'e idari para cezası verilmesine ilişkin kararının dava sonuçlanıncaya kadar yürütmesinin durdurulması kararına bağlı olarak, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, 3 Ocak 2005 tarihinde daha önce Turkcell'den tahsil etmiş olduğu 21.822 YTL tutarındaki para cezasını Turkcell'e geri ödemiştir. Danıştay 13. Dairesi, 13 Aralık 2005 tarihinde "Ulusal Dolaşım Anlaşması Yapılması İle İlgili Usul ve Esaslar Hakkında Yönetmelik" in iptali istemi yönünden davanın reddine, Şirket'e 21.822 YTL idari para cezası verilmesine ilişkin Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu kararına ilişkin işlemin ise iptaline karar vermiştir. Karar Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından temyiz edilmiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun temyiz talebine Turkcell tarafından yanıt verilmiş olup temyiz süreci halen devam etmektedir. Turkcell yönetimi, bu dava ile ilgili olarak ilişikteki konsolide finansal tablolarda karşılık ayrılmasına gerek olmadığı sonucuna varmıştır.

27 Ekim 2006 tarihinde Telecom Italia SPA ve TIM International N.V. yaptıkları roaming taleplerinin karşılanmamasının rekabet hukukunu ihlal ettiği gerekçesiyle Turkcell aleyhine 2.000 ABD Doları tutarında alacak davası açmıştır. Dava süreci halen devam etmektedir. Turkcell yönetimi, bu dava ile ilgili olarak ilişikteki konsolide finansal tablolarda karşılık ayrılmasına gerek olmadığı sonucuna varmıştır. Mahkeme 23 Temmuz 2007 tarihli kararı ile dosya üzerinde bilirkişi incelemesi yapılmasına karar vermiştir. Bilirkişi heyeti raporu Mahkeme'ye sunulmuştur. Sunulan rapor Turkcell lehinedir. 29 Aralık 2008 tarihinde, Mahkeme davanın reddine karar vermiştir. Telecom Italia SPA ve TIM International N.V. kararı temyiz etmiştir.

22.7 Bankalardaki Mevduat İle İlgili İhtilaf

Turkcell'in iki bankadaki bazı hesapları ile ilgili olarak, bu bankalardaki bir takım usulsüzlüklerden kaynaklandığı tahmin edilen anlaşmazlıklar mevcut bulunmaktadır ve bu husus ile ilgili karşılıklı davalar açılmıştır. 31 Aralık 2001 tarihi itibarıyla nominal 3.814 YTL tutarındaki mevduatın ilgili banka tarafından bloke edildiği bildirilmiştir. Turkcell, bloke edilen söz konusu tutarı ilişikteki konsolide finansal tablolarına gider olarak yansıtmıştır. Söz konusu banka, bu tutara ilave olarak, faiz hariç olmak üzere nominal 3.785 YTL daha talep etmektedir. Turkcell yukarıda belirtilen tutarların toplamı kadar diğer banka aleyhine dava açmıştır. Söz konusu banka ile ilgili davada, mahkeme, 27 Nisan 2004 tarihinde, Turkcell'in, 2.629 ABD Doları anapara ve bu tutarın %40'ı oranında icra inkar tazminatı ödemesine karar vermiştir. 11 Ekim 2004 tarihinde de bu karar kesinleşmiştir. Turkcell 10 Aralık 2004 tarihinde söz konusu dava ile ilgili olarak İstanbul 14. İcra Müdürlüğü'ne 7.615 YTL tutarında ödeme yapmıştır. Diğer banka aleyhine Turkcell tarafından açılan davada mahkeme 1 Mart 2005 tarihinde Turkcell lehine karar vermiştir. İlgili banka kararı temyiz etmiş, Turkcell tarafından da temyize yanıt verilmiştir. Dava, temyiz incelemesi nedeniyle Yargıtay 19. Hukuk Dairesi'ne gönderilmiştir. Yargıtay, 3 Nisan 2006 tarihinde yerel mahkeme kararının davalı banka lehine bozulmasına karar vermiştir. Yargıtay'ın bu kararına karşı davalı tarafından karar düzeltme müracaatında bulunulması üzerine dosya tekrar Yargıtay'a gönderilmiştir. Yargıtay, davalı bankanın karar düzeltme talebinin reddine karar vermiştir. İlk derece mahkemesi Yargıtay kararına uyulmasına karar vermiştir. Turkcell, 31 Aralık 2008 tarihli konsolide mali tablolarında bu konu ile ilgili herhangi bir gelir karşılığı yansıtmamıştır.

22.8 Özel İletişim Vergisinin İskonto Sonrası Tutar Üzerinden Hesaplanması İle İlgili İhtilaf

T.C. Maliye Bakanlığı Gelirler Genel Müdürlüğü'nün Turkcell'e gönderdiği 18 Eylül 2003 tarihli vergi inceleme raporunda Turkcell'in Haziran-Aralık 2002 döneminde bayiler aracılığıyla yapmış olduğu ön ödemeli kart satışlarında iskontolu satış yöntemi uyguladığı ve özel iletişim vergisini iskonto sonrası tutar üzerinden hesapladığı belirtilmiştir. Bu rapora istinaden Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi, söz konusu özel iletişim vergisinin, abone satış bedelleri esas alınarak hesaplanması gerekirken, iskonto sonrası tutar üzerinden hesaplanarak vergi ziyasına sebep olduğu iddiasıyla, nominal 6.992 YTL vergi aslı ve kalan nominal 9.875 YTL vergi ziyası olmak üzere toplam nominal 16.867 YTL talep etmiştir. Turkcell, ilgili vergi mahkemesinde konu ile ilgili olarak dava açmıştır. Mahkeme 19 Haziran 2006 tarihinde Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebinin kabulüne karar vermiştir. Vergi Dairesi kararı temyiz etmiştir. Danıştay, Vergi Mahkemesi'nin kararının bozulmasına hükmetmiştir. Bu karara karşı Turkcell karar düzeltme talebinde bulunmuştur. 25 Haziran 2007 tarihinde Turkcell'in karar düzeltme talebi reddedilmiştir. Mahkeme, 28 Eylül 2007 tarihinde Danıştay'ın bozma kararına uyarak davanın vergi aslı yönünden reddine, vergi ziyası cezasının bir kat uygulanması gerektiğinden bahisle, davanın vergi ziyası cezasının bir katı aşan kısmı yönünden ise kabulüne karar vermiştir. Karar, Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. Bu davaya ilişkin olarak Turkcell ve Vergi Dairesi arasında yapılan uzlaşma görüşmeleri neticesinde uzlaşma sağlandığından, davadan feragat edilmiştir.

3 Aralık 2007 tarihinde Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi Başkanlığı, aynı konuya ilişkin olarak vergi ceza ihbarnamelerini tanzim ederek Turkcell'e tebliğ etmiş ve Turkcell'den 6.992 YTL vergi aslı, 6.992 YTL vergi ziyası cezası ve 16.813 YTL gecikme faizi ödemesini talep etmiştir. Turkcell, vergi aslı ve vergi ziyası cezası toplam tutarı olan 13.984 YTL tutarındaki ödemeyi 28 Aralık 2007 tarihinde yapmıştır. Ayrıca, Turkcell, 28 Aralık 2007 tarihinde 16.813 YTL tutarındaki gecikme faizinin iptali hususunda dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Karara Turkcell tarafından itiraz edilmiştir, ancak Mahkeme Turkcell'in itirazını kabul etmemiştir. Bu davaya ilişkin olarak Turkcell ve Vergi Dairesi arasında yapılan uzlaşma görüşmeleri neticesinde uzlaşma sağlandığından, davadan feragat edilmiştir.

28 Ocak 2008 tarihinde Turkcell, Vergi Dairesi'nin Turkcell tarafından yapılan ödemenin vergi aslı ve vergi cezasına sayılmaması yönünde verilen kararının iptali talebiyle dava açmıştır. Mahkeme, yürütmenin durdurulması isteminin reddine karar vermiştir. Turkcell tarafından bu karara itiraz edilmiştir. Bu davaya ilişkin olarak Turkcell ve Vergi Dairesi arasında yapılan uzlaşma görüşmeleri neticesinde uzlaşma sağlandığından, davadan feragat edilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Turkcell, özel iletişim vergisi hakkında Vergi Dairesi tarafından tanzim edilen ödeme emirlerinin iptali istemi ile 12 Şubat 2008 tarihinde Vergi Mahkemesi'nde dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Turkcell, karara itiraz etmiştir. Bu davaya ilişkin olarak Turkcell ve Vergi Dairesi arasında yapılan uzlaşma görüşmeleri neticesinde uzlaşma sağlandığından, davadan feragat edilmiştir.

5736 sayılı "Bazı Kamu Alacaklarının Uzlaşma Usulü ile Tahsili Hakkında Kanun" 27 Şubat 2008 tarihinde yürürlüğe girmiştir. Kanun, vergi borçlularına yeni uzlaşma fırsatı ve borçlarını ödeme koşullarında kolaylıklar getirmiştir. İkmalen, re'sen veya idarece tarh edilmiş fakat Kanun'un yürürlüğe girdiği tarih itibarıyla uzlaşma veya dava açma süresi geçmemiş veya uzlaşma talep edilmiş fakat uzlaşma toplantısı henüz yapılmamış ya da yapılmış ancak nihai teklifin kabulü için verilen süresi geçmemiş, dava konusu yapılmış ve henüz kesinleşmemiş vergi alacaklarının yeni bir uzlaşmaya konu edilmesi ve uzlaşılabilir tutarın da uygun koşullarla taksitlendirilmesi hükme bağlanmıştır. 26 Mart 2008 tarihinde Turkcell, özel iletişim vergisinin iskonto sonrası tutar üzerinden hesaplanması ile ilgili ihtilaflar için Vergi Dairesi'ne yazılı başvuruda bulunmuştur.

T.C. Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı Vergi Daireleri Koordinasyon Uzlaşma Komisyonu'nun 18 Kasım 2008 tarihinde verdiği karar uyarınca 13.984 YTL olarak 28 Aralık 2007 tarihinde ödediği tutarı uzlaşma sonrası 2.750 YTL olarak belirlemiştir. Ayrıca, gecikme faizi olarak belirlenen 16.813 YTL, uzlaşma sonrası 7.044 YTL olarak belirlenmiştir. Turkcell, davaya konu olan tutarların uzlaşma sonrası kazanımlarını her ay ödediği Özel İletişim Vergisi'nden mahsup yoluyla tahsil etmiştir.

Turkcell, 31 Aralık 2008 tarihinde konusu Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi Müdürlüğü'nün ödemeli hatların satışı sırasında Turkcell tarafından tahakkuk ettirilen Özel İletişim Vergisi'nin yanlış bir yöntemle hesaplandığı gerekçesiyle, 2003 yılı için 47.130 YTL olarak uygulanan vergi tarihyatının iptal edilmesi talebiyle İstanbul Vergi Mahkemeleri nezdinde dava açmıştır. Turkcell yönetiminin görüşlerine göre dava konusu tutar uzlaşmaya konu edilerek herhangi bir finansal risk oluşturmayacaktır. Turkcell, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırlanan konsolide mali tablolarında herhangi bir karşılık ayırmamıştır.

22.9 Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Turkcell'in Uluslararası Trafikinin Taşınması İle İlgili Soruşturması

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Türk Telekom'un müracaatı üzerine, Turkcell'in uluslararası trafiğini Türk Telekom altyapısını kullanmadan taşıdığı iddiasıyla ve bunun Türk Telekom'un altyapı tekelini ihlal anlamını taşıdığı gerekçesiyle soruşturma açmıştır. Soruşturma sonlandırılmış ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, 5 Mart 2004 tarihli kararı ile, Turkcell'in Türk Telekom dışında başka kaynaklardan altyapı ihtiyacını karşılamak suretiyle İmtiyaz Sözleşmesi'nde kendisine verilen yetkinin sınırını aştığı ve 4502 sayılı kanunun 2. maddesinin Türk Telekom'un tekelini düzenleyen (c) bendi ile İmtiyaz Sözleşmesi'nin 14. ve 29. maddelerine aykırı faaliyette bulunduğu iddiası ile toplam nominal 31.731 YTL idari para cezası vermiştir.

Turkcell konuyla ilgili olarak dava açmış ancak 9 Nisan 2004'te konu ile ilgili ödemeyi yapmıştır. Danıştay, 5 Kasım 2004 tarihinde Turkcell'e tebliğ edilen karar ile Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Turkcell'e idari para cezası verilmesine ilişkin kararının dava sonuçlanıncaya kadar yürütmesinin durdurulmasına ve Turkcell'in dava konusu yönetmeliğin yürütmesinin durdurulması istemi hakkında karar verilmesine yer olmadığına karar vermiştir. Danıştay'ın yukarıda bahsi geçen kararına bağlı olarak, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, 26 Ocak 2005 tarihinde 18.000 YTL geri ödeme yapmış ve geriye kalan 13.731 YTL'lik kısmını ise Aralık ayı telsiz ruhsat ve kullanım ücreti ödemelerinden mahsup etmiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, karara itiraz etmiş, Danıştay İdari Dava Daireleri Genel Kurulu Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun yürütmenin durdurulması kararına itirazını reddetmiştir. 26 Aralık 2006 tarihinde Danıştay, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Turkcell'e 31.731 YTL para cezası verilmesine ilişkin işlemin iptaline, para cezasının dayanağı yönetmelik hükümlerinin iptali talebinin ise reddine karar vermiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu kararı temyiz etmiştir. Temyiz süreci halen devam etmektedir.

Türk Telekom, 2 Mart 2005 tarihinde, Şirket'in Millenicom Telekomünikasyon A.Ş. ("Millenicom") ile imzaladığı uluslararası arabağlantı sözleşmesi nedeniyle zarara uğradığı gerekçesiyle, 219.148 YTL anapara ve (31 Aralık 2004 tarihine kadar hesaplanan) 178.364 YTL faiz olmak üzere toplam 397.512 YTL'lik tutarın 7 Mart 2005 tarihine kadar ödenmesi gerektiğini yazılı olarak bildirmiştir.

Ayrıca, Türk Telekom 5 Ağustos 2005 tarihinde aynı konu ile ilgili olarak anapara ve faiz olmak üzere toplam 450.931 YTL tutarındaki zararının tahsili ve ihtiyati tedbir talebiyle Şirket aleyhine dava açmıştır. Mahkeme bu aşamada Türk Telekom'un ihtiyati tedbir isteminin reddine karar vermiştir. 5 Haziran 2006 tarihinde dosyanın bilirkişiye gönderilmesine karar verilmiştir. Ekim 2007'de bilirkişi tarafından düzenlenen rapora göre Turkcell tarafından Türk Telekom ile imzalanan Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Sözleşmesi'nin ihlal edildiği ve bu nedenle Türk Telekom'un zararının toplam 288.400 YTL veya 279.227 YTL olduğu bildirilmiştir. Turkcell, bilirkişi raporuna itiraz etmiştir. 6 Kasım 2007 tarihinde Mahkeme, bilirkişilerden ek rapor alınmasına karar vermiştir. Alınan ek rapor taraflara gönderilmiştir. Bir önceki rapor ile aynı olan ek rapora Turkcell tarafından itiraz edilmiş ve yeniden belirlenecek yeni bir bilirkişi heyetinden yeniden rapor alınması talep edilmiştir. 27 Kasım 2008 tarihinde Mahkeme yeni bir bilirkişi raporu alınmasına karar vermiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Ayrıca, 23 Ekim 2007 tarihinde bağımsız bir hukukçudan dava ile ilgili görüş alınmıştır. Alınan görüş Turkcell yönetiminin görüşlerini desteklemektedir. Dava süreci halen devam etmektedir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Turkcell yönetiminin görüşleri doğrultusunda ilişikteki konsolide finansal tablolarda konuyla ilgili karşılık ayrılmamıştır.

22.10 Sabit İhtimalli Şans Oyunlarının Risk Yönetimi Merkezi Kurulması ve İşletmeciliği Başbayiliği Verilmesine İlişkin İhale İptali İle İlgili İhtilaf

Reklam Departmanı Basın Yayın Prodüksiyon Yapımcılık Danışmanlık ve Ticaret Limited Şirketi ("Reklam Departmanı") ve Gtech Avrasya Teknik Hizmet ve Müşavirlik A.Ş. ("Gtech"), İnteltek'in kazandığı Spor Toto "Futbola Dayalı Sabit İhtimalli Şans Oyunlarının Risk Yönetimi Merkezi Kurulması ve İşletmeciliği Başbayiliği Verilmesine İlişkin İhale"nin yürütmesinin durdurulması ve iptali istemi ile dava açmışlardır.

Gtech tarafından açılan davada Danıştay yürütmenin durdurulmasına karar vermiştir.

Danıştay'ın yürütmenin durdurulması kararının ardından 5583 sayılı Kanun yürürlüğe girmiş ve anılan Kanun'la Spor Toto'ya yeni bir ihale yapması ve 1 Mart 2008 tarihine kadar geçerli olacak yeni bir sözleşme imzalaması için yetki verilmiştir. 15 Mart 2007 tarihinde GSGM yeni bir ihale düzenlemiş ve İnteltek 1 Mart 2008 tarihine kadar işletmeciliğe devam etmeye hak kazanmıştır. Bununla birlikte İnteltek GSGM aleyhine 2 Ekim 2003 tarihli "Futbola Dayalı Sabit İhtimalli Şans Oyunlarının Risk Yönetim Merkezi Kurulması ve İşletmeciliği Başbayiliği Verilmesine İlişkin Sözleşme"nin iptalinin hukuki temelden yoksun ve geçersiz olduğunun ve anılan sözleşmenin hukuken geçerli ve yürürlükte olduğunun tespiti ile sözleşmenin aynen devam etmesine ilişkin iki adet dava açmıştır. İlk dava ile ilgili olarak mahkeme 10 Temmuz 2007 tarihinde verdiği karar ile İnteltek'in istemini reddetmiş, karar İnteltek tarafından temyiz edilmiştir. İnteltek'in temyiz müracaatı Yargıtay tarafından verilen 5 Şubat 2008 tarihli kararla reddedilmiştir. İnteltek bu karara karşı karar düzeltme müracaatında bulunmuştur. Yargıtay, bu başvuruyu reddetmiştir. Mahkeme, ikinci davayı da reddetmiştir, alınan karar İnteltek tarafından temyiz edilmiştir. Yargıtay mahkeme kararının onanmasına karar vermiştir.

Spor Toto'ya yeni bir ihale yapabilmesi için imkan tanıyan yeni bir kanun 27 Şubat 2008 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girmiştir. Yeni kanun kapsamında, Spor Toto'nun bir yıl içerisinde şans oyunları işletmeciliğinin tüzel kişilere verilmesi için yeni bir ihale düzenlemesi gerekmektedir. Yeni ilahe düzenlenene kadar, oyunların devamlılığını sağlamak amacıyla İnteltek ile mevcut sözleşme ile aynı şartlarda 1 Mart 2008 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere sözleşme imzalanmıştır.

Spor Toto tarafından 28 Ağustos 2008 tarihinde düzenlenen yeni ihalede İnteltek %1,4 komisyon oranı ile en iyi teklifi vermiştir. 29 Ağustos 2008 tarihinde imzalanan yeni sözleşme ile İnteltek 10 yıllık süre boyunca işletmeciliğe devam etmeye hak kazanmıştır. Yeni komisyon oranı Mart 2009'dan itibaren geçerli olacaktır.

Şirket yönetiminin görüşleri doğrultusunda 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla hazırlanan konsolide finansal tablolarda karşılık ayrılmamıştır.

22.11 Spor Toto İle Olan İhtilaf

GSGM'ye izafeten Spor Toto, 15 Nisan 2005 tarihinde İnteltek'e tebliğ edilen ihtarname ile, kurulan sistem yazılımının eksikliği, bayilerin anlık satışlarının görülebilmesi ve kontrol mekanizmasının mevcut olmaması nedeni ile tahsil edilemeyen 1.434 YTL tutarındaki meblağı %5 gecikme faizi ile talep etmiştir. İnteltek yönetimi 26 Nisan 2005 tarihinde gönderdiği cevabi nitelikteki resmi yazıda, sözleşmedeki tahsilat riskinin Spor Toto'ya ait olduğu ibaresine dayanarak talep edilen tutarı ödemeyi reddettiğini bildirmiştir.

Spor Toto, 2 Kasım 2005 tarihinde konuyla ilgili ikinci bir resmi yazı göndererek İnteltek'in tahsil edilemeyen alacaklardan kaynaklanan borcunun 1.710 YTL'ye yükseldiğini bildirmiştir. Şirket Yönetimi 7 Aralık 2005 tarihinde gönderdiği resmi yazıda tutarı ödemeyi reddettiğini ikinci kez bildirmiştir.

Spor Toto, 9 Kasım 2005 tarihli mektubunda İnteltek'in mutabakat yöntemi farklılığından dolayı 3.292 YTL borçlu olduğunu bildirmiştir. Spor Toto, mutabakat dönemlerinin kümülatif değil, 6 aylık bağımsız dönemler olarak kabul edilmesi gerektiğini savunmaktadır. İnteltek yönetimi 7 Aralık 2005 tarihinde gönderdiği cevabi nitelikteki yazıda, mutabakat döneminin kontratta 16 bağımsız dönem olarak tanımlanmadığını, dolayısıyla kümülatif bazda mutabakat yapılması gerektiğini savunmuştur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Spor Toto tarafından, İnteltek aleyhine tespit ve alacak davası açılmıştır. Bu dava ile Spor Toto, aynı zamanda 15 Nisan 2005 tarihinde İnteltek'e tebliğ edilen ihtarnama ile talep ettiği süresi içinde hesabına yatırılmayan hasılatlar nedeniyle İnteltek'in sorumlu olduğunun, hasılat riskinin İnteltek'e ait olduğunun, dava tarihine kadar yatırılmayan ve tahsil edilmeyen 1.527 YTL tutarındaki hasılatın İnteltek'in sorumlu olduğunun ve altı aylık mutabakat dönemlerinin birbirinden bağımsız dönemler kabul edilerek her altı aylık mutabakat sonunda kesin hesabın çıkarılması gerektiğinin belirlenmesini talep etmiştir. Mahkeme 22 Şubat 2007 tarihinde davanın reddine karar vermiştir ve hasılat riskinin tamamının GSGM'ye ait olduğuna, tahsil edilemeyen 1.527 YTL tutarındaki hasılatın İnteltek'in sorumlu olmadığına ve altı aylık mutabakat dönemlerinin birbirinden bağımsız dönemler halinde uygulanması, hesaplamaların kümülatif olarak yapılamayacağı yönündeki tespit taleplerinin reddine karar vermiştir. GSGM kararı temyiz etmiştir. Yargıtay, GSGM'nin temyiz istemini reddetmiştir. GSGM karar düzeltme müracaatında bulunmuştur. GSGM'nin karar düzeltme müracaatı da reddedilmiş ve mahkeme kararı kesinleşmiştir. Yargıtay kararı doğrultusunda, daha önce finansal tablolarda ayrılmış olan 3.292 YTL tutarındaki anapara ve 1.844 YTL tutarındaki faiz için ayrılmış olan karşılık ters çevrilmiştir. İnteltek, ayrıca 1. ve 3. mutabakat dönemlerinde yapılan 2.344 YTL anapara ve 977 YTL faiz ödemesinin tahsilini talep etmiş ve 21 Şubat 2008 tarihinde konu ile ilgili dava açmıştır. Mahkeme, 3 Aralık 2008 tarihinde bilirkişi raporu alınmasına karar vermiştir. Dava süreci halen devam etmektedir.

22.12 Spor Toto İle Olan İhtilaf II

Spor Toto 29 Ocak 2007 tarihinde bayilik sistemi operasyon idare maliyetleri adı altında fazla ve mükerrer ödeme yapıldığı gerekçesiyle bu ödemelerin emanet bir hesapta tutulacağına dair bir yazı göndermiştir. Bu yazıyı takiben 27 Şubat 2007 tarihinde, İnteltek mevcut sözleşmelerde yer alan hükümler çerçevesinde İnteltek'e yapılmakta olan ödemelerin mükerrer ve fazla ödeme niteliği taşımadığı, hukuka ve sözleşmelere uygun olduğunun karara bağlanması talebiyle dava açmıştır. Dava süreci halen devam etmektedir. Dava devam ederken GSGM, İnteltek'in emanet hesaba alınan alacaklarını İnteltek'e iade etmiştir. Mahkeme, 29 Nisan 2008 tarihinde, konusuz kalan davada karar verilmesine yer olmadığına karar vermiştir. Karar İnteltek tarafından temyiz edilmiştir.

22.13 Çağrı Sonlandırma Ücretleri İle İlgili İhtilaflar

Telsim, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen referans arabağlantı ücretlerinin Turkcell tarafından uygulanmadığı iddiası ile 1 Ağustos 2005 tarihinden itibaren geçerli olacak şekilde, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından üst sınır olarak onaylanan ücretten daha yüksek arabağlantı ücreti tahakkukunun durdurulması yönünde ihtiyati tedbir kararı verilmesi ve Ocak – Haziran 2005 dönemi için anapara, faiz ve gecikme cezası toplamı olan 26.109 YTL'nin Turkcell'den tahsili talebiyle dava açmıştır.

Turkcell'in Telsim'e uyguladığı çağrı sonlandırma ücretleri, Telsim ile imzalanan Şebekelerarası İrtibat ve İşbirliği Anlaşması'nda öngörülmektedir. Mahkeme 6 Nisan 2006 tarihinde sabit olmayan davanın reddine karar vermiştir. Karar, Telsim tarafından temyiz edilmiştir. Yargıtay, 11 Aralık 2007 tarihinde yerel mahkeme kararının onanmasına karar vermiştir. Telsim, karar düzeltme müracaatında bulunmuştur. Telsim'in müracaatı Yargıtay tarafından reddedilmiştir ve böylece karar kesinleşmiştir.

Erişim ve Arabağlantı Yönetmeliği'nde de belirtildiği üzere uzlaşma prosedürünün işletilmesi için konu Telsim tarafından Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na aktarılmış; Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu nezdinde uzlaştırma süreci tamamlanmış ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen çağrı sonlandırma ücretleri 1 Mart 2006 tarihinden geçerli olmak üzere yürürlüğe girmiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun kararına göre belirlenen ücretler Telsim ile Turkcell arasında 1 Mart 2006 ile 24 Mayıs 2006 (Telsim hisselerinin Vodafone'a devir tarihi) tarihleri arasında geçerlidir. Turkcell yönetimi, bu dava ile ilgili ilişikteki konsolide finansal tablolarda karşılık ayrılmasına gerek olmadığı sonucuna varmıştır.

Turkcell ile Avea arasında Mart 2005 ve Temmuz 2006 tarihleri arasında uygulanan arabağlantı ücretleri ile ilgili bir anlaşmazlık bulunmaktadır. Avea bahsedilen dönemde Turkcell tarafından kesilen faturalara, Turkcell'in o dönemde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen referans arabağlantı ücretlerini uygulamadığı gerekçesiyle itiraz etmiş ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından kabul edilen azami ücretleri aşan arabağlantı ücretleri için dava açmıştır. Mart 2005 ve Temmuz 2006 tarihleri arasında, Avea, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından kabul edilen azami ücretleri aşan kısım için 78.030 YTL tutarında iade faturası kesmiştir. Turkcell, Avea tarafından kesilen iade faturalarını kayıtlarına almıştır. Turkcell Yönetimi, Avea ile 9 Mart 2001 tarihinde imzalanan Arabağlantı Sözleşmesi'nin bağlayıcı olduğunu düşünmektedirler. Ayrıca, Telsim tarafından Turkcell'in Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından belirlenen referans arabağlantı ücretlerini kullanması gerektiği iddiasıyla açtığı dava 6 Nisan 2006 tarihinde reddedilmiş ve 11 Aralık 2007 tarihinde Yargıtay tarafından onaylanmıştır. Bu nedenle, Turkcell Kasım 2007'de vergiler dahil 78.030 YTL tutarındaki faturaları iade etmiş ve 31 Aralık 2007 itibarıyla hazırlanan konsolide finansal tablolarda 54.566 YTL tutarında gelir kaydetmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22.14 Uluslararası Roaming Anlaşmalarıyla İlgili Verilen KDV Cezası

Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi, şebekeler arası irtibat sözleşmelerinden kaynaklanan Ocak-Aralık 2000 dönemine ait 19.791 YTL KDV ve vergi ziyai cezası tahakkuk ettirmiştir. Ayrıca, Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi yine aynı konu ile ilgili olarak Ocak-Aralık 2001 ve Ocak-Aralık 2002 dönemleri için sırasıyla 15.972 YTL ve 23.863 YTL tutarında KDV ve vergi ziyai cezası tahakkuk ettirmiştir. Turkcell, bu KDV ve vergi ziyai cezalarının iptali istemiyle dava açmıştır.

28 Haziran 2007 tarihinde Mahkeme açılan davaların reddine karar vermiştir. Kararlar Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. 17 Ocak 2008 tarihinde Danıştay, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini kabul etmiştir. Temyiz süreci halen devam etmektedir. Bu davaya ilişkin olarak Turkcell ve Vergi Dairesi arasında yapılan uzlaşma görüşmeleri neticesinde uzlaşma sağlandığından, davadan feragat edilmiştir.

Boğaziçi Kurumlar Vergi Dairesi aynı konuda Turkcell'e tahakkuk fişleri tebliğ etmiş; Turkcell tarafından bu tahakkuk fişlerinin iptali için davalar açılmıştır. 22 Kasım 2007 tarihinde Mahkeme Turkcell tarafından açılan davaları reddetmiş; kararları Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. Danıştay Turkcell'in yürütmenin durdurulması istemini reddetmiştir. Temyiz süreci halen devam etmektedir.

Ayrıca, 4 Ekim 2007 tarihinde Turkcell tarafından KDV ve vergi ziyai cezalarına ilişkin ödeme emirlerinin iptali istemiyle davalar açılmıştır. Mahkeme, Turkcell'in ödeme emirlerinin yürütmesinin durdurulması istemini reddetmiştir. Turkcell kararlara itiraz etmiştir. İstanbul Bölge İdare Mahkemesi Turkcell'in itirazlarını reddetmiştir. Mahkeme, 2 Nisan 2008 tarihinde dava konusu ödeme emirlerinin yürütmesinin durdurulmasına karar vermiştir. Vergi Dairesi'nin bu karara itirazı İstanbul Bölge İdare Mahkemesi tarafından reddedilmiştir. Mahkeme, 24 Aralık 2008 tarihinde davanın kabulüne karar vermiştir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Turkcell yönetiminin görüşleri doğrultusunda ilişikteki konsolide mali tablolarda konuyla ilgili karşılık ayrılmamıştır.

5736 sayılı "Bazı Kamu Alacaklarının Uzlaşma Usulü ile Tahsili Hakkında Kanun" 27 Şubat 2008 tarihinde yürürlüğe girmiştir. Kanun, vergi borçlularına yeni uzlaşma fırsatı ve borçlarını ödeme koşullarında kolaylıklar getirmiştir. İkmalen, re'sen veya idarece tarh edilmiş fakat Kanunun yürürlüğe girdiği tarih itibarıyla uzlaşma veya dava açma süresi geçmemiş veya uzlaşma talep edilmiş fakat uzlaşma toplantısı henüz yapılmamış ya da yapılmış ancak nihai teklifin kabulü için verilen süresi geçmemiş, dava konusu yapılmış ve henüz kesinleşmemiş vergi alacaklarının yeni bir uzlaşmaya konu edilmesi ve uzlaşılabilir tutarın da uygun koşullarla taksitlendirilmesi hükme bağlanmıştır. 26 Mart 2008 tarihinde Turkcell, uluslararası roaming anlaşmaları ile ilgili KDV cezası ile ilgili ihtilaflar için Vergi Dairesine yazılı başvuruda bulunmuştur.

Uzlaşma Komisyonu'nun 18 Kasım 2008 tarihinde verdiği karar doğrultusunda, sırasıyla, 2.000 YTL, 6.381 YTL ve 175 YTL anapara, faiz ve harç olarak toplam 8.556 YTL üzerinde uzlaşmıştır. Uzlaşma sonrası elde edilen toplam kazanımın 17.588 YTL tutarındaki kısmı daha önce 19.588 YTL olarak Ekim 2007'de ödenen KDV'nin aslına ilişkin tutara istinaden Aralık 2008'de ödenecek KDV'den mahsup edilmiştir. Yukarıda belirtilen 6.381 YTL faiz ve 175 YTL harç tutarı Aralık 2008 dönemi KDV beyannamesinde beyan edilerek 26 Ocak 2008 tarihinde ödenmiştir.

22.15 SMS Sonlandırma Ücretleriyle İlgili İhtilaf

Avea, SMS sonlandırma ücretleri konusunda Turkcell ile arasında karşılıklı olarak ücret almama hususunda bir mutabakat ve sözleşme olmasına rağmen, Turkcell'in kendi şebekesinde sonlanan her bir SMS için tek taraflı iradesiyle, Avea'ya, net 2,6878 YKr./adet SMS sonlandırma ücreti tahakkuk ettirdiği ve ayrıca Avea tarafından da aynı miktar üzerinden SMS faturası kesildiğini kabul ederek SMS faturalarını karşılaştırdığı doğan farktan oluşan SMS alacağını Avea'ya olan arabağlantı borçlarına mahsup etmek suretiyle, mahsup edilen SMS ücretleri karşılaştırılmasından doğan fark kadar Avea'yı zarara uğrattığı iddiası ile; "Turkcell'in SMS ücreti hakkında Arabağlantı Sözleşmesi ve 21 Eylül 2004 tarihli Ek Protokol'deki hükümlere riayet etmesi ve bu konudaki muarazanın önlenmesi" ve "Şubat 2005-Aralık 2005 dönemlerini kapsayan 12.275 YTL'nin tahsili tarihinden iade tarihine kadar işleyecek faizi ile birlikte Turkcell'den tahsili" için 28 Şubat 2006 tarihinde alacak davası açmıştır.

10 Ekim 2006 tarihinde Mahkeme tarafların birbirlerinden SMS sonlandırma ücreti talep ve tahsil edilmesinin sözleşme hükümlerine aykırı olduğuna ve Turkcell'in Şubat 2005-Aralık 2005 dönemlerine ilişkin tahsil ettiği 12.275 YTL'nin tahsil tarihinden iade tarihine kadar işleyecek faiz ile birlikte Avea'ya ödemesine karar vermiştir. Karar Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. Mahkeme, Turkcell'in temyiz talebini reddetmiştir. Turkcell, karar düzeltme müracaatında bulunmuştur. Turkcell'in karar düzeltme müracaatı reddedilmiş ve karar böylece kesinleşmiştir. Turkcell, Şubat 2005-Aralık 2005 dönemine ilişkin eksik ödendiği tespit edilen dava karşılığı tutarı, 6 Kasım 2006 tarihinde ödemiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22 Aralık 2006 tarihinde Avea, yukarıda bahsedilen dava konusu ile aynı olmak üzere Ocak 2006-Ağustos 2006 dönemine ilişkin Turkcell'in arabağlantı borçlarından mahsup edilen 6.480 YTL'nin iade tarihine kadar işleyecek faizi ile birlikte Turkcell'den tahsili için alacak davası açmıştır. Mahkeme, 25 Kasım 2008 tarihinde davanın kabulü ile 6.480 YTL Avea alacağının faizi ile birlikte Avea'ya ödenmesine karar vermiştir. Karar, Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla Ocak 2006-Ağustos 2006 dönemlerine ilişkin ödenen eksik tutarlar ve gecikme faizi için toplam 11.040 YTL karşılık ayrılmıştır.

Mahkeme kararı doğrultusunda Şubat 2005 ile 23 Mart 2007 tarihleri arasında Turkcell ile Avea arasında SMS sonlandırma ile ilgili herhangi bir arabağlantı gelir ve gider faturalaşması bulunmamaktadır.

Turkcell, ayrıca Avea ile arasında SMS ücretleri konusunda arabağlantı ücreti belirlemesi hususunda Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na başvuruda bulunmuştur. 7 Mart 2007 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, Turkcell ve Avea arasında geçerli olacak SMS arabağlantı ücretini 23 Mart 2007 tarihinden geçerli olmak üzere Turkcell'de sonlanan SMS'ler için 2,97 YKr./adet, Avea'da sonlanan SMS'ler için 3,65 YKr./adet olarak belirlemiştir.

22.16 İran GSM İhalesi'yle İlgili İhtilaf

Turkcell, İran GSM İhalesi'ni, iştiraklerinden Eastasia'nın katılmış olduğu konsorsiyum kazandığı ve İran Parlamentosu onayladığı halde, İran Hükümeti'nin ihalenin gerekliliklerini tam olarak yerine getirmedikçe düşünmektedir. Bunun sonucunda, Şirket, İran Mahkemeleri'nde, İran Hükümeti aleyhine dava açmıştır. Nisan 2006'da davanın reddine karar verilmiştir.

Turkcell, 14 Ocak 2008 tarihinde, İran İslam Cumhuriyeti'ne Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunmasına İlişkin Anlaşma yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi nedeniyle tahkim sürecini başlatmıştır. Söz konusu tahkim süreci, İran GSM ihalesi sonucunda ortaya çıkan ihtilafa ilgilidir.

22.17 Olağan Genel Kurul'un İptali

Sonera, 22 Mayıs 2006 tarihinde yapılan Şirket'in kâr dağıtım ve Yönetim Kurulu üyelerinin atanmasını içeren olağan gündemiyle toplanan Olağan Genel Kurul'un iptali ve bu Genel Kurul'da alınmış olan tüm kararların yok hükmünde olduğu iddiası ile Beyoğlu 2. Asliye Ticaret Mahkemesi'nde 21 Ağustos 2006 tarihinde dava açmıştır.

22.18 Türk Telekom Transmisyon Tarifeleri İhtilafı

19 Ocak 2007 tarihinde Turkcell, Türk Telekom'a 1 Haziran 2004 ve 1 Temmuz 2005 tarihleri arasında fiber optik kablo, bakır kablo ve radyolink üzerinden verilen hizmetlerin bağlantı ücretlerini yanlış uyguladığı gerekçesiyle dava açma tarihine kadar tahakkuk etmiş faizler de dahil olmak üzere toplam 8.136 YTL'nin tahsili talebiyle dava açmıştır. Dava süreci halen devam etmektedir.

22.19 SPK Kararının İptali

Turkcell Yönetim Kurulu'nda alınan karar çerçevesinde Alexey Khudyakov denetim komitesine gözlemci üye sıfatı ile atanmıştır. 26 Ocak 2007 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu ("SPK"), SPK'nın Seri:X, No:22 sayılı Tebliğ'in 25. maddesinin, en az iki üyeden oluşan denetimden sorumlu komite oluşturulmasını öngören hükmüne aykırı olduğu için, gerekli tedbirlerin biran önce alınmasını talep etmiştir. Turkcell, 21 Mart 2007 tarihinde yukarıda bahsedilen işlemin yürütmesinin durdurulması ve iptali istemiyle dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebinin reddine karar vermiştir. Turkcell tarafından karara itiraz edilmiştir. İtirazı inceleyen Ankara Bölge İdare Mahkemesi, 15 Ağustos 2007 tarihinde Turkcell'in itirazının kabulüne ve yürütmenin durdurulması talebinin kabulüne karar vermiştir. 18 Ocak 2008 tarihinde Ankara 14. İdare Mahkemesi davanın reddine karar vermiştir. Karar, Turkcell tarafından temyiz edilmiştir. Danıştay, 9 Nisan 2008 tarihinde Turkcell'in yürütmenin durdurulması talebini reddetmiştir. Temyiz incelemesi halen devam etmektedir.

SPK, 15 Ekim 2008 tarihinde aldığı bir kararla, 26 Ocak 2007 tarihli SPK kararının yerine getirilmediğinden bahisle Turkcell hakkında 11 YTL idari para cezası uygulanmasına ve bu para cezasının yapılacak ilk genel kurulda ortakların bilgisine sunulması gerektiği hususlarında Turkcell'in bilgilendirilmesine karar vermiştir. Turkcell bu karar ve bağlantılı işlemlerin iptali talebiyle Danıştay'da dava açmıştır. Danıştay, davanın Ankara idare mahkemelerinin görevine girdiği gerekçesiyle görevsizlik kararı vermiştir.

22.20 Numara Taşınabilirliği Yönetmeliği'nin İptali

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından çıkarılan ve 1 Şubat 2007 tarihinde yürürlüğe giren Numara Taşınabilirliği Yönetmeliği'nin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle 29 Mart 2007'de dava açılmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması isteminin reddine karar vermiş ve bu karara Turkcell tarafından itiraz edilmiştir. Turkcell'in itirazı reddedilmiştir. Avea ve Vodafone, davaya Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu yanında müdahale talebinde bulunmuş olup bu talep Mahkeme tarafından kabul edilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22.21 Arabağlantı Maliyetleri İle İlgili İhtilaf

26 Nisan 2007 tarihinde Türk Telekom tarafından Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Standart Referans Arabağlantı Ücret Tarifleri'nin belirlenmesi konusunda Turkcell tarafından beyan edilen maliyetlerin gerçeği yansıtmadığı düşüncesiyle gerçek maliyetlerin tespitine karar verilmesi istemiyle dava açmıştır. 19 Aralık 2007 tarihinde davanın reddine karar verilmiştir. Türk Telekom kararı temyiz etmiştir. Temyiz incelemesi devam etmektedir.

22.22 Kampanyalar İle İlgili Soruşturma

Abonelik paketlerinde yer alan ve abonelere belirli şartlar altında ücretsiz dakika/kontör verilmesini içeren kampanyaların Telekomünikasyon mevzuatına uygunluğuna ilişkin olarak, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu tarafından soruşturma açılmasına karar verilmiştir. Soruşturma raporu Turkcell'e tebliğ edilmiş ve Turkcell'in savunması istenmiştir. Turkcell savunmasını 20 Ekim 2007 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'na iletmıştır.

Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu söz konusu soruşturma sonucunda, 21 Mayıs 2008 tarihinde Turkcell'in kampanyalar kapsamındaki uygulamaları nedeniyle abonelerini mağdur ettiğine ve Turkcell'e 32.088 YTL tutarında idari para cezası verilmesine karar vermiştir. Turkcell, 10 Temmuz 2008 tarihinde Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun yukarıda sözü edilen kararının iptali istemiyle dava açmıştır. Mahkeme, Turkcell'in yürütmenin durdurulması istemini reddetmiştir. Karara, Turkcell tarafından itiraz edilmiştir. Turkcell'in itirazı reddedilmiştir. Dava süreci halen devam etmektedir. Aynı zamanda Turkcell 1 Ağustos 2008 tarihinde söz konusu ceza için ödeme yapmıştır. Turkcell erken ödeme yaptığı için cezadan %25 oranında indirim almış ve bu sebeple toplam 24.066 YTL ödeme gerçekleşmiştir.

22.23 Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu Tarafından Gönderilen Ödemeye Çağrı Mektubu'nun İptali

Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu ("TMSF") tarafından temlik alınan Telsim'in muhasebe kayıtlarında yer alan ve Turkcell'in borçlu olduğu iddia edilen 15.149 YTL'nin bir ay içerisinde ödenmesi talebiyle Turkcell'e tebliğ ettiği ödemeye çağrı mektubunun yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle Turkcell tarafından 20 Eylül 2007 tarihinde dava açılmıştır. Danıştay, Turkcell'in yürütmeyi durdurma talebini kabul etmiştir. Karara TMSF tarafından itiraz edilmiştir. TMSF'nin itirazı Danıştay İdari Dava Daireleri Genel Kurulu tarafından reddedilmiştir. Dava halen devam etmektedir.

Ayrıca TMSF tarafından konuyla ilgili gönderilen ödeme emrinin iptali istemiyle 19 Ekim 2007 tarihinde Turkcell tarafından dava açılmıştır. Mahkeme, 6 Şubat 2008 tarihinde ödeme emrinin yürütmesini durdurmuş; TMSF'nin bu karara ilişkin itirazı reddedilmiştir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Turkcell yönetiminin görüşleri doğrultusunda ilişikteki konsolide finansal tablolarda konuyla ilgili karşılık ayrılmamıştır.

22.24 İskontolar Üzerinden Ödenen 2006 Hazine Payı'nın 2007 Yılı Ödemelerinden Mahsup Edilmesine İlişkin Hazine Müsteşarlığı'ndan Gelen Mektup

2006 yılı sonunda, Turkcell'in Yeminli Mali Müşavirleri, distribütörlere yapılan satışlarda iskontolar düşüldükten sonra kalan nihai satış bedelinin Brüt Satışlar hesabına kaydedilmesi gerekirken, iskontolar düşülmeden önceki satış bedelinin bu hesaba kaydedildiğini tespit etmişlerdir. Turkcell 1 Ocak 2007 tarihinden itibaren muhasebe kayıtlarında düzeltme yaparak iskontolar düşüldükten sonra kalan nihai satış bedelini Brüt Satışlar hesabına kaydetmeye başlamıştır. Dolayısıyla, Turkcell 2006 yılı için toplam 51.254 YTL tutarında, fazladan hazine payı ve evrensel hizmet fonu ödediğine karar vermiştir. 23 Şubat 2007 tarihli mektupta, Turkcell, Hazine Müsteşarlığı'ndan 46.128 YTL tutarında hazine payı ve 5.020 YTL tutarındaki faiz tahakkuku ile Bakanlık'tan 5.125 YTL tutarında evrensel hizmet fonu ve 558 YTL tutarındaki faiz tahakkukunun 10 gün içerisinde ödenmesini talep etmiştir. Hazine Müsteşarlığı ve Bakanlık herhangi bir ödeme yapmadığı için, Turkcell bu tutarları aylık hazine payı ödemelerinden mahsup etmeye başlamıştır. 31 Aralık 2007 tarihi itibarıyla toplam 51.254 YTL hazine payı ve evrensel hizmet fonu ödemelerinden mahsup edilmiştir.

Hazine Müsteşarlığı Turkcell'e, 2006 yılındaki distribütörlere verilen iskontolarla ilgili olarak mahsup edilen hazine payı ödemelerini kabul etmediğine dair 17 Temmuz 2007 tarihli bir mektup göndermiştir. Buna bağlı olarak, hazine payı ödemesinden mahsup edilen Mayıs 2007'ye ait 2.960 YTL değerindeki tutar Turkcell'den talep edilmiştir. Turkcell tarafından bu ödeme yapılmamış ve 2006 yılındaki distribütörlere verilen iskontolarla ilgili hazine payı ve evrensel hizmet fonu tutarı mahsup edilmeye devam etmiştir.

Turkcell yönetiminin görüşleri doğrultusunda, konuya ilişkin hazine payı ve evrensel hizmet fonu ödemelerinin mahsup edilmesinin hukuka uygun olduğu düşünülmektedir.

Ayrıca Turkcell, distribütörlere toptan satışlarda uyguladığı iskontolar üzerinden 10 Mart 2006 tarihli İmtiyaz Sözleşmesi'nin 8. ve 9. maddeleri gereği, sırasıyla, hazine payı ve kurum masraflarına katkı payı ödemek mükellefiyetinde olmadığı yönünde karar verilmesi talebiyle, ICC nezdinde iki dava açmıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

22.25 Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun Tarifelere İlişkin Kararı İle İlgili İhtilaf

Ekim 2007 ve Şubat 2008 tarihleri arasında, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu, bütün operatörlerin şebekeler arası mevcut arama tavan fiyatını düşürmek ve Turkcell'in, şebeke içi fiyatlarını, arabağlantı ücretinin altında kalmayacak şekilde uygulamasını istemek suretiyle GSM operatörlerinin perakende fiyatlarını kontrol etme kararlarını açıkladı. Turkcell, yukarıda sözü edilen karar ve işlemlerin yürütmesinin durdurulması ve iptali talebiyle ve bahsi geçen kararın Telekomünikasyon Kanunu, Rekabet Kanunu ve Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu ile imzalanmış olan Lisans Sözleşmesi'ne aykırı olduğu gerekçeleriyle Danıştay nezdinde dava süreci başlatmıştır.

26 Mayıs 2008 tarihinde Danıştay, Turkcell'in normal ve indirimli uygulamaları kapsamında açıklanan şebeke içi tarifelerinin, aynı dönem içerisinde diğer işletmecilere uyguladığı en düşük çağrı sonlandırma ücretinin altında kalmamasının sağlanmasına yönelik olarak GSM hizmetleri için alt sınır ücretinin belirlenmesine ilişkin kısımlarının dava sonuçlanıncaya kadar yürütmesinin durdurulmasına, iptali istenilen işlemlerin diğer kısımları yönünden ise yürütmenin durdurulması isteminin reddine karar vermiştir. Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu Danıştay tarafından verilen yürütmenin durdurulması kararına itiraz etmiştir. Ancak, Danıştay Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu'nun talebini reddetmiştir.

23 TAAHHÜTLER

(a) Verilen Banka Teminat Mektupları ve Garantiler

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Şirket'in, gümrüklere, muhtelif özel şirketlere ve muhtelif kamu kuruluşlarına verdiği 330.907 YTL (31 Aralık 2007: 243.267 YTL) tutarında, banka teminat mektubu bulunmaktadır.

(b) Satınalma Taahhütleri

Şirket'in 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla maddi duran varlık ve envanter ile sponsorluk, reklam hizmet alımı ve 3. Nesil lisansı ile ilgili toplam 1.280.932 YTL (31 Aralık 2007: 162.522 YTL) tutarında satınalma taahhütleri bulunmaktadır. Maddi ve maddi olmayan duran varlık alımına ilişkin taahhüt tutarı 852.775 YTL'dir.

(c) Faaliyet Kiralamaları

Şirket, çeşitli firmalarla faaliyet kiralama sözleşmeleri imzalamıştır. 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, bu sözleşmeler kapsamında giderleşen tutarlar sırasıyla 334.307 YTL ve 266.604 YTL'dir.

24 KIDEM TAZMİNATI KARŞILIĞI

Şirket'in muhasebe politikaları, Şirket'in kıdem tazminatı yükümlülüğünü tahmin etmek için aktüer değerlendirme yöntemlerinin kullanılmasını öngörmektedir. Kıdem tazminatı karşılığı, tüm çalışanların emeklilikleri dolayısıyla ileride doğacak yükümlülük tutarlarının bugünkü net değerine göre hesaplanmış ve ilişikteki konsolide finansal tablolarda yansıtılmıştır. Buna göre toplam yükümlülüğün hesaplanmasında aşağıda yer alan aktüer öngörüler kullanılmıştır:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
İskonto oranı	%6,3	%5,7
Emeklilik olasılığının tahmini için devir hızı oranı	%96	%96

Temel varsayım, her yıllık hizmet için belirlenen tavan yükümlülüğünün enflasyon ile orantılı olarak artmasıdır. Böylece uygulanan iskonto oranı enflasyonun beklenen etkilerinden arındırılmış gerçek oranı gösterir. Şirket'in kıdem tazminatı yükümlülüğü 31 Aralık 2008 tarihinden itibaren 2,260 YTL üzerinden hesaplanmaktadır (31 Aralık 2007: 2,030 YTL). 31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla, çalışanlar için ayrılan karşılık tutarı, iskonto edilmiş ihbar tazminatı tutarı ve kullanılan izin karşılıklarını da kapsamaktadır. Kıdem tazminatı karşılığının dönem içindeki hareketleri aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Açılış bakiyesi	31.713	24.806
Dönem içerisindeki artış	11.517	10.918
Ödemeler	(2.826)	(4.011)
Kapanış bakiyesi	40.404	31.713

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

25 EMEKLİLİK PLANLARI

Şirket, çalışanlarının ücretlerine ilave olarak ek menfaatler sağlamakta ve emeklilik planlarına katkıda bulunmaktadır. Şirket, emeklilik planlarına personel ücretlerinin belirli bir oranında katkıda bulunmakla yükümlüdür. Şirket'in, 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde emeklilik planları kapsamında oluşan giderleri sırasıyla 5.249 YTL ve 1.623 YTL tutarındadır.

26 DİĞER VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

Diğer Dönen Varlıklar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla diğer dönen varlıklar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Tahakkuk eden hizmet gelirleri	265.301	194.730
Peşin ödenen giderler	83.024	71.121
Abone elde etmek için peşin ödenen giderler	36.026	17.126
Devreden KDV	34.748	32.248
Faiz gelir tahakkukları	29.882	42.314
Personelden alacaklar	5.275	2.187
Diğer	3.975	11.471
	458.231	371.197

Tahakkuk eden hizmet gelirleri, henüz faturalanmamış olan hizmetlerden kaynaklanmaktadır. Şirket, yüksek abone sayısı ve görüşme hacmi sebebiyle farklı faturalama dönemleri kullanmaktadır. Şirket, her dönem sonunda tahakkuk eden ancak henüz faturalanmayan tutarlar için gelir tahakkuku ayırmaktadır.

Abone elde etmek için ödenen peşin giderler bayilere ödenen ve varlık olarak kaydedilme koşullarını sağlayan primlerden oluşmaktadır.

Diğer Duran Varlıklar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla diğer duran varlıklar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Devreden KDV	31.122	2.057
Peşin ödenen giderler	27.101	33.036
Abone elde etmek için peşin ödenen giderler	11.573	7.392
Diğer	902	544
	70.698	43.029

Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 itibarıyla diğer kısa vadeli yükümlülükler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Ertelenmiş gelir	378.659	378.312
Belarussian Telecom iktisabına ilişkin ertelenmiş ödemeler	141.336	-
Satış pazarlama giderleri karşılığı	117.424	56.726
Şebekelerarası irtibat gider karşılığı	107.599	46.165
Arabağlantı gider karşılığı	56.632	9.616
Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu Payı	26.918	25.598
Bakım onarım gider karşılığı	1.388	2.594
Diğer	29.770	37.028
	859.726	556.039

Ertelenmiş gelir raporlama tarihi itibarıyla aboneler tarafından nakden ödenip satın alınan fakat henüz kullanılmayan kontörlerden oluşmaktadır.

Satış pazarlama giderleri karşılığı pazarlama aktiviteleri ile ilgili alınan ancak henüz faturalanmayan hizmetler için ayrılan karşılıktan oluşmaktadır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Şebekelerarası irtibat gider karşılığı Turkcell abonelerine yurt dışında anlaşmalı yabancı operatörler tarafından sağlanan hizmetlere ilişkin ayrılan karşılıktan oluşmaktadır.

Arabağlantı gider karşılığı Turkcell ile diğer operatörler arasındaki çağrı sonlandırma ile ilgili sağlanan hizmetlere ilişkin faturalanmamış tutarların net bakiyesinden oluşmaktadır.

Diğer Uzun Vadeli Yükümlülükler

31 Aralık 2008 ve 2007 itibarıyla diğer uzun vadeli yükümlülükler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008
Belarussian Telecom iktisabına ilişkin ertelenmiş ödemeler	225.580
Satış opsiyonuna ilişkin finansal yükümlülükler	117.240
Diğer	1.239
	344.059

Belarussian Telecom iktisabına ilişkin ertelenmiş ödemeler, satıcıya gelecekte yapılacak ödemelerin bilanço tarihi itibarıyla değeridir. Gelecek dönemlerde yapılacak toplam ödeme 300.000 ABD Doları olup, bunun 100.000 ABD Dolar tutarındaki kısmı, 31 Aralık 2010 tarihinde ödenecek taksidi içermektedir. 300.000 ABD Doları'na ilave olarak, 100.000 ABD Dolar Belarussian Telecom'un finansal performansına bağlı olarak ödenecektir ve Şirket Yönetimi bu ödemenin 2015 yılının ilk çeyreğinde yapılmasını öngörmektedir (Not 3).

Belarussian Telecom azınlık hissedarına, elindeki tüm hisseleri belirli bir süre zarfında makul değerden satabilmesine olanak sağlayan bir satış opsiyonu verilmiştir (Not 3). Şirket, opsiyona konu olacak tahmini ödemenin bilanço tarihi itibarıyla değerini finansal yükümlülük olarak kayıtlarına almış ve "Azınlık Payları"nda gösterilen tutar kayıtlardan çıkarılmıştır.

Opsiyona konu olacak ödemenin bilanço tarihi itibarıyla hesaplanan değeriyle kayıtlardan çıkarılan azınlık payları arasındaki fark (18.604) YTL özsermaye içindeki "azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonu" hesabına kaydedilmiştir.

27 ÖZKAYNAKLAR

27.1 Sermaye

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Şirket'in sermayesi ihraç edilmiş ve her biri 1 YTL nominal değerde 2.200.000.000 adet (31 Aralık 2007: 2.200.000.000 adet) hisseden meydana gelmiştir.

Şirket'in çıkarılmış sermayesi, kayıtlı sermaye tavanı olan 2.200.000 YTL'dir. Şirketin ortaklık yapısı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008		31 Aralık 2007	
	% ortaklık payı	Hisse tutarı	% ortaklık payı	Hisse tutarı
Turkcell Holding A.Ş. ("Turkcell Holding")	51,00	1.122.000	51,00	1.122.000
Halka arz edilen paylar	33,48	736.638	29,38	646.438
Sonera	13,07	287.632	13,07	287.632
Diğer	2,45	53.730	6,55	143.930
Toplam	100,00	2.200.000	100,00	2.200.000
Enflasyondan kaynaklanan sermaye Düzeltilmesi		(52.352)		(52.352)
Enflasyona göre düzeltilmiş sermaye		2.147.648		2.147.648

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, çeşitli kuruluşlarca rehin olarak tutulan Şirket hisseleri 154.000 adettir. (31 Aralık 2007: 60.124.380).

27.2 Katkı Sermaye

Belarussian Telecom iktisap tarihi olan 26 Ağustos 2008'den sonra ortaya çıkan ve 29 Temmuz 2008 tarihinde imzalanan hisse alım satım sözleşmesine istinaden Belarus Maliye Bakanlığı'nın sonradan ortaya çıkan sabit kıymet alımlarıyla ilişkili maliyetlerinin karşılanacağına yönelik taahhütü gereği Şirket adına katlandığı 27.527 YTL katkı sermaye olarak kaydedilmiştir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

27.3 Hisse Senetleri İhraç Primleri

Hisse senetleri ihraç primleri, hisse senetlerinin piyasa fiyatlarıyla satılması sonucu elde edilen nakit girişlerini ifade eder. Bu primler özkaynaklar altında gösterilir ve dağıtılamaz. Ancak ileride yapılacak sermaye artışlarında kullanılabilir.

27.43 Finansal Varlıklar Değer Artış Fonu

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla satılmaya hazır finansal varlıklar makul değerleri üzerinden konsolide finansal tablolara yansıtılmıştır. Bu doğrultuda satılmaya hazır finansal varlığın bilançoda taşınan değerinde oluşan 183 YTL (31 Aralık 2007: 6.383 YTL) tutarındaki fark konsolide finansal tablolarda özsermaye hesabı altında "Değer Artış Fonları" hesabına yansıtılmıştır.

27.5 Azınlık Hisseleri Satış Opsiyonu Değerleme Fonu

Şirket'e Belarussian Telecom iktisabıyla ilgili, 29 Temmuz 2008 tarihinde imzalanan hisse alım satım sözleşmesine istinaden belirli bir süre sonra azınlık hisselerinin satış opsiyonu verilmiştir. Şirket, bu satış opsiyonu ile ilişkili ortaya çıkması muhtemel finansal yükümlülüğü iktisap tarihi itibarıyla mali tablolarına kaydetmiştir. İktisap tarihi itibarıyla satış opsiyonu ile ilişkili finansal yükümlülüğün değeriyle kayıtlardan çıkarılan azınlık paylarının arasındaki fark olan (18.604) YTL azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonunda kaydedilmiştir.

Aynı şekilde Fintur'un, Şirket'in muhasebe politikalarıyla uyumlu hale getirilmiş finansal tablolarındaki azınlık hisseleri satış opsiyonu ile ilişkili finansal yükümlülük olarak kaydedilen tutarla kayıtlardan çıkarılan azınlık paylarının arasındaki fark olan (415.309) YTL, Şirket'in konsolide mali tablolarında özsermaye metoduna göre muhasebeleştirilerek azınlık hisseleri satış opsiyonu değerlendirme fonunda gösterilmiştir.

27.6 Kârdan Ayrılan Kısıtlanmış Yedekler

Yasal Yedekler

Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedek akçeler, birinci ve ikinci tertip yasal yedek akçelerden oluşmaktadır. Birinci tertip yasal yedek akçeler, Şirket sermayesinin %20'sine ulaşıncaya kadar yasal dönem kârının %5'i oranında ayrılmaktadır. İkinci tertip yasal yedek akçeler, SPK Tebliğ 25'e göre kâr dağıtımı yapıldığı durumlarda Şirket sermayesinin %5'ini aşan tüm nakit kâr payı dağıtımlarının 1/10'u oranında, yasal kayıtlara göre kâr dağıtımı yapıldığı durumlarda ise Şirket sermayesinin %5'ini aşan tüm nakit kâr payı dağıtımlarının 1/11'i oranında ayrılmaktadır. Birinci ve ikinci tertip yasal yedek akçeler, toplam sermayenin %50'sini aşmadığı sürece dağıtılamazlar; ancak ihtiyari yedek akçelerin tükenmesi halinde zararların karşılanmasında kullanılabilirler. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, Şirket'in kârdan ayrılan kısıtlanmış yedekleri, yasal yedeklerden oluşmaktadır. Şirket'in yasal yedekler toplamı 517.573 YTL'dir (31 Aralık 2007: 347.435 YTL).

27.7 Geçmiş Yıl Kâr/Zararları

Net dönem kârı dışındaki birikmiş kârlar ve özleri itibarıyla birikmiş kâr niteliğinde olan olağanüstü yedekler geçmiş yıl kâr/zararları hesabında gösterilmiştir. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla geçmiş yıl kâr/zararları hesabında gösterilen olağanüstü yedekler bakiyesi 2.096.130 YTL'dir (31 Aralık 2007: 505.303 YTL).

27.8 Temettü

Turkcell Yönetim Kurulu, 24 Kasım 2004 tarihli toplantısında, Şirket'in operasyonel performansı, finansal durumu ve diğer gelişmeleri gözetmek suretiyle, 2004 yılı finansal kazançlarından başlamak üzere asgari %50 oranında nakit kâr payı dağıtılması politikasını benimsemiştir. Ancak, bu oranın, Şirket'in nakit akışı gerekliliklerine, yönetim kurulu ile hissedarlar genel kurulunun onayına ve bunlarca yapılabilecek değişikliklere ve Türkiye'de uygulanmakta olan mevzuata tabi olup, değişime konu olabileceği belirtilmiştir.

SPK'nın 25 Şubat 2005 tarih ve 7/242 sayılı kararı ile halka açık şirketlerin temettü dağıtımı aşığıdaki gibi düzenlenmiştir.

SPK'nın düzenlemelerine göre bulunan net dağıtılabılır kâr üzerinden, SPK'nın asgari kâr dağıtım zorunluluğuna ilişkin düzenlemeleri uyarınca hesaplanan tutarın tamamının yasal kayıtlarda yer alan net dağıtılabılır kârdan karşılanabilmesi durumunda, bu tutarın tamamının, karşılanamaması durumunda ise yasal kayıtlarda yer alan net dağıtılabılır kârın tamamının dağıtılması, SPK'nın düzenlemelerine göre, hazırlanan finansal tablolarda veya yasal kayıtların herhangi birinde, dönem zararı olması halinde kâr dağıtımı yapılmaması esastır.

Ayrıca, aynı karar uyarınca, Tebliğ hükümleri kapsamında konsolidasyona dahil edilen bağlı ortaklık, müşterek yönetime tabi teşebbüs ve iştiraklerin genel kurullarında kâr dağıtım kararı alınmış olması durumunda, söz konusu işletmelerin anılan düzenlemelere göre düzenlenmiş finansal tabloları çerçevesinde ana ortaklığın konsolide finansal tablosuna intikal eden kâr üst sınır olmak üzere, genel kurullarda alınan kâr dağıtım kararına bağlı olarak söz konusu işletmelerden ana ortaklığa intikal edecek kâr tutarının ana ortaklığın dağıtılabılır kârında dikkate alınması gerekmektedir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

SPK, 31 Aralık 2007 tarihinde sona eren hesap döneminden geçerli olmak üzere, asgari kâr dağıtım oranını %20 olarak belirlemiştir. Bu dağıtım, şirketlerin genel kurullarının alacağı karara bağlı olarak nakit olarak ya da dağıtılabılır kârın %20'sinden aşağı olmamak üzere bedelsiz hisse senedi olarak ya da belli oranda nakit, belli oranda bedelsiz hisse senedi dağıtılması suretiyle gerçekleştirilebilecektir.

Turkcell'in 25 Nisan 2008 tarihli Olağan Genel Kurul toplantısında, Şirket'in 2007 yılındaki faaliyetleri neticesinde oluşan 1.392.521 YTL tutarındaki dağıtılabılır kârından kanunlara göre ayrılması gereken birinci tertip yasal yedek akçelerin düşülmesinden sonra kalan 1.297.428 YTL tutarındaki kârın 648.714 YTL tutarındaki kısmının Turkcell hissedarlarına nakit olarak dağıtılmasına karar verilmiştir. Bu suretle 1 YTL nominal değerinde beher hisse için nakit temettü tutarı 0,294870 tam YTL'dir.

27.9 Azınlık Payları

Bağlı ortaklıkların net varlıklarından ana ortaklığın doğrudan ve/veya dolaylı kontrolü dışında kalan paylara isabet eden kısımları konsolide bilançoda "Azınlık payları" kalemi içinde sınıflandırılmıştır.

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla bilançoda "Azınlık payları" kalemi içinde sınıflandırılan tutarlar sırasıyla 87.888 YTL ve 160.829 YTL'dir. Yine bağlı ortaklıkların net dönem kârlarından veya zararlarından ana ortaklığın doğrudan ve/veya dolaylı kontrolü dışında kalan paylara isabet eden kısımlar, konsolide gelir tablosunda "Azınlık Payları" kalemi içinde sınıflandırılmıştır. 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde "Azınlık payları" kalemi içinde sınıflandırılan tutarlar sırasıyla (121.192) YTL ve (40.833) YTL'dir.

28 SATIŞLAR VE SATIŞLARIN MALİYETİ

28.1 Satışlar

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, satışlar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Yurtiçi hasılat		
Haberleşme gelirleri	7.165.087	6.918.548
Şans oyunları komisyon gelirleri	224.623	234.986
Tesis ve sabit ücret gelirler	73.004	56.804
Simkart satış gelirleri	26.208	22.777
Çağrı merkezi gelirleri	21.069	17.091
Diğer satış gelirleri	247.005	95.053
	7.756.996	7.345.259
Yurtdışı hasılat		
Haberleşme gelirleri	1.231.960	929.384
Simkart satış gelirleri	9.810	5.029
	1.241.770	934.413
Satış iskontoları	(140.752)	(83.608)
Satış iadeleri	(13.371)	(9.115)
Toplam satışlar	8.844.643	8.186.949

28.2 Satışların Maliyeti

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, satışların maliyeti aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Hazine payı	(1.112.373)	(1.019.946)
Amortisman, itfa payı ve kalıcı değer düşüklüğü karşılığı	(841.313)	(998.084)
Arabağlantı giderleri	(626.884)	(562.089)
Radio giderleri	(361.900)	(292.082)
Personel giderleri	(342.716)	(250.001)
Transmisyon, baz istasyon kira ve bakım onarım giderleri	(291.224)	(237.568)
Şebekelerarası irtibat giderleri	(133.737)	(125.462)
Evrensel hizmet fonu	(124.644)	(111.506)
Satılan simkart maliyeti	(59.132)	(65.445)
Faturalama giderleri	(58.431)	(53.496)
Diğer	(362.362)	(276.721)
	(4.314.716)	(3.992.400)

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

29 FAALİYET GİDERLERİ

29.1 Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, pazarlama, satış ve dağıtım giderleri aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Satış giderleri	(762.083)	(650.036)
Genel pazarlama giderleri	(418.220)	(387.051)
Telsiz ruhsat ve kullanım ücreti	(316.104)	(262.071)
Personel giderleri	(165.293)	(123.858)
Diğer	(60.508)	(49.319)
	(1.722.208)	(1.472.335)

29.2 Genel Yönetim Giderleri

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, genel yönetim giderleri aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Personel giderleri	(141.527)	(134.228)
Şüpheli ticari alacaklar karşılığı gideri	(83.883)	(45.344)
Danışmanlık giderleri	(44.955)	(36.298)
Tahsilat giderleri	(28.409)	(22.887)
Bakım onarım giderleri	(14.431)	(10.782)
Seyahat ve konaklama giderleri	(13.910)	(12.778)
Kira giderleri	(13.688)	(10.924)
Diğer	(53.047)	(51.839)
	(393.850)	(325.080)

30 NİTELİKLERİNE GÖRE GİDERLER

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla giderler fonksiyon bazında gösterilmiş olup niteliklerine göre detaylar Not 29'da yer almaktadır.

31 DİĞER FAALİYETLERDEN GELİR/GİDERLER

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, Şirket'in diğer faaliyetlerden gelirleri sırasıyla 20.187 YTL ve 10.803 YTL'dir.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, Şirket'in diğer faaliyetlerden giderleri sırasıyla 19.984 YTL ve 26.517 YTL'dir.

32 FİNANSAL GELİRLER

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, finansal gelirler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Vadeli mevduattan elde edilen faiz gelirleri	462.429	311.856
Geç ödeme faiz gelirleri	54.627	48.812
Satılmaya hazır menkul kıymet faiz gelirleri	10.618	430
Opsiyon prim gelirleri	18.346	22.724
Satılmaya hazır menkul kıymet satış gelirleri	8.279	2.371
Vadesine kadar elde tutulacak menkul kıymet faiz gelirleri	-	1.261
Diğer finansal gelirler	13.846	10.976
	568.145	398.430

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

33 FİNANSAL GİDERLER

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, finansal giderler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Kur farkı gideri, net	(96.177)	(589.994)
Kredi faiz giderleri	(67.864)	(54.417)
Dava konusu faiz giderleri	(41.043)	(18.723)
Opsiyon prim giderleri	(7.051)	(10.897)
Kredi kapatma giderleri	-	(22.997)
Diğer	(7.376)	(8.428)
	(219.511)	(705.456)

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap döneminde ödenen kredi faiz tutarları sırasıyla 39.430 YTL ve 46.341 YTL'dir.

Şirket, aktifleştirdiği reel finansman giderlerini, maddi duran varlığın kalan ekonomik ömrü süresince itfa etmektedir. 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde, maddi varlığın edinimi amacıyla kullanılmış kredilerin, söz konusu maddi duran varlığın yatırım aşamasındayken katlanılmış reel finansman maliyetinin aktifleştirilmesi yoluyla maddi duran varlığın değerine eklenen tutar 17.202 YTL ve 13.123 YTL'dir.

34 SATIŞ AMACIYLA ELDE TUTULAN DURAN VARLIKLAR VE DURDURULAN FAALİYETLER

Yoktur.

35 VERGİ VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLERİ

Ertelemiş vergi yükümlülüğü veya alacağı, varlıkların ve borçların finansal tablolarda gösterilen değerleri ile yasal vergi matrahı hesabında dikkate alınan tutarları arasındaki geçici farklılıkların bilanço yöntemine göre vergi etkilerinin hesaplanmasıyla belirlenmektedir. Ertelemiş vergi borcu veya alacağı, söz konusu geçici farklılıkların ortadan kalkacağı ilerideki dönemlerde geçerli olacağı öngörülen vergi oranları dikkate alınarak konsolide finansal tablolara yansıtılmaktadırlar.

Şirket, ertelenmiş vergi alacaklarının finansal tablolara yansıtılmasında, faaliyet gösterdiği sektördeki gelişmeler, ilerideki dönemlerdeki vergiye tabi kâr tahminleri, Türkiye'nin ve iştiraki bulunan ülkelerin genel ekonomik ve politik durumu ve/veya Şirket'i etkileyebilecek uluslararası genel ekonomik ve politik durum gibi faktörleri dikkate almaktadır. 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla, finansal tablolara yansıtılmamış olan ertelenmiş vergi alacakları 197.845 YTL'dir (31 Aralık 2007: 57.141 YTL).

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla veriden indirilebilecek mali yıl zararlarının itfa tarihleri :

Gerçekleşme yılı	Bakiye	Sona erme yılı
2004	1.659	2009
2005	1.647	2010
2006	6.338	2011
2007	19.156	2012
2008	121.313	2013 ve sonrası

31 Aralık 2008 itibarıyla süresiz olarak taşınan ve matrah oluştuğu zaman vergiden indirilebilecek mali yıl zararlarının detayı aşağıda sunulmuştur:

Gerçekleşme yılı	Bakiye
2004	32.044
2005	83.313
2006	146.000
2007	56.902
2008	327.386

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla ertelenmiş vergi alacakları ve borçlarını doğuran kalemler aşağıdaki gibidir:

	Ertelenmiş Vergi Varlıkları		Ertelenmiş Vergi Yükümlülükleri		Net Ertelenmiş Vergi Yükümlülükleri	
	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Maddi ve maddi olmayan duran varlıklara ilişkin amortisman ve aktifleştirme farkları	317	1.106	(242.170)	(217.725)	(241.853)	(216.619)
Finansal varlıklar	-	-	(15.241)	(8.818)	(15.241)	(8.818)
Peşin ödenen giderler	-	-	-	-	-	-
Borç karşılıkları	15.865	16.567	(2.508)	-	13.357	16.567
Diğer borç ve yükümlülükler	71.868	75.299	(10.514)	(812)	61.354	74.487
Yatırım indirimi	563	609	(184)	-	379	609
Ertelenen vergi varlıkları/ (yükümlülükleri)	88.613	93.581	(270.617)	(227.355)	(182.004)	(133.774)
Netleştirme	(86.838)	(90.664)	86.838	90.664	-	-
Net ertelenen vergi varlıkları/ (yükümlülükleri)	1.775	2.917	(183.779)	(136.691)	(182.004)	(133.774)

31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla dönem kârı vergi yükümlülüğü karşılığı hesabında yer alan 191.435 YTL, 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla sona eren hesap dönemine ilişkin hesaplanan vergi karşılığının ödenen geçici vergiler ile netleştirilmiş halidir.

Türk vergi mevzuatı, ana ortaklık olan şirketin, bağlı ortaklık ve iştiraklerini konsolide ettiği finansal tabloları üzerinden vergi beyannamesi düzenlemesine olanak tanımamaktadır. Bu nedenle, konsolide finansal tablolara yansıtılan vergi karşılıkları, tam konsolidasyon kapsamına alınan şirketler için ayrı ayrı hesaplanmıştır.

Türkiye’de vergi konusunda yetkili makamlar ile nihai mutabakat sağlamak gibi bir uygulama bulunmamaktadır. Kurumlar vergisi beyannameleri ilgili oldukları yılı takip eden dördüncü ayın onbeşinci günü akşamına kadar vergi dairelerine teslim edilir. Ancak, vergi incelemesine yetkili makamlar geriye dönük olarak beş yıllık muhasebe kayıtlarını inceleyebilir ve/veya vergi ile ilgili görüşlerini değiştirebilir.

Kurumlar Vergisi Kanunu’nun 13. maddesinin transfer fiyatlandırması yoluyla “örtülü kazanç dağıtımı” başlığı altında transfer fiyatlandırması konusu işlenmektedir. 18 Kasım 2007 tarihinde yayımlanan transfer fiyatlandırması yoluyla örtülü kazanç dağıtımı hakkında Genel Tebliğ’de uygulamadaki detaylar belirlenmiştir.

Eğer vergi mükellefleri ilgili kuruluşlarla (kişilerle), fiyatlandırmaları emsallere uygunluk ilkesi çerçevesinde yapılmayan ürün, hizmet veya mal alım ve satım işlemlerine giriyorlarsa, o zaman ilgili kârlar transfer fiyatlaması yoluyla örtülü bir şekilde dağıtıldığı kanaatine varılacaktır. Bu tarz transfer fiyatlaması yoluyla örtülü kâr dağıtımları kurumlar vergisi açısından vergi matrahından indirilemeyecektir.

Türkiye’de Kurumlar Vergisi oranı %20’dir. Kurumlar Vergisi oranı, kurumların ticari kazancına vergi yasaları gereğince indirimi kabul edilmeyen giderlerin ilave edilmesi ve vergi yasalarında yer alan istisna ve indirimlerin sonucu bulunan safi kurum kazancına uygulanır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerinde vergi giderinin detayı aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Dönem vergi gideri	(714.517)	(540.558)
Ertelenmiş vergi geliri		
Geçici vergi farklarının etkileri	7.697	72.707
Yatırım teşviklerinden doğan vergi avantajları	3.205	40.835
	10.902	113.542
Toplam vergi gideri	(703.615)	(427.016)

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

		31 Aralık 2008		31 Aralık 2007
Vergi öncesi kâr		2.895.224		2.144.808
Yasal vergi oranı ile hesaplanan vergi gideri	%20	(579.045)	%20	(428.962)
Yurtdışı bağlı ortaklıklardaki vergi oranı farklarının etkisi	(%1)	22.328	-	10.216
İndirilemeyen giderler ve geçici olmayan farklar	%2	(57.202)	%2	(32.553)
Yatırım indirimi	-	3.205	(%2)	40.835
Özsermaye yöntemine göre muhasebeleştirilen yurtdışı iştirakin vergi oranı değişim etkisi	(%1)	29.188	(%1)	19.035
Vergiden muaf gelir	-	7.863	(%1)	12.659
Bilançoya yansıtılmayan net ertelenmiş vergi varlıkları	%4	(116.298)	%2	(36.828)
Geçmiş yıllarda bilançoya yansıtılmamış net ertelenmiş vergi varlıklarının dönemde kullanımı	-	-	-	2.558
Diğer	-	(13.654)	%1	(13.976)
		(703.615)		(427.016)

36 HİSSE BAŞINA KAZANÇ

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ait hisse başına kazanç tutarları, sırasıyla 2.312.801 YTL ve 1.758.625 YTL tutarındaki kârın ilgili dönemler içindeki ağırlıklı ortalama pay adetlerine bölünmesiyle hesaplanmıştır.

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Net kâr	2.312.801	1.758.625
Hisselerin ağırlıklı ortalama sayısı:		
Adi hisselerin ağırlıklı ortalama sayısı	2.200.000.000	2.200.000.000
Nominal değeri 0,001 YTL olan hisse başına kâr (kısıtlanmamış tam YTL)	1,051273	0,799375

37 İLİŞKİLİ TARAF AÇIKLAMALARI

İlişkili Taraflardan Alacaklar – Kısa Vadeli

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla ilişkili taraflardan alacaklar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Digital Platform İletişim Hizmetleri A.Ş. ("Digital Platform")	29.271	8.107
KVK Teknoloji Ürünleri A.Ş. ("KVK Teknoloji")	27.818	6.536
A-Tel	27.412	31.995
Superonline	-	8.243
Diğer	12.305	6.245
	96.806	61.126

Digital Platform'dan alacaklar, esas olarak, çağrı merkezi hizmetlerinden doğan alacaklar ile yeniden yapılandırma sözleşmesi kapsamında doğan alacaklardan kaynaklanmaktadır.

KVK Teknoloji'den alacaklar firmaya yapılan simkart ve hazırcart satışlarından kaynaklanmaktadır.

Turkcell ve Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu'nun %50-%50 hisse payları ile ortak teşebbüsleri olan A-Tel'den alacaklar firmaya yapılan simkart ve hazırcart satışlarından kaynaklanmaktadır.

Superonline'dan alacaklar, firmaya sağlanan arabağlantı ve çağrı merkezi hizmetlerinden kaynaklanmaktadır.

Kısa vadeli ilişkili taraflardan alacaklar hesabı ile ilgili kur riski ve likidite riski Not 38'de açıklanmıştır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Uzun Vadeli İlişkili Taraflardan Alacaklar (net)

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla ilişkili taraflardan uzun vadeli alacaklar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Digital Platform	61.535	74.797
Diğer	7.046	5.417
	68.581	80.214

Uzun vadeli ilişkili taraflardan alacaklar hesabı ile ilgili kur riski ve kredi riski Not 38'de açıklanmıştır.

Kısa Vadeli İlişkili Tarafalara Borçlar (Net)

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla ilişkili kuruluşlara olan borçlar aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
ADD Production Medya A.Ş. ("ADD")	17.675	8.414
Hobim Bilgi İşlem Hizmetleri A.Ş. ("Hobim")	5.674	6.843
KVK Teknoloji	1.094	-
Betting Organization Operation&Promotion Company SA ("Betting SA")	1.065	1.038
Kyivstar GSM JSC ("Kyivstar")	988	580
Estore Elektronik Ticaret ve Sanal Mağazacılık Hizmetleri A.Ş. ("Estore")	184	2.783
Diğer	5.127	1.281
	31.807	20.939

Çukurova Grubu'nun sahibi olduğu ADD'ye borçlar bu şirketten alınacak reklam ve sponsorluk hizmetleri için yapılan avans ödemelerinden kaynaklanmaktadır.

Hobim'e olan borçlar bu şirketten alınan fatura basım hizmetlerinden kaynaklanmaktadır.

KVK Teknoloji'ye borçlar cihaz alımlarından kaynaklanmıştır.

Betting SA'ya olan borçlar bu şirketten alınan olasılık hesaplamalarıyla ilgili danışmanlık hizmetlerinden kaynaklanmaktadır. Kyivstar'a olan borçlar bu şirketten alınan şebekeler arası irtibat hizmetinden kaynaklanmaktadır.

Estore'a olan borçlar kampanyalarla ilgili yapılan cihaz alımlarından kaynaklanmaktadır.

Kısa vadeli ilişkili taraflara borçlar hesabı ile ilgili kur riski ve likidite riski Not 38'de açıklanmıştır.

İlişkili Taraflar İle Yapılan İşlemler

Üst Düzey İdari Personel İle Yapılan İşlemler

Üst düzey idari personel, Şirket'in direktör ve üst düzey yöneticilerinden oluşmaktadır.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla Şirket'in direktör ve üst düzey yöneticilerinin Şirket'ten kullanmış olduğu kredi bulunmamaktadır.

Şirket, direktör ve üst düzey yöneticilerinin ücretlerine ilave olarak ek menfaatler sağlamak ve emeklilik planlarına katkıda bulunmaktadır. Şirket, emeklilik planlarına personel ücretlerinin belirli bir oranında katkıda bulunmakla yükümlüdür.

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla sona eren hesap dönemlerinde üst düzey idari personele yapılan toplam ödemeler sırasıyla 10.397 YTL ve 15.376 YTL'dir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Diğer İlişkili Taraflar İle Yapılan İşlemler

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerindeki ilişkili kuruluşlarla önemli işlemler aşağıdaki gibidir:

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Gelirler :		
KVK Teknoloji'ye satışlar		
Simkart ve ön ödemeli kart satışları	1.098.216	808.182
A-Tel'e satışlar		
Simkart ve ön ödemeli kart satışları	166.918	180.760
Kyivstar'dan gelirler		
Telekomünikasyon servisleri	82.151	51.460
Dijital Platform'dan gelirler		
Çağrı hizmetleri, kira ve faiz geliri	25.831	21.756
Millenicom Telekomünikasyon A.Ş.'den gelirler		
Telekomünikasyon servisleri	16.487	16.129

	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
Giderler:		
ADD'den alışlar		
Reklam ve sponsorluk hizmetleri	211.521	216.107
KVK Teknoloji'den alışlar		
Kampanya hizmetleri ve aktivasyon primi	133.785	114.112
A-Tel'den alışlar *		
Satış primleri	62.474	60.396
Kyivstar'a giderler		
Telekomünikasyon servisleri	82.569	46.275
Hobim'den alışlar		
Faturalama hizmetleri	26.636	22.305
Millenicom Telekomünikasyon A.Ş.'den alışlar		
Telekomünikasyon servisleri	10.765	14.323
Betting SA'dan alışlar		
Danışmanlık hizmetleri	12.566	11.320

* A-Tel ile olan işlemler Şirket'in A-Tel'deki sahipliği oranında elimine edilmiştir. 31 Aralık 2008 ve 2007 tarihlerinde sona eren hesap dönemlerine ilişkin olarak A-Tel'den elimine edilen tutarlar sırasıyla 62.474 YTL ve 60.396 YTL'dir.

Şirket'in ilişkili kuruluşlar ile olan önemli sözleşmeleri aşağıdaki gibidir:

KVK Teknoloji İle Sözleşmeler:

23 Ekim 2002 tarihinde kurulan KVK Teknoloji'nin ana hissedarı aynı zamanda Turkcell'in ana hissedarlarından olan Çukurova Grubu'dur. Simkart ve Hazirkart satış sözleşmeleri dışında, Turkcell ile KVK Teknoloji arasında farklı süreleri kapsayan reklam destek protokolleri yapılmıştır. Bu protokoller çerçevesinde KVK Teknoloji, çeşitli gazetelerde ve dergilerde Turkcell servislerinin reklamını vermekle yükümlüdür. Bu sözleşmelerin amacı, Turkcell Hazirkart ve simkart taşıyan mobil telefon cihaz satışlarını özendirmek ve arttırmak, böylece Turkcell'in pazar payının korunmasını sağlamaktır. Bu sözleşmelerin fiyatlandırması, KVK Teknoloji'nin katlandığı reklam maliyetleri ve Turkcell'in reklamlardan sağladığı faydaya göre belirlenmektedir. Distribütörün kampanya projeleri ve pazar payı da konu ile ilgili bütçe tahsislerini etkilemektedir. KVK Teknoloji'ye yapılan simkart ve hazirkart satış fiyatları diğer distribütörlere yansıtılan fiyatlardan farklı değildir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

A-Tel ile Sözleşmeler:

A-Tel, Turkcell'in ön ödemeli hatlarının pazarlanması, satışı ve dağıtım konularında faaliyet göstermektedir. A-Tel, Turkcell ve Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu'nun %50-%50 hisse payları ile ortak teşebbüsleridir. A-Tel, Turkcell'in tek Muhabbet Kart distribütörü olarak çalışmaktadır ve kontör satışları üzerinden prim almaktadır. Simkart ve Muhabbet Kart satışlarının yanı sıra Turkcell ve A-Tel arasında satış kampanyaları ve abone aktivasyonları ile ilgili muhtelif sözleşmeler de vardır.

Kyivstar İle Sözleşmeler:

Kyivstar'ın hissedarlarından biri aynı zamanda Turkcell'in hissedarlarından olan Alfa Grubu'dur. Astelit ile Kyivstar birbirlerinden karşılıklı çağrı sonlandırma ve uluslararası trafik taşıma hizmeti almaktadır.

Digital Platform İle Sözleşmeler:

Digiturk markası altında dijital televizyon hizmeti veren Digital Platform'un ana ortağı, Turkcell'in de ana hissedarlarından olan Çukurova Grubu'dur. Türkiye Turkcell Süper Futbol Ligi ("TSFL") yayın hakları ile ilgili 15 Temmuz 2004 tarihinde yapılan ihale sonucunda Digital Platform TSFL'nin yayın haklarını 31 Mayıs 2008'e kadar kazanmıştır ve 5 Mayıs 2005 tarihinde yapılan yeni bir sözleşme ile konu edilen yayın hakları 31 Mayıs 2010 tarihine kadar uzatılmıştır.

23 Aralık 2005 tarihinde, Digital Platform ve Turkcell arasında, Şirket'in Digital Platform'dan olan alacaklarının yeniden yapılandırılması ve Şirket'in Digital Platform altyapısından sponsorluk ve reklam yeri kullanımı ile ilgili koşulları düzenleyen "Yeniden Yapılandırma Çerçeve Sözleşmesi" imzalanmıştır. Bu sözleşme kapsamında Digital Platform, Şirket'e olan borçlarını, ödeme dönemi içerisinde tahakkuk edecek faizleri ile birlikte kısmen nakit, kısmen de sponsorluk sözleşmeleri kapsamında Turkcell tarafından alınacak hizmetlere istinaden takas ve mahsup yoluyla 15 Temmuz 2011 tarihine kadar ödemeyi taahhüt etmektedir. Ayrıca Turkcell'in Digital Platform'a sağladığı Grup SMS hizmetleri ve Turkcell'in bağlı ortaklıklarından Global tarafından sağlanan çağrı merkezi hizmetleri ile ilgili sözleşmeler mevcuttur.

Millenicom İle Sözleşmeler:

Millenicom'un çoğunluk hissesine sahip olan European Telecommunications Holding AG, Turkcell'in de ana hissedarlarından olan Çukurova Grubu'nun bağlı ortaklığıdır. Turkcell ile Millenicom birbirlerinden çağrı sonlandırma ve uluslararası trafik taşıma hizmeti almaktadırlar.

ADD İle Sözleşmeler:

Bir medya planlama ve pazarlama şirketi olan ADD'nin ana ortağı, Turkcell'in de ana hissedarlarından olan Çukurova Grubu'dur. Turkcell ile ADD arasında yıllık genel satın alma sözleşmesi imzalanmaktadır. Bu sözleşme ile Turkcell, ADD'ye mecralarla yazılı veya sözlü, proje bazında ya da yıllık mecra yayın ya da sponsorluk anlaşmaları ve sözleşmeleri yapması konusunda yetki vermektedir. 1 Eylül 2008 tarihinde ilgili sözleşmenin süresi, 31 Ağustos 2009'a kadar uzatılmıştır. Ayrıca ADD, Digital Platform ile Turkcell arasında imzalanan "Yeniden Yapılandırma Çerçeve Sözleşmesi"nin ayrılmaz parçası olan sponsorluk ve reklam sözleşmelerine taraf olmuştur.

Hobim İle Sözleşmeler:

Data işlem ve uygulama hizmetleri sağlayıcı kuruluşlarından biri olan Hobim'in ana ortağı, Turkcell'in de ana hissedarlarından olan Çukurova Grubu'dur. Turkcell ile Hobim arasında, aylık fatura basım hizmetlerini, faturaların kayıt altına alınmasını ve arşivlenmesini kapsayan süresiz sözleşmeler mevcuttur.

Betting SA İle Yapılan Sözleşme:

Betting SA'nın sahibi, İnteltek'in ana hissedarlarından biridir. İnteltek, 17 Mayıs 2007 tarihinde tashih edilen anlaşmaya istinaden, olasılık hesaplamalarıyla ilgili danışmanlık hizmeti almaktadır.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

38 FİNANSAL ARAÇLARDAN KAYNAKLANAN RİSKLERİN NİTELİĞİ VE DÜZEYİ

Kredi Riski

Finansal varlıkların kayıtlı değerleri, maruz kalınan azami kredi riskini gösterir. Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski aşağıdaki gibidir:

31/12/2008

	Alacaklar		Bankalardaki Mevduat	Türev Araçlar	Diğer		
	Ticari Alacaklar İlişkili Taraf	Diğer Alacaklar Diğer Taraf					
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	165.387	623.001	-	14.741	4.922.877	-	300.458
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	249.988	-	-	-	-	-
A. Vadesi geçmiş ya da değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri (2)	165.387	477.946	-	14.741	4.922.877	-	300.458
B. Koşulları yeniden görüşülmüş bulunan, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri (3)	-	-	-	-	-	-	-
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri (6)	-	145.055	-	-	-	-	-
- Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı*	-	-	-	-	-	-	-
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri (4)	-	-	-	-	-	-	-
- Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)	-	251.369	-	-	-	-	-
- Değer düşüklüğü (-)	-	(251.369)	-	-	-	-	-
- Vadesi geçmemiş (brüt defter değeri)	-	46.005	-	-	-	-	-
- Değer düşüklüğü (-)	-	(46.005)	-	-	-	-	-
E. Bilanço dışı kredi içeren unsurlar	-	-	-	-	-	-	-

31/12/2008

	Alacaklar		Bankalardaki mevduat	Türev Araçlar	Diğer
	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar			
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	45.782	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	55.488	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 3-12 ay geçmiş	103.467	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 1-5 yıl geçmiş	174.462	-	-	-	-
Vadesini 5 yıldan fazla geçmiş	17.225	-	-	-	-

31/12/2007

	Alacaklar		Bankalardaki Mevduat	Türev Araçlar	Diğer		
	Ticari Alacaklar İlişkili Taraf	Diğer Alacaklar Diğer Taraf					
Raporlama tarihi itibarıyla maruz kalınan azami kredi riski (A+B+C+D+E)	141.340	455.828	-	194.573	3.604.857	-	239.232
- Azami riskin teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı	-	127.327	-	-	-	-	-
A. Vadesi geçmemiş ya da değer düşüklüğüne uğramamış finansal varlıkların net defter değeri (2)	141.340	350.495	-	194.573	3.604.857	-	239.232
B. Koşulları yeniden görüşülmüş buluna, aksi takdirde vadesi geçmiş veya değer düşüklüğüne uğramış sayılacak finansal varlıkların defter değeri (3)	-	-	-	-	-	-	-
C. Vadesi geçmiş ancak değer düşüklüğüne uğramamış varlıkların net defter değeri (6)	-	105.333	-	-	-	-	-
- Teminat, vs ile güvence altına alınmış kısmı*	-	-	-	-	-	-	-
D. Değer düşüklüğüne uğrayan varlıkların net defter değerleri (4)	-	-	-	-	-	-	-
- Vadesi geçmiş (brüt defter değeri)	-	169.886	-	-	-	-	-
- Değer düşüklüğü (-)	-	(169.886)	-	-	-	-	-
- Vadesi geçmemiş (brüt defter değeri)	-	41.793	-	-	-	-	-
- Değer düşüklüğü (-)	-	(41.793)	-	-	-	-	-
E. Bilanço dışı kredi içeren unsurlar	-	-	-	-	-	-	-

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31/12/2007

	Alacaklar				
	Ticari Alacaklar	Diğer Alacaklar	Bankalardaki mevduat	Türev Araçlar	Diğer
Vadesi üzerinden 1-30 gün geçmiş	39.236	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 1-3 ay geçmiş	40.765	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 3-12 ay geçmiş	68.027	-	-	-	-
Vadesi üzerinden 1-5 yıl geçmiş	117.015	-	-	-	-
Vadesini 5 yıldan fazla geçmiş	10.176	-	-	-	-

Likidite Riski

Tahmini faiz ödemeleri dahil olmak üzere finansal yükümlülüklerin, sözleşmeye göre belirlenmiş vadeleri aşağıdaki gibidir:

31 Aralık 2008

Sözleşme Uyarınca Vadeler

	Defter Değeri	Sözleşme uyarınca nakit çıkışları toplamı (=I+II+III+IV)	3 aydan kısa (I)	3-12 ay arası (II)	1-5 yıl arası (III)	5 yıldan uzun (IV)
		Türev olmayan finansal yükümlülükler				
Banka kredileri	1.175.093	(1.266.425)	(23.580)	(932.595)	(294.904)	(15.346)
Faizsiz spot krediler	6.611	(6.611)	(6.611)	-	-	-
Finansal kiralama yükümlülükleri	13.468	(14.981)	(1.176)	(4.601)	(9.204)	-
İlişkili taraflara borçlar	31.807	(32.292)	(32.292)	-	-	-
Satış opsiyonuyla ilişkili finansal yükümlülük	117.240	(134.845)	-	-	(134.845)	-
Ertelenmiş ödemeler	366.916	(453.690)	-	(151.230)	(151.230)	(151.230)
Ticari borçlar	482.833	(490.931)	(490.931)	-	-	-
Diğer kısa vadeli borçlar	492.827	(494.212)	(494.212)	-	-	-
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	339.747	(346.140)	(346.140)	-	-	-

	Defter Değeri	Beklenen nakit çıkışları toplamı	3 aydan kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
		Beklenen Vadeler				
Türev olmayan finansal yükümlülükler						
Banka kredileri	1.175.093	(1.266.425)	(23.580)	(932.595)	(294.904)	(15.346)
Faizsiz spot krediler	6.611	(6.611)	(6.611)	-	-	-
Finansal kiralama yükümlülükleri	13.468	(14.981)	(1.176)	(4.601)	(9.204)	-
İlişkili taraflara borçlar	31.807	(32.292)	(32.292)	-	-	-
Satış opsiyonuyla ilişkili finansal yükümlülük	117.240	(134.845)	-	-	(134.845)	-
Ertelenmiş ödemeler	366.916	(453.690)	-	(151.230)	(151.230)	(151.230)
Ticari borçlar	482.833	(490.931)	(490.931)	-	-	-
Diğer kısa vadeli borçlar	492.827	(494.212)	(494.212)	-	-	-
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	339.747	(346.140)	(346.140)	-	-	-

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2007

Sözleşme uyarınca vadeler

	Defter	Sözleşme uyarınca nakit çıkışları toplamı (=I+II+III+IV)	3 aydan kısa (I)	3-12 ay arası (II)	1-5 yıl arası (III)	5 yıldan uzun (IV)
Türev olmayan finansal yükümlülükler						
Banka kredileri	885.043	(976.356)	(8.584)	(745.664)	(222.108)	-
Faizsiz spot krediler	2.475	(2.475)	(2.475)	-	-	-
Finansal kiralama yükümlülükleri	81	(84)	(84)	-	-	-
İlişkili taraflara borçlar	20.939	(21.386)	(21.386)	-	-	-
Satış opsiyonu	-	-	-	-	-	-
Ertelenmiş ödemeler	-	-	-	-	-	-
Ticari borçlar	336.129	(340.947)	(340.947)	-	-	-
Diğer kısa vadeli borçlar	369.280	(370.196)	(370.196)	-	-	-
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	177.678	(182.312)	(182.312)	-	-	-

	Defter	Beklenen nakit çıkışları toplamı	3 aydan kısa	3-12 ay arası	1-5 yıl arası	5 yıldan uzun
Beklenen Vadeler						
Türev olmayan finansal yükümlülükler						
Banka kredileri	885.043	(976.356)	(8.584)	(745.664)	(222.108)	-
Faizsiz spot krediler	2.475	(2.475)	(2.475)	-	-	-
Finansal kiralama yükümlülükleri	81	(84)	(84)	-	-	-
İlişkili taraflara borçlar	20.939	(21.386)	(21.386)	-	-	-
Satış opsiyonu	-	-	-	-	-	-
Ertelenmiş ödemeler	-	-	-	-	-	-
Ticari borçlar	336.129	(340.947)	(340.947)	-	-	-
Diğer kısa vadeli borçlar	369.280	(370.196)	(370.196)	-	-	-
Diğer kısa vadeli yükümlülükler	177.678	(182.312)	(182.312)	-	-	-

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Yabancı Para Riski

Yabancı para riski herhangi bir finansal aracın değerinin döviz kurundaki değişikliğe bağlı olarak değişmesinden doğan risktir. Şirket için söz konusu riski oluşturan temel yabancı para birimleri ABD Doları, Avro ve İsveç Kronu'dur. 31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla, Şirket'in yabancı para pozisyonu aşağıdaki tabloda belirtilen yabancı para bazlı varlıklar ve borçlardan kaynaklanmaktadır

	31/12/2008				31/12/2007			
	TL Karşılığı	ABD Doları	Avro	SEK	TL Karşılığı	ABD Doları	Avro	SEK
1. Ticari alacaklar	64.909	28.906	9.899	10	41.790	31.710	2.839	10
2a. Parasal Finansal Varlıklar(Kasa, Banka Hesapları dahil)	2.198.154	874.506	408.897	1.392	2.289.196	1.834.447	88.618	5.901
2b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-	-	-	-
3. Diğer	30.307	17.582	1.737	-	14.922	11.276	1.046	2
4. Dönen Varlıklar (1+2+3)	2.293.370	920.994	420.533	1.402	2.345.908	1.877.433	92.503	5.913
5. Ticari Alacaklar	-	-	-	-	-	-	-	-
6a. Parasal Finansal Varlıklar	-	-	-	-	-	-	-	-
6b. Parasal Olmayan Finansal Varlıklar	307.364	203.243	-	-	594.201	510.175	-	-
7. Diğer	68.614	45.371	-	-	85.190	68.876	2.906	-
8. Duran Varlıklar (5+6+7)	375.978	248.614	-	-	679.391	579.051	2.906	-
9. Toplam Varlıklar (4+8)	2.669.348	1.169.608	420.533	1.402	3.025.299	2.456.484	95.409	5.913
10. Ticari Borçlar	276.729	156.248	18.607	3.091	150.169	74.706	16.016	198.919
11. Finansal Yükümlülükler	1.079.463	713.789	-	-	874.327	609.726	96.000	-
12a. Parasal Olan Diğer Yükümlülükler	292.365	109.782	59.017	-	49.347	546	28.483	-
12b. Parasal Olmayan Diğer Yükümlülükler	-	-	-	-	-	-	-	-
13. Kısa Vadeli Yükümlülükler (10+11+12)	1.648.557	979.819	77.624	3.091	1.073.843	684.978	140.499	198.919
14. Ticari Borçlar	-	-	-	-	-	-	-	-
15. Finansal Yükümlülükler	-	-	-	-	-	-	-	-
16a. Parasal Olan Diğer Yükümlülükler	470.172	310.899	-	-	-	-	-	-
16b. Parasal Olmayan Diğer Yükümlülükler	-	-	-	-	-	-	-	-
17. Uzun Vadeli Yükümlülükler (14+15+16)	470.172	310.899	-	-	-	-	-	-
18. Toplam Yükümlülükler (13+17)	2.118.729	1.290.718	77.624	3.091	1.073.843	684.978	140.499	198.919
19. Bilanço dışı Türev araçların Net Varlık/ (Yükümlülük) Pozisyonu (19a-19b)	-	-	-	-	-	-	-	-
a. Hedge Edilen Toplam Varlık Tutarı	-	-	-	-	-	-	-	-
19b. Hedge Edilen Toplam Yükümlülük Tutarı	-	-	-	-	-	-	-	-
20. Net Yabancı Para Varlık/ (Yükümlülük) Pozisyonu (9-18+19)	550.619	(121.110)	342.909	(1.689)	1.951.456	1.771.506	(45.090)	(193.006)
21. Parasal Kalemler Net yabancı Para Varlık / (Yükümlülük) Pozisyonu (UFRS 7.B23) (=1+2a+5+6a-10-11-12a-14-15-16a)	144.334	(387.306)	341.172	(1.689)	1.257.143	1.181.179	(49.042)	(193.008)
22. Döviz Hedge'i için Kullanılan Finansal Araçların Toplam Gerçeğe Uygun Değeri	-	-	-	-	-	-	-	-
23. İhracat	483.945	226.942	84.473	180.729	384.238	27.549	49.964	1.351.599
24. İthalat	716.141	512.262	32.985	-	458.300	345.267	4.708	-

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla kullanılan döviz kurları aşağıdaki gibidir:

	Ortalama Döviz Kurları		Raporlama Tarihi Kapanış Kurları	
	2008	2007	31 Aralık 2008	31 Aralık 2007
ABD Doları	1,2768	1,3031	1,5123	1,1647
Avro	1,8816	1,7827	2,1408	1,7102
İsveç Kronu	0,1949	0,1918	0,1945	0,1798

Duyarlılık Analizi

31 Aralık 2008 ve 31 Aralık 2007 tarihleri itibarıyla YTL'nin aşağıda belirtilen yabancı paralar karşısında %10 değer kazanması/kaybetmesi durumunda gelir tablosu aşağıdaki şekilde etkilenecektir. Analiz yapılırken, başta faiz oranları olmak üzere diğer bütün değişkenlerin sabit kaldığı varsayılmıştır.

Döviz Kuru Duyarlılık Analizi Tablosu 2008

	Kâr/Zarar		Özkaynaklar	
	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi
ABD Doları'nın TL Karşısında %10 değer kazanması/ kaybetmesi halinde				
1- ABD Doları net varlık/yükümlülüğü	(49.052)	49.052	30.706	(30.706)
2- ABD Doları riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
3- ABD Doları Net Etki (1+2)	(49.052)	49.052	30.706	(30.706)
Avro'nun TL Karşısında %10 değer kazanması/ kaybetmesi halinde				
4- Avro net varlık/yükümlülüğü	73.410	(73.410)	-	-
5- Avro riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
6- Avro Net Etki (4+5)	73.410	(73.410)	-	-
Diğer döviz kurlarının TL Karşısında %10 değer kazanması/ kaybetmesi halinde				
7- Diğer döviz net varlık/yükümlülüğü	(33)	33	-	-
8- Diğer döviz riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
9- Diğer Döviz Varlıkları Net Etki (7+8)	(33)	33	-	-
TOPLAM (3+6+9)	24.325	(24.325)	30.706	(30.706)

Döviz Kuru Duyarlılık Analizi Tablosu 2007

	Kâr/Zarar		Özkaynaklar	
	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi	Yabancı paranın değer kazanması	Yabancı paranın değer kaybetmesi
ABD Doları'nın TL Karşısında %10 değer kazanması/ kaybetmesi halinde				
1- ABD Doları net varlık/yükümlülüğü	146.907	(146.907)	59.420	(59.420)
2- ABD Doları riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
3- ABD Doları Net Etki (1+2)	146.907	(146.907)	59.420	(59.420)
Avro'nun TL Karşısında %10 değer kazanması/kaybetmesi halinde				
4- Avro net varlık/yükümlülüğü	(7.711)	7.711	-	-
5- Avro riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
6- Avro Net Etki (4+5)	(7.711)	7.711	-	-
Diğer döviz kurlarının TL Karşısında %10 değer kazanması/ kaybetmesi halinde				
7- Diğer döviz net varlık/yükümlülüğü	(3.470)	3.470	-	-
8- Diğer döviz riskinden korunan kısım (-)	-	-	-	-
9- Diğer Döviz Varlıkları Net Etki (7+8)	(3.470)	3.470	-	-
TOPLAM (3+6+9)	135.725	(135.725)	59.420	(59.420)

Sabit Faizli Enstrümanlar İçin Piyasa Değeri Duyarlılık Analizi:

Şirket'in alım satım amaçlı olarak elinde tuttuğu herhangi bir sabit faizli finansal varlık ya da yükümlülük bulunmamaktadır. Bu nedenle, raporlama tarihinden sonra faiz oranlarında meydana gelebilecek değişiklikler Şirket'in gelir tablosunu etkilemeyecektir.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

31 Aralık 2008 Tarihinde Sona Eren Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablo Dipnotları

(Tüm tutarlar aksi belirtilmedikçe bin Yeni Türk Lirası olarak ifade edilmiştir. Yeni Türk Lirası dışındaki para birimleri aksi belirtilmedikçe bin olarak ifade edilmiştir.)

Değişken Faizli Enstrümanlar İçin Nakit Akış Duyarlılık Analizi:

31 Aralık 2008 ve 2007 tarihleri itibarıyla faiz oranlarının %1 artması ve azalması durumunda özsermaye ve gelir tablosu aşağıdaki şekilde etkilenecektir. Analiz yapılırken, başta döviz kurları olmak üzere diğer bütün değişkenlerin sabit kaldığı varsayılmıştır.

Faiz Pozisyonu Tablosu

		Cari Dönem	Önceki Dönem
Sabit Faizli Finansal Araçlar			
Finansal Varlıklar	Gerçeğe uygun değer farkı kâr/zarara yansıtılan varlıklar	-	-
	Satılmaya hazır finansal varlıklar	-	-
Finansal Yükümlülükler		-	-
Değişken Faizli Finansal Araçlar			
Finansal Varlıklar		5	37
Finansal Yükümlülükler		(9.362)	(5.705)

39 BİLANÇO TARİHİNDEN SONRAKİ OLAYLAR

Ekli "Yeni Türk Lirası ve Yeni Kuruşta Yer Alan Yeni İbarelerinin Kaldırılmasına ve Uygulama Esaslarına İlişkin Karar"ın yürürlüğe konulması; Devlet Bakanlığının 2 Şubat /2007 tarihli ve 33 sayılı yazısı üzerine, 5083 sayılı Türkiye Cumhuriyeti Devletinin Para Birimi Hakkında Kanununun 1 inci maddesine göre, Bakanlar Kurulu'nca 4 Nisan 2007 tarihinde kararlaştırılmıştır ve 1 Ocak 2009 tarihinden itibaren uygulamaya alınmıştır.

40 FİNANSAL TABLOLARI ÖNEMLİ ÖLÇÜDE ETKİLEYEN YA DA FİNANSAL TABLOLARIN AÇIK, YORUMLANABİLİR VE ANLAŞILABİLİR OLMASI AÇISINDAN AÇIKLANMASI GEREKEN DİĞER HUSUSLAR

Yoktur.

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

İMKB'ye Kayıtlı Olan Şirketlerin Hisse Senetlerinin Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş. Nezdinde Kaydileştirmesi

Sermaye Piyasası Kurulu'nca ("Kurul"), 2499 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu (SPKn)'na eklenen 10/A maddesi gereği kaydi sisteme (elektronik ortama) geçilmesine karar verilmiştir.

İMKB'de işlem gören şirketlerin hisse senetlerinin tümünün SPK'nın Seri: IV No: 28 Sayılı "Kaydileştirilen Sermaye Piyasası Araçlarına İlişkin Kayıtların Tutulmasının Usul ve Esasları Hakkında Tebliğ" in geçici 2. maddesi ile topluca kaydileştirilmesine karar verilmiş olup usul ve esaslar söz konusu tebliğde belirlenmiştir.

Hisse senetlerinin 28.11.2005 tarihinde hukuken ve fiilen kaydileştirilmesine başlanmıştır.

İMKB'ye kayıtlı olan şirketlerin 28.11.2005 tarihinden sonra gerçekleştirdikleri sermaye artışları karşılığında hisse senedi basımı yasaklanmıştır. Sermaye artışından kaynaklanan yeni paylar "kaydi pay" olarak hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmaktadır.

Hak sahiplerince fiziken muhafaza edilen hisse senetlerinin, Kurul'un gözetimi ve denetimi altında olan Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş. ("MKK") nezdinde 31.12.2007 tarihi sonuna kadar kaydileştirilmesi ve bu işlemler için hisse senetlerinin Şirketimize ("İhraççıya") veya yetkili aracı kuruluşlara teslim edilmesi zorunludur.

Buna ek olarak, Sermaye Piyasası Kanunu'nun (Kanun) Geçici 6'ncı Maddesi ile 31.12.2007 tarihine kadar kaydileştirilmemiş hisse senetlerine bağlı mali haklar, MKK tarafından kayden izlenecektir ve hisse senetlerinin kaydileştirilmesi halinde mali haklar hak sahiplerinin hesaplarına aktarılacaktır. 31.12.2007 tarihinden sonra kaydileştirilmemiş hisse senetlerinin yönetime ilişkin hakları ise, mevcut hisse senetlerinin kaydileştirilme işlemleri tamamlanıncaya kadar MKK tarafından kullanılacaktır. Söz konusu madde hükmünün uygulama esaslarına MKK'nın 30.01.2008 tarihli 294 numaralı genel mektubunda yer verilmiştir.

Şirketimiz hisse senedi kayıtları, MKK tarafından oluşturulan bilgisayar ortamında MKK ve İhraççı tarafından tutulmaktadır.

Şirket Sermayesinin ve Hisse Senetleri Nominal Değerinin Yeni Türk Lirasına Uygun Hale Getirilmesi

Şirket sermayesinin, Şirket Ana Sözleşmesi'nin "Şirket Sermayesi" başlıklı 6. maddesi, 5083 sayılı Türkiye Cumhuriyeti Devleti'nin Para Birimi Hakkındaki Kanun ile Türk Ticaret Kanunu'nda Değişiklik Yapılmasına Dair 5274 sayılı kanun uyarınca Yeni Türk Lirası'na uygun hale getirilmiştir ve Şirket'in 29 Nisan 2005 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda onaylanmıştır.

Şirket hisse senetleri nominal değerlerinin, Yeni Türk Lirası'na uygun hale getirilmesi ile ilgili düzenlemeler Şirket Ana Sözleşmesinde "Geçici Madde"de yer almaktadır ve Şirket'in 29 Nisan 2005 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda onaylanmıştır. Geçici maddenin içeriği aşağıda yer almaktadır:

"Türk Ticaret Kanunu'nda Değişiklik Yapılmasına Dair 5274 sayılı Kanun uyarınca, payların beherinin 1 (Bir) Yeni Türk Lirası'na yükseltilmesi için, pay sahiplerinin önceden sahip oldukları her biri beheri 1.000 (Bin) Türk Lirası değerindeki 1.000 (Bin) adet payın birleştirilerek, bu payları temsilen her biri beheri 1 (Bir) Yeni Türk Lirası değerinde 1(Bir) adet pay çıkarılacaktır. 1 YTL'ye tamamlanamayan paylar için kesir makbuzu düzenlenecektir. Söz konusu değişim ile ilgili olarak ortakların paylarından doğan hakları saklıdır. Bu işlem nedeniyle mevcut sermayeyi temsil eden 1, 2, 3, 4'üncü tertip hisse senetleri 5'inci tertipte birleştirilecektir. Pay değiştirme ve tertip birleştirme işlemleri ile ilgili olarak ortakların sahip oldukları paylardan doğan hakları saklıdır. Hisse senetlerinin değişim işlemleri, Sermaye Piyasası araçlarının kaydedilmesinin uygulamaya konulmasını takiben ilgili düzenlemeler çerçevesinde Yönetim Kurulu tarafından başlatılacaktır."

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. VE BAĞLI ORTAKLIKLARI

Yönetim Kurulu'nun Kâr Dağıtım teklifi

Şirketimiz, halka açık anonim şirketlerin temettü dağıtımlarına ilişkin bağlı olduğu Sermaye Piyasası Kurulu Seri: IV, No: 27 sayılı "Sermaye Piyasası Kanununa Tabi Olan Halka Açık Anonim Ortaklıkların Temettü ve Temettü Avansı Dağıtımında Uyacakları Esaslar Hakkında Tebliğ" uyarınca Sermaye Piyasası Kurulu'nun, 2009/2 sayılı Haftalık Bülten ile belirlediği asgari temettü oranı ile 24 Kasım 2004 tarih ve 366 sayılı Yönetim Kurulu kararı ile Kurumsal Yönetim İlkeleri çerçevesinde benimsemiş olduğu temettü politikasını göz önüne alarak, Şirketimizin 8 Mayıs 2009 tarihinde gerçekleştireceği 2008 Yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda karar verilmek üzere;

1. Şirketimizin 01 Ocak 2008-31 Aralık 2008 tarihleri arasında icra ettiği faaliyetleri neticesinde Sermaye Piyasası Kurulu'nun Seri: XI No: 29 sayılı "Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği" hükümleri uyarınca hazırlanmış olan bağımsız denetimden geçmiş konsolide mali tablolara göre oluşan kârının 3.016.415.970 TL, Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde hesaplanan ticari kârının ise 3.721.273.637 TL olduğuna,
2. Konsolide mali tablolara göre oluşan vergi sonrası kârdan 2.312.800.788 TL'lik kârın Sermaye Piyasası Kurulu'nun 09 Ocak 2009 tarih ve 1/6 sayılı toplantısında verilen karar çerçevesinde 12 Ocak 2009 tarihinde yayınlanan "2008 Yılı Hesap Dönemi Kârlarının Dağıtımına İlişkin Duyuru" uyarınca kâr dağıtımına esas olduğuna,
3. Türk Ticaret Kanunu (TTK)'nun 466'ncı maddesi çerçevesinde ödenmiş/cıkarılmış sermayenin beşte birini buluncaya kadar birinci tertip yasal yedek akçe ayrılması zorunludur. Şirketimizin 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla yasal kayıtlarında yer alan birinci tertip yasal yedek akçe tutarı 323.585.664 TL'dir. Şirketimizin ödenmiş/cıkarılmış sermayesinin beşte biri 440.000.000 TL'dir. Buna göre 2008 yılı için; sermayenin beşte biri olan 440.000.000 TL ile 31 Aralık 2008 tarihi itibarıyla yasal kayıtlarda yer alan birinci tertip yedek akçe tutarı olan 323.585.664 TL arasındaki fark kadar olan 116.414.336 TL'nin birinci tertip yedek akçe olarak ayrılmasına,
4. Konsolide mali tablolara göre kâr dağıtımına esas olan 2.312.800.788 TL'den 116.414.336 TL tutarındaki birinci tertip yedek akçe düşüldükten sonra kalan 2.196.386.452 TL'nin 2008 yılı dağıtılabılır kârı olduğuna, bu tutara yıl içinde yapılan 6.567.426 TL tutarındaki bağışların eklenmesi ile oluşan 2.202.953.878 TL'nin birinci temettü matrahı olarak belirlenmesine,
5. Birinci temettü matrahı olarak dikkate alınan 2.202.953.878 TL'nin Sermaye Piyasası Kurulu'nca 2008 yılı kâr dağıtımı için asgari kâr dağıtım oranı olarak belirlenen %20'sine karşılık gelen 440.590.776 TL'nin nakit birinci temettü olarak dağıtılmasına, 98.819.323 TL tutarındaki ikinci tertip yedek akçenin net dağıtılabılır dönem kârının kalan kısmından ayrılmasına,
 - a. Toplam nakit olarak dağıtılacak 1.098.193.226 TL'nin; tamamının geçmiş yıl kârlarından dağıtılmasına,
 - b. Yukarıda belirtilen ve toplam nakit olarak dağıtılacak 1.098.193.226 TL'nin tamamı 24.04.2003 öncesi dönemde yapılan yatırımlar kapsamında kullanılan yatırım teşviki ile elde edilmiş ve üzerinden yatırım indirimi stopajı hesaplanmış olmasından ötürü, aynı tutar üzerinden stopaj kesintisi yapılmasına gerek bulunmadığına,
 - c. Bu itibarla hissedarlarımıza 1.-TL (Bir Türk Lirası) nominal değerinde beher hisse için net ve brüt eşit 0,4991787 TL olmak üzere toplam net 1.098.193.226 TL nakit temettü ödenmesine,

6. Nakit dağıtım sonucunda kalan dağıtılabilir kâr olan 2.097.567.129 TL'nin;
 - a. Olağanüstü yedek olarak Şirket bünyesinde bırakılmasına,
 - b. 2009 hesap dönemine olağanüstü yedek olarak aktarılacak olan bu tutarın, tekrar dağıtımına konu edilmesi halinde üzerinden stopaj kesintisi yapılmasına gerek bulunduğuna,
7. Nakit temettü ödemelerinin hissedarlarımıza dağıtımına, 18 Mayıs 2009 tarihi itibarıyla, fiziki hisse senetlerinin Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş. ve saklamada yetkili aracı kurumlar nezdinde kaydedilmesi şartıyla, 2008 yılı kâr payı kuponları karşılığında ve 15 gün süreyle Finans Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin İstanbul Genel Müdürlük, Çiftehavuzlar, İzmir ve Ankara şubesi adreslerinde, ayrıca Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş.'nin Süzer Plaza Askerocağı Caddesi No: 15 Kat: 2 34367 Elmadağ-Şişli İstanbul adresinde başlanmasına karar verilmiş olup;

yukarıda sunulan bu hususları Şirketimizin 8 Mayıs 2009 tarihinde gerçekleştirilecek Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda hissedarlarımızın onayına sunulmak üzere teklif ve arz ederiz.

DENETÇİ RAPORU ÖZETİ

TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş. Genel Kurulu'na

Ortaklığın Unvanı : TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş.

Merkezi : İstanbul

Çıkarılmış Sermayesi : 2.200.000.000- TL

Faaliyet Konusu : Mobil İletişim Hizmetleri

Denetçilerin adı soyadı ve görev süreleri, ortak veya Şirket'in personeli olup olmadığı : İbrahim Alpay DEMİRTAŞ, Hamit Sedat ERATALAR
1 (Bir) Yıl
Şirket personeli ve ortak değildir.

Katılınan Yönetim Kurulu ve yapılan Denetleme Kurulu toplantıları sayısı : Hamit Sedat Eratalar 11 defa Olağan Yönetim Kurulu Toplantılarına katılmıştır. Ayrıca, takvim dışı olağanüstü Yönetim Kurulu Toplantıları da gerçekleşmiştir. İbrahim Alpay Demirtaş Yönetim Kurulu Toplantılarına katılmamıştır.

4 defa Denetleme Kurulu Toplantısı yapılmıştır.

Ortaklık hesapları, defter ve belgeleri üzerinde yapılan incelemenin kapsamı, hangi tarihlerde inceleme yapıldığı ve varılan sonuç : Yasal defter ve belgeler üzerinde 3 ayda bir yapılan incelemelerde kayıtların muntazam ve doğru olduğu görülmüştür.

Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesinin 1. fıkrasının 3 numaralı bendi gereğince Ortaklık Veznesi'nde yapılan sayımların sayısı ve sonuçları : Şirket Veznesi 4 defa sayılmış ve fiili mevcutlar ile defter kayıtlarının uygunluğu görülmüştür.

Türk Ticaret Kanunu'nun 353. maddesinin 1. fıkrasının 4 numaralı bendi gereğince yapılan inceleme tarihleri ve sonuçları : Aylık olarak yapılan incelemeler sonucunda kıymetli evrakların tamam olduğu ve defter kayıtları ile uygun olduğu görülmüştür.

İntikal eden şikâyet ve yolsuzluklar ve bunlar hakkında yapılan işlemler : İntikal eden şikâyet veya yolsuzluk yoktur.

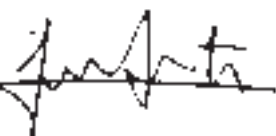
TURKCELL İLETİŞİM HİZMETLERİ A.Ş.'nin 01.01.2008 – 31.12.2008 dönemi hesap ve işlemlerini Türk Ticaret Kanunu, Ortaklık Ana Sözleşmesi ve diğer mevzuat ile Genel Kabul Görmüş Muhasebe İlke ve Standartlarına göre incelemiş bulunmaktayız.

Görüşümüze göre içeriğini benimsediğimiz ekli 31.12.2008 tarihi itibarıyla düzenlenmiş Bilanço, Ortaklığın anılan tarihteki gerçek mali durumunu; 01.01.2008 – 31.12.2008 dönemine ait Gelir Tablosu, anılan döneme ait faaliyet sonuçlarını gerçeğe uygun ve doğru olarak yansıtmakta, kârın dağıtım önerisi yasalara ve Ortaklık Ana Sözleşmesi'ne uygun bulunmaktadır.

Bilanço ve Gelir Tablosu'nun onaylanmasını ve Yönetim Kurulu'nun ibra edilmesini onaylarınıza arz ederiz.

Saygılarımızla

Denetçi
İBRAHİM ALPAY DEMİRTAŞ



Denetçi
HAMİT SEDAT ERATALAR





Turkcell İletişim Hizmetleri A.Ş.
Turkcell Plaza Mesrutiyet Cad. No. 153 Tepebaşı, 34430 İstanbul
Tel: +90(212) 313 1000 Faks: +90(212) 313 1010 www.turkcell.com.tr